

**Collegium  
Practic**

**Andra Șerbănescu**

# **CUM SE SCRIE UN TEXT**



**POLIROM**



## COLLEGIUM

Practic

# CUM SE SCRIE UN TEXT

ANDRA ȘERBĂNESCU (n. 1961) este lector doctor la Facultatea de Litere, Universitatea București și cercetător la Institutul de Lingvistică al Academiei Române „Iorgu Iordan”. Conduce cursuri și seminarii de lingvistică generală, comunicare, pragmatică, limba română contemporană, redactare de text. Este membră a Asociației Internaționale pentru Studiul Dialogului. A publicat articole de lingvistică în revistele de specialitate, recenzii, traduceri și o lucrare de gramatică pentru gimnaziu. Este autoarea unor manuale alternative de limba română pentru gimnaziu.

COLLEGIUM

Practic

Redactor: Adina Cobuz

Coperta: Florin Pinzariu

© 2000 by Editura POLIROM Iași

Editura POLIROM

Iași, B-dul Copou nr. 4, P.O. BOX 266, 6600

București, B-dul I.C. Brătianu nr. 6, et. 7

Descrierea CIP a Bibliotecii Naționale :

ȘERBĂNESCU, ANDRA

*Cum se scrie un text* / Andra Șerbănescu ; - Iași : Polirom, 2000

264 p. ; 21 cm (Collegium. Practic)

Bibliogr.

ISBN : 973-683-506-5

808

Printed in ROMANIA



**Andra Șerbănescu**

# **CUM SE SCRIE UN TEXT**

**POLIROM  
2000**

André Bouchard

CUM SE SCRIE

UN TEXT

1. *André Bouchard*  
2. *André Bouchard*  
3. *André Bouchard*  
4. *André Bouchard*  
5. *André Bouchard*  
6. *André Bouchard*  
7. *André Bouchard*  
8. *André Bouchard*  
9. *André Bouchard*  
10. *André Bouchard*

POUR  
2000

# **Tabla de materii**

<b>CUVÂNT ÎNAINTE .....</b>	<b>9</b>
<b>TEXTUL .....</b>	<b>11</b>
<b>I. ETAPELE REDACTĂRII TEXTULUI .....</b>	<b>19</b>
<b>1. PLANIFICAREA TEXTULUI, DESCOPERIREA IDEILOR .....</b>	<b>22</b>
1.1. Cum planificăm textul în scris .....	22
1.1.1. Cum găsim teme și subiecte interesante .....	23
1.1.2. Cum ne încadrăm în subiect .....	24
1.2. Cum ne vin idei originale .....	26
1.3. Evitați plagiatul .....	57
<b>2. REDACTAREA TEXTULUI PE CIORNĂ .....</b>	<b>58</b>
2.1. Analiza publicului .....	59
2.2. Implicarea autorului în text .....	65
2.2.1. <i>Tonul</i> .....	66
2.2.2. <i>Rolul</i> .....	68
2.2.3. <i>Starea de spirit</i> .....	68
2.3. Definirea scopului .....	69
2.4. Ce și cum scriem pe ciornă .....	76
2.4.1. <i>Teza</i> .....	77
2.4.2. <i>Planul lucrării</i> .....	79
2.4.3. <i>Schițarea conținutului</i> .....	88
<b>3. REVIZIA .....</b>	<b>90</b>
<b>4. FORMA FINALĂ .....</b>	<b>94</b>
<b>5. CONFRUNTAREA TEXTULUI CU CITITORII .....</b>	<b>97</b>
<b>CONCLUZII .....</b>	<b>104</b>
<i>Exerciții</i> .....	108
<b>II. MODALITĂȚI DE ORGANIZARE A TEXTULUI .....</b>	<b>133</b>
<b>1. ORDINEA DE PREZENTARE A IDEILOR .....</b>	<b>140</b>
1.1. Ordinea naturală .....	140
1.1.1. <i>Organizarea pe axa temporală</i> .....	141
1.1.2. <i>Organizarea pe axa spațială</i> .....	142

1.2. Ordinea logică .....	145
1.2.1. Gradarea ascendentă .....	145
1.2.2. General – particular / particular – general .....	146
1.2.3. Cunoscut (informație veche) – necunoscut (informație nouă) .....	148
1.2.4. Simplu – complex / complex – simplu .....	148
1.2.5. Pro și contra .....	150
1.2.6. Întrebările jurnalistului .....	153
1.3. Alte posibilități .....	154
1.3.1. Ordinea importanței .....	154
1.3.2. Ordinea alfabetică .....	155
2. TEHNICI DE DEZVOLTARE A IDEILOR .....	156
2.1. Detalierea și exemplificarea .....	156
2.2. Definiția .....	157
2.3. Comparația și contrastul .....	158
2.4. Analogia .....	160
2.5. Clasificarea .....	161
2.6. Cauză – eveniment – efect .....	163
2.7. Analiza procesului .....	165
CONCLUZII .....	166
Exerciții .....	167
III. STRUCTURA TEXTULUI .....	173
1. STRUCTURA GLOBALĂ A TEXTULUI .....	175
1.1. Introducerea, cuprinsul, încheierea ; tranzițiile .....	175
1.2. Paragraful .....	181
2. STRUCTURA LOCALĂ A TEXTULUI : FRAZELE, PROPOZIȚIILE, CUVINTELE .....	183
2.1. Combinarea cuvintelor în propoziții și fraze .....	183
2.2. Efectul combinării : stilul .....	186
2.2.1. Proprietatea .....	186
2.2.2. Claritatea .....	190
2.2.3. Concizia .....	193
2.2.4. Varietatea .....	195
2.2.5. Eficiența .....	197
2.2.6. Eufonia .....	202
2.2.7. Naturalitatea, expresivitatea, eleganța .....	203
2.2.8. Originalitatea .....	207
CONCLUZII .....	208
Exerciții .....	210

<b>IV. ARGUMENTAȚIA</b> .....	217
1. ETAPELE ARGUMENTAȚIEI .....	221
2. CONSTRUIREA ARGUMENTAȚIEI .....	222
2.1. Planificarea argumentației .....	222
2.2. Strângerea dovezilor și folosirea lor în argumentație .....	226
2.3. Cunoașterea publicului și anticiparea obiecțiilor .....	228
2.3.1. <i>Identitatea autorului în raport cu publicul</i> .....	228
2.3.2. <i>Ce fel de dovezi ?</i> .....	230
2.3.3. <i>În ce ordine ?</i> .....	232
2.3.4. <i>Cum ?</i> .....	238
2.4. Revizia argumentației .....	241
2.4.1. <i>Revizia globală</i> .....	241
2.4.2. <i>Revizia locală</i> .....	242
<b>CONCLUZII</b> .....	248
<i>Exerciții</i> .....	250
<b>BIBLIOGRAFIE</b> .....	261



## CUVÂNT ÎNAINTE

Vă întrebați, probabil, ce motive ați avea să citiți acum această carte.

Iată răspunsul meu. Ea vă pregătește pentru momente importante din viața dumneavoastră, când va trebui să redactați un text la școală, pentru a rezolva temele sau pentru a scrie diverse compuneri, la examene, pentru a obține o notă bună; la facultate, pentru a vă afirma personalitatea într-un colectiv; la concursuri, pentru a obține un post; în activitatea profesională (pentru a face carieră ca ziarist, dar nu numai); în activitățile curente (când trimiteți o scrisoare unui prieten, participați la un concurs interactiv sau completați un formular la fisc). Textul scris este o importantă formă de comunicare, omniprezentă în societatea contemporană. Cu toții scriem texte din motive practice (Când ați făcut ultima cerere?) sau ca profesioniști (Sunteți redactor la un ziar? Scrieți un curs universitar?). Această carte vă ajută să vă cunoașteți, să vă dezvoltați personalitatea, să o cizelați în relație cu ceilalți autori de texte. Dacă scrieți bine, paginile care urmează vă vor întări această convingere. Dacă scrieți prost, veți afla de ce și veți învăța diverse metode pentru a scrie (mai) bine. Dacă nu știți cum să scrieți un text, veți afla cum procedează autorii de succes...

A scrie este o forță pe care trebuie să o folosiți pentru a-i influența pe cititori, devenind în ochii acestora o personalitate puternică, interesantă, credibilă. Pentru a stăpâni această forță trebuie să știți că un text nu se scrie oricum, ci după anumite reguli, încadrându-vă într-un sistem de libertăți și de obligații, că a citi activ un text înseamnă a avea mintea deschisă pentru a confrunța ideile altora cu ale dumneavoastră

Dumneavoastră, personal, ce motive ați avea să citiți această carte ?

---

---

---

Dumneavoastră, personal, ce motive ați avea să nu citiți această carte ?

---

---

---





# TEXTUL

Cuvântul „text” le este cunoscut multora dintre noi ; chiar dacă nu poţi putea defini cu exactitate acest concept, îl putem aproxima suficient de bine pentru a recunoaşte diverse tipuri de texte întâlnite în activitatea curentă. Ce este un text ? Complexitatea aspectelor pe care le presupune face acest concept greu de definit.

Din experienţă ştim că textul reprezintă o succesiune ordonată de cuvinte, propoziţii, fraze prin care ni se comunică idei ; că există o diversitate de texte, de literatură (poezie sau proză), de matematică, fizică, editoriale de ziar, ştiri, anunţuri la mica publicitate, sloganuri, bilete, calendare, liste de nume, texte de lege şi multe altele ; că există texte fixate în scris în cărţi, în ziare, în broşuri, pe bileţele, la fel cum există texte orale, fixate pe benzi video/audio sau produse direct în faţa noastră de cei cu care stăm de vorbă zilnic ; că dimensiunea textelor e variabilă ; că se observă texte care ne plac şi texte care nu ne plac, interesante sau neinteresante, pe care le înţelegem sau nu, clare sau confuze, dificile sau uşoare ; că se observă diferenţe între textele poveştilor adresate preşcolarilor şi textele reportajelor din ziare, între textele din manualele şcolare şi cele din cursurile universitare ; că scriem altfel decât vorbim. Recunoaştem când un text este întreg, dacă a fost lăsat nedeterminat sau dacă a fost scos un fragment din el. Observăm diferenţe între stilurile diversilor autori de texte. Putem scrie noi înşine texte, facem modificări atunci când nu ne place „cum sună”, le rezumăm, le scriem de mână sau le batem la maşină ori le redactăm direct pe calculator ; unii dintre noi scriu uşor, „dintr-un condei”, alţii greu, cu multe tórne şi mângăleli, unii au talent de orator, alţii preferă să se exprime în scris. Producem texte în diverse împrejurări : acasă, la şcoală, pe stradă, la birou, la examen, în campania electorală, într-o conferinţă de presă, la examenul de capacitate, de bacalaureat, de intrare la facultate sau la licenţă.

**Caracteristicile unui text :**

- Cineva produce un text ; producerea textului are o cauză și vizează o intenție (are un scop).
- Acest text este destinat unui public
- Textul comunică idei într-o anumită limbă
- Ideile comunicate capătă o anumită formă
- Textul este produs într-un anumit context (într-un spațiu și timp determinate, alături de alte texte, de același tip sau diferite).
- Textul este transmis pe un anumit canal.
- Textul așteaptă un răspuns (feedback)

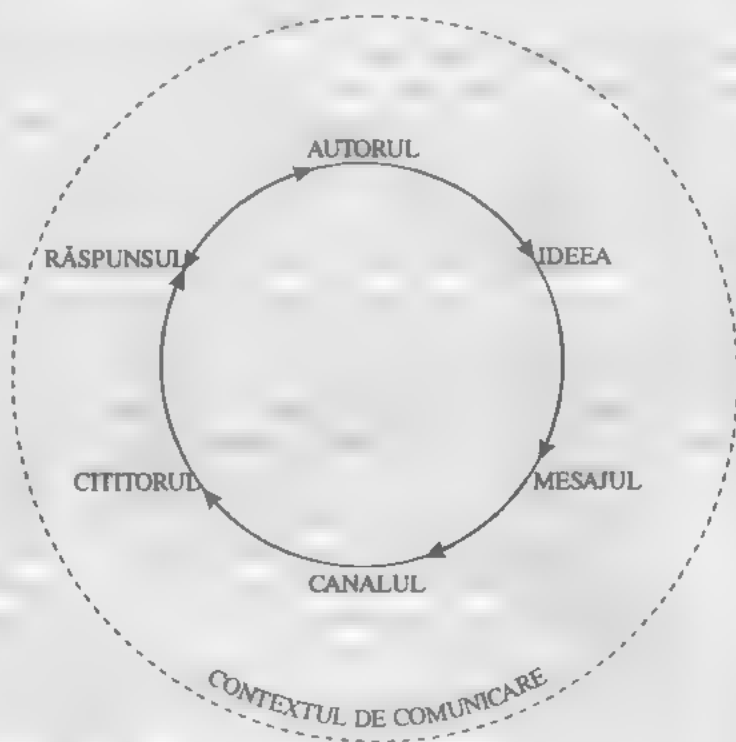


Figura 1. *Actul de comunicare*

Așadar, vorbind despre text, ne vom întreba: **cine** comunică? **cui/pentru cine** comunică? **ce** comunică? **cum** (în ce formă)? **unde** și **când** comunică (în ce context)? **pe ce canal**? **din ce cauză**? **cu ce scop**?

Textul scris (ca și cel oral, de altfel) este o formă de comunicare. A comunica înseamnă a împărtăși cu ceilalți membri ai societății gânduri și sentimente. Când comunicăm, avem posibilitatea de a ne exprima personalitatea, de a ne explora ideile, de a câștiga putere acționând asupra cititorilor (interlocutorilor) prin cuvânt. A produce un text înseamnă, de fapt, a produce sens și a găsi mijloacele cele mai eficiente de a-l comunica și altora. Iar comunicarea este deopotrivă un act individual și social. Schematic, orice act de comunicare poate fi reprezentat ca în figura 1.

**Autorul** reprezintă sursa ideilor. El trebuie să fie competent, integru, obiectiv, informat, autentic, să aibă o personalitate puternică, adică să fie credibil și „să aibă carismă” pentru a influența cititorii. Trebuie să folosească eficient cuvântul pentru a clarifica ideile, nu pentru a le face obscure. Autorul scrie dintr-o cauză (internă sau externă) și are un scop, acționează cu o intenție.

**Cititorul** e cel căruii îi este adresat textul. Nu trebuie să facem din scrisul nostru un act de autocontemplație, ci trebuie să transmitem ideile și sentimentele noastre cititorilor. Un text există doar prin cititorii săi. De aceea, nu este suficient să ne înțelegem *noi* textul, ci trebuie să îl facem *pe cititor* să îl înțeleagă. Orice autor dorește ca textul său să fie citit de un cititor activ, adică de un cititor deschis circulației ideilor, nouă, gata oricând să își remodeleze propriul sistem de gândire.

**Ideile** constituie ceea ce dorește autorul să transmită cititorilor săi. Textul reprezintă un complex de gânduri, sentimente, informații, recomandări utile, valoroase, personale, competente.

**Mesajul** este forma pe care autorul se hotărăște să o dea ideii sale: ordinea în care prezintă argumentele, înlănțuirea paragrafelor, succesiunea propozițiilor, alegerea cuvintelor etc. A da ideii cea mai potrivită formă este o artă: aceea de a scrie.

**Contextul** comunicării este reprezentat de totalitatea împrejurărilor în care apare un text: evenimente și conjuncturi sociale, așteptările publicului, locul și momentul apariției textului, relația în care se află cu

alte texte ale aceluiași autor sau ale altor autori. Orice text scris este modelat de elemente exterioare, dar modelează la rândul lui realitatea înconjurătoare.

Canalul constituie mediul prin care se transmite ceea ce scriem, în cazul nostru forma scrisă (manuscrisă sau tipărită). Forma în care textul ajunge la cititorii noștri este foarte importantă: calitatea tiparului, formatul textului, ilustrațiile și culorile, locul unde alegem să publicăm un text (în cazul în care textul urmează să fie publicat), scrisul și așezarea în pagină (dacă este un text scris de mână), toate reprezintă forme de comunicare între autor și cititor. Conștiința textului scris trebuie să includă și aceste elemente.

Răspunsul primit (feedbackul) este întârziat în cazul textului scris: aflăm că textele noastre plac sau nu publicului, că cititorii sunt sau nu de acord cu ideile noastre. Solicitarea autorilor de către diverse publicații, tirajul unor cărți sau reviste, declanșarea unor dezbateri pornind de la texte scrise sunt câteva forme de răspuns din partea publicului. Autorul avizat trebuie să știe să accepte că există o diversitate de puncte de vedere, deci trebuie să își păstreze rațiunea pentru a reflecta asupra tuturor reacțiilor pe care le primește.

## **E**xemplu

*Eu sunt autoarea acestei cărți. Sunt lector la Universitatea din București, predau, printre altele, cursuri de comunicare și redactare de texte, am citit un număr relativ mare de cărți pe această temă, care mă preocupă din câteva motive. În primul rând, pentru a-mi îmbunătăți propriul stil de redactare a cursurilor și a articolelor pe care le public, în al doilea rând, deoarece din experiența mea de profesor știu că această materie, până nu demult, nu exista în programe; în sfârșit, pentru că am observat că în presa românească există foarte multe articole prost scrise, iar uneori idei interesante se pierd printre fraze confuze. Scriu deci această carte pentru a vă împărtăși idei care mi se par utile. Dumneavoastră sunteți cititorul; sunt atâtea cititori câte exemplare au fost cumpărate, poate mai mulți (dacă aceeași carte va fi citită de mai multe persoane), poate mai puțini (dacă unii vor cumpăra cartea, dar nu o vor citi). Ideea cărții este de a prezenta în formă accesibilă unui public larg regulile generale care stau la baza redactării eficiente a unui text. Mesajul este format concret în care am structurat și am scris această carte, având în vedere textul propriu-zis (organizarea pe capitole, redactarea fiecărei fraze în parte etc.), dar și ilustrațiile, formatul etc. Contextul (relevant, cel puțin pentru mine, în care am scris această carte este următorul: acest tip de carte este util și necesar într-o cultură, el există deja în multe țări; la noi au apărut traduceri sau sumare reguli enunțate pe câteva pagini, nu sub forma unui ghid practic; elevii*

au nevoie de o astfel de carte la școală, conform noilor programe, cei care scriu texte s-ar putea să găsească idei noi, a căror eficiență a fost verificată și dovedită în timp de alte societăți. Canalul de transmitere a mesajului este acest obiect – cartea în sine, tipărită la Editura Polirom, în condițiile grafice pe care le puteți observa. Răspunsul cititorilor va fi variabil: unii vor considera cartea utilă, alții inutilă, unii bună, alții proastă, unii o vor folosi efectiv, alții o vor răsfoi doar, fiecare o va citi cu un anumit scop și va lua din ea ceea ce îi este lui util. Ar fi posibil ca pe diverse căi (vânzări, discuții cu cititorii, recenzii etc.) eu să iau cunoștință de reacția dumneavoastră, la care, cu siguranță, voi reflecta.

Dintre cei care lucrează zilnic cu textul, foarte puțini cunosc o teorie riguroasă a acestuia sau ar putea defini cu acuratețe conceptul în sine; majoritatea dintre noi însă facem intuitiv diverse operații cu textul, eventual pornind de la o minimă instrucție dobândită în școală. Folosim o serie de cunoștințe latente, preteoretice, legate de acest concept. De fapt, orice text este rezultatul aplicării unor reguli, ce depășesc cu mult limitele gramaticalității, ale corectitudinii: un text corect din punct de vedere gramatical nu este în mod obligatoriu bun, interesant sau convingător. Toți cei care citesc acum aceste rânduri scriu și ei texte, mai rar sau mai frecvent, de tipuri diverse, cu scopuri diferite. Textele noastre nu seamănă între ele. Fiecare dintre noi are propriile tabieturi (unii preferă să scrie cu pixul, alții cu creionul, unii scriu la birou, alții instalează comod în fotoliu cu o planșetă pe genunchi, direct pe calculator sau pe notornă, unii scriu oriunde – în tramvai, în tren, în avion, pe colțul unei mese –, alții numai în colțișorul bine știut, cu cafeaua pe masă și pachetul de țigări alături, cu muzica în surdina sau total izolați). În ciuda acestor diferențe, cu toții procedăm în mod asemănător. A scrie un text presupune a lua decizii privind ideile ce urmează a fi exprimate și ordinea lor, forma în care vor fi prezentate și strategiile adoptate pentru a-i convinge pe cititori. Tabieturile ne dau încredere în noi și ne asigură confortul necesar pentru a lucra bine, așa cum am mai procedat de atâtea ori, când textele noastre au avut succes. Gândirea noastră își are și ea propriile „tabieturi”.

Regulile generale de redactare a textelor se aplică diferit de la un tip de text la altul: există texte administrative care se scriu după „anumite șabloane”, în timp ce literatura de ficțiune pare (!) să nege toate regulile; forma concretă prin care se manifestă respectivele reguli este diferită: într-un fel scriem compunerile la școală, altfel teza de licență,

altfel articolele de ziar (și ele, de diverse tipuri), altfel sunt redactate știrile pentru televiziune, altfel... Există pentru toate însă un numitor comun. Intuitiv, putem spune despre diverse tipuri de texte dacă sunt bune sau nereușite. Firește, gustul în materie de lectură, modul în care citim textele diferă în funcție de formația intelectuală a fiecăruia dintre noi..., dar cu toții dorim să înțelegem ceea ce citim și să avem plăcerea lecturii. Și, de fapt, tehnica lecturii și gustul se cultivă..

Paginile care urmează propun o prezentare explicită a regulilor generale aflate la baza scrierii textului, a redactării lui. Va fi o incursiune în lumea autorului pentru a descoperi acel **numitor comun care stă la baza scrierii oricărui tip de text**. Cei care scriu bine vor câștiga încredere în ei, iar cei care doresc să se perfecționeze vor descoperi câteva reguli simple, ce îi vor ajuta să obțină efectul dorit prin textele lor.

Cum este un text bun? Pe cât de greu putem defini textul, pe atât de greu putem răspunde la această întrebare. Deși nu se pot da formule matematice infailibile, există câteva coordonate generale, cu toate că nu se pot „programa” autori de succes, pot fi formulate câteva reguli cu ajutorul cărora – dacă le respectați – aveți toate șansele să produceți un text bun.

#### „Secretele” unui text bun

- Să aibă o temă bine aleasă, în funcție de contextul comunicării
- Să prezinte un conținut unitar, ducând la o concluzie
- Vocea autorului să fie vocea unei autorități în materie, care îi oferă cititorului informație de calitate (interesantă, corectă, specifică, sinceră).
- Autorul să se implice în ceea ce scrie prin atitudinea față de temă, să împărtășească cititorilor săi, cu abilitate, gânduri și sentimente
- Să aibă un scop clar
- Să satisfacă așteptările cititorului.
- Să fie elegant în conținut și ca formă, adică să fie unitar
- Să fie concis, pentru a lăsa mesajul să ajungă la cititor în forme specifice.
- Să convingă cititorul.
- Autorul să și asume conștient consecințele pe care textul său le-ar putea avea asupra publicului

Cum putem învăța să scriem bine ?

Sunt mai multe modalități - văzând cum scriu alții, deci pătrunzând în laboratorul lor ; reflectând asupra criticilor primite din partea cititorilor ; învățând din modele, adică din textele bine scrise ; respectând programatic regulile esențiale care stau la baza redactării unui text bun. Eu vă propun acum această din urmă tehnică. A, era să uit..., în cele din urmă, **învățăm scriind !**

Există o motivație pentru a scrie bine : scrisul este o forță de care fiecare dintre noi poate profita. Atingerea scopului propus depinde de eficiența noastră ca autori, iar un text este eficient atunci când dă informația relevantă într-un anumit context, făcându-l pe cititor să o integreze în schemele sale mentale, fără a-i solicita un efort prea mare de procesare a informației. Minteă umană are un scop îndepărtat : acela de a și dezvolta cunoștințele despre lume ; în orice tip de comunicare, pornim cu unele cunoștințe a căror acuratețe ne propunem să o îmbunătățim cu informația nou primită. În acest scop este necesar ca informația nouă să intre în sistemul nostru de cunoștințe, pentru a putea fi ușor procesată și ajustată. De ce un copil de 5 ani nu poate înțelege teoria relativității ? De ce predăm în mod diferit subiectul și predicatul la clasa a IV-a, la clasa a VIII-a, la liceu și la facultate ? De ce spunem că unele cărți sunt ușoare, iar altele - dificile ? Pentru a asigura transmiterea eficientă a informației, autorul trebuie să asigure coincidența dintre starea sa mentală și cea a cititorului său : el, autorul, trebuie să transforme cititorul din *outsider* în *insider* în raport cu textul.

Să vedem deci împreună : ce fac exact oamenii atunci când scriu ? la ce se gândește și cum fac acest lucru ? care este cheia succesului unor autori ?

## Exerciții

- 1) Discutați în ce constă procesul comunicării în cazul diverselor tipuri de texte scrise (de pildă, un editorial, un slogan publicitar, un text științific, un articol de lege, un roman, o poezie etc.).
  - 2) Alegeți un articol pe care, intuitiv, îl considerați reușit. Încercați să explicați, pe baza informațiilor din acest capitol, de ce este bun. Faceți același lucru cu un articol pe care, intuitiv, îl considerați nereușit. V-ați răzgândit cumva?
  - 3) Din practica dumneavoastră de autori ai unor texte de diverse tipuri, încercați să formulați în scris câteva reguli pe care le aplicați atunci când scrieți.
  - 4) Ce vă așteptați să citiți în această carte? Scrieți un text de o jumătate de pagină răspunzând la această întrebare.
-





# **ETAPELE REDACTĂRII TEXTULUI**



**REDACTA**, *redactez*, vb. I Tranz. 1. A compune, a formula în scris, a scrie, a întocmi (un studiu, un act etc.) 2. A asigura (la un ziar, la o editură etc.) finisarea, în conținut și formă, a unor manuscrise primite de la autori și destinate publicării. – Din fr. *rédiger*, lat. *redigere* (după *redacție*, *redactor*)

Redactarea textului este un proces care implică o sumă de abilități fizice și mentale, desfășurate în mai multe etape. Presupune găsirea unor idei interesante, selectarea și ordonarea informației pentru a găsi cea mai potrivită formă de transmitere a mesajului, făcându-l pe cititor să recepteze ideile din text conform intenției autorului. La modul ideal, există o succesiune fixă a acestor etape: dacă le urmăm, vom parcurge sistematic drumul gândirii dinspre aproximare spre acuratețe, iar căutările succesive vor conduce la forma optimă, care ne exprimă personalitatea. În fapt însă, pentru fiecare dintre noi, o etapă este mai scurtă sau mai lungă, mai importantă sau mai puțin importantă. Pot apărea suprapuneri și reveniri, pentru că redactarea este un proces continuu propriu fiecăruia dintre noi, cu etape care se influențează reciproc, o pendulare permanentă între informația veche, deja încorporată în text, și informația nouă pe care dorim să o includem într-un anumit punct al textului. Important este să cunoaștem aceste etape, pentru a-i acorda fiecăreia atenția cuvenită, în funcție de propria noastră personalitate, de propriile noastre „tabieturi”. Pe măsură ce câștigăm experiență de lectură și de redactare, textele noastre devin mai bune. În fapt, avem nevoie de încredere în noi, de gândirea pozitivă că ceea ce scriem e bine și este apreciat de cititori. Învățăm să scriem acționând efectiv, luând decizii bazate pe cunoștințe și reguli, nu pe simple intuiții, care sunt uneori greșite.

Scrierea textului este un proces continuu de gândire, acțiune, revizie.

# 1. PLANIFICAREA TEXTULUI, DESCOPERIREA IDEILOR

A planifica textul înseamnă a recurge la o serie de tehnici și strategii sistematice pentru a găsi un subiect interesant, pentru a l înțelege, pentru a descoperi idei originale care scot în evidență personalitatea autorului, pentru a ordona aceste idei și a le da o formă care să aibă efectul dorit asupra cititorului. Alegând o temă care ne interesează deopotrivă pe noi și pe cititori, vom scrie interesant, sincer, cu entuziasm

În alte situații, subiectul ne este dat, impus (o lucrare la școală, un articol pe o anumită temă cerut de redactorul-șef etc ) În acest caz, trebuie să descoperim o formă interesantă de tratare a subiectului și, mai ales, trebuie să ne încadrăm în subiect.

## 1.1. Cum planificăm textul în scris

Când ne apucăm de lucru, întâi ne gândim la textul pe care urmează să îl scriem Dar, purtând ideile doar în gând, uităm câteodată tocmai ceea ce era mai important, alteleori ni se suprapun ideile sau zgomotul din jur ne distrage atenția, astfel încât mintea devine la un moment dat într-un mecanism care merge în gol și ne împiedică să progresăm

De aceea, este mult mai util să gândim cu creionul în mână: să gândim în scris, nu să gândim și să scriem. A gândi în scris înseamnă a nota pe hârtie ideile pe care le avem, în ordinea în care ele se succedă. Recitind ideile anterioare, ne vor veni în minte altele noi Această etapă este un dialog cu propria persoană, prin care învățăm să ne descoperim propriile gânduri și atitudini Scriind, vom descoperi că știm mai mult decât ne-am imaginat vreodată, deoarece scrisul pune mintea în alertă și determină procese profunde de reflecție Astfel, scrierea disciplinează gândirea.

În funcție de circumstanțele concrete în care scriem (pentru școală, pentru un ziar, redactând un eseu sau un raport de activitate), tema, subiectul ne pot fi date sau ni le putem alege singuri

### 1.1.1. Cum găsim teme și subiecte interesante

Trebuie să scrieți un articol la un ziar, dar nu știți despre ce... Trebuie să faceți o lucrare de licență..., ați vrea să fie de literatură contemporană, dar nu aveți nici o idee. . Ați vrea să mergeți la un congres pe o temă de istorie, domeniul dumneavoastră, dar nu știți ce comunicare să prezentați. Aveți nevoie de o temă pentru revista la care lucrați..., despre ce să mai scrieți? În fiecare săptămână tot scrieți la rubrica respectivă! O compunere liberă pentru ora de română? Trebuie să găsiți ceva original, interesant...

Când căutăm subiecte sau idei, important este să vrem să descoperim subiecte sau idei interesante, nu să ne mulțumim cu unele banale. Aplicând câteva tehnici de descoperire, mai devreme sau mai târziu vom găsi ceva care să ne reprezinte și, în același timp, care să capteze atenția cititorilor.

Iată câteva sfaturi:

- Alegeți întotdeauna o temă pe care o stăpâniți, care să vă dea posibilitatea de autoexprimare, deoarece a scrie înseamnă a deveni autor, adică . o autoritate în domeniul respectiv. Întrebați-vă.

- Cunoștințele mele îmi permit abordarea temei respective? Știu ce și de unde să citesc pentru a mă documenta? Mi se potrivește tema respectivă? Aș putea aduce ceva nou?

- Întotdeauna restrângeți o temă largă la un subiect precis, pe care vă îl puteți controla și aprofunda, despre care puteți citi mai în detaliu, asupra căruia aveți timpul necesar să reflectați și în tratarea căruia vă puteți înscrie în numărul de pagini acordat fără a fi superficial sau fără a face eforturi pentru a umple paginile repetând ideile și lungind inutil frazele. Alegând teme foarte largi, nu putem fi exhaustivi în tratare, ci riscăm să devenim superficiali. Subiectele mici pot fi mai bine tratate, putem fi exhaustivi într-un spațiu restrâns. Rețineți: Ineditul captează, nu generalitățile!

- Gândiți-vă dacă subiectul ales este semnificativ. Nu este obligatoriu să fie grandios, spectaculos, ci trebuie să suscite curiozitatea. Întrebați-vă, prin urmare

- Ce are particular/deosebit fascinant subiectul și cum pot să îl fac interesant pentru cititori? Pe mine de ce mă interesează? Pe cititorii mei de ce i-ar putea interesa?

• Dați textelor dumneavoastră forță, introducând o tensiune, chiar dacă ea este doar temporară, urmând a fi rezolvată pe parcurs; cititorul trebuie să aibă plăcerea textului, curiozitatea de a-l continua, iar când termină – impulsul de a-l reciti. Această tensiune creatoare poate fi indusă creând opoziții între scriitor și public, între scriitor și subiect, între public și subiect, între ceea ce se spune și așteptările publicului.

### 1.1.2. Cum ne încadrăm în subiect

Când subiectul este dat, se pune problema încadrării în limitele acestuia. Nu vă grăbiți să scrieți înainte de a înțelege exact ce se cere: să definiți, să explicați, să comparați, să clasificați, să sintetizați, să argumentați, să vă exprimați un punct de vedere... Citiți cerința de mai multe ori și organizați-vă cunoștințele pentru a răspunde acesteia. Imaginați-vă cunoștințele dumneavoastră ca un pachet de cărți de joc pus la dispoziția dumneavoastră. Veți folosi „cărțile” în funcție de „jocul” pe care vi-l cere partenerul. A ne încadra în subiect înseamnă deci a elimina informația de care nu avem nevoie pentru tratarea subiectului respectiv, a prezenta informația păstrată pentru a ilustra cerința (ordonând ideile în mod adecvat, accentuând aspectele relevante pentru modul în care a fost formulat subiectul). Citiți de mai multe ori cerința înainte de a face planul lucrării și recitiți-o ori de câte ori începeți un nou paragraf pentru a avea clar în minte felul în care veți concepe fiecare frază și propoziție.

#### **E**xemplu

Întăi un posibil subiect la o lucrare de gramatică, în gimnaziu. Să se realizeze o comparație între adverb și adjectiv (o pagină)

Un elev scrie:

*Adjectivul este partea de vorbire flexibilă care exprimă însușiri ale obiectelor (exemple: carte nouă, fată frumoasă, încercare grea etc.) Există adjective simple (roșu), adjective compuse (roșu-deschis), de asemenea, există locuțiuni adjectivale (om de treabă). Adjectivul își schimbă forma în funcție de gen, număr și caz. Se acordă în gen, număr și caz cu substantivul determinat. Majoritatea adjectivelor sunt variabile (își schimbă forma în timpul flexiunii);*

puține adjective sunt invariabile (adică nu își schimbă forma) Adjectivele au grade de comparație (pozitiv, comparativ, superlativ) Gradele de comparație se formează cu ajutorul unor adverbe (locuțiuni adverbiale) specializate (mai .. decât; la fel de .. ca, cel mai .. dintre.. , foarte.. etc ) Unele adjective nu au grade de comparație (pătrat, excelent, optim etc ) Funcțiile sintactice specifice adjectivelor sunt. atribut (Cartea nouă este a mea), nume predicativ (Cartea este nouă), rar complement (Strălucește de nouă ce e... ). Unele adjective își pot schimba categoria gramaticală devenind adverbe (Copilul are un scris frumos → Copilul scrie frumos).

Adverbul este partea de vorbire neflexibilă care indică circumstanțele în care are loc o acțiune exprimată de verb Astfel, există adverbe de mod, de loc, de timp Există adverbe simple (încet), adverbe compuse (fărăș-grăbiș); de asemenea, există locuțiuni adverbiale (pe îndelete, de-a valma etc.). Adverbele sunt neflexibile Ele ar putea fi considerate părți de vorbire flexibile dacă ne gândim la faptul că unele adverbe au grade de comparație formate la fel ca în cazul adjectivelor Unele adverbe își pot schimba categoria gramaticală, devenind adjective (Vorbește repede – Vorbitul repede nu este întotdeauna un avantaj). Funcția sintactică specifică adverbilor este cea de complement (Va sosi imediat), dar adverbele pot îndeplini și funcțiile de atribut (Cartea de acolo e a mea) și nume predicativ (E greu de prevăzut ce se va întâmpla).

Informațiile prezentate de elev sunt corecte. Însă el nu se încadrează în subiect Scrie informațiile așa cum le-a memorat, când, de fapt, i se cerea o comparație între adjectiv și adverb El trebuia să prezinte informațiile pe care le are ținând seama de regulile unei comparații

Iată o posibilă formă de rezolvare a cerinței, prezentând asemănările și deosebirile dintre cele două părți de vorbire, în funcție de diferite criterii.

Adjectivul și adverbul sunt două părți de vorbire, între care există asemănări și deosebiri.

Din punct de vedere semantic (al sensului), adjectivul exprimă o însușire, o calitate a unui obiect (Are o casă frumoasă), în timp ce adverbul prezintă circumstanțele exterioare (modul, locul, timpul) în care are loc o acțiune sau se manifestă o stare (Acum aleargă repede într-acolo)

Din punct de vedere morfologic, adjectivul și adverbul se deosebesc prin faptul că primul este o parte de vorbire flexibilă (variază în funcție de gen, număr și caz, în urma acordului cu substantivul determinat), al doilea este o parte de vorbire neflexibilă (nu variază în raport cu diverse categorii gramaticale). Unele adjective sunt invariabile (adică au aceeași formă pentru a indica diversele genuri, numere, cazuri), deci au o singură formă (exemplu. gata, roz), întrucât ca adverbele (nu cunosc categoriile gramaticale ale genului, numărului, cazului) Totuși, adjectivul și adverbul prezintă o categorie gramaticală comună gradele de comparație, care au la ambele aceeași semnificație și se formează la fel, cu adverbe și locuțiuni adverbiale specializate (mai .. decât, la fel de .. ca, foarte.. etc ) O diferență apare totuși și aici în timp ce majoritatea adjectivelor acceptă grade de comparație (cu excepția adjectivelor

care logic nu pot fi comparate sau a adjectivelor care sunt deja la un grad de comparație: pătrât, excelent, optim), doar unele adverbe (cel mai adesea adverbele de mod bine, greu) acceptă comparația.

Din punct de vedere sintactic, cele două părți de vorbire pot îndeplini aceleași funcții sintactice: atribut, nume predicativ, complement. Pentru adjectiv sunt tipice funcțiile de atribut (Cartea **nouă** e a mea) și nume predicativ (Cartea e **nouă**), în timp ce funcția de complement apare mai rar (Strălucеște de **nouă** ce e...). Pentru adverb e tipică funcția de complement (Scris **repede**), în timp ce funcțiile de atribut (Cartea **de acolo** e a mea) și nume predicativ (Nu știu **cum** e noul profesor) sunt mai puțin frecvente.

Între cele două părți de vorbire pot apărea treceri de la o clasă la alta (schimbarea categoriei gramaticale): adjectivul (Are un scris **frumos**) poate deveni adverb (Scris **frumos**), iar adverbul (Scris **repede**) poate deveni adjectiv (Vorbitorul **repede** nu îl avantajează).

În concluzie, asemănările și deosebirile dintre adjectiv și adverb sunt de ordin semantic, morfologic, sintactic, formal. Asemănările sugerează existența unui „continuum lingvistic”, deosebirile explică încadrarea cuvintelor la părți de vorbire diferite.

## 1.2. Cum ne vin idei originale

Atunci când suntem în căutarea fie a unui subiect, fie a unor idei originale pentru conținutul textului, avem la dispoziție mai multe surse pe care e bine să le valorificăm de fiecare dată: memoria, observația, speculația, lecturile, mass-media, interviul (discuțiile), materialele documentare, imaginația.

**Memoria.** Căutăm în memorie idei de mult depozitate acolo, aproape uitate; amintirile se evocă în lanț, idei vechi pot genera altele noi. Pentru a găsi în memorie ideile de care avem nevoie putem recurge la diverse strategii, „chei” care „deschid” memoria.

**Lista de idei.** Există momente când în mintea noastră se produce o adevărată explozie de idei, ce se cuvin repede notate, dar există și momente de pauză, pe care unii dintre noi le umplem desenând ceva pe hârtie; ideile par să se lege între ele; există cuvinte-cheie care atrag în jurul lor noi și noi elemente.

Treceți în revistă interesele personale, gusturile, opinile

- Ce ați văzut, ce ați citit?
- Despre ce vorbesc oamenii din jur?
- Ce simțiți?



Oameni, locuri, evenimente, momente din existență, sentimente contradictorii, scopuri, valori ale societății, atitudini, probleme ..., acestea sunt posibilele subiecte, interesante, când autorul le exploatează cu inteligență și își propune să renunțe la șabloane

### Exemplu

Acum, când scriu aceste rânduri, eu așa aş face o listă de idei:

Locuri: localul Universității, grădinițele particulare, redacția unui ziar, noul magazin deschis în București, Londra

Oameni: autorii manualelor alternative, eu și experiența mea cu manualele, politicienii, ziaristii, cei care dau telefoane la talk-show-uri, personalități românești apreciate pe plan internațional

Activități: a scrie un manual, a face un film, a face un ziar, a te informa, a face comparații

Scopuri: a informa, a discredita, a manipula, a simula, a convinge, a ironiza

Valori: corectitudine, profesionalism vs diletanțism, sincronizare europeană, echilibru și dezechilibru

Probleme: ce spunem și cum spunem, automulțumirea, coerența discursului unor personalități publice, reforma învățământului, coordonarea activităților, emisiunile de radio (regizarea lor?)

**Agenda.** Dacă nu aveți încă, e timpul să vă faceți o agendă în care să notați ideile care vă vin în tramvai, la televizor, după o ceartă cu soțul, când citiți o carte... Când sunteți în pană de idei, consultați-o.

### Exemplu

M-am uitat, de pildă, în agenda . de idei a soțului meu (!). Iată ce am găsit: Trăim într-o lume „transnațională” în București? (firme străine, plăcuțe multilingve etc.) Engleza obligatorie Tabără / bucătăria lui Radu / restaurante străine Cultura în ziare Comunicatul, apelul, conferința de presă. Feminitatea Întâlnire cu Ea (!!) Probabil va dezvolta aceste idei cândva în articolele sale din *Dilema*. Eu nu înțeleg foarte mult din aceste idei notate concis. Ei da. Despre ultima idee notată va trebui să stăm de vorbă. (!) Cine este Ea? Va pretexta că a uitat ce a vrut „să spună”??? Concluzia: agenda este pentru uz personal; scrieți pe scurt, cu condiția să nu uitați peste un timp care era problema. Atenție: uneori, persoane indiscrete „își bagă nasul” prin ele..

**Asocierea ideilor.** Ideile se evocă unele pe altele. De aceea, ele pot fi asociate, grupate, puse în relație.



**Scrierea liberă.** Constă în redactarea unui scurt text pe o temă dată, timp de 10-15 minute. Scrieți ce vă vine în minte, înșirând ideile așa cum apar ele, fără a fi atent la ordinea lor, la punerea în relații logice. Față de tehnica anterioară de descoperire a ideilor, scrierea liberă asigură un grad superior de coerență și este foarte utilă pentru că face trecerea dinspre o stare de așteptare, de căutare a ideilor spre lucrul efectiv. O dată depășită starea de pasivitate, noi idei pot apărea. Scrisul propriu-zis pune mintea în alertă și constrânge autorul să facă o legătură între idei, amintindu-și de sarcina pe care o are: aceea de a da coerență ideilor.

### Exemplu

În acest moment, pe baza ideilor descoperite în etapele precedente aș scrie, de pildă: *Succesul unui talk-show este dat de abilitatea cu care moderatorul știe să-și aleagă participanții de actualitatea problemelor puse în discuție, de coerența ideilor care fac tema dialogului, de relația pe care gazda știe să o stabilească între el și invitați, între invitați, între participanți la talk-show și telespectatori. Acestea sunt elementele care se văd pe micul ecran, în spatele lor se află însă ore de documentare, reflecție, decizie, colaborarea cu întreaga echipă tehnică. Moderatorul trebuie să construiască o emisiune, nu să participe la filmarea unor discuții, să-și construiască o imagine publică, nu să se lase purtat de propriile simpatii, ambiții, să-și demonstreze calitățile jurnalistice, nu slăbiciunile umane. Diverse materiale inserate ar trebui să rupă monotonia*

**Observația.** Vă dați seama de diferența dintre a privi, a vedea, a observa? Înțelegeți sensul următoarelor enunțuri: *Mă privește fără să mă vadă...*; *Privindu-l, a văzut că este îmbrăcat elegant, dar nu a observat tocmai ce era mai important.* Învățați deci să vă uitați la obiecte, nu doar să priviți spre ele, să vă uitați la ele, nu prin ele, pentru a descoperi părțile interesante, detaliile semnificative. Chiar și la cele mai banale obiecte, pe care le ați văzut de sute de ori, puteți descoperi detalii originale, care v-au scăpat întotdeauna. Există câteva tehnici prin care se poate aprofunda observarea obiectelor:

**Desenul.** Fie că aveți, fie că nu aveți talent la desen, puteți schița un obiect sau o scenă după ce l-ați observat / ați observat-o un timp mai îndelungat; încercați să surprindeți detalii, iar apoi priviți schița în ansamblu pentru a vedea ce legături se pot face între diversele elemente.

### Exemplu

*Imaginea următoare este un desen făcut de un student care pregătește un text despre biblioteca facultății. Pentru a scrie acest text, s-a dus în bibliotecă*

și s-a așezat în ultimul rând ca să poată observa în liniște tot ce se întâmplă în încăpere. A făcut următorul desen

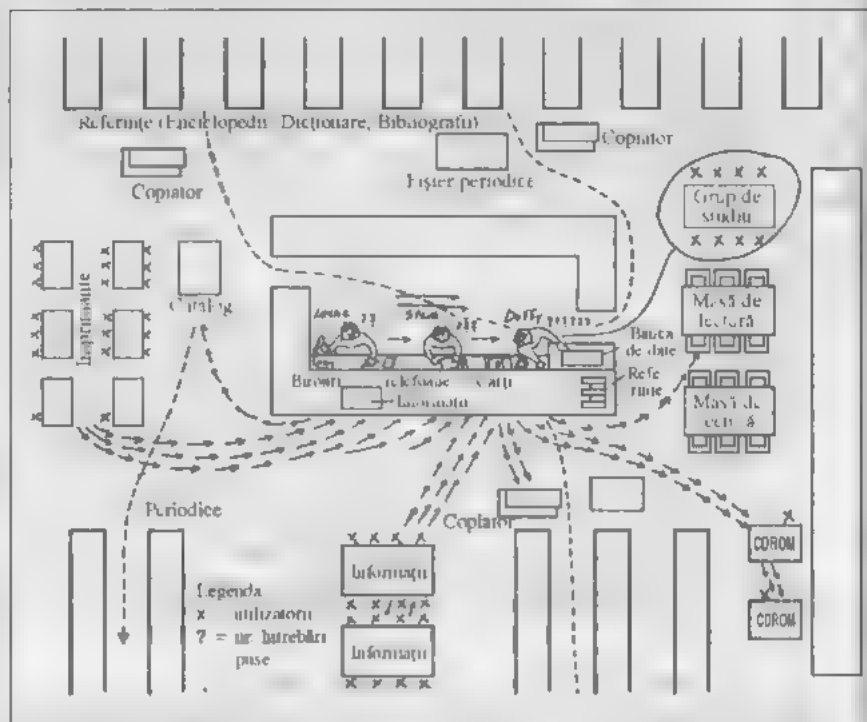


Fig. 3. Desenul ca obiect al observației atente

**Speculația.** Este un mod ipotetic de a pune problema și de a face legături între diverse elemente. Există trei forme fundamentale de speculație: privind obiectele static și insistând asupra locului pe care îl ocupă în spațiu în raport cu alte obiecte, privind obiectele în mișcare, trecând prin diverse momente și procese care le schimbă, le modifică, privind obiectele în cadrul unei rețele complexe de relații cu alte obiecte. Scopul speculației este acela de a genera informație și de a o interpreta, pentru a ieși astfel din șabloane, din rutină. Iată cum se poate specula pornind de la desenul anterior:

### Exemplu

Perspectiva stat că: La etajul 1 al Universității se află bibliotecile sala de lectură, biblioteca de periodice, secția de împrumut. Sala de lectură are cărți și surse de informare: cataloagele tradiționale și noul sistem informatizat în

*mijlocul sălii se află biroul bibliotecarului-șef. El îi îndrumă pe cititori. Are la dispoziție computere, privește prin sală. De jur împrejur sunt cărți ce poartă numere codificate, ciudate sisteme de clasificare zecimală, alife care îți spun să păstrezi liniștea sau instrucțiuni de folosire a băncii de date. Din acest hățiș trebuie să-ți iei informațiile de care ai nevoie. Privită astfel, biblioteca pare o junglă în care te poți pierde.*

*Perspectiva dinamică. Aceasta este probabil cea mai aglomerată încăpere din facultate, peste tot sunt studenți, mereu intră sau iese cineva. Monitoarele calculatoarelor afișează în permanență alte imagini: les fol din imprimantă. Bibliotecarul se mută de la calculator la birou, la raft, iar la birou, iar la calculator. Studenții – când la calculator, când la birou, când la mesele de lectură. Răsfoiesc cărți, iau notițe sau se opresc concentrați. Parcă își aduc aminte de ceva, iar la calculator caută ceva – nu este. Mimica se schimbă: când mulțumit, când nemulțumit, ambiție sau renunțare. Bibliotecarul-șef știe tot, ajută pe toată lumea. Unii studenți citesc mai interesați, alții par să fie în bibliotecă așa, pur și simplu, pentru că aceasta e convenția academică. Cel doi de la geam – o fată și un băiat, par studenți în anul I, puțin familiarizați cu locul – citesc împreună pe aceeași carte. Și-au dat întâlnire în bibliotecă?!*

*Perspectiva relațională. Biblioteca pare sufletul facultății. Aici totul e conectat, totul e organizat, regulile sunt clare. Cel care are cheia de acces la orice informație este bibliotecarul-șef. El te învață să găsești cărțile de care ai nevoie, ți le dă, ți le ia înapoi. De aici pleci pregătit pentru seminar sau pentru o plimbare prin Cismigiu... Aici e punctul de întâlnire al tuturor, aici, studenții cunosc lumea cărților sau se cunosc între ei. Studenții dau viață bibliotecii; vârste și epoci, idei și pasiuni, gânduri și sentimente atât de diverse par să funcționeze, aduse la un numitor comun: a cunoaște.*

**Lecturile.** Memoria, observația, speculația definesc un subiect (o temă) în termeni personali, în termeni fiecăruia dintre noi. Experiența personală are avantajul de a fi autentică, inedită; dar nu e nici reprezentativă, deoarece se bazează pe o percepție subiectivă a realității, nici suficientă, pentru că orice idee este perfectibilă. Memoria, speculația, observația pot reprezenta punctul de pornire, dar nu sunt totul. Pentru a trece de limitele propriei personalități, deci pentru a progresa, trebuie să vedem cum percep un același subiect persoane diferite, care la rândul lor au reflectat și au formulat deja concluzii documentate. Când citim ce au scris alții pe aceeași temă, putem avea sentimente dintre cele mai diverse: suntem total sau parțial de acord cu un autor, pe altul simțim nevoia să îl contrazicem; multitudinea ideilor exprimate pe o temă ne poate crea confuzii; nu știm ce să alegem, cu cine să fim de acord... Important este să nu ne grăbim cu concluziile: să înțelegem corect fiecare punct de vedere, să-l judecăm, filtrându-l prin propria personalitate, să comparăm

diverse puncte de vedere și să vedem în ce măsură putem fi originali, pentru a nu ne limita doar la ceea ce au spus alții înaintea noastră. Aceasta înseamnă a citi în mod activ o bibliografie, conspectând, făcând însemnări de lectură pe fișe. Strângerea materialului pe baza unei bibliografii implică trei etape: lectura materialelor și întocmirea notițelor, recitirea notițelor reflectând asupra fiecărei idei, selectarea acelor elemente care se dovedesc utile și incitante pentru demersul respectiv.

*Notițele.* Când urmărim un curs sau când participăm la o conferință, când cerem cuiva o lămurire într-o anumită problemă, de obicei luăm notițe pentru a putea reveni asupra ideilor și a reflecta asupra lor în ritm propriu, nu în ritmul rapid al vorbitorului, pentru a ne asigura că am reținut întocmai ideile și le putem folosi ori de câte ori avem nevoie de ele. Luăm notițe în clasă, la cursuri și seminarii, la conferințele de presă, când primim instrucțiuni la telefon de la șeful nostru sau când trebuie să transmitem cuiva un mesaj, în cadrul unui interviu, când primim mai multe întrebări deodată și vrem să fim siguri că nu vom uita să răspundem la nici una dintre ele. Vom folosi aceste notițe când învățăm acasă, când redactăm o știre, când avem nevoie să acționăm conform unor instrucțiuni primite, când trebuie să-i transmitem șefului mesajul de la un colaborator, când ne organizăm răspunsurile în cadrul interviului.

A lua notițe nu înseamnă a scrie cuvânt cu cuvânt ceea ce spune vorbitorul, deoarece acest lucru nu este posibil: vorbim mai repede decât scriem. Înseamnă a nota pe scurt ideile principale expuse într-un text oral cu scopul de a reveni asupra lor la un moment ulterior.

Atitudinea celui care ia notițe nu trebuie să fie pasivă, de înregistrare mecanică a unor cuvinte, ci activă: să înțelegem ceea ce se spune pentru a putea urmări firul conducător, pentru a selecta esențialul, pentru a reduce elementele redundante, pentru a sintetiza părțile lungi ale unei demonstrații. Dacă înțelegem firul conducător, putem dispune informațiile în pagină astfel încât, în momentul recitării notițelor, ideile să apară clare, logice, coerente. Notăm elementele esențiale, putem da la o parte unele exemple, dacă nu aduc nimic în plus în ilustrarea ideii, putem renunța la cuvintele de legătură, la determinările superflue, la ideile repetate. Părțile mai lungi ale expunerii orale, cu amănunte bogate, pot fi rezumate la esențialul lor sau, dacă acestea nu au legătură strictă cu subiectul, pot fi eliminate. Scriind schematic, cu prescurtări, economisim timp în favoarea înțelegerii ideilor. Există însă pericolul de a scrie prea

## limbă scrisă, limbă vorbită

limbă scrisă totalitatea manifestărilor scrise ale limbii fixate prin grafeme în text scris

limbă vorbită totalitatea manifestărilor scrise ale limbii actualizate pe căile vocale prin sunete

- distincția operată pe baza [canalului de transmitere] →  
vezi schema lui Jakobson

- vorbită înaintea diglosiei după cele două forme de  
diglosie - Boris Cazacu 1966 ; vorbită înecerg  
la distanță scutită sau la cea vorbită în funcție  
de situația de comunicare (ex. vorbesc oral / scris,  
text științific publicat / rostit la telefon etc.)

??  
"

liberia canalului are reprezentări asupra formei metalingvistice

1) l.w → forma prototipică de manifestare - dialogul (fapt în fapt);  
l.v → v. culturală

2) l.w → distal vorbită simultan cu flexul gâmlău (gradul de proximitate)  
- spontaneitate } → fora l.v { intimitate  
- raportare } { elipse  
{ hibonice  
{ habitu etc.  
l.v → etapa planificării (scris e construit de potențial de flexie  
a limbii)  
- clarat } → oponant de flexie, grad de elaborare a limbii  
- rigor }

3) l.v → scris de la urmea limbii (în mod ideal; pot exista inter-  
medii; ex. discurs oral academic;  
l.v oral etc.)  
l.v → perspectiva norme literare

Figura 4. Noțiunile

succint, iar după un interval de timp să nu mai înțelegem ideea, deoarece am uitat legăturile cu contextul. Prin experiență, acest neajuns este eliminat treptat. Notițele au caracter personal; de aceea, în timp, ne putem face propriul sistem de a lua notițe. Eventualele semne de întrebare și reflecții personale pot fi, de asemenea, notate pe marginea textului. Dacă ascultăm cu atenție și înțelegem expunerea vorbitorului, putem nota ideile într-o schemă pe care o proiectăm singuri (numerotând ideile principale, punctând problemele ridicate etc.). Putem sublinia/încercui cuvintele-cheie.

În concluzie, când luăm notițe, intră în joc motivația, atenția distributivă (la ce se spune și la ce se scrie), puterea de înțelegere (capacitățile de analiză și sinteză, puterea de judecată, gradul de stăpânire a limbii), rapiditatea (de gândire, de luare a deciziilor, de scriere), capacitatea de exploatare a diverselor forme de concentrare a informației (rezumare, parafrizare, citare, trimitere la elemente cunoscute) și de notare a ideilor (prescurtări, simboluri, diagrame, grafice etc.).

Iată, de pildă, notițele unui student la unul dintre cursurile pe care le țin la Facultatea de Litere (figura 4).

#### Când luați notițe

- Ascultați cu atenție pentru a înțelege structura textului și pentru a selecta esențialul!
- Sintetizați, rezumați, parafrizați, selectați, reduceți!
- Faceți scheme, scrieți prescurtat!
- Notați, dacă e cazul, ideile personale care vă vin în minte!

**Conspectul.** Este notarea sintetică, schematică și sistematică a datelor esențiale ale unei probleme, pornind de la un material documentar (una sau mai multe surse). Conspectăm cu scopul de a reține în scris informațiile utile, pe care, peste un timp, le putem consulta rapid, în absența textului original. Avem posibilitatea de a reflecta mai îndelung asupra textului pe care îl conspectăm, precum și asupra propriului conspect, deoarece de această dată ritmul nu ne mai este impus de nimeni, există pagini care se citesc repede, altele presupunând însă reveniri în anumite puncte.



Înainte de a conspecta, este bine să facem o lectură rapidă a întregului text, citind titlurile capitolelor și ale subcapitolelor, introducerea și încheierea, cuvintele scrise cu caractere speciale (italice, îngroșate, majuscule), pentru a avea o imagine de ansamblu a textului. Putem zăbovi asupra unor paragrafe pentru a pătrunde stilul autorului și pentru a învăța să-l înțelegem. În această etapă e bine să urmărim logica ideilor, ordinea în care au fost prezentate. Citind titlul cu atenție, e bine să ne explicăm fiecare dintre termeni și să urmărim în lectura noastră rapidă în ce măsură textul satisface așteptările create de titlu. Când citim atent textul, e bine să tratăm fiecare paragraf ca o unitate de gândire, iar ideea trebuie integrată ansamblului și apoi proprii gândiri. Este eficientă lectura făcută cu un scop, având un cadru conceptual bine definit: aceasta ne ajută să selectăm ceea ce este cu adevărat util, evitând transpunerea integrală a textului original în conspectul nostru.

Există texte mai bine sau mai prost scrise, în care vedem logica ideilor imediat sau mai greu, pe care le înțelegem de la început sau asupra căroră trebuie să reflectăm îndelung. Atunci când facem conspectul, trebuie să ordonăm ideile pentru a ni le clarifica, fără a modifica mesajul autorului. În acest scop, putem recurge la numerotări de paragrafe, acolo unde nu există, putem elimina informația redundantă sau neesențială, putem da o notă personală conspectului (putem face scheme cu săgeți, tabele, grafice) pentru a-l înțelege mai ușor. O bună vizualizare a informației întărește percepția literală a textului și îi conferă un plus de semnificație prin aceea că face evidentă relația dintre elemente, dintre părți. Putem conspecta informația în diverse feluri: reținând citate, adică scriind cuvânt cu cuvânt porțiuni mai mari sau mai mici de text, ce urmează să fie puse între ghilimele; indicând precis sursa (autorul, cartea, pagina); parafrazând, adică reținând ideea autorului în elementele ei esențiale, redate cu propriile cuvinte; rezumând, adică redând pe scurt conținutul textului; notând doar simple trimiteri la idei, concepte, cărți foarte cunoscute (vezi și...; cf. ...;). De multe ori, conspectul este tot ceea ce ne mai rămâne după ce restituim o carte împrumutată, deci trebuie făcut astfel încât să-l putem înțelege ulterior, când vom avea nevoie de el; dacă sunt reținute citate, ele trebuie copiate cu grijă, iar pagina – notată exact; nu uitați trimiterea bibliografică – autorul, titlul cărții, locul apariției, editura, anul (și numărul de pagini)! Fișele de lectură sunt deosebit de utile, deoarece ele pot fi aranjate în ordinea

dorită de autor la un moment dat, iar dacă aceasta nu convine într-un stadiu ulterior, dispunerea în cadrul structurii de ansamblu poate fi schimbată.

Conspectele pot fi dintr-o singură sursă (o carte, un articol) sau din surse multiple. În cazul conspectelor din mai multe surse e bine să nu repetăm ideile, pentru a economisi timp, să ne notăm diferențele de abordare pe măsură ce citim, pentru ca la sfârșit să știm care sunt asemănările și deosebirile dintre diversele abordări.

### **E**xemplu

Iată în continuare un text și conspectul acestuia (figura 5), așa cum l-aș face eu:

#### **Comunicarea scrisă**

*Privit din punct de vedere neurofiziologic, scrisul ne apare ca o activitate care solicită atât intensiv, cât și extensiv resursele cortexului. Capacitatea de a scrie depinde atât de o serie de centri situați pe suprafața scoarței cerebrale, cât și de zonele infraconștiente ale reflexelor encefalice și medulare. Centrul limbajului scris este astfel pus în situația de a exercita o funcție de conducere deosebit de complexă, comandând atât centrul motilității voluntare, care coordonează mișcările degetelor, ale mâinii și brațului, cât și zonele care controlează reacțiile ochilor, adică deopotrivă centrul văzului, situat în lobul occipital, și stratul optic de la nivelul mezencefalului. De asemenea, el se află în permanentă legătură cu centrul limbajului vorbit (Broca) și cu cel al percepției auditive și întreține un dialog continuu cu lobii frontali, unde se desfășoară procesul de coordonare a întregii activități conștiente a creierului ([55], pp. 184-185).*

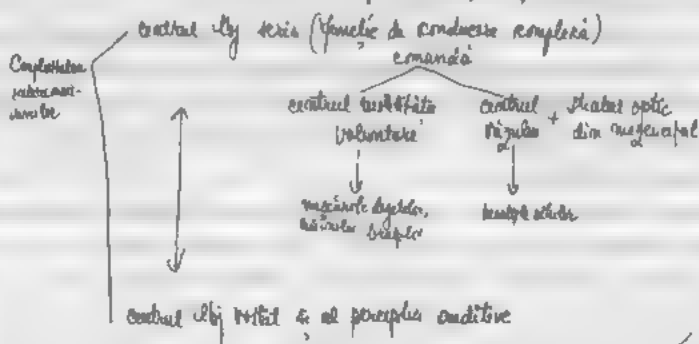
*Complexitatea tuturor acestor interconexiuni determină o dependență foarte pronunțată a particularităților concrete ale scrisului de starea generală psihosomatică a celui care scrie. Dacă grafologul descifrează cu ajutorul scrisului predispozițiile, temperamentul și chiar trăsăturile de caracter ale individului, medicul poate diagnostica semnalele premergătoare ale unor maladii, cu mult timp înainte de apariția altor simptome. Cel mai ușor de depistat sunt, firește, afecțiunile cerebrale, acestea având aproape întotdeauna, și implicații de ordin comunicațional. Tumorile, leziunile, infecțiile, accidentele cerebro-vasculare produc tulburări fie ale înțelegerii sau producerii limbajului (afazii), fie ale motilității (apraxii), ambele categorii aflându-se la baza diferitelor tipuri de agrafie. Cunoașterea acestor afecțiuni permite o mai bună înțelegere a mecanismelor comunicării verbale, atât orale, cât și scrise.*

(Mihai Dinu, *Comunicarea*, Editura Științifică, București, 1997, capitolul „Comunicarea scrisă”, pp. 333-347)

Și când luăm notițe, și când conspectăm, facem o activitate importantă, aceea de a rezuma în forme specifice un text transmis nouă oral sau în scris.

Lucia Bîrnă, Comunicarea, Editura Științifică, București, 1994  
 Cap Comunicarea Scrisă (p 333-364)

- Sistemul arhicăli inferior și superior controlează
  - activități situate pe scară cerebrală
  - funcții infraconștiente ale reflexului encefalice și medulare



• În relație cu lobul frontal (procesul de coordonare a întregii activități conștiente a scrisului)

- Relația dintre particularitățile concrete ale scrisului și starea psihică a celui care scrie

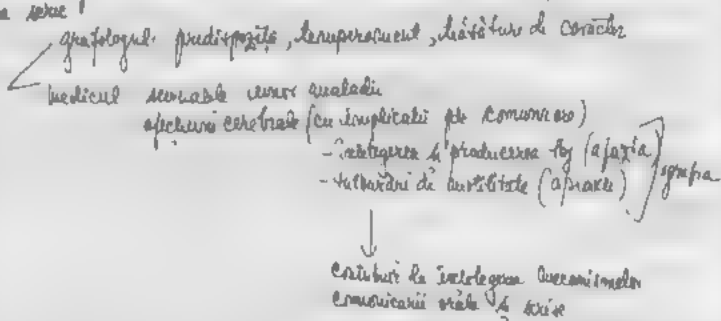


Figura 5. Conspiciul

A rezuma înseamnă a reda / a reține pe scurt ideea unui text. Întocmirea unui rezumat implică procese de decizie și de ierarhizare prin care eliminăm unele elemente, pentru a reține esențialul. Este un text personal, care înseamnă mai mult decât notarea mecanică a unor pasaje. Trebuie să fie semnificativ, relevant în raport cu textul original; putem elimina ideile secundare, putem renunța la o demonstrație amplă, reținând doar etapele ei principale și concluziile, doar unele exemple, nu toate. Rezumatul nu trebuie să deformeze textul original: ideile reținute și legăturile dintre ele trebuie să fie cele cărora autorul le-a acordat prioritate; nu avem voie să stabilim noi o ierarhie a ideilor diferită de cea din textul original (pentru ceea ce scriem noi putem folosi însă idei secundare întâlnite în textele altora). Rezumatul trebuie să concentreze informația, nu să elimine idei din lipsă de spațiu; să fie un text independent, unitar și încheiat, pentru a putea fi înțeles în momentul în care nu mai avem acces la textul original.

Dincolo de utilitatea lor practică imediată, rezumatele bune ne învață să citim eficient un text, să ascultăm cu atenție mesajele orale și să reținem ideile principale, să scriem mai bine propriile texte, clare și dense în idei.

### **E**xemplu

Spre ilustrare, textul conspectat anterior ar putea fi rezumat astfel:

*Scrisul este o activitate complexă, care solicită numeroși centri situați pe cortex, precum și zonele infraconștiente ale reflexelor encefalice și medulare. Astfel, scrisul activează centrul limbajului scris și implică centrul mișcărilor voluntare (ale degetelor, ale mâinii, ale brațului), precum și centrul văzului care controlează reacțiile ochilor și percepțiile vizuale. În același timp, activează centrul limbajului vorbit și cel al percepției auditive, coordonată de lobi frontalii.*

*Dată fiind complexitatea interconexiunilor, particularitățile scrisului pot fi puse în legătură cu starea psihosomatică a celui care scrie. De pildă, grafologul detectează în scris particularități de personalitate, medicul – semnele unor maladii sau unele afecțiuni cerebrale care afectează comunicarea (afazii – tulburări în înțelegerea și producerea limbajului, apraxii – tulburări de motilitate).*

Un rezumat mai scurt al textului ar putea fi următorul:

*Scrisul este o activitate complexă, antrenând mai mulți centri de pe cortex: centrul limbajului scris (incluzând centrul care coordonează mișcările voluntare ale degetelor, mâinii, brațului și cei care coordonează percepțiile vizuale și mișcările ochilor), centrul limbajului vorbit și al percepției auditive, aflați în relație cu lobi frontalii de unde sunt coordonate toate activitățile conștiente ale*

creierului. În aceste condiții, se pot stabili legături între starea psihosomatică a individului care scrie și scrisul acestuia. Grafologul poate detecta trăsături de personalitate, iar medicul poate cerceta deficiențele de limbaj sau de motilitate ale pacienților.

Și acest rezumat poate fi scurtat:

Scrisul, activitate complexă, presupune interconexiuni ale unor centri diverși de pe cortex: centrul limbajului scris (centrul motilității și al văzului), centrul limbajului vorbit și al percepției auditive, comanda de lobii frontali, care coordonează activitățile conștiente ale creierului. Între particularitățile scrisului și starea psihosomatică a individului se pot face diverse corelații care pun în evidență trăsături de personalitate sau afecțiuni cerebrale cu implicații pentru comunicare (afazii, apraxii).

Un rezumat și mai scurt:

Cunoscând interconexiunile complexe dintre numeroșii centri implicați în timpul scrierii, specialiștii pot stabili corelații între particularitățile concrete ale scrisului unui individ și particularitățile lui psihosomatice.

**Trimiterile bibliografice.** Pentru o documentare eficientă trebuie să învățăm să ne căutăm informația necesară, să o descoperim, începând cu fișierele clasice sau electronice ale bibliotecilor, continuând cu materialele de documentare (bibliografii generale sau speciale), cărți și trimiteri găsite în aceste cărți – în text sau în notele de subsol. Consultând o bibliografie, trebuie să deducem, întâi din titlu, apoi răsfoind cartea aleasă și citind cuprinsul, dacă informația conținută ne este utilă.

Cum se dau trimiterile bibliografice? Se precizează: autorul/autorii, titlul lucrării, locul și anul apariției.

Iată în continuare un tip de bibliografie:

### Exemplu

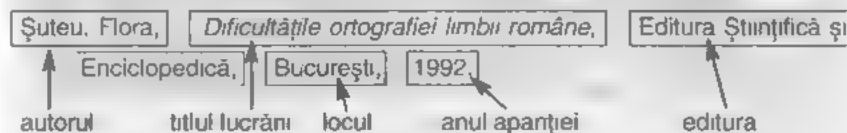
Academia R.S. România, Institutul de Lingvistică, *Dicționarul ortografic, ortopic și morfologic al limbii române*, București, 1982

Avram, Mioara, *Probleme ale alcătuirii unui nou îndreptar ortografic al limbii române*, LR, XXXIV (1975) nr. 4, pp. 279-288.

Beldescu, G., *Ortografia în școală*, Editura Didactică și Pedagogică, București, 1973.

Drincu, Sergiu, *Semnele ortografice și de punctuație în limba română. Norme și exerciții*, Editura Științifică și Enciclopedică, București, 1983.

Graur, Al., *Mic tratat de ortografie*, Editura Științifică, București, 1974.



În text, se pot da trimiteri prescurtate la titlurile citate integral la sfârșitul cărții/articolului/capitolului; când se dau citate sau se prezintă o idee dintr-o sursă, se indică pagina:

*Staut: 1974. 32 sau GR-ANR 1974. 32 sau Staut (1974. 32)*

Publicațiile au diverse metode de a da trimiterile bibliografice. De obicei, autorii primesc indicații asupra felului în care se fac referirile la bibliografie.

**Materialele de documentare** informează publicul cu privire la aparițiile într-un anumit domeniu. Bibliotecarii ne pot da indicații asupra materialelor informative care ne stau la dispoziție pe diverse teme. Important este să știm că dispunem de astfel de surse, să știm să le folosim, corelându-le pentru a găsi informațiile de care avem nevoie (figura 6).

În biblioteci se găsesc materiale informative diverse, care pot fi folosite ca surse de documentare pentru o anumită temă.

*Catalogul* (tradițional sau electronic, adică pe calculator) este o listă de lucrări, ordonate alfabetic după anumite criterii, de pildă, catalog de autori, de titluri, de teme. Astfel putem găsi rapid lucrările scrise de un anumit autor, lucrările care conțin în titlu un anumit cuvânt, lucrările care dezbate o temă anume (protecția mediului, pedagogie școlară, curente filozofice etc.). În general, se face distincție între cataloagele alfabetice (pe autori și titluri), cataloagele sistematice (pe domenii de cunoaștere), cataloagele tematice (pe teme specializate). Unele biblioteci au și cataloage geografice (pe zone geografice de apariție a cărților). Majoritatea bibliotecilor au un catalog de noutăți. Un exemplu de catalog este cel al bibliotecii Facultății de Litere din București (figura 7).

Un exemplu de fișă a unei cărți într-un catalog tradițional avem în figura 8.

Ecranul calculatorului de la Facultatea de Litere din București afișează cărțile existente în biblioteca universitară, semnate de un autor (catalogul electronic din figura 9).

Bibliotecile folosesc un sistem numeric de clasificare a cărților pe domenii (sistemul clasificării zecimale) (figura 10).

## Trei Apocrife ale Vechiului Testament

Iosif și Aseneth  
Testamentul lui Iov  
Testamentul lui Avraam

\*\*\*

■ Traducere și comentarii de  
Cristian Bădiță  
160 pag.: 145 x 225 mm  
ISBN 973-683-477-8

După *Evangeliiile apocrife* (Humanitas, 1996, Polirom, 1999), cele trei apocrife ale Vechiului Testament, în îngrijirea aceluiași Cristian Bădiță, învelesc un proiect mai mult decât salutar: o culegere cât mai amplă de apocrife pentru limba română. Volumul are o importanță filosofico-teologică majoră, iar mesajul se deschide către noi polivalenți și

potențial de valoare literar-artistică a textelor. *Testamentul lui Iov* (primul midraș, sub formă de tragedie greacă) la *Cartea canonică a lui Iov*; *Testamentul lui Avraam*, un text cutremurător despre moarte, și *Iosif și Aseneth*, capodoperă a romanului iudeo-elenistic, destul de recent descoperit.

„Copiii mei, veniți și stați împrejurul meu, ca să vă arăt ce a făcut Domnul cu mine și toate cile mi s-au împlinit. Căci eu sînt tatăl vostru, Iov, care a îndurat peste poate, iar voi sînteți neam ales și slăvit, din seminția lui Iacob, tatăl mamei voastre. Prima mea femeie a murit de moarte năpraznică împreună cu cei zece copii ai noștri. Acum ascultați-mă cu luare-ăminte și vă voi dezvălui tot ce mi s-a împlinit.”

(*Testamentul lui Iov. Prolog*)

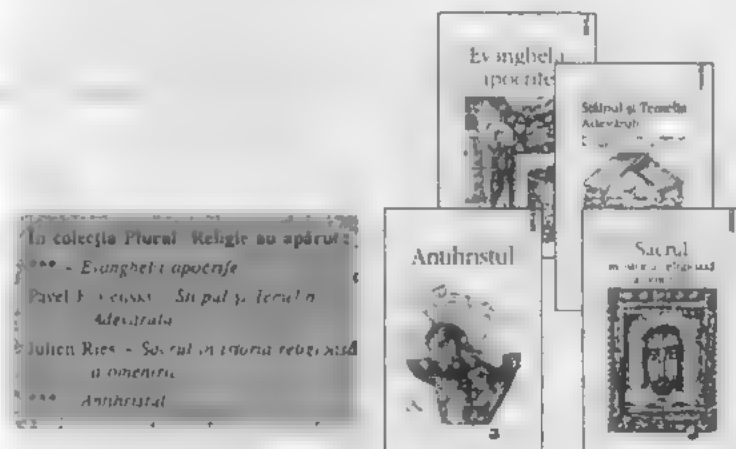


Figura 6. Materialele documentare

<b>Ediția ?</b>	<div style="border: 1px solid black; padding: 5px; text-align: center;"> <b>Catalogul publicat</b> </div>
<b>Anul apariției ?</b>	
<b>Autorul ?</b>	
<b>Editura ?</b>	
<b>Titlul ?</b>	
<b>Traducătorul ?</b>	<p><b>A. Cărți, materiale audiovizuale și publicații speciale</b></p> <p>1 Catalog ALPHABETIC</p> <p>2 Catalog SISTEMATIC</p> <p>3 Catalog de NUME, TITLURI</p> <p><b>B. Publicații seriale</b></p> <p>1 Catalog ALPHABETIC</p> <p>2 Catalog SISTEMATIC</p> <p>3 Catalog GEOGRAFIC</p> <p><b>C. Catalog ALBIS</b></p> <p>19151 înregistrări</p>

Figura 7. Catalogul electronic

A 67041 MANAGEMENTUL resurselor umane / coord. Robert L. Mathis, Panaite C. Nica, Costache Rusu ; [aut. Gheorghe Condurache, Carmen Huțu, Aurel Iftimescu]... - București : Editura Economică, 1997. - XXII, 473 p. : tab., graf. ; 24 cm

658.3.012.323 Management (Economie)  
Resurse umane  
(Economie)  
SL/  
vezi fișa urm.

Figura 8 Fișa unei cărți din catalogul tradițional

Lista alfabetică a autorilor <b>DIACONESCU, ION</b>	6 Titluri
1 Infinitivul în limba română / Ion Diaconescu ; red. Rodica Chiriacescu 2 Principii de analiză gramaticală : practica pedagogică / I. Diaconescu 3 Probleme de sintaxă a limbii române actuale / Ion Diaconescu - București ... 6 Sintaxa limbii române / Ion Diaconescu - București Editura	
OPTIUNE : Alegeți numărul A = Toate numerele      P = Tipărire	

Figura 9. Fișa unei cărți pe calculator



Un grup de cifre precizează subiectul publicațiilor și permite împărțirea pe domenii a cărților.

Domeniile sunt.

- ■ Carte. Istoria cărții
- 004 Informatică
- 010 Bibliografie
- 020 Biblioteconomie. Arhivistică
- 100 Filosofie. Estetică
- 150 Psihologie
- 370 Pedagogie. Educație. Învățământ
- 300 Științe sociale. Sociologie
- 200 Religie
- 390 Etnografie. Folclor
- 400 Lingvistică generală
- 420 Limba engleză. Limbi anglo-saxone
- 430 Limba germană
- 439 Limbi germanice
- 440 Lingvistică romanică. Limba franceză
- 450 Limba italiană
- 459 Limba română
- 460 Limba spaniolă
- 469 Limba portugheză
- 470 Limba latină
- 480 Limba greacă
- 491 Alte limbi europene ( bulgară, sârbo-croată, rusă, letonă, poloneză, cehă )
- 492 Limbi afro-asiatice ( arabă, ebraică, turcă )
- 494 Limba maghiară
- 495 Limbi asiatice ( chineză, japoneză, coreeană, vietnameză )
- 499 Alte limbi ( bască, esperanto )
- 700 Artă ( teoria artelor, estetica artelor )
- 801 Teoria literaturii
- 809 Istoria literaturii universale
- 810 Literatură americană
- 820 Literatură engleză

Figura 10. Clasificarea zecimală

*Periodicele* sunt, după cum le spune și numele, publicații care apar la anumite intervale de timp : ziare și reviste cu apariție zilnică, săptămânală,

lunară, anuală. Ele conțin articole de actualitate care interesează un anumit segment de public (revista *Studii și cercetări lingvistice* apare de patru ori pe an și conține articole științifice care se adresează lingviștilor ; *Gazeta matematică* se adresează matematicienilor de diferite vârste și conține probleme și exerciții propuse spre rezolvare ; presa – cu apariție zilnică, săptămânală, lunară – se adresează unui public mediu și, în funcție de orientare, conține articole pe teme politice, economice, culturale, sociale etc ; revistele de modă pentru femei prezintă noutăți în domeniul respectiv, apelând la un consistent suport imagistic etc.).

**Dicționarele.** Totalitatea cuvintelor dintr-o limbă formează vocabularul (lexicul) acelei limbi. Aceste cuvinte sunt înregistrate în lucrări lingvistice speciale numite dicționare. Dicționarele sunt liste de cuvinte (de obicei) ordonate alfabetic, în care sunt explicate cuvintele din diverse puncte de vedere.

Dicționarele se pot clasifica după mai multe criterii :

a) după numărul limbilor abordate :

- *dicționare monolingve* : dicționarele în care este reflectată o singură limbă (de pildă, *Dicționarul limbii române*, figura 11) ;
- *dicționare bilingve* : dicționarele în care sunt reflectate două limbi (de pildă, *Dicționarul englez-român*, figura 12) ;
- *dicționare poliglote* : dicționarele în care sunt reflectate mai multe limbi (de pildă, *Dicționarul tehnic poliglot*, figura 13).

b) în funcție de publicul căruia i se adresează :

- *dicționare generale* : adresate tuturor vorbitorilor, fără a viza un segment anume de public (de pildă, *Dicționarul explicativ al limbii române*, figura 14) ;
- *dicționare de specialitate* : adresate unui segment anume de public, specialiștilor într-un anumit domeniu (de pildă, *Dicționarul de termeni lingvistici*, figura 15).

c) în funcție de scop și, implicit, de criteriile folosite în redactarea dicționarelor, acestea din urmă sunt de mai multe feluri :

- *dicționare generale* :

- *dicționar explicativ* : fiecare cuvânt este explicat (definit) în funcție de diversele sensuri pe care le poate avea în limba respectivă ; pe lângă aceste informații, apar și altele, suplimentare, care îl ajută pe utilizator să înțeleagă mai bine cuvântul

căutat; de obicei, dicționarele explicative conțin și scurte indicații etimologice (privind originea cuvintelor) (figura 16);

**MAIMUȚĂ** s. f. 1. Animal tropical cvadruman, cu conformația exterioară foarte asemănătoare cu a omului și cu un spirit de imitație foarte dezvoltat. *Maimuțele* ... sînt acolo făr-de simed de multe. UKHOUZ (1645), 269. *Vîn li băgu într-un sac, și într-acel sac bugă și un dulău și un curcu și o năpărcă și o mormă (mainușă m. nr.).* PNAV. 91. *Venea împăratului corabie de la Tursis de aur și de argint și de dinți de elefant și de maimuțe și pietri ciopliți și naciopliți.* MULLA (1688), 252/5. *Iară maimuța au sărit de un apucut fărîmă de carne (cca 1705).* OCA I, 354/4, cf. PUAJU, FORTUNIAN, D., DORR. *Pecare turec atînd pe ameri sau pe cealma die o pucă, o maimușă sau un coroi.* OCA I, s. 323. *Tremura la maimușă, vestid vrdjtoere.* ALEXANDRĂSCU, M. 328. *Maimușă, egăjind c-o lăbă de balustradă, fidesu acrobafii.* KANT, S. 85, cf. 347. *Sukia su te crușă, Cu-n vremea cînd, lipindu-i și lantre și lăpeși, Omul era bolnava și palida maimușă.* ANONIM, VIKNA, 48. *Tremur aici ca maimușă de azi de luminașă din cupă, singheră și trisid.* BUKATINSKY, A. 352, cf. 176. *Veni înaintea Zădărnului și maimușă, și Făclătorul suă cădră dinuă tu să aibi numai chip ca omul, dard să nu fi om.* ROV, ap. OCA II, 358, cf. AEA SH IN L. 686. *Omul ca o maimușă, ce vede la altul, acasă și el face.* KANNA, V. A. 376, cf. 79. *La beșie omul este pisică, maimușă și la urmă porc.* UL. IB. III, 460. *Frumușete de maimușă, se zice la bășie de joc unei femei urite.* ID. IB. II, 568. *♦ L. x p. (Regional) A fi la mil maimușei — a fi bășie, ajuns la vîntul copiilor.* KANNA, V. IK, 655.

2. (Familier) Epitet depreciativ pentru o persoană uridă sau care obșnuiește să urte gesturile altora. Cf. COSTINESCU, ȘAINEANU, D. V., PAMVIL, J. II, 152.

3. (Argotic, mai ales la pl.) Femeie de moravuri neapare; prostituată. Cf. BUL. M. II, 206, VII VIII, 255, SM. S. VI, 118.

4. (Regional) Numele unui joc de copii în care jucătorii trebuia să reproducă gesturile conducătorului lor. Cf. PAMVIL, J. II, 72.

5. (Regional) Momie (pentru holde) (Ghilad-Timișoara). ALAM SH I b 33.

Pl.: maimușă. — Și: (regional) maimușă (ALAM SH IN L. 686), maimușă (ib.), maimușă (ib.) s. I.

## humanism

humanism /'hju:manizəm/ s. *nenum.* umanism.

humanist(ic) /'hju:ma'nist(ik)/ *adj.* umanist.

humanitarian /'hju:'mæni'teəriən/ *adj.* umanitar.

humanity /'hju:'mæniti/ s. *nenum.* 1. omul, omenire, rasa omului etc. 2. natura umană. 3. umanitate, bunătate. 3. (pl. cu art. hot.) științele umanistice.

humankind /'hju:man'kaɪnd/ s. *nenum.* omenire.

humble /'hʌmbəl/ I. *adj.* 1. umil. 2. obscurs, neimportant. II. *vt.*, *vr.* (2) a (se) umili.

humbug /'hʌmbʌg/ I. s. 1. escrocherie. 2. impostor. II. *vt.* (-gg-) (2, 12) a escroca. III. *interj.* prostul!

humid /'hju:mid/ *adj.* umed.

humidity /'hju:'miditi/ s. *nenum.* umiditate.

humiliate /'hju:'miliieit/ *vt.* (2) a umili, a înjosi.

humiliation /'hju:'mili'eɪʃən/ s. umilire, umilire.

humility /'hju:'militi/ s. *nenum.* smerenie.

humorist /'hju:'mɔrist/ s. umorist.

humorous /'hju:'mɔrəs/ *adj.* 1. umoristic. 2. amuzant.

humour /'hju:mə/ I. s. *nenum.* 1. umor; to have no sense of humour a fi lipsit de simțul umorului. 2. dispoziție; in a bad humour prost dispus; in a good humour bine dispus; out of humour nemulțumit. II. *vt.* (2) a smulțumi, a face pe plac.

Figura 11. Dicționarul limbii române

Figura 12. Dicționar bilingv, englez-român

## A

1 abia	arh	абия	abara	Abakus Oberplatte Kapitelabplatte Bauwerk 2. Lastenwand a Giebel	abaze lat. abaz	abakus
2 abia	mai	абия	abara		abaze	abakus
3 abia de paraliz	grad	абия парализ	abara paraliz	Paralysierabakus	abaze paraliz	paralysierabakus
4 abia	el	абия	abara	Abakus	abaze	abakus
5 abia	mai	абия	abara	Abakus	abaze	abakus
6 abia	mai	абия	abara	Abakus	abaze	abakus
7 abia	mai	абия	abara	Abakus	abaze	abakus
8 abia	mai	абия	abara	Abakus	abaze	abakus
9 abia	mai	абия	abara	Abakus	abaze	abakus
10 abia	mai	абия	abara	Abakus	abaze	abakus
11 abia	mai	абия	abara	Abakus	abaze	abakus
12 abia	mai	абия	abara	Abakus	abaze	abakus
13 abia	mai	абия	abara	Abakus	abaze	abakus
14 abia	mai	абия	abara	Abakus	abaze	abakus
15 abia	mai	абия	abara	Abakus	abaze	abakus
16 abia	mai	абия	abara	Abakus	abaze	abakus
17 abia	mai	абия	abara	Abakus	abaze	abakus
18 abia	mai	абия	abara	Abakus	abaze	abakus

Figura 13. Dicționarul tehnic poliglot

**SCRIBER**, scrieri și 1. Acțiunea de a scrie și rezultatul ei. 2. (Conec) Sistem de scriere grafică convențională prin care sunți reprezentate în scris sunetele sau cuvintele unei limbi. ♦ (lin) Ortografie ♦ Mod particular de a caligrafia semnele grafice ale de a scrie. 3. (Conec) Text scris exprimat în scris compunere redactare a unui text scris (5) scris (4) ♦ Operă lucrată sau simplă. V. scrie.

Figura 14. Dicționarul explicativ al limbii române

- **dicționar etimologic**, unde se indică proveniența fiecărui cuvânt (figura 16);
- **dicționar ortografic/ortopeic**, cuprinzând indicații de scriere/pronunțare corectă a cuvintelor care pun astfel de probleme (figura 17).
- **dicționare speciale**:
  - **dicționar de neologisme**: cuprinde cuvinte și sensuri nou intrate în limbă; apeleți la el ori de câte ori nu cunoașteți exact sensul sau forma unui neologism (figura 19);



paracîisă, <i>pl</i> paracîise	paronomazie, <i>gen.</i> paronomasiei
paracîiser	paroxîsm
parădă, <i>pl</i> parăde	parţaj, <i>pl.</i> parţaje
paradizîac, <i>pron.</i> zi ac	parţer
paradôx, <i>pl</i> paradoxuri şi paradoxice	participă, <i>ind. prez.</i> 3 <i>sg</i> şi <i>pl.</i>
parăfă, <i>pl</i> parăfe	participă
parăgînă, <i>gen.</i> parăginii	participăţie, <i>pron.</i> -ţi-e; <i>gen.</i> parti-
parăgrăf, <i>pl</i> parăgrafe	cipăţei
paralelipîed, <i>pl</i> paralelipiede	participăţil, <i>pron.</i> -pi-al
parametru, <i>pl</i> parametri	participiu, <i>pron.</i> -piu
paranetic, <i>pron.</i> no ic	particuli
parantéză, <i>pl</i> parantéze	partidă, <i>pl.</i> partide
parapét, <i>pl</i> parapete	partidă (Econ.), <i>pl.</i> partizi
parastă, <i>pl</i> parastase	partinic
parăgînă	partidne, <i>pron.</i> -ţi-u-
parăfăşet	parţial, <i>pron.</i> -ţi-al
paravăn, <i>pl</i> paravane	parveni, <i>ind. prez.</i> 1 <i>sg</i> şi 3 <i>pl.</i> parvin,
parazitism	<i>conj.</i> parvind
parţiz, <i>pl</i> parţize	pasager
parcăj	pasăj, <i>pl</i> pasaje
părcă	pasarellă
parchet, <i>pl</i> parchete	păsă (nu pasă), <i>pl.</i> păsce
parcimoniós, <i>pron.</i> ni os	păsămite
parcîrge	păsăre, <i>pl</i> păsări
pardeşu, <i>pl.</i> pardeşie şi pardeşuri	pasenţă, <i>pron.</i> si en
părdos	pasionă, <i>pron.</i> si o-
paréză	pasionant, <i>pron.</i> si-o-
pariă, <i>pron.</i> -ri-a; <i>ind. prez.</i> 3 <i>sg</i> şi <i>pl</i>	pasîrno, <i>pron.</i> -si-u-
pariăză, 1 <i>pl.</i> parēm, <i>pron.</i> -ri-em,	paspartă
<i>ger.</i> parind	paspodl, <i>pron.</i> -poal, <i>pl</i> paspodluri
parietăl, <i>pron.</i> -ri-e-	pastel, <i>pl.</i> pasteluri
parfu, <i>pl</i> parfuri	pasteuriză, <i>pron.</i> -ti-ri-
parîzer	pastişă, <i>ind. prez.</i> 3 <i>sg</i> şi <i>pl</i>
pariză, <i>pron.</i> zi an	pastişează, 1 <i>pl</i> pastisăm, <i>ger.</i>
parmacîic, <i>pl</i> parmacîici	pastisind
parmeză	pastişă, <i>pl</i> pastise
parnază, <i>pron.</i> -zi-un	păator
parodiă, <i>pron.</i> -di-a; <i>ind. prez.</i> 3 <i>sg</i> şi	pastrămă, <i>gen.</i> pastramei
1 <i>pl</i> parodiază, 1 <i>pl</i> parodiēm, <i>pron.</i>	paşaport, <i>pl</i> paşapoarte
-di-em, <i>ger.</i> parodind	păşă, <i>pl</i> paşi (şi paşă, <i>pl</i> paşile)
parohiă, <i>pron.</i> -hi-al	păşnic

Figura 17 Îndreptar ortografic, ortoepic şi de punctuaţie

- *dicţionar de sinonime* cuprinde cuvinte cu aproximativ acelaşi sens, care, cu anumite restricţii, se pot substitui într-un context, apelaţi la el ori de câte ori aveţi nevoie să înlocuiţi un cuvânt cu

## DOCUMENTAȚIUNE

bătrân cu pere rușine, origines din Germania. [*< engl. doberman, cf. Doberman, cel care a crescut pentru prima dată alfa de cini*].

**DOC** s. n. pină groasă de bumbac din care se confecționează haine ușoare: salopete etc. [*< eng. duct*].

**DOCI** s. n. 1. bazin înconjurat de cheuri, în care staționează vapourile în timpul încălzirii și deațărilor, mă țarilor: totalitatea instalațiilor de clădirilor și serviciilor unui port. 2. - plătitor - instalație punitoare care se folosește pentru repararea navelor 3. magazie de mărfuri, de cereale etc. așezată pe chei ai unui port, antrepozit. [*< engl. fr. dock*].

**DOC** element secund de compunere a vanii cu semnificația „prin care trece” [*< fr. fax s. n. care poate conține*].

**DOCAR** s. n. răsunet ușurat cu două sau patru roți care uneori este acoperită cu pină. [*< fr. douzart angl. dou car*].

**DOCENT** s. m. 1. (în trecut) profesor universitar aseritribut, la al cărui curs studenții nu erau obligați să dea examen 2. titlu în învățământul superior acordat de o facultate unui doctor în științe pentru meritu științific (după rolul unui asistent al titlu) [*< germ. Dozent*]. **DOCENT** cf. al docent < docere a învăța.

**DOCENTĂ** s. f. titlu și demnitate de docent 3. examen pentru obținerea acestui titlu. [*< lt. docenza*].

**DOCTIC** -A adj. referitor la doctism. **DOCTIC** s. m. f. doctismul. [*< fr. doctique*].

**DOCTISM** s. m. erzie de la începuturile istoriei creștine, care spunea că Iisus, Cristos nu ar fi fost om decât în aparență. [*< fr. doctisme, cf. gr. dokima - a părea*].

**DOCHER** s. m. muncitor care lucrează în docur. [*< fr. engl. docker*].

**DOCHMIUS** s. m. pitor de vers antic compus dintr-o arie scuită două lungi urmate de o silabă scurtă și urmată de una lungă (pon. -mi-us. / < fr. lat. dochmius, gr. dochmios).

**DOCIL** -A adj. supus, ascultător, blând. [*cf. fr. docile lat. docilis*].

**DOCILITATE** s. f. însumare a m. f. docil; supunere, blândețe. [*cf. fr. docilité, lat. docilitas*].

**DOCIMAZIE** s. f. 1. cercetare care se făcea în vechia Atenă asupra cetățenilor care urmau să primească diferite funcții 2. cercetare a cauzelor unui deces prin probe speciale de laborator 3. descriere care determină proprietățile de metalie utilizabile compunute de metaluri. [*gen. lat. / < fr. docimare gr. dokimaze*].

**DOCIMOLOGIE** -A adj. referitor la docimologie. [*< fr. dokimologie*].

**DOCIMOLOGIE** s. f. disciplină care se ocupă cu studiul sistematic al exacerelor și al consecințelor în cazul îmbunătățirilor condițiilor și structurilor lor. [*gen. lat. / < fr. dokimologie, cf. gr. dokima - exacerare, lăpse - studiu*].

**DOCT** -A adj. (suferi ironic) învățat, zăvănit, erudit. [*cf. fr. docte lat. doctus*].

**DOCTOR** s. m. 1. titlu științific conferit în urma unui examen special și a unei teze; posesor al unui asemenea titlu. 2. - honorar - titlu acordat de o facultate de învățământ superior unei personalități de mare prestigiu, fără susținerea unei diserta-

ții 2. persoană care are studii medicale superioare și posedă dreptul de a practica medicina medic 3. (fam.) persoană foarte prietenoasă într-un anumit domeniu; asistent. [*< lat. doctor, cf. fr. docteur, germ. Doktor*].

**DOCTORAL** -A adj. (despre atitudine, con) afectat pedant încrezut. [*cf. fr. doctoral*].

**DOCTORAND** -A s. m. f. persoană care a d. în vederea obținerii doctoratului. [*< fr. Doktorand*].

**DOCTORANTURĂ** s. f. doctorat. [*cf. rus. doktrantura*].

**DOCTORAT** s. m. formă de studiu superior în științe, constând dintr-o serie de cursuri examene și o teză organizate pe lângă un titlu de învățământ superior și care conferă titlul de doctor într-un anumit domeniu. 2. calificarea posesorului titlului de doctor (în științe) examen final de susținere a tezei pentru obținerea titlului de doctor. [*< fr. doctorat*].

**DOCTORIE** s. f. medicament. (pop.) leac. [*cf. fr. docteur, lat. / < docui + le*].

**DOCTORIZARE** s. f. lătare a doctoratelor cu puncte de vedere și doctrine de studiu sau în lăptăritul unor compusi de sulf (după unal doctor treatment).

**DOCTRINAL** -A adj. care este în legătură cu o doctrină, de doctrină. [*< fr. doctrinaire*].

**DOCTRINAR** -A adj. care se referă la o doctrină sau generează o doctrină de doctrină. [*< fr. doctrinaire*].

**DOCTRINA** s. f. 1. sistem filosofic, politic, religios etc. 2. totalitatea principiilor a tezelor fundamentale ale unui anumit domeniu. [*< fr. doctrine lat. doctrina*].

**DOCUMENT** s. m. act, dovadă scrisă prin care se așază un fapt se conferă, se recunoștea un drept, obligație etc. 3. scrisor, buletin, listă, inserat, înscris, fotografie, monumet etc.) care poate servi ca cunoașterea mai temeinică a unui eveniment, a unui fapt istoric sau actual. [*< lat. documentum cf. fr. document*].

**DOCUMENTĂ** s. f. fr., ref. a (un) informa, a (un) scrijini (intr-o cercetare într-o afirmatie etc. pe documente. [*< fr. documenter, documentare*].

**DOCUMENTAR** -A adj. bazat pe documente, care servește la documentare. [*< fr. documentaire*].

**DOCUMENTARE** s. f. 1. acțiunea de a (se) documenta și rezultatul ei 2. disciplină în învățământul superior și răspândirii cunoștințelor specializate. [*< documentaire*].

**DOCUMENTARIST** s. m. f. 1. persoană care se ocupă cu documentarea cu informare a și înțelegere referință a la o problemă sau la un domeniu de activitate 2. autor de filme documentare. [*cf. fr. documentariste*].

**DOCUMENTARISTIC** -A adj. de documentarist, documentar. [*< fr. documentaristique*].

**DOCUMENTAȚIE** s. f. totalitatea informațiilor, a documentelor cu privire la o anumită problemă sau la un anumit domeniu de activitate. [*gen. lat. var. documentidivus s. f. / cf. fr. documentation*].

**DOCUMENTAȚIUNE** s. f. v. documentologie.

Figura 18. Dicționarul de neologisme







fără a cîui tot volumul, dacă este discutată, de pildă, problema acordului în limba română, dacă este citat Iorgu Iordan sau dacă se discută în respectivul volum care este sensul, originea etc. cuvîntului „fastidios”, de exemplu. Iată cum arată un indice din lucrarea Mioarei Avram, *Gramatica pentru toți*, București, Humanitas, 1997:

### Indice de cuvinte (forme), afixe, segmente și îmbinări\*

- a *adj. pron.* 34, 177  
a *art.* 24, 34, 64, 69, 77, 91, 99, 103, 134, 142, 144, 146, 171, 173, 260, 269, 272, 342, 359, 371, 374, 480, 489, 490  
a *interj.* 34  
a *prep.* 34, 67, 95, 103, 117, 134, 182, 187, 190, 210, 238, 239, 248, 257, 265-267, 269-271, 313, 314, 329, 349, 350, 370, 375, 378, 485  
a *prep.*<sub>2</sub> 34, 67, 139, 264, 265, 268  
a *vb. aux.* 24, 34, 91, 225, 232  
-a *art.* 53, 64, 74, 75, 79, 87, 90, 91, 96, 142, 144, 146  
-a *part.* 142, 174-178, 182, 184, 190, 191, 256, 262  
-a *suf. vb.* 198, 223, 224, 227, 228  
a(aa) 291, 292  
a adunat (coborât etc.) 225  
a anumiș 270  
a bănuș 19  
abelian 112  
abia 256, 259  
abia ce 436  
abitat (mai ~) 258  
abrog 221  
abrogă 221  
absoarbe (a ~) 199  
absolut 127, 315  
absolut remarcabil 259  
absolvă/absolvește 201  
absolvi (a ~) 201, 222  
absorbi (a ~) 199  
abține (a se ~) 211, 313  
abon (a ~) 39  
acacia 47  
academician(ul) X Y 108  
acasă 252-255, 259, 263  
acătări (mai ~) 123  
acceda (a ~) 199  
accede (a ~) 199, 200, 215, 247  
accesoriu 114  
accidentat (a se ~) 203  
accidente/accidenți 52  
a ce 270  
acea 105, 177, 178  
aceasta 174-176, 487  
această zi 176  
aceasta 47, 175, 176  
accesiă primă înflorire 144  
aceea 177, 178, 187  
aceea ce 188  
a ceea ce 103, 187, 270  
acopaș 178, 179  
aceș(a) 177, 178  
aceiași 178, 179  
acel 105, 177, 178, 444, 485  
acela 105, 177-179, 444, 485  
acela care 178, 187  
acel care 178  
acele(a) ce 178, 188  
acele(a) ceas 177  
aceiași 179  
aceiași 178, 179

\* În scopul economisirii spațiului, semnul / este folosit în acest indice nu numai pentru variante ca în restul cărții, ci și pentru gruparea altor unități. Abrevierea *part* = particulă (nu participiu).

Figura 21. *Indicele*



**Bibliografiile** sunt lucrări informative asupra unei probleme, redactate în forma unei liste de lucrări așezate în ordine alfabetică.

Iată un fragment dintr-un dicționar bibliografic (*Bibliografia românească modernă. 1831-1918*, vol I [A - C], București, Editura Științifică și Enciclopedică, Societatea de Științe Filologice, 1984):

**A. B. C. , Abcdario, Abecedar, Ab(e)t(e)dar**

107 *A B C Prima carte a copilului* Cu multe figuri București, Steinberg, 1880  
12° 20 p 30 bani (BR, 2(1880), nr 12, dec , p 265 . *Lege asupra timbrului*  
p 4 cop unde este citată astfel *A B C și prima lectură a copilului cu multe*  
*ilustrațiuni colorate).*

108 *A B C sau Primele lecțiuni ale copilului* București, Edit. Librăriei univ Leon  
Alcalay, [1881] (RoL, 5(1881), nr 1323, nov 11, p 3 Buletin bibliografic)

109 *Abcdario della Limba Romaneasca*, s 1 , [185 ?], (21 X 14,5), 24 + VIII  
p. (II 6788)

Descriere după copertă Limbă română italianizantă Autorul pare să fie ardelean  
Datat cu aproximație după vocabular

110. *Abecedar* Crefeld (Asociația litografică), 1918 (21 X 16) 24 p cu ilustr. (Din  
viața de prizonierat la Crefeld) (II 480512)

Litografiat. Ilustrații de G. Mihaleiuc.

**Figura 23. Bibliografiile**

**Internetul** este cea mai dezvoltată rețea de calculatoare din lume. Conține, pe pagini *web*, informații, texte, grafică, muzică etc. Oricine se conectează la această rețea poate „naviga” între diverse „site-uri” ale unor instituții (biblioteci, universități, fundații, publicații etc.) pentru a-și culege informațiile de care are nevoie. De pildă, revista *Dilema* poate fi citită la adresa <http://www.algoritma.ro/dilema>, Catalogul Bibliotecii Centrale Universitare din București poate fi accesat la adresa <http://www.bcub.ro>; pentru a cunoaște activitatea Fundației Ford din Statele Unite, tastezi <http://www.fordfoundation.org>, programele CNN pot fi vizionate pe internet la adresa <http://www.cnn.com>, se pot comanda cărți în librăria virtuală <http://www.amazon.com>. Prin internet pot fi culese informații din orice punct de pe glob, rapid și comod, de acasă, de la computerul personal.

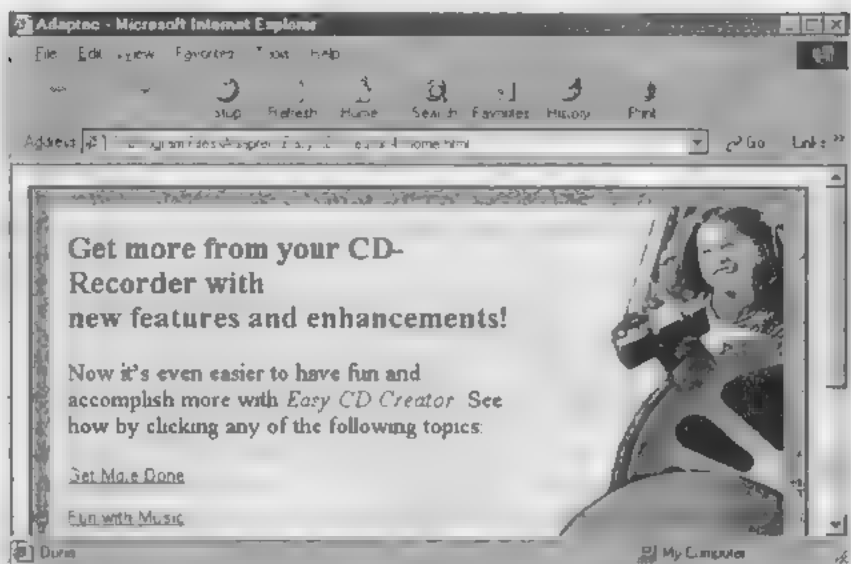


Figura 24. Internet

**Interviul (Discuția).** O sursă de idei poate fi și interviul luat unei autorități în domeniu sau pur și simplu discuțiile cu cei care s-au mai ocupat de subiectul respectiv sau cu persoane care nu au abordat tema respectivă, dar care sunt îndeobște cunoscute pentru gândirea lor originală. Le putem pregăti interlocutorilor noștri întrebări care să-i incite la reflecție, ținând cont de personalitatea fiecăruia. Important este să creăm o atmosferă naturală, nu să ne supunem interlocutorul unui interogatoriu, și mai ales este important să știm să ascultăm partenerul de discuție, lăsându-l să-și expună ideile. Întrebările originale primesc răspunsuri interesante, întrebările banale – răspunsuri de rutină, care nu pot aduce nimic nou. Un interviu bun este creator, permițând interlocutorilor să-și pună în evidență personalitatea/originalitatea/creativitatea mai bine decât ar face-o fiecare individual. Ideile interesante se nasc în dialog cu ceilalți, într-un proces de continuă șlefuire a ideilor proprii în contact cu ideile altora; a respinge tot ce vine de la alții înseamnă a ne limita cunoașterea la propria persoană, a accepta tot ce spun alții (câți?) înseamnă a fi lipsiți de personalitate. Interviul (discuția) este o formă de confruntare cu ideile altora. Nu trebuie să uităm însă că ideile astfel strânse și notate cu multă precizie într-un carnetel au fost ale altora, nu ale noastre.

Puneți vă singur(ă) întrebări, puneți-le apoi și altora  
Cine? Ce? Unde? Când? Cum? Din ce cauză? Cu ce scop?

### **E**xemplu

Ca să ilustrez, pe tema manualelor alternative, de pildă, îmi pun următoarele întrebări:

*Cine face programele? Cine le verifică din punct de vedere științific? Cine scrie manualele? Cine le produce? Cine le alege? Cine le apreciază? Cine nu le apreciază? Cine poate discuta problema manualelor de pe poziții de autoritate, nu ca diletant?*

*Ce cuprinde programa? Ce cuprind manualele? Ce cred autori? Ce cred profesorii? Ce cred elevii? Ce cred părinții? Ce nu știu profesorii, elevii, părinții? Ce nu știu autorii de manuale? Ce nu știu diletanții? Ce se face în lume în acest domeniu? Ce se potrivește școlii românești și ce nu? Ce e bun și ce e prost în actualele manuale alternative? Ce se poate face pentru ca acest sistem să funcționeze mai bine? Ce aș putea face eu pentru acest sistem, în cazul în care mă interesează să mă implic în el și am competența necesară?*

*Când se elaborează programele? Când se elaborează manualele? Când trebuie să aibă loc discuțiile?*

*Cum se scrie un manual? Cum ne documentăm pentru a scrie un manual? Cum apreciem un manual? Cum îl alegem? Cum ne raportăm la el? Cum îl citim? Cum discutăm despre el?*

*De ce e nevoie de manuale alternative? De ce se numesc alternative? De ce unele manuale ne șochează, ne plac, nu ne plac etc.? De ce alegem un manual sau altul? De ce unii oameni scriu manuale? De ce e nevoie de manuale? De ce avem idei diferite, de ce nu gândim toți la fel? De ce e bine să discutăm ideile noastre cu ale altora?*

*Cu ce scop scriem manualele? Cu ce intenție aducem o problemă în fața opiniei publice?*

*Dacă ar trebui să scriu un articol de presă pe această temă, m-aș baza pe experiența mea de autor de manuale. Dar ideile mele pot câștiga substanță dacă voi sta de vorbă, de pildă, cu profesori cărora manualele scrise de mine le plac, precum și cu profesori cărora nu le plac, cu elevi care lucrează după ele sau cu elevi care și le-ar dori, cu autori ai altor manuale, cu colegi, cu prieteni care lucrează în domeniu sau cu părinți ai unor copii. O discuție cu reprezentanții ai Ministerului Educației mi-ar oferi informații pe care eu nu le am în legătură cu stadiul reformei. Ideile mele s-ar remodela în urma confruntării cu ideile altora. Mi-aș întări unele puncte de vedere cu argumente suplimentare, pe altele le-aș corecta dacă aș vedea că altcineva s-a gândit la lucruri care mie mi-au scăpat. Aș avea oare competența eu, profesor de română, să judec un manual de matematică? Personal, aș lăsa aceasta în seama celor mai bine informați decât mine, capabili să o facă de pe poziții avizate.*

**Mass-media.** Mijloacele de informare de masă (ziarele, televiziunea, radioul) dezbat de obicei probleme de actualitate, de interes larg. Informând și formând publicul, ele oferă subiecte de meditație pentru cei care le urmăresc, formează curente de opinie, la care fiecare cititor/telespectator/asculțator aderă din convingere sau manipulat. Mass-media pot fi folosite ca sursă de inspirație deoarece problemele pe care le prezintă trezesc reacții dintre cele mai variate, a căror dezbatere este interesantă pentru publicul curios să afle detalii suplimentare, atitudinea cutărei sau cutărei personalități într-o anumită problemă. Scriind pe teme de actualitate, autorii intră într-un dialog mediat (prin scris). Învățați să ascultați știrile, să le înțelegeți corect<sup>1</sup>. Învățați să citiți ziarele pentru a selecta informația de care aveți nevoie și pentru a o interpreta adecvat<sup>1</sup>.

**Imaginația.** De multe ori, originalitatea unui text vine din faptul că autorul lui a imaginat situații și legături între evenimente pe care cititorii nu le-au mai întâlnit. Faceți un efort de imaginație recombinaând datele lumii reale! Uneori, literatura poate genera teme. Încercați să scrieți ceva original: puneți-vă întotdeauna problema „Ce aduc eu nou prin acest text?”. Textul pe care îl scrieți vă reprezintă în fața cititorilor, deci trebuie să le spună ceva inedit, să definească personalitatea dumneavoastră: o personalitate interesantă, nu una ștearsă, medie; o personalitate puternică, nu una strivită de textul însuși. Noutatea este cea care atrage întotdeauna, nu banalitatea; elementul individual este cel care captează atenția, nu generalul.

### 1.3. Evitați plagiatul

Informațiile obținute în diverse moduri pot fi folosite în textele pe care le scriem, având însă grijă să nu plagiem. A plagia înseamnă a fura sau a prelua ideile și/sau cuvintele altui autor, fără a indica sursa, și a le prezenta ca idei personale originale. Prin lecturi, cu toții dobândim idei noi, pe care le integrăm în sistemul propriilor cunoștințe; ele devin ale noastre când sunt filtrate prin propria personalitate. Plagiatul apare atunci când ideile sunt preluate mecanic, fără a fi scoase din sistemul care le-a creat, fără a fi interpretate în manieră personală și fără a se da trimiteri bibliografice. În același timp, există informații considerate publice, un bun comun, care nu necesită trimiteri (date istorice, definiții curente ale unor fenomene etc.).

Pentru a evita plagiatul

- Când scrieți un text nu folosiți informații dintr-o singură sursă, consultați mai multe articole, reviste, cărți, comparați diverse puncte de vedere, nu reproduceți, pur și simplu, ideile unui autor sau ale unor autori<sup>1</sup>
- Folosiți informațiile găsite în diverse surse integrându-le în propriul dumneavoastră sistem de gândire<sup>1</sup>
- Citați ideile altora, parafrazați, rezumați, dați trimiteri bibliografice<sup>1</sup>

Spiritul enciclopedic al veacurilor trecute a fost înlocuit astăzi de specialistul într-un domeniu restrâns, care știe să folosească și să integreze în propria cercetare rezultatele obținute de specialiștii de înaltă calificare din domeniile conexe. Din ce în ce mai mult, capacitatea de informare devine un criteriu al culturii. Eu cred în sloganul „Un om informat este un om puternic”. Important nu este doar a avea sau a obține informații, ci a folosi aceste informații în mod eficient în funcție de scopul propus.

## 2. REDACTAREA TEXTULUI PE CIORNĂ

Sunt puțini aceia dintre noi care pot scrie un text direct „pe curat”, fără mâzgăleli, găsind de la început cea mai bună ordine a ideilor și forma cea mai bună a propozițiilor, a frazelor, a paragrafelor.

Cei mai mulți dintre noi avem nevoie să revenim de mai multe ori asupra ideilor, să le cizelăm schimbându-le ordinea, adăugând sau tăind paragrafe, schimbând ordinea cuvintelor sau a propozițiilor, introducând sau eliminând un cuvânt în căutarea formei care ne poate exprima cel mai bine gândurile. Oricâtă experiență aveți în lucrul cu textul, nu vă lăsați ușor amăgiți de gândul că puteți scrie direct, fără ciornă<sup>1</sup>. Dacă vă veți reciti cu luciditate propriul text după o zi, veți constata că ați fi putut adăuga și alte idei, poate mai bune, într-o ordine mai convenabilă, că ați fi putut renunța la câteva rânduri în care „bateți câmpii cu grație” sau, dimpotrivă, ați fi putut fi mai explicit(ă) în unele locuri, în care nici



dumneavoastră nu mai înțelegeți exact ce ați vrut să spuneți, că ați fi putut evita cacofonia aceea – cum v-o fi scăpat ? ! – și câteva repetiții supărătoare.

De aceea, prima formă a textului este cea de pe ciornă. Aici gândim textul în funcție de câteva elemente importante, în stare să-i asigure succesul în ochii cititorilor.

## 2.1. Analiza publicului

Când scriem un text, trebuie să avem în minte o realitate : nu scriem pentru un singur cititor, ci pentru un public larg cu idei și gusturi diverse și, mai ales, nu scriem pentru noi înșine. Textul există numai prin cititori, deci lor trebuie să le placă, ei trebuie să-l înțeleagă, autorul nu scrie pentru a-și contempla textul, ci pentru a comunica idei unui public eterogen. Este știut faptul că cititorii citesc textul din punctul lor de vedere, deci autorul trebuie să-i ofere fiecăruia câte ceva, păstrându-și, în același timp, personalitatea, individualitatea.

Cititorii vor lucruri care să-i atragă și nu se gândesc la efortul pe care îl face autorul când scrie ; cu mare ușurință, ei fac aprecieri negative asupra textului nostru, fără a se gândi măcar că noi am muncit ore în șir la el. De aceea, nu trebuie să ne îndrăgostim de propriile texte, ci să învățăm să le judecăm singuri de pe poziția cititorilor, să le citim cu ochii lor, nu cu ochii autorului. De multe ori acceptăm de la noi ceea ce de la alții, cu siguranță, nu am accepta. Învățați deci să fiți primul dumneavoastră cititor, pretențios, cu spirit critic ; imaginați-vă apoi cum ar judeca textul dumneavoastră un expert în domeniu, o personalitate pe care o apreciați, al cărei punct de vedere îl respectați, a cărei părere despre dumneavoastră vă interesează ; încercați să definiți publicul-țintă, acel public pentru care doriți ca textul dumneavoastră să fie eficient, deci pe care să-l puteți influența<sup>1</sup>. Scriind un text, aveți posibilitatea de a vă construi o anumită imagine în ochii cititorilor. Pentru a o fructifica învățați deci să anticipați așteptările publicului<sup>1</sup>.

Faceți o analiză a publicului întrebându-vă :

- Cine sunt cititorii mei (varsta, sexul, cultura, gradul de pregătire în domeniu, statutul social și economic), ce valori apreciază, ce atitudini și prejudecăți au ?

- **Ce știe** (crede că știe) publicul meu despre subiectul pe care îl voi trata? Ce poziție ar avea în legătură cu el și cum ar reacționa la punctul meu de vedere? Ce i-ar interesa pe cititori să afle în legătură cu subiectul meu? Ce s-ar aștepta să găsească în abordarea mea?
- **Ce motive** ar avea publicul să citească textul meu?
- **Cum** pot să le trezesc cititorilor interesul? Dacă atitudinea lor este neutră, cum să-i captez? Dacă sunt ostili punctului meu de vedere, cum să-i fac să citească textul până la capăt și să se mai gândească? Dacă sunt de acord cu mine, cum să le întăresc convingerile? Cum pot ajuta publicul să-mi citească mai ușor textul? Cum să organizez și să exprim mai bine ideile pentru a le comunica mai eficient, pentru a mă face pe deplin înțeles?

De unde putem obține aceste informații? De la alții, din bănci de date, din sondaje de opinie, din contactele directe cu publicul potențial; prin predicții, estimări, deducții, prin intuiție.

Modul în care este receptat textul depinde de factorii externi, de factorii demografici și de cei interni.

Printre *factorii externi* se numără: locul unde va apărea textul (într-o carte, într-un ziar, într-un curs etc.), formatul textului (dimensiuni, paginare, relația cu elementele grafice etc.), momentul apariției (într-o zi de lucru sau în week-end, în timpul anului sau în vacanță – dacă e vorba de texte a căror apariție depinde de un anumit moment, adică texte publicate în ziare, reviste etc.), contextul evenimentelor sociale/politice/culturale în care apare, precum și contextul creat de textele recente pe aceeași temă. Elementele contextului extern ne sunt date, nu le putem modifica; ceea ce putem face însă este să le determinăm să „lucreze” în favoarea noastră.

### **E**xemplu

*Într-un ziar de week-end vom publica mai degrabă articole de divertisment, care abordează teme de timp liber și vom păstra articolul pe tema gravă a lipsei de fonduri în învățământ pentru ediția care apare într-o zi de lucru. Dacă ni se solicită un interviu despre carieră, într-un fel vom sta de vorbă cu un redactor de la ziarul Capital, în alt fel vom aborda problema dacă locul de apariție a textului este revista Lumea femeilor. Dacă am scris o carte de teorie literară, ar trebui să negociem cu editorul momentul apariției ei, i se va acorda*

mai multă atenție dacă va apărea toamna, de pildă, și nu în lunile iulie-august, când cititorii potențiali sunt în vacanță. Un manual școlar publicat în luna ianuarie nu se va vinde foarte bine, pentru că școala este în plină desfășurare, elevii și profesorii și-au ales deja instrumentele de lucru; dacă manualul există însă în librării la sfârșitul lunii august, când elevii se pregătesc de școală, în septembrie sau octombrie, el se va bucura de mai mult interes. Demascarea adversarului politic este mai eficientă în timpul campaniei electorale, nu după alegeri. În plin scandal de presă îndreptat împotriva unei personalități publice, nu vom publica o recenzie elogioasă la recenta sa carte, chiar dacă o pregătisem cu mult înainte de izbucnirea scandalului, credibilitatea recenzențului ar putea fi pusă la îndoială...

Vârsta, sexul, nivelul de instrucție, determinările sociale constituie factorii demografici. Cititorii tineri sunt optimiști, atrași de noutate și dispuși să încerce soluții noi, sunt idealisti, ușor influențabili de modelul unor personalități. Cititorii mai în vârstă sunt mai conservatori, atașați unui mod de viață pe care l-au experimentat, mai sceptici uneori, alteleori mai cinici. Scriitorul trebuie să-și aleagă cu precauție și tema, și tonul articolului. Femeile sunt atrase de alte teme decât bărbații, au alte atitudini față de anumite probleme.

### **E**xemplu

O temă cum ar fi educația copiilor, sfaturi practice în bucătărie, ultima modă la pălări interesează mai degrabă cititoarele, în timp ce pentru cititori ar fi mai interesantă, probabil, prezentarea ultimului model de autoturism lansat pe piață. Femeile sunt mult mai impresionabile decât bărbații, aceștia sunt mult mai calculați, mai raționali, mai puțin sentimentali.

Interesul pentru anumite teme este determinat și de nivelul de instrucție, precum și de afilierea la anumite grupuri ocupaționale, politice, religioase, sociale, apartenența etnică, proveniența din mediul rural sau urban.

### **E**xemplu

O gospodină veșnic în căutare de noi rețete și preocupată de albul impecabil al rufelor sale nu va fi, probabil, foarte interesată de un articol care prezintă invenția unui medic chirurg sau de un documentar despre era cosmică. E greu de presupus că un liberal va îmbrățișa punctul de vedere al unui comunist, chiar dacă, eventual, va avea cunozitatea să citească un articol bine scris de către acesta din urmă. Eu sunt profesoară; am scris manuale școlare. De aceea, aș urmări cu interes o dezbatere pe tema reformei în învățământ, dar, credeți-mă; nu aș citi o recenzie la Manualul betonistului... Un număr tematic al unei reviste despre etnicii germani din România îi va

*interesa în cel mai înalt grad pe aceștia sub aspectul fidelității cu care sunt reflectate preocupările lor, în timp ce etnicii de origine turcă din România ar urmări să înțeleagă din acel număr, printre altele, care este politica revistei respective în problema minorităților.*

*Factorii interni care concură la o bună receptare a textului de către cititori sunt, pe de o parte, motivația și, pe de altă parte, atitudinile, credințele, valorile personale ale cititorilor.*

Cum motivăm publicul? Adaptându-ne nevoilor lui și sistemului propriu de valori, situându-ne pe aceeași poziție cu cititorii, făcând apel la rațiune și la sensibilitate, făcând publicul să gândească și să simtă ca mine, autorul. Cititorii lecturăază un text, îl urmăresc, îl apreciază, îl acceptă în măsura în care el le satisface interesul, curiozitatea, în măsura în care vine în întâmpinarea necesităților proprii. Există multe motive pentru care oamenii ar consimți să participe la o activitate sau și-ar însuși un punct de vedere. Iată-le pe cele mai importante dintre ele :

- **confortul** : oamenii vor să aibă destule alimente, o casă confortabilă, căldură sau răcoare, nu vor dureri și neplăceri ;
- **curiozitatea** : pornirea firească a omului este aceea de a cunoaște lumea, de a o înțelege, de a o explica, de a afla cauzele și de a prevedea consecințele ;
- **fericirea** : oamenii vor să se simtă bine, să se bucure, să se distreze, să se amuze, să se deconecteze, să fie fericiți ;
- **grija pentru alții** : există o înclinație naturală a oamenilor de a avea grijă de săraci și de bătrâni, de copii, de animale ;
- **independența** : ne dorim cu toții să fim „pe picioarele noastre”, să fim independenți, să putem obține prin forțe proprii ceea ce ne dorim ;
- **prietenia** : oamenii au nevoie de afecțiune și prietenie, vor să comunice cu semenii lor, să se știe membri ai unui grup ;
- **puterea** , în mod firesc, dorim să ne ținem viața sub control ; având puterea în cadrul unui grup, putem face acest lucru mult mai bine ;
- **recunoașterea** : oamenii vor să le fie recunoscute meritele, să fie lăudați, să dobândească prestigiu și autoritate în cadrul comunității, cu alte cuvinte, vor ca eforturile lor să fie recunoscute în mod public ;

**siguranța** : vor să trăiască în siguranță, să nu aibă motive de teamă, să nu fie amenințați de calamități naturale sau de dezastre provocate de semenii lor ;

- **succesul** : oamenii vor să aibă succes în viață : să aibă un soț / o soție așa cum au visat, să aibă un serviciu bun și bani, să atragă prin calități fizice sau intelectuale ,
- **tradiția** : oamenii au un puternic sentiment al tradiției – vor să fie împreună de Paști și de Crăciun, serbează în familie ziua de naștere și ziua căsătoriei, participă în grup la evenimente cum ar fi botezul, căsătoria, înmormântarea ;
- **varietatea** : plictiseala face parte din natura umană, deci e normal să ne dorim ceva nou, care să ne scoată din rutină.

*Gândiți-vă la reclame : astfel de motivații induc acestea publicului pentru a cumpăra un anumit produs.*

Modul în care publicul receptează un text depinde de atitudinea față de o anumită temă. Atitudinea însumează sentimentele față de un obiect, o idee etc., credințele individului (ceea ce știe sau crede că știe despre respectivul subiect), modul în care suntem predispuși să acționăm într-o anumită împrejurare. Atitudinile noastre sunt determinate de valorile personale, adică de ceea ce credem că ar fi o acțiune corectă, o stare ideală de fapte ; valorile personale ne călăuzesc gândirea și comportamentul.

### **Cum ne adaptăm atitudinii publicului ?**

Un public deja favorabil nu mai trebuie convins ; în acest caz, textul trebuie să facă un pas mai departe, aducând date noi ; altfel, chiar cititorii care ne aprobă se plictisesc să mai citească o dată ceea ce știau de mult timp. Este posibil ca publicul cărui ne adresăm să nu aibă nici o opinie în legătură cu subiectul prezentat : fie este neinformați, și atunci autorul trebuie să-i dea suficientă informație pentru a-l capta și a-l trezi interesul , fie este neutru, și atunci autorul va aduce deopotrivă informații și argumente ; fie este apatic , autorul trebuind să se concentreze asupra unei strategii de motivare a publicului, dându-i informațiile care îi lipsesc, arătându-i relevanța pentru acțiunile viitoare, învățându-l să folosească aceste informații. Autorul trebuie să-și câștige credibilitatea în ochii cititorilor. În cazul unui public ostil, obiectivele trebuie să fie mai puțin

ambicioase : sensibilizarea acestui public este suficientă, fără a încerca să-l convingem sau să-l trezim interesul în mod deosebit – ne-am propune mai mult decât am putea realiza printr-un singur text

Cum reținem atenția publicului din momentul în care am câștigat-o ? Demonstrând pe tot parcursul textului relevanța informației, făcându-l să vadă utilitatea, ingeniozitatea, frumusețea ideilor noastre, spunându-i adevărul, ajutându-l să înțeleagă ideile și să vadă dincolo de ele, evitând exagerările ; convingându-l să adopte același punct de vedere cu autorul, să perceapă evenimentele într-un mod cât mai apropiat de al acestuia. Din tot ce se poate spune pe o temă, autorul va alege acele elemente care corespund cel mai bine așteptărilor publicului său, le va ordona astfel încât să aibă impact maxim asupra cititorilor. Într-adevăr, contează foarte mult „ce spui și cum spui”. Pentru a menține viu interesul cititorilor noștri pe parcursul întregului text, este util să cunoaștem factorii care influențează atenția :

- **intensitatea** : pentru a capta atenția, textul trebuie să conțină elemente ce se detașează de fundal, ies în evidență, au relief ;
- **repetiția** : e bine să revenim, în diferite puncte ale textului, asupra ideilor pe care dorim să le impunem atenției în mod special ;
- **noutatea** : oamenii sunt atrași de lucrurile noi, neobișnuite ;
- **acțiunea** : succesiunea rapidă a ideilor, schimbarea, mișcarea în mintea în alertă, nelăsând să scadă interesul ;
- **contrastul** : ideile pot fi puse în valoare prin contraste puternice ; prin contrast, elementele prezentate în opoziție se accentuează reciproc ;
- **relevanța** : oamenii sunt mai atenți la text atunci când înțeleg importanța, relevanța ideilor pentru propriile activități, interese, pasiuni.

Pentru a-i face pe cititori să rețină ideile pe care dorim să le transmitem, putem recurge la următoarele strategii :

- **repetarea** frecventă a ideilor mai importante (firește, în funcție de dimensiunea textului) ;
- **folosirea unor cuvinte-cheie**, care se vor fixa în mintea cititorilor ;
- **folosirea unor formule fixe, sloganuri**, ușor recunoscute de cititori, pe care le pot asocia cu ideile din textul dumneavoastră ;

- prezentarea explicită a utilității informației pentru cititor: cum, unde, când poate folosi cititorul informațiile pe care le găsește în text;
- structurarea clară a textului, astfel încât el să fie urmărit ușor de către cititor.

Ce ne face credibili în ochii publicului? Contactul direct cu evenimentele, buna informare, poziția adoptată.

Există mai multe lumi, contradictorii și diverse; scriitorul trebuie să știe să se plaseze pe rând în fiecare dintre ele pentru a fi înțeles de oameni cu idei și gusturi diferite. Un mod prin care autorul se poate apropia de publicul său este acela de a-și manifesta empatia cu el, adică de a se pune „în pielea”, „în inima”, „în mintea” oamenilor care sunt, simt, gândesc altfel decât autorul textului, de a prezenta un lucru din punctul de vedere al celui alt.

Ținând seama de temă și de publicul căruia i se adresează, autorul se decide asupra tonului și asupra rolului pe care îl joacă în raport cu publicul.

## 2.2. Implicarea autorului în text

Orice text poartă amprenta autorului său. Aceasta se manifestă prin tonul adoptat de cel care l-a scris, prin rolul asumat și prin modul în care își proiectează în text starea de spirit.

Prin tonul adoptat și prin rolul asumat, autorul pune mai bine în lumină informația pe care o transmite, atrage încrederea cititorilor, sugerează sensuri suplimentare, îi face pe cititori să înțeleagă mesajul. Alegerea tonului și a rolului sunt probleme de decizie, care trebuie să se subordoneze însă scopului urmărit de autor în text, precum și publicului vizat. Ar trebui evitate excesele în favoarea unui stil moderat, în care să primeze claritatea, nu limbajul sofisticat; ideile, nu artificiile de stil; varietatea, nu șablonul și obsesia; naturalitatea și originalitatea, nu stilul căutat. Cea mai bună corelație între conținut și expresie, pe de o parte, și consecvența stilului, pe de altă parte, sunt imperativele sub semnul cărora trebuie așezat textul. O stare de spirit optimistă în momentul conceperii textului contribuie, de asemenea, la succesul autorului.

În text, tonul și rolul adoptat sunt proiecția personalității autorului. Firește, sunt apreciați autorii interesați, originali, sinceri, serioși, stăpâni pe cunoștințe și pe text, curajoși, modești, consecvenți, coope- ranți, motivați, entuziaști, preocupați de domeniul lor, cu experiență, cu o atitudine pozitivă față de public... Autorul își poate construi în fața cititorilor imaginea pe care și-o dorește, deoarece, atunci când scrie un text, el are poziția conducătoare și posibilitatea de a manipula. Propriile trăsături de personalitate reflectate în text îi conferă putere naturală, iar atitudinea pozitivă, constantă în timp a cititorilor față de un autor îl face pe acesta din urmă să aibă puterea pe care publicul său favorabil i-o conferă. Pentru a-și alege tonul și rolul potrivit pentru un text, autorul trebuie, în primul rând, să se cunoască pe sine, să-și cunoască punctele forte și punctele slabe

Când alegeți tonul și rolul

- Gândiți-vă la contextul în care scrieți<sup>1</sup>
- Amintiți-vă de acele personalități care v-au marcat considerabil devenirea<sup>1</sup>
- Amintiți-vă experiențele anterioare pozitive legate de anumite tipuri de texte scrise<sup>1</sup>
- Ce anume din activitatea dumneavoastră vă reflectă cel mai bine personalitatea<sup>2</sup>
- Cum ați vrea să vă caracterizeze textul pe care îl scrieți<sup>2</sup>
- Cu ce scop scrieți acel text<sup>2</sup>? Care este scopul dumneavoastră în viață<sup>2</sup>
- Care sunt valorile pe care le apreciați cel mai mult<sup>2</sup>

### 2.2.1. Tonul

În text, tonul reprezintă modul în care se spune ceva, atitudinea autorului față de subiect, reflectată în felul de a prezenta ideile. Adică „tonul face muzica”. Focalizarea informației și conferirea ei cu relevanță se fac prin tonul adoptat de autor în text. Este efectul complex a mai multor factori: tema abordată, atitudinea autorului față de aceasta, structura frazelor și a propozițiilor. Distincția fundamentală se face între tonul obiectiv, specific textelor de tip informativ (scopul autorului este acela



de a transmite informații, de a prezenta fapte în mod neutru, fără a le comenta) și tonul subiectiv, afectiv, personal (specific textelor în care autorul prezintă propriile opinii asupra evenimentelor cu scopul de a influența publicul). Între acești doi poli există foarte multe zone intermediare, exprimabile în opoziții de tipul: impersonal/personal, formal/informal, literal/ironic, neutru/sentimental-patetic (grav, solemn, patetic, glumeț, combativ, indignat, protestatar, agresiv, conciliant etc.), sincer/nesincer, dogmatic/dilematic, condescendent/respectuos.

### **E**xemplu

*Temele grave ale societății, cum ar fi războiul din Orientul Mijlociu sau plasarea unei bombe la Ambasada Americană din Nairobi, se tratează pe un ton grav. Solemnitatea unei ședințe în forul academic se va reflecta și în ton*

Există elemente care predetermină tonul, dar există în același timp o mare doză de libertate la dispoziția autorului.

### **E**xemplu

*O știre va fi întotdeauna obiectivă, un editorial - subiectiv prin chiar definiția lui (exprimă punctul de vedere al unei publicații, al unui post de radio etc.). Tonul poate fi **patetic** când descriem viața tristă a unui pensionar, fost sportiv internațional, ajuns acum să trăiască din mila vecinilor. Putem fi **agresivi** când criticăm guvernul, **condescendenți** când dăm sfaturi de viață tinerilor, **concilianți** când vrem să demonstrăm că „adevărul este la mijloc”. Putem fi **indignați** de lipsa de răspundere a unor cadre medicale care au abandonat un bolnav în stradă și putem **protesta** în legătură cu ultima decizie de reducere a fondurilor pentru învățământ.*

Adoptarea unui ton formal sau informal, cu toate nuanțele pe care fiecare le presupune, depinde într-o oarecare măsură și de modelul cultural: într-un fel se scrie un text lingvistic, altfel se concep plantele publicitare sau se creează operele literare.

Distanța fizică impune, de asemenea, un anumit ton.

### **E**xemplu

*În sala de curs, textul oral produs de vorbitor are altă configurație decât textul scris, publicat într-un curs tipărit al aceluiași profesor, un text rostit de la tribună într-o piață publică va lua o formă diferită de cea a unei declarații de dragoste, fie ea rostită sau așternută pe hârtie.*

Alegând tonul cel mai potrivit, dăm forță informației pe care o aducem în text.

## Întrebați-vă

- Am ales tonul adecvat subiectului? Acest ton mi se potrivește? Este exact tonul pe care vreau să-l percepă publicul? Cum vor judeca cititorii acest ton?

## 2.2.2. Rolul

Reprezintă sarcina pe care autorul și-o asumă în raport cu ideile transmise prin intermediul textului.



## Exemplu

Autorul poate fi **povestitor** al unor întâmplări într-o narațiune, **portretist** – când prezintă imaginea copiilor străzii, **lector** – când recenzează o carte, **ghid de lectură** – când propune interpretarea critică a unui text, **reporter** – când face o anchetă pe o temă oarecare, **avocat** – când scrie despre procesul secolului

Rolul pe care autorul și-l asumă în text îi reflectă personalitatea și le dă încredere cititorilor; face ca mesajul să fie înțeles de către ei. Reflectați asupra imaginii pe care doriți să v-o creați prin cuvinte în fața publicului:

## Întrebați-vă:

- Ce rol să mi aleg pentru a-mi conduce mai bine cititorii în lumea textului?
- Rolul pe care mi-l asum mă pune în postura în care vreau cu adevărat să apar în ochii cititorilor? Sunt îndreptățit să-mi asum acest rol?

## 2.2.3. Starea de spirit

În text se proiectează, de asemenea, **starea de spirit** cu care scrie autorul.

Aveți încredere în dumneavoastră ca autor

- Nu vă descurajați singur gândindu-vă că veți scrie prost, ci fiți optimist în legătură cu ceea ce puteți realiza! Studiile de

psihologie au demonstrat că oamenii tind să se comporte astfel încât să-și confirme propria părere despre ei !

- Scrieți întotdeauna pe teme care vă interesează și vă pasionează ! Chiar și o temă „la comandă” poate fi restrânsă la un subiect particular interesant, la un aspect inedit, care să vorbească despre dumneavoastră !
- Scrieți pe teme pe care vă simțiți capabil să le abordați și îmbogățiți-vă cunoștințele cu entuziasm. Se va simți în text !
- Exersați în permanență și nu vă mulțumiți cu primele idei așternute în grabă pe hârtie ! Dorința de autoperfecționare se va vedea în forma finală !
- Aveți încredere în publicul cărui vă adresați, imaginați-vă că textul dumneavoastră va fi citit cu interes !
- Imaginați-vă succesul textului la public !
- Aveți încredere în forțele dumneavoastră, chiar dacă treceți prin momente grele în timpul redactării !

### 2.3. Definirea scopului

Cu ce scop scriem un text ? Pentru a comunica ceva despre un anumit subiect unui public determinat. Motivele pentru care o facem sunt de două tipuri :

- *motive externe* : pentru a lua o notă bună, pentru că face parte din sarcinile de serviciu, pentru a câștiga bani, pentru a câștiga reputație ;
- *motive interne* : pentru a demonstra ceea ce știm, pentru a demonstra că știm bine ceea ce știm, pentru a exprima un punct de vedere etc.

Cele două tipuri de motive se susțin reciproc.

Există trei etape în definirea scopului :

- 1) *Formularea unei ipoteze*. E bine să pornim la lucru după ce am ales câteva idei pe care ne propunem să le transmitem într-un context dat. Pe baza acestei decizii preliminare, sortăm materialul adunat în prima fază, ordonăm ideile, alegând din multitudinea de perspective ce se pot adopta. Intuiția joacă în această fază un rol esențial este bine să formulăm mai multe ipoteze, pe care să le evaluăm pe rând din punctul nostru de vedere și din perspectiva publicului.

- 2) *Testarea ipotezei* O dată formulată, o ipoteză trebuie testată: intuiția sau primele idei care ne vin în minte nu pot garanta succesul demonstrației până în punctul final. Schițând structura globală a textului, fie în formă coerentă, legată, fie doar ca plan al succesiunii ideilor, putem vedea în ce măsură ipoteza formulată este bună, necesită rectificări, conduce undeva sau pur și simplu este falsă. În etapa formulării ipotezei și în cea a testării ei contează foarte mult să ne păstrăm luciditatea, fără a ne lăsa fascinați de prima idee care ne vine în minte, oricât de bine pare că sună. Cu „mintea trează” și acceptând că ne putem înșela, că putem gândi chiar mai bine decât o facem la un moment dat, că există o mulțime de fapte care trebuie luate în calcul, vom ajunge la decizia finală privind conținutul și forma textului.
- 3) *Decizia finală* O dată parcurse cele două etape, se poate lua o decizie finală asupra structurii de ansamblu a textului și asupra ideii fundamentale pe care va fi clădit textul. Este bine de știut că pe parcurs putem face corecții în funcție și de modul în care textul „se scrie”. Important însă este să ajungem cât mai curând la o decizie finală, pentru a putea determina modul cel mai convenabil de expunere.

Definirea scopului reprezintă un proces de proiectare globală a textului, în funcție de ceea ce-și propune autorul să „facă” în și cu acel text. Luarea deciziilor este direct influențată de subiect, de viziunea autorului asupra subiectului, de publicul vizat. Astfel, stabilim „ce” și „cum” · ce informație va fi inclusă în text, cum va fi ea prezentată pentru a avea efectul maxim asupra publicului. A comunica eficient înseamnă a scrie în așa fel încât publicul să recunoască exact intenția autorului și să adopte punctul de vedere exprimat în text.

Orice text are un scop general și un scop particular ·

- a) scopul general: de a informa, de a convinge, de a se autoexprima, de a oferi momente de destindere;
  - b) scopul particular: tipul particular de răspuns pe care autorul îl așteaptă de la publicul său (mesajul autorului, reacțiile scontate).
- a) În linii generale, un autor care scrie un text poate avea unul dintre următoarele patru scopuri generale:
- a oferi cititorilor momente de destindere;

- a-și exprima/exterioriza gândurile și sentimentele ;  
a prezenta/explica situații, procese etc. ;
- a convinge publicul în legătură cu un punct de vedere.

Deși cele patru tipuri pot interfera în diverse feluri într-un text, există întotdeauna un scop principal pentru care scrie autorul, iar celelalte sunt secundare.

În funcție de scop, accentul cade în mod diferit asupra celor trei elemente implicate în procesul scrierii unui text: autorul, publicul, subiectul.

În textele al căror scop este acela de a oferi cititorilor un moment de destindere, accentul cade asupra publicului (cu particularitățile lui, cu universul de cunoștințe și cu așteptările lui de lectură).

### **E**xemplu

#### **„Din culisele «Duminicii în familie»**

Ediția de ieri a emisiunii «Duminică în familie» a fost una specială deoarece, nu-i așa? o singură dată se lansează ANTENA 1 Cluj. Prilejul s-a dovedit minunat pentru echipa realizatoare de a petrece împreună momente distractive și, de ce nu? pentru noi experiențe. De pildă, în seara de dinaintea transmisiei, când toată lumea era deja cazată în Cluj, Mihaela Rădulescu i s-a făcut foame. Și s-a dus la Restaurantul Napoca 15 (nume predestinat, întrucât Clujul este al cincisprezecelea oraș care s-a îmbogățit cu un post local ANTENA 1), neînsoțită, și a comandat meniul. Ospitalitatea ardelenescă s-a dovedit a fi la mare înălțime, sfidând chiar bunul obicei al bacșişului, Mihaela refuzându-i-se «atenția» bănoasă pe care a dorit să o lase chelnerului. • Trecând direct la emisiunea în cauză, să ne întrebăm și noi (aproape retoric) ce-o fi vrut să spună vedeta-moderator a «Duminicii în familie» patronului Petre Ghiran prin remarcă «Și eu am 30 de ani, dar n-am avut atâtea clienți ca dumneavoastră» Mihaela, după cum am aflat ulterior chiar de la ea, comenta de fapt afirmația lui Petre Ghiran conform căreia hotelul condus de el a beneficiat, de-a lungul a 30 de ani de existență, de o clientelă bogată. • La sediul ANTENEI 1 din Cluj (strada Paris nr. 5) – agitație mare! Doar era prima zi de emisie. Și aici lucrurile erau în fierbere: nimeni nu vorbea de ceea ce avea să se întâmple, ci de ceea ce s-a întâmplat. Sorin Ganciu și Sanda Man (noua vedetă ANTENA 1) rămăseseră în așteptare, în timp ce Aurel Tâmaș era purtat «de aripă» pentru că scăpase viu de la «Teo și Mircea Șou». • Vlad Bogdănescu, director tehnic al ANTENEI 1, om cu multă experiență în ale firelor și cablurilor de tot felul, a fost tras pe... sfoară. Încă mai crede că a rezolvat o defecțiune comunicată lui în direct de către Mihaela, defecțiune care a fost de fapt una dintre cele mai reușite farse ce fac deliciul edițiilor «Duminicii în familie». Ada Vertan și Dumitru Moroșanu (co-reporteri în realizarea materialului de față) îi doresc lui Bogdănescu să rezolve în trei secunde orice defecțiune TV din cele 15 posturi locale ale ANTENEI 1. • Medicul de

*familie al «Duminicii» s-a îmbolnăvit. În atare situație disperată, sfatul medicului a fost oferit de stomatologul Matei Miko, președintele firmei de manechine prezente în emisiune, care l-a sfătuit pe noul manager al postului ANTENEI 1 Cluj cum să scape de bătăi de cap» (Jurnalul național).*

În textele al căror scop este autoexprimarea, accentul cade asupra autorului (cu universul său de cunoștințe, credințe, sentimente, niciodată detașat de societate, ci parte a ei, asemănător semenilor, totuși distinct de fiecare dintre ei).

### **E**xemplu

#### **„Înainte de film**

Poate vă amintiți (din filme, pentru că mă îndoiesc că sunt mulți cititori ai revistei care să-și amintească personal anii războiului) de vremea când filmele la cinematograful începeau cu un jurnal de actualități. O manifestare perfect explicabilă și chiar necesară în anii de dinainte de apariția televiziunii. A venit apoi vremea când (moment pe care ni-l amintim mulți dintre noi foarte bine) înaintea filmului era proiectat pe marele ecran un scurtmetraj, fie publicitar, fie propagandist, fie informativ-educativ (protecția muncii era un subiect pasionant și deseori tratat aici). De când am intrat și noi în economia de piață, oferta de dinainte de film s-a schimbat. Acum, o dată intrat în sală, de la ora teoretică de începere a filmului până când acest lucru se petrece «pe bune», trec o serie de reclame, preț de câteva minute. Depart de a încerca să punem acest lucru pe seama cenzurii sau a presiunii imperialiste, evoluția ofertei de dinainte de film ne duce cu gândul la un singur lucru. Omul de dinainte de apariția televiziunii voia să vadă noutățile. Omul din perioada comunistă era un perfect consumator de «informan», politice sau de orice fel. Omul de azi e un simplu consumator de film, de produse, de reclamă. Ce vedem înainte de film e o măsură suficient de bună a ceea ce dorim să vedem. Dacă majoritatea publicului de azi ar fi dispus să vadă mai mult decât reclame și alte produse comerciale (filme, adică), probabil că, înaintea proiectiei de bază (aceleși film), am putea vedea și altceva. Cum ar fi un film de scurtmetraj» (CSVD).

În textele scrise cu scopul de a oferi publicului informații sau explicații de diverse tipuri, accentul cade asupra subiectului.

### **E**xemplu

#### **„Rețeaua de tramvaie din sud-vestul Bucureștiului va fi modernizată**

Rețeaua de tramvaie din partea de sud-vest a Bucureștiului va fi modernizată în ultima ședință. Executivul a aprobat, printr-o hotărâre, realizarea lucrărilor de investiții în această zonă, neacoperită de rețeaua actuală de metrou. Zona propusă pentru modernizare totalizează 110 km cale simplă, reprezentând rețeaua primară de transport public, execuția proiectului fiind

eșalonată pe o perioadă de 5 ani (2000-2004). Necesitatea acestei investiții este explicată prin faptul că pe suprafețe însemnate uzura depășește 80%. Finanțarea obiectivului se va face printr-un credit ce urmează a fi negociat de RATB cu Banca Europeană de Investiții" (Adevărul).

În textele menite să convingă publicul în legătură cu un anumit punct de vedere, accentul cade asupra întregului complex autor - subiect - public: textul mediază relația autorului cu subiectul, pe de o parte, și relația publicului cu subiectul, pe de altă parte.

### **E**xemplu

#### **„Eu am dreptate»**

După demiterea lui Victor Pițurcă, s-au ițit voci care preamăresc virtuțile aprige ale ex-selecționerului. Cu un exces de zel situat la mijlocul distanței dintre naivitate și oportunism, unii îl aplaudă, proteste, pe cel care a reușit să insulte sportivi de cinci stele. Motivațiile înălțătorilor de socluri vizează «demnitatea» spuselor pițurciene. Lăudătorii voluntari ridică în slăvi consecvența antrenorului. Fără a ține seama de faptul că insistența nu are mereu un sens constructiv, fanii răsfirați ai lui Pițurcă fac din mofturile lui un monument al «sincerității».

Țâfna lui nocivă, perdat nefast aruncat asupra moralului echipei, nu se poate traduce prin demnitate, cum mormăie. Dimpotrivă. A recurge la insulte este un mod facil prin care demonstrezi că nu stăpânești rafinamentul mândriei, ci neciopieala răfuieiilor.

Unealta empirică a căpoșeniei este pofta de ciondăneală. Unii oameni se nasc ofenșați. De teamă să nu care cumva să le rămână vreo poliță neplătită, ei dau în dreapta și-n stînga, decapitând dușmani imaginari.

Apropo: de multe ori, părinții își îndeamnă odraslele care merg la grădiniță să țină la respect restul picurii și să nu vină acasă cu nasul rupt. Toată lumea știe deja că urmarea invariabilă a acestor povețe e că puștiulică arde scatoalce întruna în jur, necontrolat. Fără motiv. Pur și simplu din suspiciune.. Să nu cumva să-l creadă lumea fraier...

Ideea fixă de-a te lăuda că tu ții la punctul tău de vedere cu orica preț și că nu ți-l schimbi nici în ruptul capului nu e o dovadă de verticalitate morală. Dimpotrivă. S-o ții pe a ta, la nesfârșit, într-o lume care progresează numai de pe urma schimburilor de opinii e o dovadă de înapoiere, de închistare într-un feudalism al gândirii.

Pițurcă e infolosit în orgolii și acum, după ce o țară întreagă a încercat să-l demonstreze că nu are dreptate. El se cramponează de mentalitatea celor care se mândresc că scupă celorlalți în față toate adevărurile care le trec prin minte. Pentru că există încă o tagmă de personaje care sunt așa de mândre de emanațiile minții lor, încât nu-și pun nici o cenzură ideilor. «Eu sunt sincer»..., «Eu spun totdeauna ce am de spus»..., «Cu riscul de a nu mă înțeleg trebuie să-ți atrag atenția»... sunt doar câteva dintre introducerile care pot să țeară grosolăniile aruncate în moalele sufletului celor din jur.

*Trăim în comunitate și, atâta timp cât acceptăm că suntem animale sociale, ar trebui să ne însușim și regulile politetii, ale bunului-simț, pe care traiul în comun le impune categoric. Cei care-și împoașcă semenii cu adevărurile lor necenzurate nu-și pun problema că-și rănesc și-și jignesc interlocutorii. Ei nu se mai întreabă nici măcar dacă deșănțarea lor verbală servește vreunui țel și, orbiți de propria consecvență față de o cauză pierdută din start, ei se prefac că urlă că și-au jignit partenerii, deturnându-i, practic, de la atingerea unui obiectiv care ar fi trebuit să fie comun" (Național).*

În funcție de scopul propus, autorul decide modul de expunere pe care îl adoptă: narativ, descriptiv, expozitiv, argumentativ.

Fiecare dintre cele patru moduri de expunere are anumite particularități care orientează, de fapt, selecția într-un text a unuia sau a altuia dintre ele.

**Textul narativ** presupune o succesiune de evenimente desfășurate în timp și spațiu.

**Textul descriptiv** evocă scene, persoane, obiecte, emoții și se concentrează asupra detaliilor descriptive, prezentate obiectiv sau subiectiv de către autor.

**Textul informativ** transmite cititorilor idei, modelează înțelegerea, oferă explicații în legătură cu diverse obiecte, fenomene, situații, atitudini ale unor persoane, demonstrează cum se face un lucru, cum funcționează un aparat, cum se folosesc obiectele etc.

**Textul argumentativ** are ca scop convingerea cititorilor în legătură cu un anumit punct de vedere, motiv pentru care scriitorul apelează la diverse strategii retorice.

În concluzie, scopul și elementul accentuat sunt în strânsă legătură cu modul de expunere selectat.

SCOP	ELEMENT ACCENTUAT	MOD DE EXPUNERE
destindere	public	narativ
auto-exprimare	autor	descriptiv
informare	subiect	expozitiv
convingere	autor   subiect   public   subiect	argumentativ

Aceste corespondențe sunt, firește, ideale, deoarece în funcție de subiectul concret, de public și, nu în ultimul rând, de originalitatea



autorului, alte corespondențe se pot realiza, așa cum mai multe moduri de expunere pot coexista în cadrul aceluiași text. Prin urmare, nu există forme fixe asemănătoare formulelor matematice, există doar un cadru general în care autorul se mișcă în conformitate cu anumite norme pentru a fi întotdeauna „pe drumul cel bun”; un cadru general în care poate inova, dar nu oricum, ci respectând „regulile jocului”.

Pentru a defini corect scopul, gândiți-vă:

- Am delimitat precis tema? Care sunt cerințele subiectului? Le-am înțeles bine? E rezonabil și realizabil ceea ce îmi propun? La ce mă aștept în legătură cu textul?
- Ce trebuie să știu și cum mă pot informa suplimentar?
- Care este publicul meu?
- Câte ipoteze se pot formula pentru subiectul ales? În ce relație se află ele? Care îmi convine și de ce? Care ar conveni publicului meu? Cum pot susține această ipoteză? Cu ce scop lansez această ipoteză, cu ce scop scriu textul? Ipoteza nu contrazice scopul? Îmi pot atinge scopul susținând această ipoteză? Știu exact ce am de făcut?
- Care e ideea principală a textului? Cum s-o formulez? Se limitează ea la ceea ce vreau să demonstrez în spațiul avut la dispoziție? Este suficient de precisă sau este vagă? Focalizează atenția asupra unui singur aspect? Precizează clar intențiile și poziția mea?
- Am făcut cea mai bună corelație între subiect, scop și modalitatea de expunere aleasă?

**b) Scopul particular pe care autorul îl formulează trebuie să aibă următoarele calități:**

- să fie important, pentru a capta atenția publicului;
- să ofere cititorilor o perspectivă nouă asupra subiectului;
- să fie suficient de ambițios pentru a ieși din rutină, dar totodată realist în raport cu posibilitățile de realizare ale autorului care scrie textul

**E**xemplu

ată în continuare câteva ilustrări ale celor spuse mai sus:

Îmi propun să scriu un text despre televiziune. După ce îmi limitez tema la un subiect precis – rolul televiziunii în societatea contemporană: modele de comportament –, formulez scopul articolului: acela de a informa publicul în legătură cu rolul televiziunii în viața noastră. Este un scop vag formulat, care se reduce la câteva clișee de gândire și/sau clișee verbale. Deci voi formula un scop mai precis – să prezint publicului modul în care televiziunea stimulează interesul femeilor pentru a face carieră.

Îmi propun să scriu un text despre accidente de circulație. Scopul este să conving cititorii că alcoolul la volan reprezintă un mare pericol. Ideea a fost afirmată în repetate rânduri, în diverse forme. Reformulez deci scopul: vreau să conving cititorii că a fi la volan presupune asumarea unor responsabilități.

Îmi propun să scriu despre presa actuală: este a patra putere în statul nostru? Probabil că nu voi reuși să răspund mulțumitor la această întrebare foarte complexă. Voi formula deci un scop mult mai limitat și, prin aceasta, mai precis. De pildă: să ilustrez felul în care un fenomen (politic, cultural, economic etc.) este abordat/comentat în mod diferit de ziare cu orientări diferite. Îmi voi propune deci să prezint publicului felul în care ideologia unei publicații poate influența redactarea știrilor și, mai ales, comentarea lor.

Îmi propun să scriu despre talk-show-uri, un gen al publicisticii televizate apărut, sub acest nume, la noi după 1990. Subiectul este foarte vast. Aș putea, de pildă, să mă opresc la atitudinea moderatorilor față de interlocutori (respect, ironie, sarcasm, aroganță, admirație etc.). Îmi voi propune să prezint formele în care se manifestă atitudinea moderatorilor față de interlocutori.

## 2.4. Ce și cum scriem pe ciornă

Pe ciornă schițăm modul în care urmează să dezvoltăm subiectul ales. Este o etapă de clarificare, în care ideile, încă vagi, confuze, tind să-și găsească locul în ansamblu. Sensul textului este dat și de forma pe care autorul o dă ideilor sale. Pornim deci la lucru punându-ne întrebarea: Ce formă poate lua informația descoperită în etapa de planificare?

Experimentând diverse moduri de aranjare a ideilor, putem descoperi idei noi, la altele putem renunța deoarece nu ni se mai par interesante; ierarhizăm informația în funcție de subiect, de public și de scopul propus. Alegem cel mai convenabil mod de expunere. Toate aceste operațiuni succesive, făcute pe una sau mai multe ciorne, ne conduc tot mai aproape de forma finală a textului.

Pe ciornă se face planul lucrării, se stabilește și se verifică ipoteza pentru a formula o teză eficientă, se dezvoltă ideile pentru a observa direcția în care textul singur ne conduce, se organizează conținutul. Este locul unde unele idei se enumeră, altele sunt schițate, altele sunt dezvoltate; unde se fac ștersături, se modifică și/sau se revine la o idee deja schițată. Alcătuim ciorna cu un scop practic: să ne fie utilă în etapa de redactare propriu-zisă. Dacă vrei, ciorna consemnează etapele diferite prin care gândirea noastră a trecut până când a redactat textul în formă finală.

### 2.4.1. Teza

De obicei, un text începe cu o propoziție-teză, o propoziție declarativă în care autorul enunță și anunță ideea principală căreia toate celelalte i se vor subordona într-o formă sau alta. Ea reprezintă un punct de referință în organizarea textului de către autor și un semnal în înțelegerea lui de către cititori. În propoziția-teză se face o aserțiune despre subiect, accentuând ideea spre care converg datele din text, și se schițează atitudinea autorului față de subiect. Ea dă o imagine generală, anticipativă asupra modului în care este gândit textul; angajează autorul în fața cititorului, atrage cititorul în universul textului captându-i interesul și atenția, promite claritate și noutate, este primul pas în convingerea cititorului. Îndeplinește deci trei funcții: funcție de informare, funcție de autoexprimare, funcție argumentativă (de convingere a publicului).

Pentru a fi eficientă, o teză trebuie să îndeplinească trei condiții.

- să aibă caracter limitat, restrictiv, sintetic – limitează subiectul la elementele ce pot fi cuprinse în spațiul avut la dispoziție, dând o idee generală asupra conținutului,
- să aibă caracter unitar – cuprinde o idee care focalizează atenția într-un mod particular,
- să fie precisă – operează cu noțiuni exacte, care nu lasă loc ambiguităților ce pot conduce la așteptări de lectură înșelate ulterior în text, exprimă esențialul într-un număr mic de cuvinte.

Propoziția-teză nu anunță pur și simplu subiectul, ci face o afirmație legată de subiectul în cauză, schițând direcțiile în care acesta va fi

dezvoltat. Este ca o promisiune pe care autorul o face cititorilor în privința conținutului, scopului, direcției în care se îndreaptă textul. Este bine să folosim cuvinte-cheie precise, nonambigue, capabile să dea o imagine de ansamblu asupra textului și să câștige încrederea cititorilor prin claritatea organizării și caracterul precis, argumentat al informației din text.

Deși propoziția-teză se formulează încă din primele etape ale gândirii textului, ea poate fi rafinată ulterior, pe măsură ce scriem, aprofundând ideile și dobândind o imagine mai clară asupra lui. Începătorii au, de obicei, dificultăți în formularea propoziției-teză. Prin exercițiu, o dată cu dezvoltarea spiritului de sinteză, deprindem abilitatea de a începe un text în mod ferm, precis, incitant.

Propoziția-teză induce tensiunea care îi dă cititorului energia de a continua lectura textului.

### **E**xemplu

Vreau să scriu un articol despre televiziune într-un jurnal adresat femeilor.  
Tema: *televiziunea*.

Scopul textului: să prezint cititoarelor modul în care televiziunea stimulează interesul femeilor pentru a face carieră

Propoziția-teză: *Prezențele feminine de pe micul ecran funcționează pentru telespectatoare ca modele ale devenirii profesionale. Prezentatoare de știri, atlele, cântărețe sau eroine ale unor filme transmit în mod direct sau indirect, prin întreaga lor personalitate, mesaje despre succesul în carieră*

Un autor scrie un articol pentru un ziar economic.

Tema: *problemele Europei de Est*.

Scopul: o analiză a situației din Europa de Est în perspectiva aderării unor noi țări la Uniunea Europeană.

Teza: *„O nouă cortină va cobori peste Europa de Est, în 1999. De o parte, se vor afla țările care au primit deja semnalul de aderare la Uniunea Europeană; de cealaltă parte, se vor situa țările care vor rămâne afară timp de cel puțin încă zece ani – prinse între bogăția Uniunii Europene și mizeria haotică din fosta Uniune Sovietică. Spre deosebire de cea veche, noua cortină nu se va întinde de-a lungul granițelor vestice ale regiunii, ci chiar în mijlocul ei, iar diviziunea se va face mai mult pe baza performanțelor economice decât pe considerentele ideologice politice”* (Capital, decembrie 1998).

Analizând textul de mai sus, putem observa modul în care este formulată teza: o propoziție care anunță ideea, urmată de două fraze care decurg în mod natural din prima propoziție, explicând termenii-cheie „cortină” și „nouă”. Prima frază explică termenul „cortină” (între ce și ce); cea de-a doua explică termenul „nouă”. Teza schițează liniile generale pe care va fi dezvoltat articolul

și induce o tensiune. Cititorul așteaptă ca afirmațiile făcute să fie detaliate și explicate, fiind interesat să găsească un răspuns la întrebări mai specifice, de pildă: ce țări vor intra în UE? care va fi locul României? care este politica UE în privința integrării? etc. Teza luminează în bună măsură titlul articolului („Tristul destin al Europei de Est”).

#### 2.4.2. Planul lucrării

A face planul unei lucrări înseamnă a decide ce idei se păstrează, ce idei se elimină, în ce ordine se prezintă și pe ce spațiu (pagini, coloane, rânduri, număr de cuvinte). Facem planul lucrării pentru a da o imagine de ansamblu asupra configurației finale a textului, pentru a ține sub control informațiile pe care dorim să le includem în text. Activitatea de planificare a textului disciplinează gândirea și îi dă autorului posibilitatea de a avea o imagine a întregului.

Pentru a alcătui un plan bun, se recitesc cu atenție, de mai multe ori, ideile notate în etapa de descoperire. Scopul: de a vedea care dintre ele revin cel mai des, cum ar putea fi completate sau simplificate, ce idei sunt mai originale, cum ar putea fi puse în relație, cum ar putea fi ordonate și ierarhizate.

După adunarea materialului, în momentul în care începem să scriem un text avem impresia că toate ideile sunt importante. De fapt, nu este așa. Unele au direct legătură cu subiectul, altele sunt mai îndepărtate de el. Chiar dacă am făcut un efort de informare considerabil, trebuie să avem tăria de a renunța la acele idei care nu intră în schema subiectului, pentru că altfel riscăm să scriem un text prolix, greu de citit. Impactul asupra cititorului va fi slab, deoarece acesta nu vede „firul roșu”. Detaliile trebuie atent organizate în jurul acestui fir conducător, având întotdeauna grijă să spunem un singur lucru o dată, fără a sări de la o idee la alta, fără reveniri și repetiții ale aceleiași idei „cu alte cuvinte”.

Ideile interesante care nu intră la un moment dat în schemă pot fi folosite altă dată, în alte texte, în care nu se vor pierde printre informații excesive, ci vor putea fi puse în valoare cum se cuvine. Notițele, conspec-tele, rezumatele trebuie păstrate la îndemână pe tot parcursul redactării textului și, din când în când, răsfoite. O dată cu desfășurarea textului în direcția pe care noi 1-o dăm, dar și în direcția spre care singur se îndreaptă, „se scrie”, este posibil să folosim idei pe care într-o primă etapă le-am dat deoparte. Deși nu toate ideile reținute în notițe și

conspecte vor fi incluse în forma finală a textului, este necesar să ne documentăm atent, să citim mult, să reținem cât mai multe idei; astfel ne vor veni idei originale, iar lecturile bogate se vor reflecta, cu siguranță, în ceea ce scriem.

Ideile descoperite în etapa anterioară pot fi acum completate; citirea și recitirea ideilor, selecția lor, activitatea de ordonare îi permit autorului să reflecteze mai în profunzime asupra informației reținute. El poate completa planul cu detalii suplimentare sau poate comasa unele idei, dacă observă repetiții.

Ideile pe care le reținem pentru text trebuie să fie puse în relație și ierarhizate. Scopul este acela de a scoate în evidență pentru cititor legăturile dintre idei, distincțiile operate, suprapunerile, lacunele de informație. O soluție comodă ar fi numerotarea tuturor ideilor și apoi ordonarea lor, scriind pe o foaie ordinea propusă pentru fiecare idee. Ordinea depinde de criteriile folosite și de strategiile alese pentru atingerea scopului propus.

Există însă câteva reguli generale

- se pun pe același plan idei cu același grad de generalitate;
- diviziunile trebuie să fie rezultatul aplicării unor criterii unitare de structurare a materialului;
- între diviziuni și subdiviziuni trebuie să existe o legătură implicită sau explicită, clară cititorului;
- ordonarea diviziunilor și a subdiviziunilor trebuie să aibă o direcție clară, să reflecte teza formulată la începutul textului și să conducă spre concluzia ce urmează a fi trasă

Planul astfel întocmit poate fi ținut sub control prin intermediul unui „raport” asupra textului: autorul notează separat sau pe marginea textului „ce spune fiecare paragraf”, care este scopul lui, precum și locul în economia textului. Lecturile succesive ale paragrafelor ne vor dezvălui ce e bine și ce e rău în textul nostru. Toate aceste comentarii e bine să fie notate, deoarece ele îi permit autorului să intervină pe text eliminând neajunsurile. Pentru a fi util, acest „raport” trebuie să fie rezultatul unei lecturi critice a propriului text.

O modalitate alternativă de organizare, utilă, dar nu obligatorie, dependentă de tipul de text (apare cel mai frecvent în textele științifice și

<p><u>Introd</u></p> <p>propunerea problemă</p> <p><u>Concluzii</u></p> <p>descrierea pozi</p>	<p>Subiectul și verbul sunt două părți de vorbire, toate rase sunt "accidentale" și aleatorii</p> <p>Se poate de vedere deosebirea (al. deosebire) - defectul de o înțelegere, o nelămurire a unui obiect (de o rată, de un acord) și de verbul prezentați circumstanțe - adică (acordul, locul temporal) și rase care lor o acțiune sau de mare parte a stării adevărate (devenit alături repede în același).</p>
<p>morfologia</p> <p>- adj. inv.</p> <p>- 2 de comparativ</p>	<p>Se poate de vedere morfologia - defectul și adverbial de deosebire prin faptul că pentru este o parte de vorbire flexibilă (variază în funcție de gen, număr și caz, în acord cu subiectul și obiectul lui determinat), alături este o parte de vorbire inflexibilă (sau variabilă în raport cu alți categorii gramaticale, unde defectul este determinat (adjective au accente, forme pentru a indica de un gen, număr, caz, etc.) unde au atributiv flexion (exemplu: gata, rășină, etc.) unde ea adverbial flexion categorii gramaticale de gen, număr, caz, etc.) unde faptul este deosebire gradelor de comparativ, rase au la ambele rase deosebire flexion și de flexion la fel, cu adjective și locuțiune adverbiale specializate (sau deosebire, în felul acesta, etc.)</p>
<p>distacții</p> <p>- adv. și tipice</p> <p>- adv. și tipice</p>	<p>Se poate de vedere distacții, unde două părți de vorbire pot deosebire unele și funcții sintactice atribuție, rase predicativ, amplasament Pentru defectul sintactic tipice flexibile de atribut (Către am și a ruse) și rase predicativ (Către am și în timp de funcția de complement apar am rase (deosebire de rase etc.) Pentru adverb și tipice flexibile de complement (Către repede) în timp de flexibile de atribut (Către de aceluși rase) și rase predicativ (deosebire rase am propun) unde am parte flexi- onale</p>
<p>descrierea valorii gramaticale</p> <p>- adv. și adv</p> <p>- adv. și adv</p>	<p>În toate cele două părți de vorbire pot apărea trăsuri de la o rase la alta (descrierea categoriei gramati- cale) unde, rase (deosebire sau rase flexion) pot deosebire adverb (Către flexion) sau adverbial (Către repede) parte deosebire adverbial (deosebire repede sau deosebire flexion)</p>
<p><u>Flexion</u></p> <p>- rase și deosebire ruse, morf., sint., flexion</p> <p>acord → continuare</p> <p>deosebire și parte de deosebire</p>	<p>În concluzie, descrierea și deosebire deosebire adverb și adverb sunt deosebire deosebire morfologia și sintactic, flexion descrierea deosebire deosebire rase sintactice "lexicale" descrierea deosebire deosebire amplasament la parte de vorbire deosebire</p>

Figura 25 „Raportul” pe marginea textului

didactice, aproape deloc în eseistică), este organizarea prin numerotare. Numerotând părțile și subpărțile, se poate urmări mai ușor ierarhia ideilor, observând totodată locurile în care informația trebuie completată sau, dimpotrivă, redusă. Organizarea prin numerotare oferă avantajul clarității: pot fi urmărite foarte bine succesiunea ideilor (ordinea și logica lor) și cantitatea de informație. Abuzul de subdiviziuni poate însă îngreuna lectura textului, necesitând un efort suplimentar de punere în relație a părților, iar uneori reflectă o fragmentare excesivă a ideilor. Există și posibilitatea de a da un titlu **fiecărui** paragraf, **fiecărui** capitol, **fiecărei** părți sau subpărți. Imaginați-vă planificarea prin numerotare ca un sertar uriaș, cu sertare mai mici, așezate unele sub altele, cu despărțituri și despărțituri ale despărțiturilor, în care toate obiectele stau la locul lor, perfect ordonate pentru a le putea găsi rapid și „cu ochii închiși”.

### **E**xemplu

- I .....
- 1 .....
- (a) .....
- (b) .....
- (c) .....
- (i) .....
- (ii) .....
- (iii) .....
- 1. ....
- 1.1. ....
- 1.1.1. ....
- 1.1.2. ....
- 1.1.3. ....
- 1.2. ....
- 1.3. ....
- 2. ....
- 3. ....

*Cuprinsul unei cărți este un astfel de plan, e drept, un plan final, care a suferit foarte multe corecții. Recitiți tabla de materii a acestei cărți pentru a vedea planul făcut de mine.*



## Tabla de materii

### CUVÂNT ÎNAINTE TEXTUL

#### I. ETAPELE REDACTĂRII TEXTULUI

##### 1. PLANIFICAREA TEXTULUI, DESCOPERIREA IDEILOR

- 1.1. Cum planificăm textul în scris
  - 1.1.1. *Cum găsim teme și subiecte interesante*
  - 1.1.2. *Cum ne încadrăm în subiect*
- 1.2. Cum ne vin idei originale
- 1.3. Evitați plagiatul

##### 2. REDACTAREA TEXTULUI PE CIOARNĂ

- 2.1. Analiza publicului
- 2.2. Implicarea autorului în text
  - 2.2.1. *Tonul*
  - 2.2.2. *Rolul*
  - 2.2.3. *Starea de spirit*
- 2.3. Definirea scopului
- 2.4. Ce și cum scriem pe cioarnă
  - 2.4.1. *Teza*
  - 2.4.2. *Planul lucrării*
  - 2.4.3. *Schițarea conținutului*

##### 3. REVIZIA

##### 4. FORMA FINALĂ

##### 5. CONFRUNTAREA TEXTULUI CU CITITORII

### CONCLUZII

### EXERCIȚII

#### II. MODALITĂȚI DE ORGANIZARE A TEXTULUI

##### 1. ORDINEA DE PREZENTARE A IDEILOR

- 1.1. Ordinea naturală
  - 1.1.1. *Organizarea pe axa temporală*
  - 1.1.2. *Organizarea pe axa spațială*
- 1.2. Ordinea logică
  - 1.2.1. *Gradarea ascendentă*
  - 1.2.2. *General particular / particular – general*
  - 1.2.3. *Cunoscut (informație veche) – necunoscut (informație nouă)*
  - 1.2.4. *Simplu – complex / complex – simplu*
  - 1.2.5. *Pro și contra*
  - 1.2.6. *Întrebările jurnalistului*
- 1.3. Alte posibilități
  - 1.3.1. *Ordinea importanței*
  - 1.3.2. *Ordinea alfabetică*

##### 2. TEHNICI DE DEZVOLTARE A IDEILOR

- 2.1. Detalierea și exemplificarea

- 2.2. Definiția
- 2.3. Comparația și contrastul
- 2.4. Analogia
- 2.5. Clasificarea
- 2.6. Cază – eveniment – efect
- 2.7. Analiza procesului

#### CONCLUZII

#### EXERCIȚII

### III. STRUCTURA TEXTULUI

#### 1. STRUCTURA GLOBALĂ A TEXTULUI

- 1.1. Introducerea, cuprinsul, încheierea, tranzițiile
- 1.2. Paragraful

#### 2. STRUCTURA LOCALĂ A TEXTULUI FRAZELE, PROPOZIȚIILE, CUVINTELE

- 2.1. Combinarea cuvintelor în propoziții și fraze
- 2.2. Efectul combinării: stilul
  - 2.2.1. *Proprietatea*
  - 2.2.2. *Clasitatea*
  - 2.2.3. *Concizia*
  - 2.2.4. *Varietatea*
  - 2.2.5. *Eficiența*
  - 2.2.6. *Eufonia*
  - 2.2.7. *Naturalitatea, expresivitatea, eleganța*
  - 2.2.8. *Originalitatea*

#### CONCLUZII

#### EXERCIȚII

### IV. ARGUMENTAȚIA

#### 1. ETAPELE ARGUMENTAȚIEI

#### 2. CONSTRUIREA ARGUMENTAȚIEI

- 2.1. Planificarea argumentației
- 2.2. Strângerea dovezilor și folosirea lor în argumentație
- 2.3. Cunoașterea publicului și anticiparea obiecțiilor
  - 2.3.1. *Identitatea autorului în raport cu publicul*
  - 2.3.2. *Ce fel de dovezi?*
  - 2.3.3. *În ce ordine?*
  - 2.3.4. *Cum?*
- 2.4. Revizia argumentației
  - 2.4.1. *Revizia globală*
  - 2.4.2. *Revizia locală*

#### CONCLUZII

#### EXERCIȚII

### BIBLIOGRAFIE



## Adjectival și adverbial Comparativ

Introducere: părți de vorbire care poartă asemănări și deosebiri

### Cuprins

- Semantici
  - adjectival → însușire, calitate a unui obiect (ex)
  - adverbial → circumstanțe scurte (mod, loc, timp) (ex)
- Morfologie
  - adjectival → flexiil (gen, nr, ca), acordul cu substantivul
  - adverbial → ne flexiil (sau variații în funcție de diverse categorii gramaticale)

situații particulare: adj. comparabile (sau o singură formă, fără a cunoaște categoriile gramaticale specifice adjectivelor)

- categorii gramaticale comune gradele de comparativ
  - sensuri frecvente comune
  - același sistem de formare (adv. și locuțiuni adverbiale)

! dar unele adapte (de obicei, cele de mod)  
→ creeți categoria comparativă

- Sintactic același "funcții sintactice, cu diferențe de prezentare"
  - adj.
    - tipic atr., mp
    - atipic compl.
  - adv.
    - tipic: compl.
    - atipic: atr., mp.

- Tranziții între clase
  - adj. → adv. (ex)
  - adv. → adj. (ex)

Finalizări: deosebirii și asemănări semantice, morfologice, sintactice, formale asemănări → continuu;  
Deosebiri → părți de vorbire.

Figura 27. Planul formal

## Adjectivul și adverbul. Comparatie

Introducere: problema (asemănării și deosebiri)

### Conținut

- Semantici  $\left\{ \begin{array}{l} \text{adjectivul} \\ \text{adverbul} \end{array} \right.$
- Morfologie  $\left\{ \begin{array}{l} \text{adjectivul: flexiabil, acord} \\ \text{adverbul: neflexibil} \end{array} \right.$ 
  - adj. invariabile
  - g. de comparație  $\left\{ \begin{array}{l} \text{semnificație} \\ \text{formă} \end{array} \right.$ 
    - ↳ doar unele adv.
- Sintactic: f. sint.  $\left\{ \begin{array}{l} \text{acele care} \\ \text{frecventă de "finită"} \end{array} \right.$ 
  - $\left\{ \begin{array}{l} \text{adj.} \left\{ \begin{array}{l} \text{ate, n.p.} \\ \text{compl.} \end{array} \right. \\ \text{adv.} \left\{ \begin{array}{l} \text{compl.} \\ \text{ate, n.p.} \end{array} \right. \end{array} \right.$
- Trăiesc în toate clasele
- Incluziune - sem., morf., sint., formal
  - $\left\{ \begin{array}{l} \text{asemănări} \rightarrow \text{continuu} \\ \text{deosebiri} \rightarrow \text{p. d. vorbire} \end{array} \right.$

Figura 28. Planul cu „cuvinte-cheie”

în funcție de locul pe care îl vor ocupa în text, autorul preferă să folosească în schemă doar cuvinte-cheie, care îi vor aminti de ideile pe care le va dezvolta.

În funcție de preferințele personale, de complexitatea subiectului abordat, de timpul avut la dispoziție pentru planificarea textului, autorii recurg la una sau alta dintre aceste modalități de planificare sau la forme mixte în care se întrepătrund elemente din toate cele trei tipuri.

Oricât ar fi de presat de timp, autorul nu trebuie să renunțe la plan. Cititorul simte când ideile dintr-un text se înlanțuie la întâmplare, așa cum i-au venit autorului sub condei. Lipsa de ordine și logică internă a textului este percepută de cititor ca ambiguitate, dezorientare, frustrare. El va spune despre autor că este confuz, dezordonat, nesistematic. A planifica cu grijă un text înseamnă a-ți trata cu respect cititorul. E ca atunci când te îmbraci cu grijă înainte de a ieși pe stradă; dacă nu te interesează părerea trecătorilor și a colegilor de serviciu, poți să ieși nepieptănat și în papuci de casă, purtând pantalonii de la costumul maro și haina de la cel negru...

### 2.4.3. Schișarea conținutului

Începem să scriem pe ciornă, implicându-ne tot mai mult în mecanismul care generează idei. Ideile se contractează sau se dilată, își schimbă forma sau se modelează, se rafinează. Ceea ce scriem acum, în prima fază, va forma baza cizelărilor ulterioare. Gândirea este confuză încă, dar se clarifică pe măsură ce se descarcă de ideile acumulate. Așternute pe hârtie, ideile se desprind de noi și ne dau posibilitatea de a le observa cu mai multă acuitate, ca și cum ar fi ale altcuiva.

Rolul autorului este acela de a da cititorului informația de care are nevoie pentru a înțelege lumea, pentru a lua hotărâri, pentru a învăța, pentru a gândi mai clar. Informația trebuie să aibă următoarele calități.

- să fie corectă și onestă în raport cu realitatea (deci adevărată) sau în context (să nu fie denaturat sensul prin text),
- să fie specifică. Informațiile abstracte, generale sunt neconvingătoare, vagi, plicticoase. Scriitorul trebuie să surprindă elementele particulare, să descopere specificul, să prezinte în

mod concret informația pentru a-l face pe cititor să gândească și să ajungă singur la generalizări, implicându-se în text, autorul va implica și cititorul:

să fie semnificativă, adică să inducă implicații în mintea cititorilor și să permită conexiuni cu alte teme sau cu elemente ale aceleiași teme.

Unu dintre noi scriu dezordonat, cu multe ștersături, cu completări printre rânduri, pe spatele foii sau pe bucățele de hârtie capsate în locul în care se va introduce ideea respectivă, alții scriu mic, ordonat, ștergând de fiecare dată cu guma, pentru a face ca textul lor să arate mereu "perfect" ca formă. Chiar și autorii de literatură au scris pe ciorne; dintre acestea, unele au fost aruncate, altele au fost păstrate în arhive personale, altele au fost publicate ca variante ale unei poezii.

### Exemplu

Poezia *Mai am un singur dor de Mihai Eminescu* este cunoscută în mai multe variante, iată, de pildă, finalul fiecăreia în parte.

- |  |  |
|--|--|
| <p>1. „Cum n-oi mai fi pribeag<br/>De-atunci înainte,<br/>M-or troieni cu drag<br/>Aduceri aminte;<br/>Luceferi, ce răsar<br/>Din umbră de cetini,<br/>Flindu-mi prieteni,<br/>O să-mi zâmbească iar.<br/>Va geme de patemi<br/>Al mării aspru cânt...<br/>Ci eu voi fi pământ<br/>În singurătate-mi”.</p>     | <p>3. „Reverse dulci scântei<br/>Atotștiutoarea,<br/>Deasupra-mi crengi de tei<br/>Să-și scuture floarea.<br/>Nemaifiind pribeag<br/>De-atunci înainte,<br/>Aducen aminte<br/>M-or coperi cu drag<br/>Și stinsele patemi<br/>Le-or troieni căzând,<br/>Uitarea întinzând<br/>Pe singurătate-mi”.</p>       |
| <p>2. „Să treacă lin prin vânt<br/>Atotștiutoarea,<br/>Deasupra-mi teiul sfânt<br/>Să-și scuture floarea.<br/>Cum n-oi mai fi pribeag<br/>De-atunci înainte,<br/>M-or troieni cu drag<br/>Aduceri aminte,<br/>Ce n-or ști că privesc<br/>O lume de patemi,<br/>Pe când liane cresc<br/>Pe singurătate-mi”.</p> | <p>4. „Vor arde-n preajma mea<br/>Lumenele-n dealuri,<br/>Izbînd s-or frămînta<br/>Eternele valuri.<br/>Și nime-n urma mea<br/>Nu-mi plîngă la creștet,<br/>Ci codrul vânt să dea<br/>Frunzișului veșted<br/>Luceferii de foc<br/>Privi-or din cetini<br/>Mormânt fără de noroc<br/>Și fără prietini”.</p> |

În concluzie, planificarea textului pe ciornă poate fi schematizată astfel :

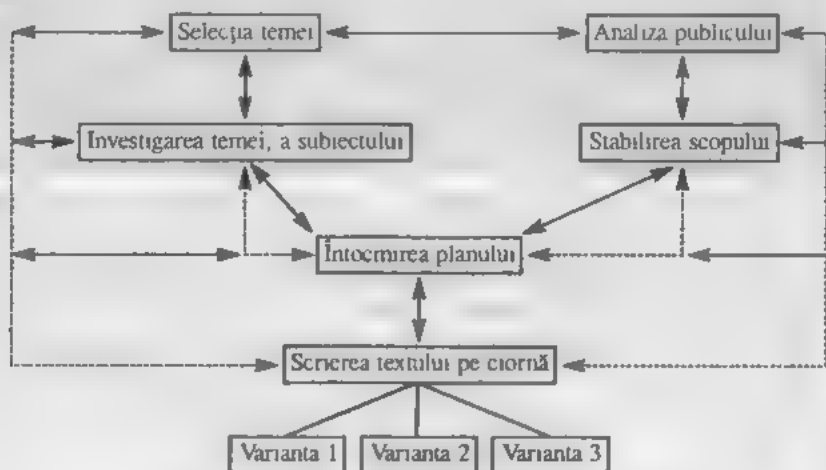


Figura 29. Planificarea textului pe ciornă

### 3. REVIZIA

Redactarea unui text este un proces în care autorul descoperă idei noi, găsește cea mai potrivită formă, scrie și rescrie, privind-și textul din perspectiva celui care scrie, dar și din perspectiva cititorului. A include noi idei, a elimina altele vechi constituie în esență mecanismul care generează textul într-o activitate continuă de scriere și revizie. Deși autorul investește multă muncă în fiecare paragraf scris, revizia este absolut necesară pentru că îi oferă o nouă viziune asupra subiectului.

Revizia reprezintă un set de strategii de reexaminare și reevaluare a alegerilor făcute în etapele anterioare. Pentru începători, ea se limitează la simpla „șlefuire” a formei, pentru autorii cu experiență, ea reprezintă o etapă de regândire, de recreare a textului.

Putem identifica două faze.

- revizia globală, incluzând strategii de citire ce ajută autorul să regândească textul, să reordoneze ideile și să rescrie părți semnificative.



revizia locală, implicând lectura atentă a paragrafelor, a frazelor și a propozițiilor, a cuvintelor, pentru a decide asupra corectitudinii și a adecvării

Pentru aceasta, trebuie să aveți curajul să abordați cu obiectivitate propriul text

- Priviți-l cu spirit critic, fără a vă îndrăgosti de propriile cuvinte și idei, oricât de frumoase și inteligente vi s-ar părea; judecați textul din perspectiva scopului pe care îl vizati și alegeți cuvintele cele mai eficiente, nu pe cele frumos împodobite<sup>1</sup>. Cititorul așteaptă de la autori idei, nu cuvinte<sup>1</sup>.
- Priviți textul cu ochii cititorului și ai criticului, știind să preveniți posibilele obiecții, veți da forța ideilor<sup>1</sup>.
- Citiți ceea ce scrie pe pagină - nu ceea ce ați dori să scrie, lăsați textul o perioadă de timp, apoi recitiți-l: acum nu veți mai avea statutul scriitorului, ci va veți plasa pe o nouă poziție, cea a cititorului<sup>1</sup>.

Întrebați-vă:

- Titlul este convingător? Introducerea captivează? Încheierea convinge? Interesul cititorului este menținut de-a lungul întregului text? Ce l-ar putea atrage pe cititor?<sup>2</sup>
- Reies cu claritate din text subiectul și scopul urmărit? Nu cumva atenția cititorului este abătută cu digresii care rup unitatea textului?<sup>2</sup>
- E semnificativ subiectul, iar punctul de vedere exprimat este original?<sup>2</sup>
- Textul este în deplin acord cu teza enunțată la început? Are un fir conducător care să-i dea unitate? Scopul este clar enunțat? Se fac afirmații implicite, nedocumentate sau nelegate de teza formulată? Cum ar putea schematiza ideea cu care vreai să rămână cititorul?<sup>2</sup>
- Textul e suficient de lung pentru a dezvolta, a argumenta problema pusă și suficient de scurt pentru a nu plictisi?<sup>2</sup>
- Textul răspunde așteptărilor publicului și captează de la început interesul? Are tensiunea necesară pentru a nu-l plictisi pe cititor?<sup>2</sup> Oferă câte ceva interesant fiecărei părți dintr-un public eterogen?<sup>2</sup>
- Textul răspunde posibilelor întrebări și obiecții ale cititorilor?<sup>2</sup>
- Am găsit tonul cel mai potrivit pentru a crea empatia cu cititorul?<sup>2</sup>

- Modul de organizare a subiectului este suficient de clar pentru a putea fi urmărit cu ușurință de cititori, fără a le pretinde acestora un efort suplimentar? Nu transmit prea multe idei dintr-o dată? Logica ideilor e clară?
- Relația introducere - cuprins - încheiere este optimă?
- Paragrafele se succedă coerent, făcându-l pe cititor să vadă logica ideilor?
- Textul sună bine? Are claritate, acuratețe, armonie, eleganță? Poate fi înțeles de public?
- Expresia textului este corectă din punct de vedere gramatical? Ce trebuie verificat și unde pot găsi răspunsuri la eventualele nesiguranțe? Care sunt greșelile tipice pe care le fac de obicei? Le-am corectat?

Revizia textului implică operații cum ar fi: adăugarea, eliminarea, înlocuirea, reintroducerea, inversarea, mutarea, corecția de natură gramaticală, semantică, stilistică, modificarea, verificarea. Aceste operații se aplică la toate nivelurile textului: la nivel global, la nivelul părților, în planul conținutului și în planul formei.

În concluzie, în etapa de revizie autorul trebuie să aibă foarte clare în minte trei idei: ce dorește să transmită cititorilor, care sunt părțile bune și părțile slabe ale textului său, ce și cum modifică pentru a-și atinge scopul. Este o etapă în care autorul își redescoperă subiectul, publicul și scopul, alegând, în urma unui proces de decizie, dintre mai multe variante posibile.

O evaluare eficientă a textului se face întâi printr-o lectură rapidă, care să dezvăluie întregul, urmată de o lectură atentă, centrată asupra detaliilor. Tehnicile diferite de lectură pot fi utile în această etapă: lectura rapidă, lectura aprofundată, lectura cu voce tare, lectura care urmărește evaluarea sensului, lectura pentru corectarea greșelilor de literă sau a celor gramaticale, lectura pe pagină „de sus în jos”, lectura de la dreapta la stânga, „cuvânt cu cuvânt”, „literă cu literă”.

Revizia este pentru orice autor o probă de perseverență și maturitate. Ceea ce contează în primul rând este o atitudine pozitivă față de schimbare: autorul trebuie să conștientizeze faptul că textul trebuie să fie clar pentru a comunica cititorilor ideile în mod eficient. Parcurgând această etapă, vom constata cu surpriză că știm mai mult, că putem exprima mai



## 4. FORMA FINALĂ

După ce toate corecturile au fost făcute, autorul redactează forma finală: scrie textul de mână sau îl bate la mașină ori poate lucra direct pe calculator.

Încă din școala primară, învățătorii insistă asupra unui scris frumos; dacă nu toți am avut 10 la caligrafie, cu siguranță că fiecare dintre noi poate scrie ordonat, dispunând textul în pagină în așa fel încât să confere claritate ideilor.

Când forma finală a textului este scrisă de mână

textul se încadrează în pagină lăsând spații albe în partea de sus a paginii și în partea de jos, la stânga (aproximativ doi centimetri) și la dreapta (aproximativ un centimetru) pentru a crea echilibru în pagină,

se lasă suficient spațiu între rânduri, pentru ca textul să se citească ușor,

dimensiunea literelor trebuie să nu fie nici prea mică (scrisul devine obositor!), nici prea mare (scrisul dă impresia de dezordine pe lângă faptul că, fiind mai mare, fiecare literă ia mai mult timp pentru a fi „desenată”!),

între titlu și text se lasă un spațiu liber,

între subtitluri și text se lasă, de asemenea, spații libere,

nu se scriu titluri și subtitluri pe ultimile două-trei rânduri de pe pagină,

- paragrafele trebuie să fie clar marcate (primul rând scris mai înăuntru cu aproximativ doi centimetri),

eventualele greșeli se taie cu o linie sau, mai curând, se șterg cu guma, cu lama sau cu pastă albă, nu se fac mazgăleli nervoase sau pete negre care să mascheze cuvintele nedorite, parantezele sunt un semn de punctuație cu funcție precisă, deci nu se folosesc pentru a încadra secvențe de text considerate greșite;

- intercalarea cuvintelor între rânduri nu este o soluție foarte bună, dar, dacă altfel nu se poate, e nevoie de multă ordine,
- asteriscul care trimite la o notă pusă la sfârșitul textului, având semnificația „Am uitat să scriu ceva, așa că am să adaug



Pentru că scrisul fiecăruia dintre noi este diferit și nu întotdeauna ușor de citit, s-a stabilit regula textelor bătute la mașină atunci când textul este prezentat unei edituri spre tipărire sau când constituie o lucrare de licență, de doctorat etc. Acest mod de prezentare conferă textului un caracter formal. Pe o copie bătută la mașină este bine să facem cât mai puține modificări de mână; dacă respectivele modificări sunt absolut necesare, e bine să scriem ordonat și clar, folosind, unde se poate, pastă de șters.

Firește, calculatorul oferă avantajul de a scrie direct, fără a necesita transcrieri ulterioare ale textului; cu toate acestea, cel puțin la început, mulți autori preferă să scrie întâi „de mână”, folosind calculatorul ca „mașină de scris”. Cu timpul, ei se obișnuiesc cu calculatorul, mai ales când descoperă facilitățile pe care le oferă programele de procesare de text. Tot mai mult, procesarea textelor pe calculator înlocuiește tehnicile tradiționale.

Dacă aveți posibilitatea de a învăța să lucrați pe calculator, dacă aveți bani să vă cumpărați propriul calculator, nu ezitați! Veți descoperi cât de mult vă ușurează munca, ce „deștept” e și câte lucruri poate face pentru dumneavoastră: vreți să înlocuiți un nume scris greșit de 42 de ori într-un text? Apăsăți pe un buton și într-o secundă calculatorul face

aceasta în locul dumneavoastră. Nu găsiți paragraful unde ați scris despre „managementul resurselor umane”? Dați comanda și calculatorul găsește imediat toate locurile din text unde apar aceste cuvinte. Vreți să mutați capitolul 1 la sfârșitul cărții, iar capitolul 3 la început, capitolul 2 înaintea capitolului 7, iar capitolul 9 după capitolul 4? Calculatorul face acest lucru imediat! Dar sunteți sigur că asta vreți? V-ați răzgândit? O comandă - și totul e la loc! Ați uitat să scrieți o idee „inteligentă” și importantă? Unde? Aici? OK! Scrieți pur și simplu în text, nu „la etaj” Calculatorul va muta singur textul, îl va reîncadra în pagină, nici nu se „vede” că ați făcut vreo modificare. Scrieți un

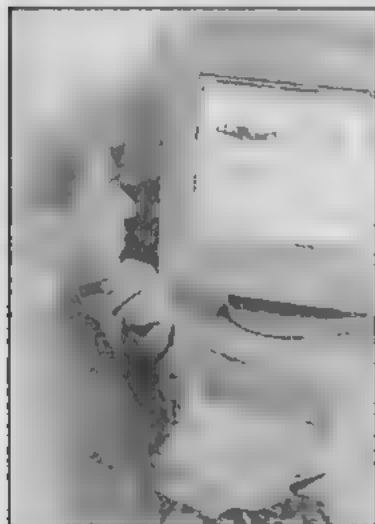


Figura 32 Procesarea textului pe calculator

text într-o limbă străină... trebuie să stați cu dicționarul pe masă pentru a verifica diverse cuvinte... Nu! Scrieți pur și simplu. La sfârșit, dați o comandă, iar cu ajutorul calculatorului veți corecta textul... Și multe altele. Când veți afla câte „știe” să facă un calculator, nu vă veți mai despărți de el (mai ales că veți descoperi jocurile pe computer...).

Pentru cei care lucrează direct pe calculator, se recomandă „listarea” (= imprimarea) unei copii provizorii a textului, pentru a o citi pe pagină – nu pe ecran – înainte de a scoate forma finală.

## 5. CONFRUNTAREA TEXTULUI CU CITITORII

Orice act de comunicare presupune interacțiunea dintre un autor și un cititor, prin intermediul textului. Nu doar textul în sine este important, ci și, în egală măsură, relația instituită între cel care scrie textul și cel care îl citește.

**Autorul.** De multe ori, după ce i-a dat textului forma finală, autorul își consideră misiunea încheiată. Confruntarea textului cu cititorii este însă o etapă la fel de importantă ca toate celelalte. Ideal ar fi să existe o comunitate de lectură, în care autorii să-și citească textele unul altuia, să le discute, să reflecteze asupra lor. Autorul are de învățat din lectura critică a cititorilor săi pentru textele ulterioare. Indiferent de sentimentele pe care le încercăm – de la furie la disperare – în fața unor critici avizate sau neavizate, atitudinea noastră trebuie să fie constructivă: autorul are ultimul cuvânt asupra textului său, cu condiția ca acesta să fie rezultatul unei judecăți mature, echilibrate, nu al unei respingeri orgolioase a tot ceea ce vine de la altcineva.

Criticele primite de la alții trebuie să fie semnale de alarmă:

- Există cu adevărat greșeli în text, scăpări, lipsuri?
- S-au formulat concluzii pripite sau există exagerări în analiză?
- De ce nu au înțeles cititorii exact ideile mele? Nu le-am exprimat suficient de clar, nu m-am adaptat publicului vizat?
- Din ceea ce au spus ei, cititorii, n-aș putea prelua idei noi pentru textul meu, n-aș putea aprofunda eventual vreuna dintre ideile lor?

Dacă observațiile critice sunt utile autorului, aprecierile laudative sunt, din punct de vedere psihologic, necesare. Ele îi dau autorului încredere în sine, îi oferă bucuria comunicării prin text cu cititorii, îl recompensează pentru efort, îi dau forța de a scrie un nou text, mai bun, având promisiunea succesului. Depinde însă, din nou, de autor dacă se lasă prins în capcana periculoasă a automulțumirii și a orgoliului sau învață „să construiască” pe laude

**Cititorul.** Pentru a asigura succesul actului de comunicare, cititorul are două obligații față de text și de autorul său : trebuie să citească textul *eficient și critic*.

Ce este o lectură *eficientă* ? A citi înseamnă mai mult decât a parcurge vizual (eventual verbalizând), mecanic, o succesiune de cuvinte. Înseamnă a integra această deprindere într-un sistem complex de înțelegere a valorilor cuprinse într-un text, de concentrare, de interpretare, de analiză, de sinteză, de evaluare, de problematizare, de memorare, de răspuns. Comunicarea, ca proces interactiv, se produce atunci când autorul are de la cititorul său un răspuns avizat. În același timp însă, lectura eficientă îi este necesară cititorului contemporan, expus unor texte sofisticate, unor manipulări de tot felul ; lectura eficientă îi este necesară pentru a înțelege și a decanta valorile lumii în care trăiește, pentru a se forma și a acționa în spiritul lor. Lectura eficientă a unui text poate fi afectată de dezinteres / atitudinea negativă a cititorului față de text / autorul textului. Citind neatent, lectorul nu poate folosi actul lecturii pentru sine și nu poate oferi un feedback autentic autorului. Când citim neatent un text ? Când parcurgem rândurile scrise visând la altceva, când reacționăm emoțional la cuvinte care ne declanșează gânduri nelegate în vreun fel de textul din fața noastră, când factori interni sau externi (foame, sete, somn, plictiseală, oboseală, teamă, veselie) ne distrag atenția. Cunoscând problemele pe care le avem la lectură, putem învăța să citim eficient.

Aflați ce vă împiedică să citiți eficient ! Vă regăsiți în afirmațiile de mai jos ?

- Am considerat întotdeauna că lectura este un proces automat, deci nu m-am gândit că aș putea citi un text mai eficient
- Când un pasaj mi se pare neinteresant citesc mecanic, iar gândul îmi zboară la altceva



- Reaționez violent la anumite subiecte sau la texte scrise de anumiți autori ; acest lucru mă împiedică să citesc atâtea sau să duc lectura până la capăt.
- Anumite cuvinte au un efect foarte puternic asupra mea și mă distrag de la lectură
- Cel mai mic zgomot din jurul meu mă perturbă
- Citesc doar texte al căror autor este o garanție a valorii textului respectiv.
- Există anumite tipuri de texte pe care, din capul locului, refuz să le citesc.
- Pot citi numai texte scrise cu caractere mari, puse în pagină cât mai clar, însoțite de poze frumoase
- Câteodată mă fură lectura, încât uit, pur și simplu, că citesc și ce citesc
- Când nu sunt de acord cu ideile exprimate într-un text, mă gândesc la contraargumente, deci nu mai pot urmări demonstrația autorului sau pur și simplu nu mai citesc
- Există subiecte pe care le cunosc atât de bine, încât, sincer, nu știu ce aş mai putea afla în plus
- Dacă nu mă pot concentra asupra textului respectiv înseamnă că este prost scris, deci nu merită să fie citit
- Există momente când îmi vin în cap atâtea idei, încât pur și simplu nu mă mai pot gândi la ale altora
- Când o porțiune de text mi se pare prea grea, o citesc superficial sau o ignor.
- Când mă grăbesc, citesc superficial ; oricum e ceva, decât deloc. .
- Într-un text caut întotdeauna esențialul, ideile fundamentale , în rest, nu mă interesează
- Eu iau notițe complete când citesc , de aceea, lectura e foarte anevoioasă pentru că scrisul îmi ia foarte mult timp.
- Gândesc repede în timp ce citesc, de aceea trag repede concluzii și atribui autorului ceea ce, de fapt, el nu a scris, dar există în muntea mea.

Aceste deficiențe de lectură se pot remedia schimbându-vă atitudinea față de actul comunicării în sine, față de procesul lecturii, față de text, de autor și față de dumneavoastră, debarasându-vă de obiceiurile proaste pe care le-ați deprins în diverse momente din viața de cititor.

- Schimbați-vă atitudinea față de procesul comunicării: pentru a fi complet, acesta presupune nu doar momentul producerii textului, ci și pe cel al receptării lui de către un cititor activ, pregătit să dea un răspuns autorului!
- Controlați-vă atitudinile: fiți deschis cunoașterii, receptiv la nou, gata să vă schimbați vechile idei când constatați că nu mai sunt de actualitate, fiți pregătit să recunoașteți meritele altora, fiți obiectiv în interpretare, renunțați la prejudecăți, identificați o motivație pentru actul lecturii!
- Citiți textul așa cum este el: nu filtrați informația, citiți tot ceea ce scrie în text, nu doar ceea ce doriți dumneavoastră să găsiți acolo, adică doar acea parte care vă confirmă ideile preconcepționale; nu asimilați ideile autorului cu ale dumneavoastră, adică nu găsiți o asemănare prea mare între text și ideile dumneavoastră, acolo unde, de fapt, asemănarea este minoră; nu vă grăbiți să constatați un contrast foarte mare între ideile autorului și ideile dumneavoastră, atunci când, de fapt, diferența este mult mai mică decât vi se pare la prima vedere!
- Încercați să înțelegeți ideile transmise de autor prin acel text, nu vă lăsați furat de propriile așteptări în legătura cu textul și mai degrabă de imaginea deja formată în timp despre un autor!
- Apreciați orice temă așa cum se cuvine, oricând și de la oricine puteți învăța lucruri noi, cel puțin teoretic.

Ce este o lectură critică? Aveți o gândire critică? Știți să discutați critic, cu tact, fără a aduce ofense persoanei, ci amendamente textului?

Gândirea și lectura critică reprezintă o modalitate de a supune investigației informații, idei, propuneri. Este un proces care presupune inteligență, cunoștințe, activități de explorare, de raportare permanentă la alții, la altceva și la alte puncte de vedere, creativitate în exprimarea propriului punct de vedere, claritate în formularea concluziilor personale,

Cum procedează cititorii eficienți?	Cum procedează cititorii ineficienți?
1. Se concentrează asupra textului.	1. În timp ce citesc, le zboară gândul în altă parte.
2. Își controlează bine reacțiile declanșate de text.	2. Își controlează cu greu reacțiile afective.
3. O dată intrați în lumea textului, nu se mai preocupă de alte probleme	3. Nu pot separa lumea textului de problemele lumii reale.
4. Înlătură orice elemente ce i ar putea distra de la text.	4. Cedează ușor elementelor care le distrag atenția.
5. Fac un efort de obiectivizare	5. Ignoră pericolele unei lecturi subiective.
6. Nu au idei preconceptuate în legătură cu autorul sau cu textul	6. Sunt sclavi ai ideilor preconceptuate de tot felul.
7. Cooperează cu autorul, conștienți că au un rol activ în procesul comunicării.	7. Așteaptă să le vină totul de la autor, fără a da nimic de la ei
8. Citesc activ	8. Citesc pasiv
9. Citesc întâi textul cu atenție și la sfârșit îl judecă	9. Nu au răbdare să citească textul integral, găsesc întotdeauna contraargumente la ideile din text și se preocupă de formularea lor.
10. Își țin sub control capacitatea de concentrare pe totă durata lecturii	10. Au doar impresia că citesc atent, dând la sfârșit un feedback greșit autorului
11. Se străduiesc să înțeleagă textul, îl citesc cu răbdare de câte ori este nevoie	11. Evită pe cât posibil părțile dificile din text; le e teamă de eșec, sunt superficiali, nu își recunosc propriile limite
12. Se concentrează asupra ideilor principale, asupra legăturilor dintre idei, înțeleg exemplele	12. Caută „fapte”, adică anumiți informații, pe care le consideră singurele utile la un moment dat
13. Consideră orice lectură un exercițiu intelectual, pe care îl fac cu tenacitate.	13. Caută texte ușoare, care să nu i solicite foarte mult, din care pot obține ușor informații.

receptivitate la nou și dorința de aprofundare a informației, argumentație solidă, capacitatea de a discuta cu alții.

Cum se face o lectură critică a textului ?

- Nu vă lăsați convins de afirmații, cautați în text argumentele, explicite sau implicite !
- Judecați credibilitatea surselor citate și soliditatea informației !
- Judecați în ce măsură autorul distinge între fapte, opinii și deducții !
- Limba textului este clară, conține transparență mesajului sau îl opacizează ?
- Există o contradicție între rațiune și emoții ?
- Raționamentele sunt corecte ?
- Autorul face cumva promisiuni nerespectate în text ?
- Cum se raportează respectivul text la propriul sistem de idei, de judecăți, de valori ?

Iată în continuare câteva sfaturi legate de modul în care trebuie să procedați pentru a face comentarii interesante pe marginea unui text fără a jigni autorul :

- Nu faceți comentarii înainte de a fi ascultat/citit textul în întregime !
- Încercați să surprindeți scopul textului, publicul vizat, modul în care teza este susținută pe parcursul întregului text ; urmăriți în ce constă creativitatea autorului !
- Identificați structura textului : există o logică a succesiunii ideilor, părțile sunt suficient de dezvoltate, raționamentele sunt corecte ? Există suficiente exemple ?
- Limba folosită servește textul sau îngreunează accesul la idei ?
- Cât de tare s-a angajat autorul în rezolvarea problemelor ridicate de redactarea textului ? A studiat destul pentru a scrie textul respectiv ? Demonstrează textul profunzime în tratarea ideilor ?
- Încercați să înțelegeți ce îi cere autorul publicului său și în ce măsură autorul își ajută cititorii să urmărească ideile !

- Cum apreciați prezentarea textului ?
- În ce măsură autorul își asumă răspunderea față de cele afirmate în text ?
- Nu ezitați să lăudați părțile bune ale unui text, făcând trimiteri exacte în cadrul lui !
- Comentati întâi aspectele majore ale textului : se încadrează în subiect ? apar exprimate idei interesante, originale ? scopul este clar ? metoda de lucru se dovedește a fi potrivită și aplicată consecvent ? succesiunea ideilor este logică ? ideile au fost echilibrat dezvoltate ? argumentația convinge ?
- Lasați la urmă chestiunile de detaliu : paragrafe propoziții confuze, cuvinte inadecvate etc !
- Din multitudinea aspectelor ce pot fi relevate, alegeți-le pe cele mai importante, care pot ajuta la o îmbunătățire substanțială a textului !
- Dați explicații în legătură cu obiecțiile formulate ; explicațiile le vor face credibile și pot fi totodată un ajutor în corectarea unor aspecte din text.
- Când nu sunteți sigur că ați înțeles ceva, spuneți acest lucru cinstit, nu vă hazardați în aprecieri care s-ar putea să vă trădeze ignoranța și să vă pună în situații penibile !
- Spuneți-vă părerea în legătură cu acele elemente care ar trebui amplificate sau, dimpotrivă, care ar putea fi eliminate din text !
- Fiți onest în răspunsul dumneavoastră, politicos, cu o atitudine constructivă !
- Nu intrați în conflict cu autorul sau cu alte persoane care și au spus punctul de vedere !
- Puneți-vă în locul autorului ! Fiți obiectiv, dar nu spuneți lucruri pe care nici dumneavoastră nu v-ar plăcea să le auziți sau care v-ar răni dacă ar fi vorba de un text propriu !

## CONCLUZII

Redactarea textului constituie un proces format dintr-o succesiune de etape care se întrepătrund; este o activitate permanentă de decizie și planificare, de scriere și rescriere. Procesul scrierii unui text ar putea fi reprezentat prin următoarea schemă :

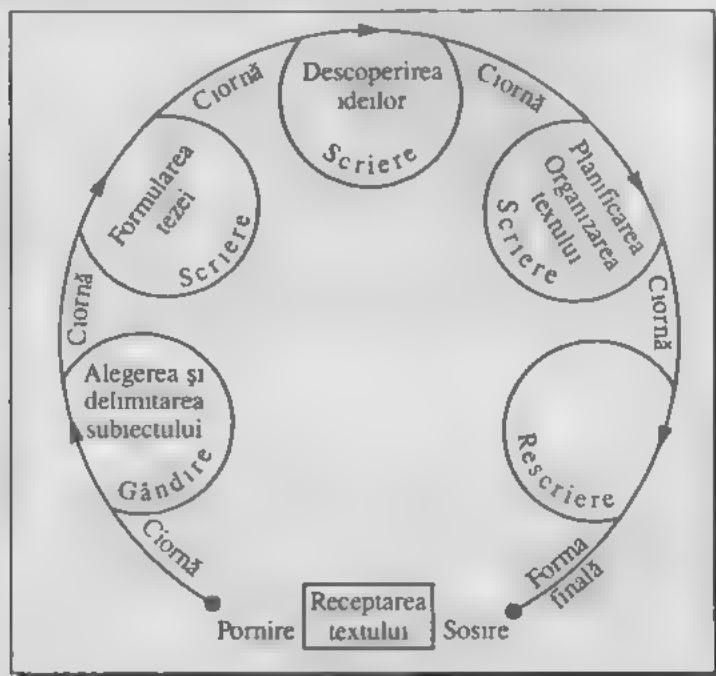


Figura 33. Etapele scrierii unui text

Rezumând, redactarea unui text are următoarele etape

### 1. Planificarea textului

- Textul se planifică în scris, nu oral
- Se aleg teme, idei, subiecte interesante, originale, pe care autorul le stăpânește bine și despre care se poate informa suplimentar,

care i se potrivesc și în legătură cu care poate aduce elemente noi. Pentru aceasta, foarte utile se dovedesc tehnicile de descoperire:

- apelul la memorie, întocmind liste de idei, consultând ideile notate într-o agendă, elaborând „rețele” de idei sau scriind liber câteva minute;
  - observația atentă, dublată de desene/scheme care canalizează atenția asupra detaliului sau de speculații pe marginea legăturilor dintre elementele unei scheme;
  - citirea activă a unei bibliografii;
  - conversația cu un interlocutor sau cu propria persoană;
  - mass-media;
  - imaginația, literatura
- Temele generale se restrâng la subiecte precise, semnificative, în stare să capteze interesul cititorilor
  - Prin ceea ce scrie și prin modul cum scrie, autorul trebuie să îi ofere cititorului plăcerea lecturii

## 2. Redactarea pe ciornă

- Textele se redactează întâi pe ciornă pentru ca autorul să poată lua cele mai bune decizii în ceea ce privește conținutul și forma
- Deciziile trebuie să se bazeze pe analiza atentă a publicului pentru a scrie astfel încât textul să vină în întâmpinarea așteptărilor de lectură ale cititorilor potențiali.
- În funcție de subiect și de public, autorul decide asupra tonului și a rolului pe care și-l asumă pentru a media relația publicului cu textul: el trebuie să proiecteze în text o stare de spirit pozitivă.
- Orice text se scrie cu un scop. Pentru a formula scopul, autorul presupune ipoteze alternative, pe care le verifică, pentru a se opri la una dintre ele, la cea mai bună
- Scopul trebuie definit cât mai repede, pentru a alege, în funcție de acesta, tipul de text (narativ, descriptiv, expozitiv, argumentativ) și pentru a da o configurație particulară relației autor-cititor - text.

- Planul textului se face ordonând, grupând, ierarhizând, eliminând, adăugând, modificând. Logica ideilor și succesiunea paragrafelor trebuie să fie în permanență ținute sub control. Pentru clarificare, se poate recurge la sistemul numerotării paragrafelor.
- Majoritatea textelor se deschid cu o teză – o propoziție sau un paragraf care sintetizează ideea textului și spre care converg elementele acestuia.
- A schița conținutul pe ciornă presupune reflecție și decizie, oferind avantajul pătrunderii în profunzimea gândirii, așa cum numai scrisul o permite.

### 3. Revizia

- Este o etapă absolut necesară în redactarea oricărui text. Este momentul în care autorul trece din ipostaza de „scriitor” în cea de cititor; din noua poziție, textul se vede altfel.
- Cu obiectivitate și spirit critic, se evaluează textul sub aspectul concepției globale (în funcție de subiect, public, scop) și sub aspectul formei (claritate, corectitudine etc.).
- Pentru o revizie eficientă, textul se citește în două etape: întâi se face o lectură rapidă pentru „a vedea” ansamblul, apoi se face o lectură aprofundată, pentru a observa detaliile.
- În etapa de revizie se fac operațiuni precum: introducerea de idei și pasaje noi, eliminarea unor porțiuni de text, eventual reintroducerea lor, modificarea ordinii unor paragrafe, părți etc., cizelarea unor fraze prin înlocuirea unor cuvinte, scurtare, dezvoltare, înlocuire, corectarea unor greșeli de neatenție și grabă, verificarea unor informații de care autorul nu este sigur (citate, nume proprii, date, trimiteri bibliografice, ortografia unor cuvinte etc.).
- Modificările făcute în diverse puncte ale textului trebuie corelate.
- Revizia este etapa în care autorul alege dintre mai multe variante posibile.

### 4. Forma finală

- Indiferent dacă este scris de mână, batut la mașină sau procesat pe calculator, textul trebuie să aibă un aspect îngrijit.



- Modul în care este prezentat textul influențează receptarea lui de către cititori. Un text așezat în mod adecvat în pagina conferă claritate ideilor, îi face pe cititori să-l înțeleagă mai ușor și să și fixeze în minte aspectele esențiale

## 5. Confruntarea textului cu cititorii

- Orice text există prin cititorii săi
- Autorul trebuie să știe să profite de pe urma dialogului cu cititorii. Își poate întări convingerile, își poate corecta percepțiile, își poate schimba ideile, toate acestea sunt în avantajul lui.
- Există anumite reguli ale dialogului civilizat, care îl privesc atât pe autor, cât și pe cititor. Autorul trebuie să aibă o atitudine pozitivă față de critici, să nu le perceapă ca pe o agresiune. Cititorul trebuie să facă o lectură atentă și onestă a textului, precum și un comentariu la obiect, în termeni civilizați
- Autorii și cititorii care nu știu să discute pe marginea textelor își pierd credibilitatea

## EXERCITII

### 1. Planificarea textului, descoperirea ideilor

- 1) Care dintre elementele expuse în acest capitol apar și în modul dumneavoastră de lucru, deși nu v-ați gândit niciodată până acum la ele? Dumneavoastră cum procedați când scrieți? Amintiți-vă ce făceați când îi scriați lui Moș Crăciun sau când scriați compuneri la școală
- 2) Observați o persoană în timp ce scrie și descrieți-o
- 3) Luați unui coleg un interviu despre modul în care scrie.
- 4) Citiți un scurt articol, apoi notați ideile care vă vin în minte cu privire la el. Cu care dintre ideile exprimate de autor sunteți de acord și cu care nu?
- 5) Imaginați-vă că în acest moment ar trebui să găsiți un subiect despre care să scrieți la un ziar de mare tiraj. Faceți o listă de posibile subiecte. Pe care dintre ele l-ați alege? De ce?
- 6) Gândiți-vă să scrieți despre subiectul ales la exercițiul 5. Faceți o listă de idei care vă vin în minte pe acea temă. Grupați ideile într-o rețea. Scrieți zece minute despre acest subiect.
- 7) Gândiți-vă la un loc pe care îl cunoașteți foarte bine. Faceți-i harta din memorie. Duceți-vă apoi în acel loc și priviți-l timp de zece minute, completând harta făcută inițial cu noi elemente, observate direct.
- 8) Așezați-vă într-un loc adecvat pentru observație și priviți pietonul care traversează o stradă pe zebra. Notați amănunte semnificative, cum ar fi: traversează grăbit, neatenți, dezorientați? care este expresia feței? traversează pe o traiectorie dreaptă sau ocolesc obstacole imaginare? par amenințați de mașinile din jurul lor? etc.
- 9) Ați observat pietonul traversând pe zebra? Ați observat un cățel traversând pe zebra? Faceți o legătură între cele două idei și speculați pe marginea ei.
- 10) Oare ce gândesc poliștii în post? Imaginați-vă și scrieți câteva idei, încercând să vă explicați aceste gânduri. Luați apoi un interviu poliștilor și constatați ce asemănări și ce deosebiri apar între ce ați notat dumneavoastră și ce v-au spus ei.
- 11) Amintiți-vă ultima carte citită sau ultimul film vizionat. Ce idei v-au venit pornind de la ea/el?

- 12) Alegeți un text. Citiți-l activ, conspectând și notând ideile care vă vin în minte în legătură cu subiectul respectiv.
- 13) Aveți un sistem propriu de a lua notițe? Ce dificultăți întâmpinați? Cum ar putea fi ele eliminate?
- 14) Alcătuiți o echipă împreună cu 2-3 colegi. Alegeți o emisiune de știri la radio/TV. Luați independent notițe. Confrunțați apoi ideile reținute de fiecare.
- 15) Conspectați textul următor:

„1. **Referatul.** Reprezintă o formă a muncii independente prin care sintetizăm sau dezvoltăm în scris esența unei probleme, a unor idei dintr-o lucrare sau din mai multe lucrări apropiate tematic.

Dintre *condițiile de realizare* ale unui bun referat menționăm: studierea pe cât posibil completă a surselor de bază pentru tratarea unei probleme; structurarea logică a conținutului; preocuparea pentru organizarea argumentelor necesare convingerii celor care ascultă sau citesc referatul.

Ca tipuri de referat practicat, menționăm:

- *referatul informativ, analitic*, destinat expunerii amănunțite a conținutului lucrării, se dau detalii asupra metodelor aplicate, rezultatele sunt puse în evidență prin date concrete, se formulează principii, aceste referate conțin maximum de informații, înlocuind uneori lucrarea originală;
- *referatul indicativ (descriptiv)*, urmărind expunerea sumară a conținutului și evidențind scopul, obiectivele, natura și rezultatele lucrării, se recomandă a avea dimensiuni mai mici, de cca 200 de cuvinte;
- *referatul evaluativ*, destinat descrierii conținuturilor, însoțite de aprecieri personale asupra ideilor;
- *referatul complex*, având ca scop punerea în evidență a ideilor esențiale din mai multe lucrări care se referă sau abordează aceeași temă științifică (dacă este dezvoltat, va forma sinteza documentară);
- *referatul de autor*, constând în prezentarea conținutului lucrării de către însuși autorul ei fără a utiliza un limbaj standardizat;
- *referatul de editor (synopsis)*, în care mesajul are drept finalitate publicitatea, propaganda conținutului unei lucrări.

*Structura unui referat.* În manieră clasică, referatul este organizat pe trei părți: introducere, conținut și concluzii. Putem adopta și o altă manieră de a structura un referat, și anume:

- titlul, autorul, planul ideilor de bază ale referatului;
- introducerea, în care se prezintă locul, rolul și nivelul atins de problemă în cercetările și studiile științifice relevante;
- dezvoltarea ideilor, cu evidențierea celor personale;

- concluziile conținând, între altele, deschiderea unor noi abordări ale problemei, emiterea unor judecăți de valoare sintetice asupra contribuțiilor aduse și a direcțiilor posibile de dezvoltare a problemei,
- bibliografia menționată fie în text, fie la sfârșitul referatului,
- data întocmirii.

*Dimensiunile referatului* sunt condiționate de specificul materialului preluat, de activitatea intelectuală în care se integrează. În activitățile didactice, durata susținerii nu trebuie să depășească 15-20 de minute (6-8 pagini), după care urmează întrebări la referat, răspunsuri, dezbaterile problemelor și sinteza evaluativă a cadrului didactic.

**J. Extrasul** Reprezintă un ansamblu de cuvinte, fraze sau enunțuri complete, decupate direct din text și îmbinate fără utilizarea unui vocabular standardizat, în care se evidențiază elementele cele mai semnificative sau reprezentative pentru conținutul materialului studiat. Asamblarea este logică și se menționează sursa de unde a fost extras, precum și datele auxiliare obligatorii pentru fiecare citat.

**K. Recenzia** Este un produs al activității de lectură cu statut de apreciere critică și motivată a unei lucrări din punct de vedere științific, politic-ideologic, practic-aplicativ și a., în care se surprind contribuțiile și lacunele, se fac observații și recomandări de îndreptare și completare. Dat fiind caracterul specific al recenziei și al frecvenței ei utilizări în cele mai diverse publicații, oferim, cu caracter de exemplificare, o structură posibilă a recenziei:

- introducerea – cuprinde aportul științific al lucrării, importanța, actualitatea și interesul pentru temă, comparații cu alte lucrări ale autorului sau care abordează aceeași problemă,
- scurt rezumat al conținutului;
- judecăți de valoare, aprecieri asupra calității lucrării;
- propuneri de soluții, de noi modalități de abordare și dezvoltare într-o manieră constructivă, rațională.

Exersarea de către elevi a acestei tehnici de prelucrare și concentrare a conținutului are bogate valențe instructiv-formative. Deși, strict vorbind, nu este un act propriu-zis creator, recenzia reprezintă un proces de re-creare a lumii unei lucrări, o reconstrucție care arată modul în care subiectul a recepționat mesajul, exemplificându-l și semnalându-l unei anume comunități de beneficiari. Recenzia are și semnificația unui act intelectual, a unui moment al comunicății sociale investit cu responsabilitatea judecății de valoare filtrate și cu acoperire științifică în domeniu.

**L. Sinteza.** Reprezintă tehnica și forma de reprezentare concentrată, coerentă și ușor inteligibilă a informațiilor privind o temă dată din mai multe lucrări.

Sinteza are și semnificația unei «reformulări a informațiilor existente referitoare la un subiect și care derivă dintr-o varietate de surse tipărite» (18).

Operațiile principale angajate în procesul elaborării sintezei sunt, în principal, următoarele: parcurgerea, recunoașterea, extragerea și convertirea informațiilor în produse noi.

Tipologia sintezelor este destul de largă. Astfel, în practica documentării întâlnim:

- a) după *criteriul examenului critic și al efortului intelectual investit* în realizarea sintezei, avem următoarele tipuri: *inductivă* (narativă) și *informativă* (bazată restrictiv pe bibliografie), de *popularizare* și *interpretativă* (bazată pe explicații și motivare), *referativă* (bazată pe analize convergente), *analitic-critică* și *estimativă*, *sintetică* și *comparativă* (bazată pe interpretări critice), *prognostică* și *creatoare* (bazată pe anticipări și creație);
- b) după gradul de extensiune a conținutului, avem: *cuprinzătoare*, *selective*, *de autoritate*, *de popularizare*, *curente* și *ocasionale*;
- c) după substanța conținutului, avem: *sinteză de date*, *de concepte*, *metodologică*, *interdisciplinară* și *multidisciplinară*.

Indiferent de natura ei, tehnica sintezei trebuie să constituie unul dintre obiectivele muncii intelectuale, îndeosebi la clasele terminale ale liceului, dar, mai ales, în cadrul unor activități de inițiere în cercetarea științifică din învățământul superior”.

(Ioan Neacșu, *Metode și tehnici moderne de învățare*, București, TUB, 1985, pp. 222-225)

- 16) Alegeți un text dintr-o carte, rezumați-l pe trei pagini, apoi pe o pagină și jumătate, apoi în 15 rânduri.
- 17) Scrieți câteva rânduri având următorul subiect: *Planeta Marte*. Discutați cu cineva despre acest subiect. Cu altă culoare notați ideile noi pe care le-ați aflat. Citiți apoi informațiile despre această planetă într-un dicționar enciclopedic. Notați-le cu altă culoare. Căutați un tratat de specialitate. Cu altă culoare notați noile cunoștințe dobândite. Comentați felul în care cunoștințele dumneavoastră s-au îmbogățit treptat. În ce fel ați putea folosi informațiile pentru a face textul interesant? În ce alte tipuri de cărți ați mai putea găsi informații utile, interesante? Unde și cum ați căuta aceste cărți?
- 18) Citiți în trei cărți diferite trei texte pe aceeași temă. Faceți apoi o sinteză a informațiilor găsite.
- 19) În continuare vor fi prezentate câteva teme generale. Restrângeți-le la subiecte mai mici, încercați să găsiți subiecte interesante. De exemplu:  
Automobilul      - Forma automobilelor în timp  
                         - Automobilul, subiect al unor bancuri  
                         - Automobilul și gropile din București

	- ...adică mobilul din mașină
	-
Muzica	-
	-
	-
	-
	-
	-
Relația dintre sexe	-
	-

## 2. Redactarea textului pe ciornă

- 1) Tema : televiziunea. Alegeți subiectul particular, restrângând această temă generală. Publicul : a) școlarii de vârstă mică , b) adolescenții ; c) reporterii de televiziune ; d) cititoarele revistei *Avantaje*. Faceți câte o fișă de analiză a publicului pentru fiecare dintre cele patru situații prezentate mai sus și scrieți câteva rânduri despre modul în care v-ați concepe textul pentru fiecare situație în parte. Explicați diferențele dintre proiectele celor patru texte.
- 2) Pe care dintre cele patru teme ați alege-o pentru a o trata într-un text? Motivați această alegere.
- 3) În funcție de alegerea făcută, decideți care ar fi tonul pe care l-ați folosi și rolul pe care vi l-ați asuma în text. Scrieți un paragraf pentru a exemplifica stilul pe care îl veți adopta.
- 4) Într-un grup de lectură, citiți mai multe articole de ziar și apoi discutați despre imaginea publică pe care autorul fiecărui articol vrea să și-o construiască.
- 5) Alegeți una dintre temele propuse mai jos și restrângeți-o la un subiect particular. Stabiliți scopul unui text cu respectivul subiect și modul de expunere optim.
  - Muzica la modă
  - Ce-mi place, ce nu-mi place
  - Locul în care mă simt relaxat
  - O seară ca o comedie a erorilor
  - Întrebări pe care n-am îndrăznit niciodată să le pun profesorilor mei
  - Ultima declarație a primului-ministru
  - Creionul și foaia de hârtie sau calculatorul ?

- De ce întârzie oamenii ?
  - Cărțile
  - Ceea ce știm când am uitat tot ceea ce am învățat
- 6) Gândiți-vă la următorul subiect : *Politețea în locurile publice*. Formulați trei ipoteze și evaluați-o pe fiecare dintre ele din perspectiva publicului unui ziar de mare tiraj.
- 7) Iată titlul unui posibil articol : *Oamenii grași*. Alcătuiți două texte scurte, în care să prezentați două ipoteze opuse
- 8) Comparați între ele următoarele propoziții-teză și alegeți-o pe cea care vi se pare mai bună, motivând alegerea făcută. Rescrieți dumneavoastră propoziția-teză, pentru a-i da forma pe care o considerați cea mai potrivită
- (a<sub>1</sub>) În comparație cu alte limbi, engleza are o gramatică relativ simplă, dar scrierea dă multă bătaie de cap studenților străini
- (a<sub>2</sub>) Când învață engleza, străinii au mai multe probleme cu scrierea decât cu gramatica.
- (b<sub>1</sub>) Amatorul olimpic își vede tot mai mult idealul spulberat, profesionismul este în creștere.
- (b<sub>2</sub>) Profesionismul în creștere amenință tot mai mult idealul sportivului olimpic amator.
- 9) Comentați următoarele propoziții-teză și rescrieți-le :
- a) Călătoriile făcute cu bani puțini sunt instructive
- b) Un dialog în direct la radio poate fi interesant sau plictisitor
- c) Multe dintre lucrurile pe care le învățăm în facultate nu ne vor mai fi niciodată de folos în viață.
- d) Conducătorii auto aflați sub influența alcoolului, ale căror capacitate de reacție, acuitate de percepție, coordonare scad considerabil, ar trebui să fie sancționați cu amenzi mult mai mari de către cadrele de poliție ale Brigăzii rutiere.
- e) „Penultimul an al secolului va fi o importantă piatră de hotar în înțelegerea creierului uman. Va fi anul în care câteva linii independente de investigație vor converge spre un program de cercetare cu adevărat unitar, asupra a ceea ce a fost descris ca cea mai complexă structură din universul cunoscut. Rezultatul final va fi o revelație despre natura ascunsă a psihicului uman” (*Capital*, decembrie 1998).
- 10) Scrieți câte o propoziție-teză pentru fiecare dintre subiectele alăturate, având în vedere scopul formulat în paranteză.
- Avantajul de a începe o afacere pe cont propriu în România (convingere)
- Televiziunea alternativă (explicație)

- O persoană pe care nu o pot suferi (autoexprimare)
- Sunetele oraşului (destindere)

11) Recitiți poezia *Mai am un singur dor* și celelalte trei variante (reproduse în această carte la p. 89). Comentariu asemănările și deosebirile dintre variante.

### 3. Revizia

1) Citiți textele următoare, reorganizați-le și rescrieți-le în forma pe care o considerați cea mai bună:

a) „Încă un motiv de isterie pentru români. Timbrele fiscale există, dar lipsesc cu desăvârșire

Acestea au ajuns la fel de rare ca timbrele de colecție

În România sfârșitului de mileniu lipsurile de toate felurile au ajuns să fie subiecte de prima pagină. Dar în Țara lui Papură-Vodă nici măcar cu bani nu poți avea ceea ce-ți trebuie. Timbrele fiscale, emise de Ministerul Finanțelor, există, firește, dar lipsesc cu desăvârșire<sup>1</sup>. La Galați, timbrele fiscale lipsesc de aproape două luni, paralizând tot felul de activități care necesită, la dosar, anexarea unui timbru fiscal de o anumită valoare.

«Nu avem timbre fiscale și nici n-o să primim!»

Timbrele fiscale emise de Ministerul Finanțelor au ajuns, cel puțin la Galați, să fie mai căutate decât carnea ieftină. Timbrele fiscale se vând prin rețeaua de oficii poștale. Asta atunci când ele, timbrele, se găsesc. De aproape două luni, nimeni nu a mai văzut cum arată un timbru fiscal la Galați. Zilnic, oamenii se isterizează la oficiile poștale sau în fața ghișeelelor de la Palatul Finanțelor. Astfel, pentru eliberarea unui cazier este nevoie de un timbru fiscal în valoare de 2.000 de lei. Pentru contractele de închiriere este necesar un timbru fiscal de 2.000 de lei, iar pentru adeverințe de șomaj, unul de 1.000 de lei. Pentru orice legalizare sau autentificare a unui act sau a unei hotărâri îți trebuie timbru fiscal. Oamenii sunt trmiși de colo-colo, nimeni nu știe ce să le spună. Angela Nadă, șefa Oficiului Județean de Poștă Galați, a declarat: «De aproape două luni nu avem timbre fiscale. Este o adevărată nebunie. Oamenii au nevoie de timbre și nu avem de unde să le dăm. Am pus afișe mari, în oficii, în care menționăm faptul că nu avem timbre fiscale. Cu toate acestea, oamenii întreabă, de parcă noi am fi vinovați. Pe 29 septembrie am făcut o comandă de timbre fiscale de 80.000 de bucăți, de diverse valori, până la 10.000 de lei. Pe 15 octombrie am primit doar 20.000 de timbre, doar de 200 de lei timbrul. Nu o să credeți, dar s-au vândut într-o zi. Cumpărau câte 20-40 de timbre». Timbrele fiscale sunt de 200 de lei, de 500, de 1.000, de 2.000, de 5.000 și de



10 000 de lei. Pe 21 octombrie, Oficiul Județean de Poștă Galați a mai făcut o comandă de 70 000 de timbre fiscale. Nu a fost onorată, iar răspunsul a fost că nici nu e cazul în viitorul apropiat de timbre fiscale.

### «Băi, Ministerule de Finanțe, dă, băi, cu timbre-n noi»

La Palatul Finanțelor din Galați nebunia este de nedescris. Lucrătoarele de la ghișee sunt cu nervii la pământ din cauza istericilor oamenilor care au musai nevoie de timbre. Lucrătoarele încearcă să le explice oamenilor că ele nu au nici o vină, că Ministerul Finanțelor are monopol asupra acestor timbre. Iar Ministerul Finanțelor a luat o pauză de emis timbre fiscale, fiind mult mai ocupat cu cocafarea populației cu impozite, dări, biruri. Cu vreo doi ani în urmă, cu ocazia altei crize de timbre fiscale, muritorul de rând putea merge la CEC sau la Trezorerie și putea achita suma de 500 de lei, sau de 1 000 de lei, în funcție de nevoie, eliberându-i-se în schimb o chitanță. Dar în Țara-lui-Papură-Vodă s-a dat Legea 117/1999 care zice că pentru orice valoare până în 50 000 de lei sunt necesare timbre fiscale, suma neputând fi plătită la CEC. Adică un pumn în gură, pe lângă alți pumni în stomac, cu dedicație pentru românii fericiți. La poliție, acolo unde se eliberează caziere, nebunia are aceleași proporții. Omul are nevoie de cazier pentru tot felul de lucruri. Nu pentru că așa vrea el, ci pentru că așa i se cere, fie la angajare, fie pentru tot felul de concursuri etc. Timbrul fiscal pentru cazier valorează 2 000 de lei. Filmul e simplu, ca unul de desene animate. Timbre fiscale nu se găsesc, așa că... altă dată cazierul, până la noi legi, reglementări, hotărâri, ordonanțe venite peste noapte. Gălățenii au ajuns să cumpere în prostie timbre fiscale, bineînțeles atunci când acestea se găsesc. Le cumpără conform principiului «să fie acolo, că nu se știe niciodată». Așa cum pe vremea lui Ceaușescu cumpăram câte 20 de kilograme de zahăr sau litri de ulei. Să fie, că nu se știe dacă mai găsești. Unii gălățeni, cu spirit de afaceri, fac bișniță cu mult căutatele și de negăsit timbre fiscale. Adică vând un timbru fiscal de 1 000 de lei cu 3 000 de lei, de exemplu. Alții pun pe acte timbru de 10 000 de lei, chiar dacă actul necesită un timbru de 1 000 de lei. Pe ăsta îl are, pe ăsta îl pune. Lipsa timbrilor fiscale vine să îngroașe problemele, lipsurile, neajunsurile care îi macină pe români, într-un sistem care se târaie ca o broască răoasă prin praf, conceput parcă împotriva omului de rând” (*Evenimentul zilei*)

### b) „Un semnal periculos

«Este o eroare profundă [ ], un imens pas înapoi pentru omenire». «Lumea va fi mai periculoasă acum». Astfel au reacționat susținătorii ratificării de către SUA a tratatului de interzicere a testelor nucleare (CTBT). Senatul american a refuzat miercuri să-l ratifice, respingându-l cu 51 de voturi împotriva, față de cele 67 (două treimi din 100), câte erau necesare. În aceea zi, președintele SUA,

Bill Clinton, a suferit, la rândul său, o grea înfrângere. «Este un eșec major pentru președinte, un eșec major pentru diplomația americană și pentru eforturile ce vizează combaterea proliferării nucleare», afirma pentru AFP expertul John Isaacs, președintele «Consiliului pentru o lume viabilă». La rândul său, Daryl Kimball, directorul Coalitiei pentru reducerea pericolelor nucleare, afirma că această decizie, «o povară istorică», trimite un «semnal periculos» țărilor tentate să-și reia testele nucleare și care nu au ratificat încă CTBT.

Bill Clinton, administrația sa și numeroși congresmeni, atât democrați, cât și republicani, lansaseră, în ajun, apeluri presante pentru amânarea votului, deoarece se temeau de urmările «dezastruoase» pe lângă comunitatea internațională ale unei decizii negative a Senatului. Clinton a făcut din ratificarea CTBT, care interzice orice explozie nucleară, militară sau civilă, în atmosferă sau subterană, o prioritate a politicii sale externe. În mod simbolic, el a fost primul șef de stat care și-a pus semnătura pe acest document în 1996. Dar republicanii, invocând riscurile pentru securitatea națională a Statelor Unite și imposibilitatea de a verifica tratatul, au refuzat să-l ratifice, în ciuda numeroaselor apeluri din partea comunității internaționale. Imediat după vot, Casa Albă și secretarul de stat, Madeleine Albright, s-au grăbit să declare că SUA vor continua să militeze pentru oprirea testelor nucleare în lume și vor respecta moratoriul cu privire la acestea, în vigoare din 1992. Iar democrații, furioși, au arătat că vor face tot ce le stă în putință pentru reexaminarea tratatului, lucru despre care Casa Albă a estimat că va fi greu de obținut prea curând. Este pentru prima dată în ultimele trei decenii când SUA resping un tratat internațional de o asemenea importanță.

CTBT a fost adoptat de ONU în septembrie 1996, dar intrarea sa în vigoare depinde de ratificarea lui de către 44 de țări care dispun de instalații nucleare sau sunt bătute de acest lucru. Până în prezent, numai 26 dintre acestea au ratificat tratatul, semnat de 154 de țări.

Potrivit lui Daryl Kimball, Rusia, China, India și Pakistanul vor fi tentate mai mult ca niciodată de acum încolo să procedeze la noi teste nucleare și vor îndepărta dintre prioritățile lor ratificarea tratatului. Ratificare pentru care, săptămâna trecută, președintele francez, Jacques Chirac, premierul britanic, Tony Blair, și cancelarul german, Gerhard Schröder, lansaseră un apel către Senatul SUA.

Reacțiile internaționale nu au întârziat. Ieri, Pekinul a invitat Statele Unite să dea exemplu și să ratifice rapid tratatul. China, una dintre cele cinci puteri nucleare declarate, a semnat CTBT în septembrie 1996, dar nu l-a ratificat încă, așa cum nu au făcut nici SUA, Rusia, India, Pakistanul, Coreea de Nord. Reprezentantul permanent adjunct al Chinei la ONU, Shen Guofang, a subliniat că țara sa își continuă linia de a nu folosi prima arma nucleară și a criticat

politica americană, care nu exclude folosirea prima a armei nucleare. China, care a efectuat în 1996 cel de-al 45-lea test nuclear, aplică de atunci un moratoriu. Ea s-a opus în ultimul timp creării unui sistem american de apărare antirachetă care să acopere Japonia și Coreea de Sud. Președintele francez a spus că «această decizie aduce atingere procesului de neproliferare și de dezarmare, care este una dintre prioritățile Uniunii Europene». Rusia este «decepționată și grav îngrijorată». Potrivit MAE rus, acest refuz reprezintă «o lovitură gravă adusă tuturor acordurilor privind dezarmarea nucleară și neproliferarea». India a arătat că poziția sa rămâne neschimbată – nu se va opune intrării în vigoare a CTBT, dar, ca putere nucleară de la testele din mai 1998, este angajată într-un dialog mai ales cu SUA în privința aderării la tratat. Totuși, refuzul american va da timp Indiei să accepte CTBT, deși îl consideră discriminatoriu, estimează analiștii. Ministrul de externe indian, Jazwant Singh, a spus că «nu este nevoie să se aibă în vedere vreo schimbare» în politica externă a țării sale față de CTBT ca urmare a loviturii de stat din Pakistan.

Întrevăzând reacțiile internaționale și conștient de importanța ratificării CTBT, Bill Clinton a afirmat încă de miercuri seară că «bătălia este departe de a se fi terminat». El a confirmat că SUA vor respecta moratoriul asupra testelor și a chemat Rusia și China să facă la fel”.

2) Analizați modificările făcute, explicând ce și de ce ați schimbat.

#### 4. *Forma finală*

1) Citiți cu atenție textele următoare

##### a) „Calul troian al Europei

Procesul de creare a Uniunii Europene abundă în ironii. Dar nici una nu o întrece pe aceea prin care moneda unică va accelera înlocuirea modelului continental al unui capitalism al beneficiarului, cu unul care dă preeminență valorii de acționar.

Pe de altă parte, și Uniunea monetară (UEM) suferă consecințe neintenționate. A fost concepută ca un macroproiect – care ar impune rate comune ale dobânzii și ar ajuta să ducă mai departe obiectivul uniunii politice. Dar vor exista și efecte la nivel micro. În viitorul imediat, moneda unică constituie un salt uriaș spre crearea unei piețe unice de capital. Piețele de capital europene sunt încă umitor de fragmentate.

Dintre piețele mari, cea mai deschisă spre exterior este Marea Britanie – și chiar și aici, mai puțin de 20% din activele financiare sunt investite în străinătate. În Germania, Franța și Italia cifrele sunt toate de aproximativ 5%.

Investitorii europeni nu vor mai trebui să investească acasă pentru a minimiza riscul. Vom asista chiar la reversul situației. Ei își vor asuma riscuri și mai mari dacă și-ar vedea toți sacii în căruța națională, decât dacă și-ar răspândi activele prin toată zona euro. Drept rezultat, capitalul este în continuă mișcare. Bineînțeles, libera circulație a fondurilor este încă ținută în loc de unele reglementări naționale privind investițiile, impozitele, conducerea corporativă și altele. Dar toate acestea nu sunt cioplite în piatră.

O dată cu intensificarea fluxului de capital peste granițe, cadrul instituțional va fi obligat să se adapteze. Acest lucru este deja vizibil în propunerile de înființare la nivel paneuropean a burselor de valori, a indicatorilor financiari și a reglementărilor privind preluările de companii.

Ceea ce este valabil pentru investitorii de portofoliu este valabil și pentru bănci. Deci, majoritatea băncilor au acordat cea mai mare parte a împrumuturilor pe piața internă — excepție făcând împrumuturile acordate clienților corporativi giganti. Din nou, principala explicație este accesul inegal la valută. De exemplu, băncile olandeze nu aveau acces la depozitele ieftine de pesetas, așa cum aveau omologii lor spanioli. Dar, începând cu luna ianuarie, un euro depozitat în Amsterdam poate fi împrumutat în Barcelona fără implicarea nici unui risc valutar, cu toate că va exista încă riscul creditului în operarea de la distanță de țară.

Circulația mai liberă a finanțării bancare și de portofoliu în toată Europa va rupe zăgazurile concurenței.

Furnizorii de capital nu vor mai fi constrânși de limitele granițelor naționale, ci vor urmări cele mai bune profituri în toată zona euro. Drept rezultat, companiile vor trebui să trudească pentru o bucăică de pâine. Companiile din Europa vor fi împinse din ce în ce mai mult spre promovarea valorii de acționar.

Valoarea acționarului s-a născut, probabil, în timpul lungii perioade de creștere a pieței (bull market), iar acum a căpătat o identitate proprie. În plus, într-o piață în descreștere (bear market), companiile s-au găsit într-o situație și mai presantă de a promova interesele acționarilor.

Același lucru este valabil și pentru economia reală. Dacă cererea de bunuri se deteriorează, companiile vor trebui să depună mai multe eforturi pentru a câștiga clienți și a-și menține afacerea. Restructurarea, evidentă în Europa în ultimii doi ani, va fi cel puțin accelerată.

Acumularea de lichidități, ca un tampon împotriva falimentului sau în speranța de a pune mâna pe chilipiruri se confruntă cu dificultăți, ar putea deveni noua regulă a jocului. Într-o țară fără lichidități, cei care vor dispune de numerar vor fi adevărați regi.

Deși forma pe care o va lua valoarea de acționar poate să difere, moneda unică își va impune adoptarea, indiferent de circumstanțele macroeconomice.

Procesul de schimbare pe care îl declanșează poate fi mai puțin confortabil, imboldul pe care moneda unică îl dă performanței corporative, cu timpul, va însemna foarte mult pentru promovarea prosperității europene" (Hugo Dixon, *Lumea în 1999*, supliment *Capital*, decembrie 1998).

#### b) „Vedeta secolului XX: Anul EURO

Evenimentul cel mai important de Revelion a fost, categoric, conversia monedelor naționale a 11 țări în moneda EURO, eveniment la scară planetară prin schimbările pe care le va genera pentru toate categoriile sociale. Adio frontiere în Europa bursieră! Modificările de politică monetară și fiscală care intră în vigoare de astăzi vor face să dispară controlul statului în domeniul monetar și al ratei de schimb. Capitaluri importante vor traversa liber frontierele. Vor spori împrumuturile interbancare, dar experții EURO vor fi mai atenți la investițiile nerentabile.

Ne-am pus întrebarea cum ne-om putea noi apropia de EURO cu băncile noastre comerciale care dețin tristul record de 35% credite neperformante? Dar nici n-ați auzit, stimați cititori, de vreo pedeapsă răsunătoare pentru cei care au păcălit băncile, întreținându-ne iluzia că sunt profitabile, sau pedepse exemplare pentru funcționarii bancari corupți, care au oferit credite neperformante cu generozitate.

Banca Centrală Europeană, inima sistemului EURO, cu gândul la crizele financiare din Asia și Rusia, va ciuli urechile și își va spori prudența finanțării la nivel internațional. Asta ne obligă și pe noi la performanță, pentru că ceea ce s-a întâmplat pe mapamond a îngreunat accesul României la finanțele internaționale. Diriguitorii României ar trebui să ia aminte la temerile bancherilor europeni privind creditele neperformante, pentru că la noi lupta cu neperformantul este greoaie. Avem o groază de datorii «istorice». Asanarea pierderilor din economie ne-ar apropia și pe noi de EURO.

Bulgarii, de pildă, au de ce să fie optimiști. Chiar cu ritmul lor mai lent de dezvoltare vor avea acces la inima sistemului tocmai pentru că au încredințat nemților însănătoșirea sistemului lor bancar și sunt astfel legați de Banca Germaniei. Noi, dacă nu lichidăm mizeria haotică, dacă nu ne mișcăm cu viteză în 1999, dacă nu tăiem în carne vie, dacă mai șovăim, riscăm să mai stăm un deceniu în zona rece a Europei, iar capitalul internațional ne va ține și el la distanță. Cum să ne apropiem noi de EURO, când nu știm bine dacă în acest an putem plăti datoriile făcute cu ușurință de guvernul din 1993? Cum să ne apropiem de EURO, când balanța noastră comercială a fost deficitară, în anul abia trecut, cu 3 miliarde de dolari? 150 de mari societăți comerciale n-au fost în stare să oprească pierderile, au lăsat să se deterioreze situația, iar acum managerii ne spun că au profit în exploatare, au inventat chiar termenul de profit

«teoretic» și au uitat de datoriile de miliarde de lei. Cu «om trăi și om vedea» n-o să ne apropiem niciodată de EURO.

De când discută europenii de moneda unică? Nașterea ei s-a făcut cu răbdare, în ani și ani, fără zgomot, calculele complexe care garantează paritățile bilaterale irevocabile au fost stabilite după negocieri fără reflectoare, integrarea piețelor și restructurarea bancară au fost un proces migălos. Și deodată, de Revelion, festivitatea care a ținut omenirea cu sufletul la gură. La noi totul se face cu nerăbdare – sau deloc –, avem impresia că putem face orice lucru mai ușor ca alții. Nu ne gândim să facem bine. Se vorbește mult și după aceea se face, dacă mai apucă cineva. Rămănițele se fac, nu se anunță! Corupții sunt gătuși și apoi se anunță că s-au recuperat banii!

EURO n-a fost nici cea mai mare bulversare pe care urma s-o cunoască lumea vreodată – cum au prezis unii. Din contră, politica monetară, în zona EURO, s-a terminat cu tort și șampanie. Momentul Revelionului a fost bine ales, ca să existe timp pentru primele operațiuni de refinanțare, așteptate chiar de astăzi, 4 ianuarie. Numai un hătru a ținut să facă o tranzacție istorică, prima a anului EURO – a achiziționat cu o carte de credit EURO o sticlă de șampanie. Va rămâne pentru viitorime prima tranzacție cu o monedă europeană unică, care doar în Imperiul Roman a mai funcționat.

Ultimul an al milenului – se zice – înseamnă o monedă pentru toți europenii. Nu chiar pentru toți...” (Petre Mihai Băcanu, *România liberă*).

### c) „Wall Street amenință lumea

O mare recesiune mondială va începe spre sfârșitul anului 1999. Ea va fi declanșată de efectele balonului bursier din Wall Street. Pe măsură ce prețul acțiunilor va scădea, familiile americane vor căuta să economisească mai mult, nu numai pentru că vor avea mai puțini bani pentru pensionare, ci și pentru că vor obține venituri mai mici. Opțiunile de cumpărare de acțiuni ale companiei de către angajați au adăugat 1% sau mai mult din PIB la veniturile familiale, iar o sumă asemănătoare a fost obținută din fuziuni și achiziții, care s-au ridicat la 20% din PIB în prima jumătate a lui 1998.

O dată cu prăbușirea Bursei, economiile personale vor crește. Acest lucru nu este tocmai surprinzător, întrucât ele au scăzut la numai 0,2% din veniturile disponibile în iunie 1998. Aceasta se poate compara cu o medie de aproximativ 6% în ultimii 20 de ani și cu 15% în Japonia. Pe măsură ce economiile personale cresc, scade consumul, și pe măsură ce deficitul comercial va continua să se mărească, investițiile și profiturile companiilor vor scădea brusc. Acest lucru va conduce la un cerc vicios, cu profituri scăzute care atrag după sine căderea Bursei. Prin creșterea economiilor personale, căderea Bursei duce, la rândul ei, la profituri și mai scăzute.

Psihologia investitorilor americani de azi este foarte asemănătoare cu cea a investitorilor japonezi din timpul creșterii artificiale a pieței bursiere japoneze. La sfârșitul anilor '80, investitorii erau convinși că Japonia deținea cea mai puternică economie din lume, având la bază cea mai avansată tehnologie și cele mai bune tehnici de management. Celelalte țări se străduiau să îi urmeze exemplul. Investitorii au aceeași încredere azi în America, cum au avut în anii '80 în Japonia. Diferența majoră constă în faptul că managementul japonez credea în planificarea pe termen lung și menținerea locului de muncă pentru toți, în timp ce tendința curentă în America este o abordare nemiloasă a angajărilor și concedierilor. Această diferență va însemna că dezumflarea balonului bursier american va avea un impact mult mai rapid asupra economiei mondiale decât a avut balonul japonez.

Piața americană a acțiunilor este excesiv de supraapreciată. Datele arată că piața din iunie 1998 a fost cu mult peste dublul nivelului său de echilibru și are aproximativ 75% șanse de prăbușire în anul următor.

O viziune keynesiană sugerează că economia mondială se află într-o stare foarte proastă pentru a putea rezista unui crah pe Wall Street. Japonia economisește circa 30-35% din PIB și nu poate să investească profitabil într-o proporție asemănătoare în economia sa, care are o creștere așa de lentă. Intențiile țării de a economisi vor fi excesiv de mari față de orice posibilă investiție pentru mulți ani de acum înainte. Între timp, restul Asiei suferă de un excedent de economii ciclice, încât o revenire rapidă este practic improbabilă. «Zona euro» are un excedent constant de economii, ce reiese din excedentul permanent al contului curent, astfel că numai risipa nesăbuită a popoarelor vorbitoare de limbă engleză a făcut ca balanța să poată absorbi economiile excedentare ale restului lumii.

Graba cu care Wall Street se îndreaptă spre stratosferă a fost astfel principala forță motrice care stă la baza economiei mondiale. Această situație este cât se poate de nefericită, întrucât toate perioadele de expansiune din trecut au fost urmate de depresiuni majore și, deseori, prelungite. Problema este că recesiunile declanșate de scăderile prețului activelor nu reacționează cu promptitudine la scăderea ratelor dobânzii. Aceasta nu ar trebui să provoace vreo surpriză. Când bursele cad, costul capitalului în acțiuni crește brusc, iar băncile nu prea mai sunt dispuse să acorde împrumuturi. În consecință, costul general al capitalului crește, chiar dacă ratele dobânzii scad brusc" (Andrew Smithers, *Lumea în 1999*, supliment *Capital*, decembrie 1998).

d) **„CASA GRIGORE CAPȘA / Omul de casă al lui Adrian Năstase își continuă afacerile necurate**

**Tehnicianul Marian Bucur a distrus celebrul hotel-restaurant**

Fost până în anul 1989 tehnician la Cooperativa Instalatorul, Marian Bucur a ajuns acum să conducă destinele celebrei case Grigore Capșa. Cum? Răspunsul

este simplu. A devenit omul de bază al lui Adrian Năstase cărui, la început, pentru a-1 câștiga încrederea, i-a făcut unele reparații la una din locuințe. Au urmat vânătăi făcute împreună sau efectuarea de comisioane gen ridicarea banilor pe care Năstase i-a luat de la Iacubov de la FPP Moldova.

### **Imobilul este revendicat de descendenții marelui patron**

Pentru a putea pune mâna pe Casa Grigore Capșa, Marian Bucur a înșelat statul român cu peste 25 de miliarde de lei. Dar să o luăm cronologic. În anul 1949 inventarul și utilajele proprietate a lui Grigore Capșa au fost rechiziționate. În afara acestor acte nu s-au mai făcut altele de trecere în proprietatea statului. După 1990 s-a înființat SC Lido SA care a primit în patrimoniu zece complexe hoteliere printre care și Capșa. În anul 1996, Lido transferă proprietatea imobilului Casa Capșa, proprietate pe care nu o deținea cu acte în regulă, printr-o asociere cu SC SOCIB Instalații Impex SRL, devenită ulterior Construct D/79, constituind Casa Capșa SRL. Acest lucru s-a făcut în condițiile în care cei care au încheiat afacerea știau că imobilul nu avea clarificat statutul juridic, încă din anul 1991 fiind pe rol un proces de revendicare a imobilului.

O altă ilegalitate a fost comisă chiar când s-a făcut evaluarea imobilului 2.150.000.000 lei în loc de 27.452 000 000, atât cât a reieșit dintr-o evaluare corectă. De aici, o diferență de 25 miliarde lei cu care statul român a fost păgubit.

### **Ilegalități flagrante**

Pentru procentul de 54,97% din capitalul noii societăți, SOCIB a contribuit cu 2.625 000 000 lei. Grav este că această sumă a fost eșalonată în trei rate: 785.000 000 lei în 10 mai 1996, tot atât până la 31 decembrie 1996 și 1.050.000.000 până la 31 decembrie 1997, fără a se ține cont de rata inflației, de cursul de schimb leu-dolar sau de dobânda BNR. Prin decizia 646/20 decembrie 1994, pronunțată de Secția Comercială a Curții Supreme de Justiție, înscrisura în contractul de societate a unei societăți cu răspundere limitată a prevederii potrivit căreia capitalul social poate fi depus în etape este ilegală. Conform Legii 31/1990, este interzis ca administratorii societăților să înceapă operațiuni în unele societăți fără a se fi făcut vărsământul integral al capitalului social. Pentru aceste fapte, Marian Bucur ar fi trebuit să fie tras la răspundere penală.

### **Afacerea «Romline»**

Dar acest Marian Bucur a făcut și alte afaceri dubioase. CNM Romline SA a fost păgubită cu zece milioane dolari într-o afacere făcută cu SOCIB Maritime. Romline a închiriat trei nave cu capacitatea de 15 000 tdw. Contractele au fost încheiate pe o perioadă de cinci ani, cu o taxă de management de 36.000 dolari pe an/navă. Navele Delta 1, Delta 2 și Amara au fost predate în anul 1991, dar



Romline nu a mai primit nici un ban, plătind în schimb toate datorile navelor, diferențe de reparații sau TVA neachitată

### Afacerea «Romlacta»

Nici SC Midal Group SA nu a scăpat nepăcălită de Marian Bucur. Această firmă a decis achiziționarea pachetului de control de acțiuni la SC Romlacta SA. Când totul părea că se rezolvă, a apărut pe fir SOCIB cu un contract-fantomă, antedatată, în care terenul constituind aportul Romlacta era subevaluat la 72 295 000 lei, iar aportul SOCIB, bineînțeles, eșalonat în doi ani. Un contract total în defavoarea Romlacta care avea doar 5% din beneficii, restul de 95% trebuind să revină SOCIB.

### Dispariția misterioasă a unui dosar

După cum spuneam, imobilul Casa Grigore Capșa este revendicat de succesorii legitimi ai marelui patron român. Procesul se desfășoară încă din anul 1991, iar până acum nu s-a rezolvat nimic. Chiar dacă procesul este pe ultima sută de metri, Marian Bucur încearcă, prin orice mijloace, să lungească acțiunea. Cel mai bun exemplu este dispariția misterioasă a dosarului speței, dosar care, în urma valurilor făcute, a apărut în mod miraculos după o săptămână” (Bogdan Adam, *România liberă*).

### e) „Cum citim ziarele

Există *convingeri* politice și *opinii* politice. Convingerile politice aparțin oamenilor cu vocație politică și cu biografie politică. Mai puțin numeroși decât ne închipuim, oamenii aceștia au ajuns la consecvența și fermitatea *convingerii* printr-o preocupare pentru politic implicând deopotrivă studiu, reflexie și acțiune. Opinia politică e o realitate mult mai largă și mult mai pretențioasă. Toți (sau aproape toți) avem opinii politice și, în genere, ni le formăm citind ziarele, reacționând, așadar, la ceva care *ni se dă*. Din păcate, între «convingere» și «opinie» se fac frecvente confuzii. De regulă, purtătorii de opinii se iau (și sunt luați) nu o dată drept oameni de convingere. Ei afișează, în dezbateri, competențe, pasiuni și experiențe care, în realitate, le sunt străine. Opinia poate fi autentică sau nu, poate fi ingenioasă sau tâmpă, temeinică sau superficială, dar e întotdeauna *amatorism* politic, recoltă – mai mult sau mai puțin întâmplătoare – de «idei» politice, rumegate în funcție de înzestrarea și de amplasamentul social al fiecăruia. Nu vrem să spunem că din lectura ziarelor nu se pot recolta decât opinii, *simple* opinii. Profesionistul știe să extragă din ele substanța de care are nevoie pentru a-și nutri convingerile și pentru a-și revizui strategiile. Problema e *cum* citim ziarele. Or, cei mai mulți dintre noi nu le citim profesionist; nu le citim nici măcar atent, le citim în așa fel încât rezultatul lecturii nu poate fi decât inconsistent și mărunț conjunctural. Să facem, în loc de

demonstrație, un rapid inventar al momentelor pe care le dedicăm, îndeobște, lecturii. Căci, inevitabil, *cum* citim depinde de *când* citim ziarele.

Întâi, le citim în drum spre slujbă. Le pescuim de pe prima tarabă ieșită în cale și le răsfoim mahmur, sub impulsul unei curiozități difuze, dar, mai ales, din dorința de a «scurta» timpul petrecut în metrou, tramvai sau autobuz. Lectura e, de fapt, un semi-somn, în care se amestecă indispoziția provocată de perspectiva unei «noi zile de muncă», inconfortul transportului și cuniulul câtorva mici iritări de parcurs (individul care îți citește peste umăr, bătrâna căreia ar trebui să-i cedezi locul etc.) Aceeași tipologie a lecturii se reface pe drumul de întoarcere de la slujbă, cu unele nuanțe distinctiv: lehamitea de după rutina zilnică, foamea, perspectiva necazurilor domestice sau, dimpotrivă, satisfacția zilei de lucru încheiate. Între cele două drumuri, mai există lectura furtivă, în orele de program, un mod, între altele, de a-și amâna sau suspenda obligațiile. Rezumând, e limpede că cititul ziarelor în prima parte a zilei e marcat de fragmentarism și umoralitate. Citim pe apucate, pe sărite, și proiectăm asupra lecturii hazardul unor crize psiho-fiziologice trecătoare.

Urmează, acum, marea orgie de presă a siestei! Ziarul e un corelativ al papucului și cafelei, un camuflaj nobil al digestiei. Cu pleoapele grele, impregnate de reverii calorice (eventual cu o scobitoare în colțul gurii), capul familiei «se documentează». Cititul se întrepătrunde misterios cu insondabile procese organice. «Bolul» informațional se prelucurează la nivel de intestin, creierul distinge cu greu între nedumerire politică și crampă abdominală. Fulgurante întreruperi ale stării de veghe, demnitatea aparentă pe care o dă stupoarea post-ludică și relaxarea subită a tuturor funcțiilor mentale și trupești conferă lecturilor de după masă un ce oniric, un echivoc suprarealist, încununat, de obicei, printr-o scurtă înjurătură recuperatoare (adresată lor, politicienilor și zariștilor), urmată de o adormire ostășească. O îmbinare caracteristică de zel cetățenesc și euforie fiziologică se exprimă și în cititul ziarelor în timpul mesei sau la closet. Nu e clar ce este esențial și ce este accidental, *ce este anexa cui*, dar în ambele cazuri survin subtile transferuri între realități disparate, cu consecințe imprevizibile asupra obiectivității informației.

Cum citim, prin urmare, ziarele? Mai întotdeauna în intervalele *secundare* ale zilei, în acel registru al vieții care se cuplează cu *loisir*-ul, cu destinderea, cu atenuarea vigilenței intelectuale. Le citim ca și când nu le-am lua prea în serios, le acordăm mai puțină atenție decât *hobby*-urilor noastre și le tratăm cu mai puțină rigoare decât cea investită în partidele noastre săptămânale de bridge sau de table. Constatarea aceasta n-a întârziat să-i neliniștească pe politologi. Căci din *opinii* formate la capătul unui *asemenea* mod de frecvență a ziarelor se constituie opinia publică, reactivitatea politică a masei și, în ultimă instanță, *votul* țării.

Discuțiile noastre în contradictoriu, opțiunile noastre ideologice, participarea noastră la tot ce se întâmplă, felul cum înțelegem manevrele guvernamentale, pe scurt, întregul nostru comportament civic și electoral se naște ca efect al unui *loisir* rudimentar: cititul infra-rațional al ziarelor. Cu cât le citim mai «destins», cu atât suntem mai manipulabili. De aceea, maturitatea politică a unei țări și răspunderea politică a oricărui locuitor al țării ar trebui să înceapă de aici: de la cum citim ziarele. E drept, asta nu e – cum s-ar părea – numai treaba cititorului. Căci citim ziarele și în funcție de *felul în care sunt scrise*. Dar asta e altă problemă, la care e preferabil să răspunzi nu comentând isprăvile altora, ci riscând o ispravă proprie” (Andrei Pleșu, *Dilema*, 1994).

### f) „Apel către lichele

Sunteți puțini în mijlocul acestui popor, de vreme ce el s-a putut regăsi peste noapte cu o asemenea forță și grație; și totuși mulți, dacă ați putut face cu puțință, hrăni și caționa oroarea vreme de 40 de ani. Vouă, acestor mulți-puțini, vă adresez următoarea chemare:

Lăsați o respirație mai lungă între ultimul omagiu pe care l-ați scris, între ultima ședință în care v-ați exprimat entuziasmul pentru realegerea lui Ceaușescu la cel de-al XIV-lea Congres și adeziunea grăbită pe care ați venit să v-o dați în zilele în care timișorenii nu terminaseră să-și îngroape morții și în care sângele de pe bulevardul Magheru și din Piața Palatului nu se zvântase încă

Nu mai strângeți o vreme, bărbătește, mâna colegilor voștri și nu-i mai priviți senini în ochi. Lăsați să se întrevadă o urmă de sfială în privirea voastră. Fiți o vreme stingheri.

Nu mai apăreți la televiziune.

Nu mai scrieți în ziare.

Nu vă mai ridicați glasul decât pentru o scurtă căință, căci altfel îl ridicați din nou în minciună.

Lăsați cuvintele să spună ceea ce spun, nu mai folosiți o vreme vorbele «demnitate», «libertate», «conștiință», «dreptate», «popor». Nu asasinați aceste cuvinte.

Renunțați la alibiuri morale spunându-vă că ați făcut neîncetat răul ca să puteți face din când în când binele.

Să nu vă fie frică, ci doar, din când în când, o lungă și insuportabilă rușine. Căutați atunci un părinte care și-a pierdut în zilele acestea copilul și cereți-i iertare.

Intrați în noul an meditativ. Și aprindeți o lumânare pentru cei morți și pentru voi.

Iar dacă veți da curs acestei chemări, veți înceta să fiți lichele și veți primi recunoștința noastră. Vă vom iubi” (Gabriel Liiceanu, 30 decembrie 1989).

## g) „Există o literatură română ?

Cu o violență de cugetare ce s-ar fi putut lipsi de violența expresiei, d. Fundoianu contesta de curând individualitatea literaturii române. Aruncată din arc, săgeata eleatului Zenon rămânea pe loc, după traiectoria unui veac. Literatura noastră e încă în punctul său de plecare. Zenon neagă mișcarea, mai feroce, d. Fundoianu ne tăgăduiește însăși existența. Reduși la rolul de colonie a culturii franceze, nu putem produce decât o literatură nediferențiată. Lipsiți de o expresie originală, avem un suflet virtual, mișcarea e numai aparentă. Săgeata e încă în coarda arcului. Neintegrând literatura universală prin nici o notă specifică, stăm deci în pragul Europei cu manele goale.

Negațiunii teroce a dlui Fundoianu i se cuveneau temperamentele dlui N. Davidescu. Literatura română există, ea nu-și începe totuși viața organică decât odată cu simbolismul. «Până la simbolism, afirmă categoric d. Davidescu în *Flacăra*, nu se poate vorbi de o literatură românească. Am avut doar, cum am mai spus, numai scriitori-accidente. Eminescianismul, care fusese prima încercare în acest sens, sombrase.»

Sau, tot atât de categoric: «Și adevărul e că simbolismul este începutul literaturii noastre. El a devenit astăzi singura literatură cu putință, iar cadrul lui s-a lărgit prin aportul variat al atâtor talente, atât de mult încât numirea de simbolism începe să devină doar o strămtă etichetă istorică; ea echivalează cu începuturile literaturii românești de la care mâne vor purcede pe cale de evoluție, de acum înainte, formulele noi ale literaturii noastre. Nici într-un caz însă nu se va mai putea trece peste o epocă literară al cărei gust, începând cu Șt. Petică și cu Săvescu și sfârșind cu Philippide, au îmbogățit cu cele mai variate mijloace de redare intelectualitatea noastră. Minulescu, Bacovia, Emil Isac și Cotruș fac ca toate provinciile românești să fie reprezentate sub steagul acestei mișcări liberatorii și individualiste de artă». D. Fundoianu tăgăduia deci individualitatea întregii noastre literaturi, d. Davidescu nu i-o recunoaște decât când și-o pierde. Ferocitatea unuia și parțialitatea celuilalt ne aduc astfel involuntar la căpătâiul literaturii române pentru a-i constata, pe de o parte, existența, iar pe de altă parte, caractere proprii și profunde în nici o legătură cu variațiunile școalelor literare în genere, și, mai puțin, cu simbolismul în specie.

Recunoaștem că o literatură nu există prin individualități răzlețe, ci printr-o organizare armonică, nu se valorifică atât prin calitate, cât prin diferențiere. Prezența unui geniu solitar nu dovedește nimic, originalitatea unei literaturi stă în acele note specifice care, deosebindu-ne de alții, ne constituie o fizionomie proprie. A scrie într-o limbă poate fi un accident, a avea talent poate fi numai o întâmplare personală, pentru a se integra într-o cultură, talentul trebuie să fie reprezentativ. Confirmând acest principiu este neîndoișor totuși că literatura română nu-și afirmă existența numai prin talente incontestabile ci și prin

însușiri specifice și comune. Virtualitățile artistice ale rasei sunt evidente în poezia noastră populară, superioară poeziei populare franceze, cifrele realizărilor literaturii culte nu se juxtapun, ci se adună. Eminescu, Coșbuc, Creangă și Caragiale nu sunt numai talente remarcabile, ci și puncte din frontiera hărtei noastre sufletești. Atitudinea fatalistă a poporului român față de viață ne situează în Orient, ne diferențiază, în orice caz, de Apus. Latentă în poezia populară, ea e ridicată de Eminescu pe cea mai înaltă treaptă de realizare artistică. Sentimentalitatea caracterizată prin *duioșie* e specifică locului, n-o găsim în nici o literatură apuseană și nici n-o putem confunda cu *mila* slavă. Humorul românesc este iarăși specific, o pagină din Creangă nu-și are echivalentul în nici una din literaturile universale. Suntem originali nu numai prin fond, ci și prin expresie, tânără noastră limbă e plastică și plină de resurse. Spre exemplificare nu vom recurge la același inimitabil Creangă, ci ne vom scobori la unul din scriitorii minori. Iată o pagină din Slavici:

«Este oare minune dacă în urma acestora Sărăcenii s-au făcut cu vremea cei mai leneși oameni? Este nebun acela care seamănă unde nu poate secera, ori unde nu știe dacă va putea sau nu să secere. Pe 'Fața' locul este nisipos, grâul crește cât palma, popușoiul cât cotul; pe 'Râpoasa' nici merele nu se fac, iar în vale apa mănâncă rodul. Unde nu dă nădejde de dobândă, lipsește și îndemnul de lucru. Cine lucrează, vrea să câștige, iară Sărăcinenii și-au fost scos gândul de câștig, pentru aceia nici nu se aflau îndemnați să lucreze. Cât puteau, petreceau vremea întinși la răcoare, nu puteau, își mâncau zilele lucrând prin alte sate învecinate. Când venea apoi iarna vai și amar!

Iar cine e deprins cu răul, la mai bine nici nu se gândește. Sărăcenilor le părea că, decât așa, mai bine nici nu poate fi. Peștele în apă, pasărea în aer, cârțița în pământ și Sărăcenii în sărăcie!

Sărăcenii? Un sat cum Sărăcenii trebuie să fie.

Ici o casă, colo o casă... tot una câte una. Gardurile sunt de prisos, fiindcă n-au ce îngredi; ulița e satul întreg. Ar fi prost lucru un horn la casă; fumul află cale prin acoperiș. Nici muruiala pe pereții de lemn n-are înjeles, fiindcă tot cade cu vremea de pe dânsii. Câteva lemne clădite laolaltă, un acoperiș din paie amestecate cu fân, un cuptor de ımală cu prispă bătrânească, un pat alcătuit din patru șați bătuți în pământ, o ușă făcută din trei scânduri înțepenite c-un par cruciș și cu altul curmeziș... lucru bun. Cui nu-i place, să-și facă altul pe plac...».

Atitudinea și tonul sunt profund specifice; nu le vom găsi în nici una din literaturile cunoscute. Dar nu numai atât, prin caracterul aforistic și totodată figurat, expresia însăși e singulară. Nu este popor mai sentențios decât noi și nu e limbă mai bogată în expresie metaforică decât limba noastră, de la cimitură și până la Creangă, această sinteză a creațiunii artistice populare

Literatura română nu se prezintă deci ca o suprapunere de individualități, ci ca o sumă, ca o totalitate organică și armonică de însușiri etnice, virtuale în producțiunea populară și realizate în literatura cultă prin artiști de un talent incontestabil. Între cei patru pilăstri (Eminescu, Creangă, Coșbuc, Caragiale) ai expresiei artistice a sufletului românesc se întinde rețeaua unei întregi literaturi reprezentative. (Câteva nume de scriitori mai recent: Hogaș, Goga, Sadoveanu, Rebreanu, Gârleanu, Brătescu-Voinești etc.) Departe de a păși în praful Europei cu mâinile goale, pășim nu numai cu posibilitățile unui suflet original, și ca fond și ca formă, solidare între ele, dar diferențiate în cromatica literaturii universale" (E. Lovinescu, *Sburătorul literar*, 6 octombrie 1922).

### b) „Baba Rada Treiștrei

Ziditori de profesie care, chiar și atunci când dărâmă, dărâmă pentru a zidi, masonii au intrat în mitologie cu mistria și firul cu plumb, ținând în mână frâiele lumii, trimițând împărați la reparații capitale și influențând mersul istoriei când istoria șchiopăta.

La noi, nu putem afirma că masonii l-au influențat cumva sau că l-au ținut de bretele nici măcar pe mecanicul de întreținere Vasile care, când se îmbată, le taie apa caldă locatarilor din blocul de nefamiliști din Titan, d'apăi să ne închipuim că l-ar putea trimite pe premierul Vasile cu reforma lui șchioapă la reparații capitale. Asta fiindcă în România persistă complexul spărgătorilor de normă de la Salva-Vișeu și masonii fost-au fabricați prin fotosinteză și pe bandă rulantă după '89, și organizați nu în frăți secrete, Doamne ferește, ci-n frăți publice, să-ı vadă vecinii de palier la televizor și să le crape fierea de invidie.

Că așa-i pe malul Dâmboviței, unde orice găinar care-și cumpără bilet la lojă și-și freacă turul nădragilor de violonul fotoliilor fie pe la Operetă, fie pe la Ateneu sau pe la Circul de Stat își poate zice mason.

Nu mică i-a fost mirarea unui amic ce, încercând să-și trezească la realitate cu ajutorul unei perechi de palme progenitura certată cu cartea și care-n lipsă de servicii lucra la desecări prin bodegi, l-a auzit pe ăla micu' zicând: «Să nu dai în mine, că sunt mason!».

Invizibila masonerie mondială se încoțopeni pe-acilea într-un soi de masonerie județeană de suprafață, unde inși sosiți cu pluta tranziției își trag pe organism, în loc de indispensabili flaușați, titluri pompoase cum ar fi și ăsta al unui domn numit Costel Iancu ce-și zice Suveran Mare Comandor al Supremului Consiliu de Grad 33 și Ultim al Ritului Scoțian Antic și Acceptat, care-mi amintește de-o ghicitoare în cafea, antică și de demult acceptată, de pe vremea copilăriei mele de la Slobozia, poreclită Baba Rada Treiștrei.

Audiat de comisiunile de apărare din Senat și din Camera Deputaților, acest mason bun și vigilent, adică de-al nostru, din popor, a afirmat că există masoni

răi, străini de neam, de prin Franța, Belgia și Olanda, care vor să ne halească țara și că bine-ar fi ca SRI-ul să se joace cu dâșii de-a masonii și vardiștii.

Fiecare țară are masonii pe care și-i merită și trebuie să recunoaștem că și la acest capitol am dat cu oîștea în gardul Europei" (Mircea Dinescu, *Academia Cațavencu*).

### i) „Talentul improvizației

• *Suntem un popor harnic, viteaz și ospitalier* - propoziție dezvoltată cu subiect inclus, metrică ușor de memorat și mai ales de reprodus; axiomă a manualelor școlare. Sinonim: *avem o țară frumoasă*. Contexte specifice de utilizare: se referă, în egală măsură, atât la trecutul glorios al neamului, cu figuri luminoase - Mihai Viteazul a fost viteaz (de unde și numele), Mihai Viteazul este al poporului, noi suntem poporul, deci noi suntem viteji - cât și la prezentul imediat - întâi și întâi suntem un popor, iar apoi hărnicia, vitejia și ospitalitatea sunt trăsăturile (trei, nu mai multe) pe care le socotim definitorii pentru noi ca popor - altfel spus, ceea ce contează este nu cum, ci cât muncim (vezi și *noi muncim, nu gândim*), contează că luptăm (nu dacă învingem sau suntem înfrânți) și, în sfârșit, contează nu faptul, ci efortul de a da. Aceste trei trăsături proverbiale ale poporului nostru se verifică zilnic, ceas de ceas, la munte și la mare, de-a lungul și de-a latul patriei-mame, la sat și la oraș, în forme dintre cele mai diverse, aparent minore, dar care laolaltă dezvăluie un adevăr major: ne-am păstrat prin secole hărnicia, vitejia și ospitalitatea (câtă vom fi avut) pentru că avem, individual și în grup, talentul incontestabil al improvizației definitive, după cum urmează

• *Rumură verde în gură de canal* Se întâlnește pe șoselele patriei, dovedind fără putință de tăgadă cum *codru-i frate cu românul*, pe care astfel îl apără de neșansa căderii cu roata Daciei în canalul pe care istoria vitregă l-a lăsat fără capac.

• *Hârtiuță împăturită mărunț pentru fixat fereastra, altfel nu stă închisă*. Se regăsește în hoteluri cu multe sau puține stele, în autobuze, trenuri, tramvaie, dar și în case particulare, dovedind astfel un înalt spirit gospodăresc: românul nu rămâne nesimțitor la defecțiuni, ci le detectează și, cu mâinile lui harnice, găsește remediul potrivit la locul potrivit. Totul e ca după aceea să nu mai deschizi fereastra.

• *Pietroi de proptit ușa, altfel nu stă deschisă*. Gest ospitalier românesc, practicat de restaurante și alte localuri publice, în semn de bun venit pentru clienți.

• *Ziar de șters la fund, tăiat cu grijă în fâșii numai bune*. Obicei tradițional care vădește respectul față de om și nevoile sale (conform, probabil, *fiecăruia după nevoi*).

• *Cabină de veceu fără încuietore la ușă.* Încă o probă că românul e harnic în fiecare moment al vieții sale. crăcănat cu grijă ca să nu îi treacă de glezne apa de pe jos, el își folosește propriile mâini (de obicei ambele) pentru ca străinul să nu poată deschide ușa.

• *Sticlă de plastic pentru cadou suică* Obiect aparent neutru (deși poartă încă eticheta de suc) care arată dărnicia (volum sticlă – 1,5 sau chiar 2 l), dar și hărnicia poporului. sticla nu este aruncată pur și simplu, ci clătită și refolosită.

• *Capac de bere de pus sub pictorul mesei* Detaliu semnificativ, dovedind și el inventivitatea și spiritul viu de acțiune al poporului.

• *Claxon la semafor* Echivalent contemporan al strigătului de luptă (înainte!) al vitejilor noștri strămoși. Utilizare extremă – înainte de a porni mașina, prima mașină din coloana oprită la stop claxonează dârz. suntem încă cei mai viteji dintre tracii” (Cipriana Petre, *Dilema*, 1999).

Cerințe:

- i) Cărui tip îi aparține fiecare dintre textele reproduse anterior? Argumentați răspunsul!
- ii) Analizați fiecare text recurgând la conceptele prezentate în subcapitolul „Redactarea textului pe ciornă”.
- iii) Comparați textul a) cu textul b).
- iv) Comparați textul c) cu d).
- v) Comparați textul b) cu e).
- vi) Textele f) și g) fac parte din aceeași categorie. Prin ce se deosebesc?
- vii) Prin ce procedee se obțin efecte umoristice și/sau ironice în textele h) și i)?

## 5. Confruntarea textului cu cititorii

- 1) Urmând regulile expuse până aici, scrieți un text cu tema „televiziunea”. Constituiți un grup de lectură și citiți pe rând textul fiecăruia, făcând observațiile pe care le considerați necesare. Rescrieți textul în funcție de criticile primite. Ce modificări a suferit textul inițial? Ați învățat ceva nou ascultând textele și criticile colegilor?

### 2) Dumneavoastră cum gândiți?

- Prima formă scrisă este întotdeauna cea mai bună...
- Rescrierea este pedeapsa pentru greșelile făcute.
- Revizia presupune o lectură rapidă pentru a corecta greșelile și a pune virgulele.

Descopăr cu bucurie cum textul meu devine din ce în ce mai bun cu fiecare nouă revizie pe care o fac...



Pornind de la una dintre afirmațiile de mai sus, scrieți un text de două pagini.

- 3) Cele citite în această carte până în acest punct v-au modificat în vreun fel modul de a gândi textul scris?
- 4) Citiți un text, apoi discutați-l în grupul de lectură. Faceți aprecieri critice asupra lui și vedeți în ce măsură fiecare coleg respectă regulile unei lecturi critice, așa cum au fost ele prezentate în acest capitol.
- 5) Ce dificultăți întâmpinați când citiți un text? Dar când sunteți pus în situația de a-l discuta? Faceți o listă pentru a vă cunoaște mai bine.
- 6) Care sunt calitățile dumneavoastră de cititor?
- 7) Citiți textul următor, apoi evaluați afirmațiile de mai jos, notând în dreptul lor A(devărat), F(als), D(eduție).

„Dirty Dick fusese ucis. Poliția a anchetat șase suspecti, toți cunoscuți criminali. Toți se aflaseră în apropiere de locul crimei în jurul orei la care aceasta s-a produs. Toți aveau serioase motive să-l omoare pe Dirty Dick. Cu toate acestea, Larcenous Lenny a fost total absolvit de vină.

- a) Se știe că Larcenous Lenny a fost în apropiere de locul în care Dirty Dick a fost asasinat.
  - b) Se știa despre cei șase gangsteri că au fost în apropiere de locul crimei.
  - c) Doar Larcenous Lenny a fost tăiat de pe lista vinovaților
  - d) Poliția nu știe cine l-a omorât pe Dirty Dick
  - e) Asasinul lui Dirty Dick nu și a mărturisit de bunăvoie crima.
  - f) Se știe că toți cei șase gangsteri s-au aflat în imediata vecinătate a locului în care a fost comis cu sânge rece asasinatul
  - g) Larcenous Lenny nu l-a omorât pe Dirty Dick.
  - h) Dirty Dick e mort” (text tradus din Osborn, Michael, Osborn, Suzanne, *Public Speaking*, Houghton Mifflin Company, Boston, Dallas, Geneva, Illinois, Palo Alto, Princeton, New Jersey, p. 74)
- 8) Comparați acum răspunsurile la exercițiul 7 cu răspunsurile corecte: a) D; b) A; c) D; d) D; e) D; f) D; g) D; h) A. Acolo unde este cazul, încercați să explicați de ce ați greșit și de ce soluția oferită de autorul exercițiului este cea corectă.





# **MODALITĂȚI DE ORGANIZARE A TEXTULUI**

THE  
JOURNAL  
OF  
THE  
ROYAL ANTHROPOLOGICAL INSTITUTE

VOL. LXXV. PART I. 1945.

LONDON:  
H. K. LEYBOLD, LTD.

Pentru ca un text să fie bun nu este suficient să conțină idei interesante. Percepția lui de către cititori este dată, în mare măsură, de abilitatea cu care autorul știe să își organizeze ideile pentru a le face clare cititorilor săi. Oricât ar fi de interesante, de originale, de bune, ideile se pierd într-un text „încurcat”, pe care cititorii nu îl pot urmări. Din vina lor? Nu, din vina autorului; el trebuie să își scrie textul după ce și-a evaluat atent publicul. Ceea ce mie, ca autor al textului, mi se pare perfect clar, cititorilor li se poate părea „încâlcit”, deoarece este diferit contextul în care fiecare dintre noi citește textul respectiv.

Aparent, există tot atâtea modalități de organizare a textului câte idei și câți autori, pentru că există, nu? o infinitate de texte, iar indivizii sunt atât de diferiți între ei („Câte capete, atâtea idei!”)... În esență însă, lucrurile stau altfel: modul în care cu toții percepem realitatea din jur este, în linii generale, același și se încadrează în tipare cognitive precise, formând un set finit de scheme după care ne organizăm cunoștințele despre noi și despre realitatea exterioară. În mintea noastră cunoștințele se organizează într-o rețea de structuri, în care experiențele anterioare, o dată fixate, ne permit să facem predicții asupra experiențelor viitoare. Cunoștințele despre lume se structurează în reprezentări mentale ale situațiilor tipice; stimulată de cuvinte-cheie sau de context, mintea activează o schemă (sau mai multe) de cunoaștere pentru a extrage sens din text (dintr-un text scris sau din unul oral). Situațiile stereotipe, participanții stereotipi, relațiile stereotipe fac posibilă economia lingvistică în prezentarea unor evenimente, transmiterea unor informații în mod implicit, nu explicit, accentuarea unor elemente neobișnuite prin aducerea lor în prim-plan. Valoarea de adevăr a unui text rezultă din comparația pe care o face cititorul/ascultătorul între propria schemă mentală și schema prezentată de autorul textului. „Lucrurile” se organizează în mintea

noastră pe baza unor principii perceptuale: simplitate (succesiunea punctelor permite urmărirea lor), simetrie (indivizii percep relațiile dintre elemente, proporțiile), ordine (progresia elementelor după o schemă consecventă, deci predictibilă).

Experiențele noastre cotidiene se regăsesc în experiențele noastre lingvistice și ne așteptăm să regăsim într-un text unul dintre tiparele care ne cizelează întreaga existență. Abilitatea autorului constă în capacitatea lui de a-și folosi cunoștințele lingvistice pentru a pune lumea textului în relație cu elementele lumii reale. Cititorul înțelege textul coroborând cunoștințele sale de limbă cu cele despre lumea înconjurătoare. A înțelege înseamnă a găsi o similaritate între cunoștințele schematizate în mintea noastră și cele transmise de autor în text; acest lucru se realizează punând în funcțiune diverse mecanisme de interpretare. În fapt, cel care citește trebuie să descopere mecanismul optim care îi permite să țină pasul cu autorul pentru a reface legăturile logice din mintea acestuia, legături care au condus la respectiva asamblare a elementelor în text.

Care este mecanismul răspunzător de înțelegerea textului? Există trei teorii fundamentale:

- Textul este procesat de jos în sus, adică dinspre elementele cele mai simple spre elementele cu grad maxim de complexitate (sunete/litere – părți de cuvinte – cuvinte – grupuri de cuvinte – propoziții – fraze – părți de text – textul în ansamblu – texte de un anumit tip – diverse tipuri de texte): înțelegerea textului este punctul final al unui proces intens de decodare a unor unități din ce în ce mai complexe.
- Textul este procesat de sus în jos, adică dinspre unitățile superioare spre unitățile inferioare; pe baza cunoștințelor anterioare despre text (ca unitate lingvistică) și despre subiect, precum și pe baza intuițiilor lingvistice, cititorul/ascultătorul selectează din text elementele relevante înțelegerii, în funcție de care îl reconstituie; percepția unităților individuale (sunetele/literele) se face global (doar acolo unde este cazul se recurge la analiza lor individuală).
- Textul este procesat interactiv: cititorul pune în acțiune simultan/alternativ mecanisme plasate la mai multe niveluri (nivelul sunețelor, al cuvintelor, al propozițiilor etc.); deficiențele de la un nivel pot fi compensate în etape ulterioare la alte niveluri, asigurând înțelegerea atât la fiecare nivel, cât și a textului în ansamblu.

Modul în care mintea umană procesează informația pentru a o reține depinde, în mare măsură, de conținutul și de structura textului. Orice text este alcătuit din propoziții, în sens logic. O propoziție (în sens logic) este o aserțiune individuală despre un obiect sau un eveniment. La baza procesării textului stau două reguli fundamentale :

- a) nu toate propozițiile (în sens logic) dintr-un text stau pe același plan sub aspectul importanței ; cu cât o propoziție este mai importantă pentru dispozitivul argumentativ al autorului, cu atât ea are mai multe șanse de a fi reținută de cititori. Cititorii, la rândul lor, nu acordă aceeași atenție tuturor propozițiilor din text ; ca dovadă, atunci când rezumă un text, rețin anumite idei, în timp ce lasă deoparte altele. Calitatea unui rezumat depinde în mare măsură de capacitatea cititorului de a sesiza esențialul, adică tocmai de a ierarhiza ideile sub aspectul importanței în raport cu tema ;
- b) gradul de dificultate a unui text este direct proporțional cu numărul de propoziții (logice) pe care le conține. Cu cât numărul propozițiilor logice este mai mare în cadrul unei fraze sintactice, cu atât mai mari sunt dificultățile de înțelegere.

### Exemplu

Să analizăm următorul enunț:

*Limba este un sistem (ansamblu de relații între elemente) de semne (cuvinte), a cărui funcție este comunicarea în cadrul societății. Prin această frază sintactică se dă o cantitate mare de informație, care ar putea fi descompusă în următoarele nuclee de sens, fiecare inclus într-o propoziție: Limba este un sistem, adică un ansamblu de relații între elemente. Elementele sistemului lingvistic pot fi considerate cuvintele. În cadrul societății limba îndeplinește funcția de comunicare. Vom spune deci că sistemul limbii îndeplinește funcția de comunicare în societate. Acest din urmă enunț se înțelege mai ușor, deoarece informația este distribuită în propoziții succesive, puse în relații logice evidente cititorului; cu fiecare propoziție nouă, cititorul dobândește o nouă informație pe care o integrează în sistemul lui de cunoștințe.*

A organiza un text înseamnă a ordona ideile astfel încât ele să fie ușor integrate de cititori în sistemul lor de cunoștințe. Prin modul în care organizează textul, autorul poate ține sub control procesarea acestuia de către cititor.

Materialul care compune un text poate fi organizat într-o ordine naturală, impusă din interior (care ține de determinarea spațio-temporală

a obiectelor și evenimentelor) sau după o ordine exterioară, logică, impusă obiectelor și evenimentelor de rațiunea umană, reflectând deci legile de funcționare a minții omenești. Alegând o schemă de prezentare a informației, punem ordine într-o masă informă de informații, clarificăm elemente care altfel ar apărea confuze. Schema de organizare pune mai bine în lumină sensul ce se dorește a fi transmis.

În consecință, vom vorbi despre :

- ordine naturală      ordine temporală  
                                     ordine spațială ;
- ordine logică      gradare ascendență ,  
                                     general - particular / particular - general ;  
                                     - cunoscut - necunoscut ;  
                                     simplu - complex / complex - simplu ,  
                                     - pro și contra ,  
                                     întrebările jurnalistului ,
- alte posibilități : ordinea importanței, ordinea alfabetică.

Pentru ca ideile noastre să ajungă la cititori în mod eficient, să aibă efectul scontat, vom opta pentru o anumită ordine de prezentare, în funcție de subiect, de scop și de public. Schema ajută autorul să își ordoneze ideile, să țină sub control desfășurarea textului, iar cititorului îi facilitează urmărirea ideilor și a logicii lor, creându-i totodată expectații de lectură. Este posibil ca într-un text să apară suprapuneri și întrepătrunderi de două-trei procedee, dar esențial este să existe o dominantă, iar relațiile de subordonare ale celorlalte tipuri în raport cu dominanta să fie evidente.

Ordonând ideile în unul dintre modurile posibile, autorul construiește scheletul textului, dând cititorului reperele înțelegerii lui. Între aceste puncte nodale, care indică direcția urmată de text, există informațiile concrete pe care autorul le oferă cititorului. În felul acesta, se asigură **unitatea și coerența** textului.

Un text are **unitate** atunci când fiecare informație oferită răspunde în mod specific propoziției-teză, ocupând un loc precis, bine definit în raport cu aceasta și cu toate celelalte idei exprimate în text.

Un text prezintă **coerență** atunci când legăturile dintre idei și informații apar în mod evident cititorilor. Coerența unui text ține, în ultimă



instanță, de funcția fiecărei propoziții în context, de relațiile reciproce dintre propoziții. Cu cât funcția fiecărei propoziții în context îi apare mai clară cititorului, cu atât coerența textului este mai evidentă. Atunci când apar lacune de coerență, sarcina cititorului este aceea de a umple aceste goluri printr-un efort de reconstituire a contextului absent; cu cât acest efort este mai mare, cu atât textul devine mai greu de înțeles.

### **E**xemplu

Iată în continuare două dialoguri, reproduse în stânga paginii; în dreapta paginii este refăcut contextul care explică mecanismul coerenței interne.

- |                          |  |
|--------------------------|--|
| (a) A: – Sună telefonul! | = Sună telefonul, <b>vino și răspunde!</b><br>(A îl cere lui B să...)      |
| B: – Sunt în baie!       | = <b>Nu pot să vin pentru că sunt în baie.</b><br>(B se scuză)             |
| A: – Bine!               | = <b>Bine, confirm că am înțeles situația</b><br>(A acceptă scuzele lui B) |
| (b) A: – Ai mânuși?      | = Întrebare  |
| B: – Nu!                 | = răspuns  |
| A: – Dar păianjenii?     | = avertisment. <b>dacă n-ai mânuși or să te înțepe păianjenii.</b>         |

Dialogul din (a) este mai ușor de înțeles, deoarece pentru a umple lacunele de coerență ne sprijinim pe situații schematizate, frecvente în viața de zi cu zi; cititorul recunoaște cadrul de comun care (tiparul convorbirea telefonică) în baza experiențelor proprii, deci îi vine ușor să subînțeleagă elementele implicite, pentru a înțelege funcția fiecărei replici în contextul dat.

Dialogul (b) nu se raportează la o situație tipizată, deci efortul de procesare a informației este îngreunat de o situație extralingvistică obișnuită, mai puțin cunoscută. Legătura dintre mânuși și păianjeni poate apărea unor cititori evidentă, altora le poate rămâne neclară, alții o pot intuși. (B taie plantele în grădină. Printre plante sunt foarte mulți păianjeni care înțepă. Avem nevoie de mânuși pentru a ne proteja de păianjeni).

La nivelul textului, se poate vorbi de **coerență locală** și de **coerență globală**.

**Coerența locală** se marchează prin diverse mijloace lingvistice: pronume (*Emil este președinte. El a fost ales în anul...*), substitute pronominale și adverbiale (*Alegerile s-au desfășurat corect. Asta au afirmat toți observatorii străini acreditați în București. Aici, ei au avut posibilitatea să vadă la fața locului cum românii se duceau disciplinați la urne pentru a vota schimbarea*), asocieri conceptuale și lexicale (*la urne... a vota*), timpuri verbale (*Laptele dăduse în foc și telefonul suna de zor*).

când *am intrat în casă*), conjuncții sau alte elemente de conectare a două propoziții (*deci, cu toate acestea, de aceea, în aceste condiții, în consecință* etc.), repetiții de cuvinte (*Se adunaseră acolo mulți oameni, oameni de toate vârstele...*), folosirea unor termeni generici, raportați la termeni particulari (*Se adunaseră acolo mulți oameni, bărbați, femei, copii...*) folosirea sinonimelor (*Teama, frica, groaza* îl făcuseră să nu mai gândească în acel moment), folosirea unor cuvinte din același câmp conceptual (*Pe masă erau farfuri murdare, cuțite și furculițe aruncate la întâmplare lângă pahare cu urme de buze soioase sau de ruj*).

Coerența globală a textului este asigurată de tehnicile prin care autorul își dezvoltă ideile.

În ordinea naturală sau în cea logică, ideile pot fi dezvoltate după una dintre următoarele tehnici:

- detaliere și exemplificare;
- definire;
- comparație, contrast;
- analogie;
- clasificare;
- cauză - efect / efect - cauză.

## 1. ORDINEA DE PREZENTARE A IDEILOR

### 1.1. Ordinea naturală

Orice obiect sau fenomen se înscrie pe coordonate spațio-temporale. Ideile cuprinse într-un text trimit la „un obiect”, la „un eveniment”, concret sau abstract, real sau imaginar, deci o ordine naturală de prezentare a ideilor într-un text constă în surprinderea poziției în timp și în spațiu a respectivului „obiect”, „eveniment”. În funcție de temă, putem organiza textul pe una dintre cele două axe: axa temporală sau axa spațială.

### 1.1.1. Organizarea pe axa temporală

Organizarea unui text în funcție de axa temporală presupune prezentarea succesivă a momentelor specifice din existența sau din devenirea unui obiect; în fond, presupune captarea unor stări succesive din istoria obiectului, a evenimentului. Important este ca textul să releve modificările sau conservările de stare de la o etapă la alta, pentru a-l face pe cititor să distingă cu claritate etapele succesive, precum și diferența dintre echilibrul din starea inițială și echilibrul din starea finală; să prezinte evenimentele care au determinat schimbările de stare, precum și conflictele succesive dintre stările intermediare de echilibru; să prezinte relevanța evenimentelor trecute pentru starea prezentă. Astfel, cititorul va avea o perspectivă dinamică asupra obiectelor din lumea textului.

Acestui mod de organizare a ideilor îi corespunde, de obicei, textul de tip narativ, în care autorul prezintă o succesiune ordonată de evenimente, plasate într-un anumit spațiu, la care participă unul sau mai multe personaje, determinând o acțiune cu grade diferite de complexitate. Vocea din text care îi spune cititorului ce se întâmplă, unde se întâmplă, cine sunt și cum sunt personajele constituie vocea naratorului. În funcție de subiect, de public și de scop, autorul va decide asupra complexității evenimentelor și va selecta momentele relevante în economia textului, va adopta acel punct de vedere care servește cel mai bine teza formulată la începutul textului. Efectul asupra cititorului depinde în cele din urmă de „arta de a povesti”, de a împărtăși altora din experiența personală într-un limbaj plastic, colorat, care apelează la imaginație și la sensibilitate.

Introduse într-un text, pasajele narrative captează atenția cititorului, au putere de evocare și pot convinge ușor. Ele sunt repede reținute de cititori, dată fiind tendința innăscută a ființei umane spre narativitate. Invită cititorul să descopere și să se descopere, concretizează ideile abstracte. Un exemplu clasic de text narativ îl constituie parabolele biblice.

#### **E**xemplu

##### **„Despre lucrătorii tocmiți la vie**

1. Căci împărăția cerurilor este asemenea unui om gospodar, care a ieșit dis-de-dimineață ca să tocmească lucrători în via sa
2. Învaindu-se cu lucrători cu un dinar pe zi, i-a trimis pe ei ca să lucreze la vie.

3. Dar ieșind pe la ceasul al treilea, a văzut pe alții stând în tirg fără de lucru.

4. Și le-a zis acelor: Mergeți și voi în vie și ce va fi cu dreptul vă voi da

5. Iar ei s-au dus. Ieșind iarăși pe la ceasul al șaselea și al nouălea, a făcut tot așa.

6. Pe la ceasul al unsprezecelea, ieșind încă o dată, găsi alții stând fără lucru și le zise: De ce ați stat aici toată ziua nemuncind?

7. Ei îi spun: Fiindcă nimenea nu ne-a tocmit. El le zice: Duceți-vă și voi în vie și ce va fi cu dreptul veți lua.

8. Făcându-se seară, stăpânul vier zice către îngrijitorul lui: Cheamă pe lucrători și dă-le plata, începând de la cei din urmă până la cei dintâi.

9. Venind cei de la ceasul al unsprezecelea, luară câte un dinar

10. Venind și cei dintâi, socoteau că vor lua mai mult, dar luară și ei tot câte un dinar.

11. Cî luând dinarul, căteau împotriva stăpânului casei,

12. Zicând: Aceștia de pe urmă au făcut un ceas și i-au pus deopotrivă cu noi, care am dus greutatea zilei și arșița

13. Atunci el, răspunzând, zise unuia dintre ei: Pnetene, nu-ți fac nedreptate. Oare nu te-ai învoit cu mine un dinar?

14. Ia ce este al tău și pleacă. Voiesc să dau acestui de pe urmă ca și ție

15. Au nu mi se cade mie să fac ce voiesc cu ale mele? Sau ochiul tău este rău, pentru că eu sunt bun?

16. Astfel vor fi cei din urmă întâi și cei dintâi pe urmă, că mulți sunt chemați, dar puțini aleși" (Evanghelia după Matei).

### 1.1.2. Organizarea pe axa spațială

Cum orice obiect ocupă un loc în spațiu, este de la sine înțeles că și obiectele care populează lumea textului pot fi prezentate cititorului dintr-o perspectivă statică, în care accentul cade pe imagine, pe locul ocupat în relație cu alte obiecte, pe ansamblu și pe detaliu, pe observații și impresii. Prezentând locul obiectelor în spațiu și poziția lor relativă, autorul va alege o direcție de prezentare – de sus în jos, de jos în sus, de la stânga la dreapta, de la dreapta la stânga – sau își va concentra atenția asupra opoziției dintre obiecte cu o anumită localizare, asupra punctului de incidență. Pentru a-i face pe cititori să urmărească textul ușor, autorul trebuie să descrie obiectele sistematic, iar pentru a menține treaz interesul, trebuie să dezvăluie detaliile treptat

Contează în primul rând abilitatea autorului de a ști să-i facă pe cititori să vadă ceea ce vede și cum vede el însuși; secretul este puterea de evocare; scopul – de a-i face pe cititori să rămână cu imaginea evocată în minte. Acest mod de ordonare a ideilor corespunde textului de

**tip descriptiv.** Indiferent dacă evocă imaginea unui obiect sau chipul unei persoane, descrierea este mai mult decât o colecție de imagini și date, sub obligația obiectivității sau cu libertatea subiectivității, ea combină detaliile pentru a lărgi semnificația în sine a obiectului descris. Percepțiile vizuale și auditive trebuie subsumate impresiei dominante pe care dorește autorul să o transmită cititorului. Importante în acest tip de text sunt detaliile concrete și specifice, limbajul cu putere de evocare, propozițiile clare.

Există două tipuri fundamentale de descriere: **descrierea științifică** (obiectivă) și **descrierea literară** (subiectivă). Scopul lor este diferit: descrierea științifică informează, descrierea literară sugerează. În primul tip, selecția trebuie să se concentreze asupra elementelor relevante, definitorii ale obiectului; aici, importantă este rigoarea, pentru a permite cititorului o percepție corectă a datelor. În cel de-al doilea tip, autorul selectează datele în mod original pentru a transmite o stare de spirit și pentru a revela „fața ascunsă” a obiectelor. Într-o descriere științifică, precizia este atinsă și prin intermediul limbajului: clar, exact, cu termeni „tehnici”, în descrierea literară, autorul apelează la limbajul figurat (de pildă, figuri de stil), în stare să sugereze imaginea prin asociații inedite de cuvinte. Între cei doi poli ai opoziției există, firește, forme intermediare. De pildă, în textul jurnalistic descrierea are atât rolul de a crea un context strict necesar înțelegerei știrii, cât și rolul de a sugera atmosfera, „culoarea locală”, ajutându-l pe cititor să vizualizeze evenimentele. Abilitatea autorului constă tocmai în a alege cea mai potrivită modalitate de a contura imagini suficient de precise și totodată sugestive, în funcție de scopul avut în vedere.

Modul particular în care se face descrierea depinde de distanța la care se situează autorul față de obiect: el se poate concentra asupra detaliului pentru a releva simplitatea obiectului sau gradul avansat de elaborare, poate crea perspectivă, surprinzând obiectul pe fundalul său. De asemenea, poate propune schimbări succesive de perspectivă pentru a capta complexitatea obiectului.

### **E**xemplu

Iată în continuare o descriere literară.

*„Într-o seară, pe la începutul lui iulie 1909, cu puțin înainte de orele 10, un tânăr de vreo 18 ani, îmbracat în uniforma de licean, intra în strada Antim, venind dinspre strada Sfinții Apostoli, cu un soi de valiză în mână, nu prea*

mare, dar desigur foarte grea, fiindcă, obosit, o trecea des dintr-o mână într-alta. Strada era pustie și întunecată și, în ciuda verii, în urma unor ploii generale, răcoroasă și foșnitoare ca o pădure. Într-adevăr, toate curțile și mai ales ograda bisericii erau pline de copaci bătrâni, ca de altfel îndeobște curțile marelui sat ce era atunci Capitala. Vântul scutura, după popasuri egale, coamele pomilor, făcând un tumult nevăzut, și numai întunecarea și reaprinderea unui lan de stele dădea trecătorului bănuiala că mari vârfuri de arbori se mișcau pe cer. Tânărul mergea atent de-a lungul zidurilor, scrutând acolo unde lumina albă a felinarelor îngăduia, numerele caselor. Uniforma neagră îi era strânsă bine pe talie, ca un veșmânt militar, iar gulerul tare și foarte înalt și șapca umflată îi dădeau un aer bărbătesc și elegant. Fața îi era însă juvenilă și prelungă, aproape feminină, din pricina suvițelor mari de păr ce-i cădeau pe sub șapcă, dar colorarea măslinie a obrazului și tăietura elinică a nasului corectau printr-o notă voluntară întâia impresie. Din chipul dezorientat cum trecea de pe un trotuar pe altul în căutarea unui anume număr, se vedea că nu cunoștea casa pe care o căuta. Strada era pustie și lumea părea adormită, fiindcă lămpile de prin case erau stinse sau ascunse în mari globuri de sticlă mată, ca să nu dea căldură. În această obscuritate, strada avea un aspect bizar" (George Călinescu, *Enigma Otiliei*).

Următorul text conține o descriere științifică:

#### **„Imprimante de dimensiuni A1 și A0**

Fabricantul de periferice CAD/CAS Mutoh anunță lansarea unei noi linii de producție a imprimantelor inkjet de format mare Mutoh FALCON.

Imprimanta Mutoh FALCON se bazează pe tehnologia piezo inkjet care oferă performanță, calitate optimă și economie de cerneală. Cele patru printere FALCON ating o calitate de 720 X 720 dpi, încorporând mecanisme de curățare a capetelor de tipărire și o electronică de ultimă oră, bazată pe un procesor RISK pe 64 biți. Intervenția utilizatorului este limitată la simpla înlocuire a cartușelor de cerneală golite, operație care ia doar câteva secunde. Mai mult chiar, în timpul acestei operații nu există contact cu capetele de tipărire sau cu cerneala propriu-zisă, dispărând astfel nedonitele pete ce apar în cazul mănuirii celor mai multe imprimante.

Linia FALCON se bazează pe două produse complet diferite: seriile FALCON CAD RJ-800 (pentru aplicații CAD) și FALCON Graphics RJ-4000 (pentru aplicații de comunicare vizuală).

Imprimantele FALCON CAD RJ-800 (dimensiuni A1 și A0) au fost produse pentru aplicații CAD ce necesită rezoluții înalte și capacități de tipărire color sau monocromă (fiind astfel potrivite în arhitectură, mecanică și design electronic, GIS etc.).

Modelul RJ-801 (A1) oferă o lățime maximă de tipărire de 615 mm, în timp ce RJ-800C (A0) pune la dispoziție 905 mm. Seria FALCON CAD imprimă o pagină A1 (la 360 dpi) în mai puțin de trei minute și o pagină A0 (720 dpi) în maximum 15 minute" (PC WORLD, februarie 1999).

## 1.2. Ordinea logică

Mintea umană procesează informațiile primite din mediu după anumite legi interne. Este deci normal ca efortul de procesare a informației să fie mic atunci când datele exterioare sunt organizate după exact aceleași reguli ca structurile intrinseci gândirii. Recunoașterea ca atare a unor structuri face ca ele să fie mai ușor acceptate și asimilate.

### 1.2.1. Gradarea ascendentă

Organizându-și astfel textul, autorul îl ajută pe cititor să urmărească pas cu pas evenimentele, imaginile, trăirile interioare etc. În acest mod se acumulează tensiunea care îi menține treaz interesul și îl motivează să continue lectura. Efectul va fi puternic, dramatic în punctul culminant, în care se atinge tensiunea maximă. Cititorul are satisfacția de a fi fost în permanență în pas cu autorul, având clară în minte, pe tot parcursul textului, direcția în care se îndreaptă. Adoptând această tehnică, autorul are avantajul de a putea zăbovi asupra fiecărei etape și de a acumula idei fără a da cititorului sentimentul că se întrerupe, că se abate de la firul conducător.

#### Exemplu

**Urmăriți de poliție,**

**Doi hoți aflați într-un BMW au lovit o mașină a președinției**

**Poliștii l-au prins pe unul dintre ei după ce l-au avertizat cu un foc de armă tras în aer**

Poliștii de la secția 14 au observat, marți seară, că un autoturism BMW parcat pe Bd. Tineretului avea numere de înmatriculare false: plăcuțele de înregistrare B-34-CCM de pe BMW aparțineau, de fapt, unui Wartburg și erau date în urmărire generală. Știind că aceste numere de înmatriculare false au fost utilizate pentru mașini folosite la unele spargeri și furturi cu autori necunoscuți, poliștii au încercat să îl rețină pe șoferul BMW-ului. Când subolăterii s-au apropiat de mașină șoferul a demarat în trombă. A început o urmărire ca-n filme, cu mașina poliției alergând BMW-ul pe Bulevardul Tineretului, Calea Văcărești și Șoseaua Mihai Bravu. Hoții au avut ghinion – din cauza vitezei, pe Mihai Bravu BMW-ul a lovit o Dacie aparținând Președinției României. Din BMW-ul avariat au coborât doi indivizi care au luat-o la fugă. Poliștii au tras în aer un foc de pistol, încercând să-i spene pe urmăriti. După câteva minute de alergătură, oamenii legii au reușit să-l prindă pe unul dintre hoți. El se numește Marian Enache, are 18 ani, locuiește pe str. Cernat nr. 4.

Celălalt, șoferul BMW-ului, a reușit să scape. Marian Enache a fost reținut pentru furt calificat, poliștii urmând să-l identifice și pe complicele lui Enache (Evenimentul zilei).

### 1.2.2. General – particular / particular – general

Operațiile complementare de generalizare și particularizare formează fundamentul cunoașterii umane : cunoașterea și recunoașterea obiectelor, achiziționarea limbajului, deprinderea normelor de comportament social sunt activități care au la bază cele două mecanisme. Frecvența și ușurința cu care indivizii fac aceste operații în viața cotidiană explică, în parte, de ce acest mod de organizare a textului este convenabil pentru autor și cititor în egală măsură.

Organizându-și ideile de la general la particular, autorul are ocazia de a verifica, o dată în plus, dacă generalizarea a fost corectă, validând-o prin acumularea de date particulare. Cititorul capătă informațiile de care are nevoie pentru a verifica generalizarea făcută de autor

#### **E**xemplu

##### „Trahanache și interesul național

Există oameni a căror singură competență pare să fie interesul național. Nu e clar ce sunt în stare să facă, nu-i poți identifica profesional sau, dacă poți, e greu să ații în ce constă performanța lor specifică. Dar un lucru iese mereu la suprafață: toți știu care sunt nevoile țării, toți luptă, oratoric, pentru obținerea, propășirea și apărarea ei. Dacă te uiți de aproape, dai peste toți soiul de deghizamente stângace ale neantului: inginerai reciclați, publiciști paranoici și triviali, actori scăpâtați, juriști de provincie sau, pur și simplu, activiști fără chip, campioni ai «angajamentelor» de rutină și ai locului comun. Dar, în toate aceste forme ale lui, neantul vorbește. Despre ce? Despre patrie. Cu cât oratorul e mai lipsit de contur, cu atât mai des îl vedem identifi cându-se cu înseși conturile țării și ale «poporului». «Interesul național» devine erzaful cel mai comod al oncării motivații autentice, al oncării argument. Și nu e vorba întotdeauna de pușlamale care înșează, de demagogie fără scrupule. Uneori, ai impresia că oratorul crede sincer în propria sa îngrijorare. Dacă îl iei repede, nu înțelege ce ai cu el. El dorește dezinteresul binele neamului. Nu e direct rău, e doar smintit: își închipuie că știe care este binele acesta și că e chemat să-l administreze. Contemplu, de mai mulți ani, manifestările unei doamne din Parlamentul țării, care nu pierde nici o ocazie să ne dădăcească. Ea înțelege să-și încheie cariera de actriță jucând rolul femeii de nădejde, care se ocupă de treburile țării și, mai ales, de treburile culturale. Și-a compus un ton de dingintă inflexibilă, de institutoare sobră, dintre cele care teronzează câte un internat sau câte o școală de fete. An



opinii principale, idei luminoase, indicații înțelepte. Dar ceva nu e în regulă. Nu poți să nu întrebi în numele cărei autorități vorbește doamna aceasta. A fost ea măcar o mare actriță? O Aura Buzescu, o Maria Filotti, o Bulandra? A scris vreo capodoperă? S-a ilustrat vreodată ca mare profet sau animator, sau avocat credibil al culturii românești? Care sunt isprăvile dumisale intelectuale? Ce lasă în urmă, dincolo de mica ei carieră politică, datorită căreia a ieșit din anonimatul unei prestații culturale modeste pentru a intra în anonimatul unei liste electorale? Pe scurt, nu i-ar șede mai bine să stea la locul dumisale și să ne scutească de platitudinile șanțose ale mediocrei dumisale gândiri? Ei bine, nu! Doamna deputat are insomnii din cauza culturii naționale, pe care e hotărâtă să o slujească neobosit, indiferent dacă i-o cerem sau nu. Când îți lipsește vocația, trebuie să-ți inventezi o misiune. De altfel, interesul național nu e numai marota parlamentarilor sau a guvernanților. Sunt și ei în Opoziția neparlamentară, mari apostoli și apostolițe ale lui E plină țara de oameni-simbol, de întrupări garantate ale «interesului național» ale neamului nevoiaș, căruia trebuie să-i facem și să-i dregem...» (Andrei Pleșu, *Dilema*, martie 1995).

Organizându-și ideile de la particular la general, autorul merge pe firul gândirii, care îl conduce, treptat, la abstractizare și generalizare. La rândul lui, cititorul are șansa de a ajunge singur la propria generalizare (succesi și cu sau diferită de a autorului).

### Exemplu

„Mă tulbură steaua care clipește colo, între doi cireși, la o palmă mai sus de orizont. E lunguiață ca un ochi și bate-n safir, în zmarald, în rubin, în argint. Mi-am luat privirea de la ea și am vorbit cu câinele meu, slobod către miezul-nopții, puternic în măsele și labe, ciuit de o harmonică suspinată în depărtare.

Steaua s-a deplasat de două ori către dreapta, mergând împotriva mișcării verticale a bolții. E ca o candelă de vapor, plutind fără să se înalțe. Au trecut două vieți mijlocii de când mă turbură la fel, de câte ori o zăresc în același loc, pornind către răsărit, unde o prinde și o înecă dimineaa.

Aceeși întrebare primitivă rămâne constant.

Nici o lectură, nici o credință, nici o chibzuință n-au putut să o corecteze, și rămâi fără speranță. Îți isprăvești zilele fără să lămurești nimic, și steaua continuă, indiferentă, să lucească între doi cireși, în fața cărora, poate că pe aceleași scaune, de vor gândi alții la ea, mai tineri și tot atât de uimiți și de turburați ca noi” (T. Arghezi, „Steaua lungă” în *Poeme în proză*, Editura Minerva, București, 1985).

Acest tip de organizare textuală se întrepătrunde cu mecanismele producerii și receptării textului. De ce? Pentru că întregul proces de scriere a unui text se bazează pe operații succesive de generalizare și

particularizare; întregul proces de lectură presupune pendulare între memoria de lungă durată (reținând informația generalizată) și memoria de scurtă durată (reținând informația punctuală, particularul).

### 1.2.3. *Cunoscut (informație veche) - necunoscut (informație nouă)*

Ne raportăm la lume parcurgând drumul dinspre ceea ce știm pentru a asimila ceea ce nu știm. Bazându-ne pe informația veche, punem întrebări pentru a obține informație nouă. Propozițiile și frazele pe care le rostim sunt și ele organizate, de obicei, după același criteriu: informația veche la stânga, informația nouă la dreapta. De exemplu: M-am întâlnit cu Cătălin. Cătălin (= informație veche, dată în propoziția anterioară) era cu prietena lui, Cătălina (= informație nouă). Cătălina (= informație veche, dată în propoziția anterioară) este studentă la Facultatea de Litere (informație nouă). Cunoașterea înseamnă tocmai integrarea de noi date într-un sistem deja existent. De aceea, organizarea textului după acest principiu reflectă drumul parcurs de gândirea autorului, reliefând, de fiecare dată, elementul inedit. Acest proces oferă cititorului soluția comodă, îndelung exersată, deci recunoscută, de a afla lucruri noi. Cititorul descoperă modul în care autorul însuși a recombina elementele cunoscute pentru a genera noutate.

#### **E**xemplu

##### **„Gălăgie în lumea tăcerii**

Multă vreme s-a crezut că locuitorii apelor nu scot nici un sunet. De aici și zicala «mut ca un pește». În timpul ultimului război mondial însă, făcându-se înregistrări speciale în mare, a fost descoperit faptul că în lumea subacvatică este o zarvă infernală. «Vinoși» de acest lucru se făceau tocmai timizi pești care sunt în realitate extrem de vorbăreți. Nu-i putem auzi pentru simplu motiv că «discută» pe altă frecvență. De altfel, este explicabilă gălăgia din adâncuri, de vreme ce în lume există cam 22 000 de specii de pești [J. J. (Viva, 1999)].

### 1.2.4. *Simplu - complex / complex - simplu*

Organizarea ideilor de la simplu la complex se bazează pe ghidarea textului spre un mod de receptare în care o etapă cognitivă o include pe cea imediat precedentă. Autorul prezintă informația astfel încât cititorul

să poată procesa o singură informație nouă într-o etapă. Complexitatea sarcinilor cognitive crește o dată cu adăugarea fiecărui element nou, dar cititorul se bazează, de fiecare dată, pe acumulările anterioare; fiecare etapă este complexă în raport cu cea precedentă și simplă în raport cu cea care urmează. Astfel, autorul verifică articularea raționamentelor sale, iar cititorul poate urmări raționamentul fără a trebui să refacă singur nici o etapă. Informația se acumulează într-un ritm constant, fără salturi logice, iar raționamentul este asimilat ușor.

## Exemplu

### „Democrația

Cuvântul «democrație» provine din limba elină, în care, textual, înseamnă *puterea poporului*. Atunci când menționăm sensul etimologic al acestui cuvânt pot să apară următoarele întrebări: *ce este poporul și cum poate el să exercite puterea*. În Grecia antică democrația însemna *puterea cetățenilor și nu-l cuprindea pe sclavi*. Când vorbim despre democrație, trebuie să indicăm *subiectul care exercită puterea, subiectul drepturilor democratice*. În democrația nobiliară poloneză dinaintea împărțirii Poloniei, drepturile democratice, ca participarea în seimuri și diete, dreptul de a alege regele, constituiau apanajul nobilimii. Până nu de mult, în multe țări europene, femeile nu aveau drept de vot, democrația fiind o democrație a bărbaților, comunitatea politică și civică cuprinzându-i numai pe ei. Când în țările guvernate de partide comuniste se vorbește despre o democrație internă de partid se are în vedere democrația care i-ar îngloba pe membri de partid. Așadar, oricine vorbește despre democrația internă de partid și nu cere egalitatea în drepturi între partidul comunist și celelalte organizații preconizează limitarea democrației numai la un grup organizat, cantonarea acesteia în cadrul unui singur partid politic. Este însă o altă chestiune dacă și în ce măsură e posibilă democrația în interiorul partidelor comuniste fără schimbarea fundamentală a particularităților organizaționale ale acestor partide, fără schimbări radicale, încât aceste partide să înceteze a mai fi partide comuniste în sensul de până acum al acestui cuvânt.

Democrația reprezintă deci apanajul colectivității, spunem că o anumită colectivitate este guvernată în mod democratic. De obicei este vorba aici de o colectivitate statală, așadar de modalitățile de a guverna în stat. Dar putem să vorbim și despre democrație în cadrul unui partid politic, al asociațiilor fără caracter politic, al sindicatelor, al întreprinderilor. Cum să definim democrația pentru a fi cât mai aproape de sensul etimologic al termenului și pentru a nu ne abate totodată de la semnificațiile pe care cuvântul democrație le-a căpătat cu timpul? (Jakub Karpiński, *A B C -ul democrației*, Editura Humanitas, 1993).

Organizând textul de la complex la simplu, autorul pornește de la o aserțiune complexă pe care o descompune în părțile ei componente;

astfel, îl face pe cititor să înțeleagă fiecare element care articulează întregul, să înțeleagă relația dintre părți, pentru a constata ineditul îmbinării elementelor și a părților. Este un tip de ordonare a informației în care fiecare element al întregului este pe rând focalizat pentru clarificare; întregul, la început neclar, se luminează treptat, o dată cu focalizarea fiecăreia dintre componentele sale. Este o provocare adresată cititorului, solicitat să proiecteze propriile intuiții asupra întregului pentru a le verifica în fiecare etapă, pe măsură ce așteptările i se confirmă sau îi sunt negate.

### **E**xemplu

#### **„Definiția genealogică a limbii române**

Profesorul meu Alexandru Rosetti își deschide cunoscuta istorie a limbii române prin ceea ce se numește de obicei definiția genealogică a limbii române:

*„Limba română este limba latină vorbită în mod neîntrerupt în partea orientală a Imperiului Roman, cuprinzând provinciile dunărene romanizate (Dacia, Panonia de sud, Dardania, Moesia superioară și inferioară), din momentul pătrunderii limbii latine în aceste provincii și până în zilele noastre».*

Cu alte cuvinte, limba română este, la fel ca celelalte nouă limbi surori (sardă, italiană, retoromană, franceză, occitană, catalană, spaniolă, portugheză; dalmata a dispărut în secolul trecut prin moartea ultimului vorbitor), o limbă romanică (sau neolatină). La fel ca limbile romanice menționate, ea continuă structura limbii latine, dar, evident, cu multe schimbări, în urma evoluției firești la care e supusă orice limbă în dezvoltarea ei. De aceea, limba română de azi se deosebește așa de mult de latină. „Limba română de azi e însăși limba latină, la anul 1939 – scria Pușcariu în *Limba română*, I, p. 183 (apărută în 1940) –, cu modificările ivite în cursul veacurilor, precum pielea de pe corpul nostru este tot pielea cu care ne-am născut, cu aceeași culoare și cu aceleași semne și alunițe, ca și în pruncie, deși toate celulele ei s-au împropătat în curgerea timpului” (Marius Sala, *De la latină la română*, Univers Enciclopedic, București, 1998).

#### **1.2.5. Pro și contra**

Această tehnică este specifică textelor de tip argumentativ, în care autorul evaluează situația din punctul său de vedere pentru a prezenta argumente pentru sau împotriva.

## **E**xemplu

### **„Cine are nevoie de o lege a presei?”**

Proiectul legii presei care a fost dat publicității a stârnit numeroase comentarii. Cu unele excepții, comentatorii au considerat necesară o astfel de lege, care s-o înlocuiască pe cea din trecut, încă (teoretic) în vigoare. S-au făcut destule obiecții de amănunt proiectului, însă sentimentul general este acela că trebuie să se pună capăt, printr-un efort legislativ, actualei debandade în presă. [...]

După opinia mea însă, tocmai gravitatea situației din presă ar trebui să ne pună în gardă contra unei opțiuni pripite. O lege a presei trebuie discutată pe îndelete, cu tact și nu sub imperiul iritărilor de moment. Și, ca să-mi spun gândul până la capăt, eu nu cred că o astfel de lege este absolut necesară. [...]

Calomniile, atacurile la persoană, denunțurile, vulgaritatea limbajului și altele asemenea sunt de netăgăduit, din păcate, și au ajuns să ne exaspereze. Ele sunt efectul, pe de o parte, al tensiunilor sociale și politice din societatea românească, iar pe de altă parte al libertății de opinie care, rod al democrației, se întoarce uneori împotriva ei. Presa comunistă fiind total reglată, opinia nu putea fi decât strict controlată, atât aceea convenabilă regimului, cât și aceea neconvenabilă [. .] După Revoluție însă, oricine poate scrie public orice. [. .]

Să observăm doar două dintre aceste urmări, opuse, dar semnificative în egală măsură. Una este că puțini mai cred în presă. Criza de credibilitate este evidentă. [...] A doua urmare este că aceleorași ziare (și mai ales TVR) li s-a acordat în alte privințe un credit la fel de nemotivat. Există cititori care s-au lăsat convinși că anumite personalități sunt compromise numai fiindcă au citit în ziare despre ele tot soiul de afirmații. Absența probelor nu e de natură să le schimbe convingerea. [...]

Și în aceste condiții, cum să nu se dorească o lege a presei, capabilă a pune ordine într-un domeniu atât de sensibil și de important? Proiectul recent, redactat de un grup de juriști, este, din păcate, nesatisfăcător. El reia în câteva privințe (s-a observat) cea mai restrictivă lege cearșistă a presei (legea 3 din 1974). Pare mai preocupat de protecția așa-ziselor secrete de stat decât de aceea a persoanelor [. .]

Proiectul actual sprijină absurdă idee. Ca să scrii despre armată trebuie să ceri aprobarea biroului de presă de pe lângă Consiliul Militar Superior. Despre Poliție n-ai voie să comunici decât știri provenite de la inspectorate. Și așa mai departe. Nu se spune însă nimic despre dreptul meu de simplu cetățean de a nu fi terfelit într-o publicație. În altă ordine de idei, proiectul nu prevede nimic la capitolul accesului liber la informație, deși prevede câteva restricții care echivalează cu o cenzură. [...]

Nu este însă de vină doar proiectul legii presei. Însăși ideea unei astfel de legi mi se pare a proveni dintr-o concepție totalitară. Majoritatea țărilor democratice nu au o lege specială a presei. Rolul unei astfel de legi este în aceste țări preluat cu ușurință de Constituție și de Codul Penal. [. .]

*O lege a presei alimentează mai degrabă cenzura decât libertatea de opinie. Încă și mai important este ca, în loc să milităm pentru o lege, să ne batem pentru impunerea – treptată, și nu prin măsuri punitive – a unui **cod de onoare al presei**. El ar cuprinde câteva obligații moral-profesionale, unanim acceptabile. Un ziarist care minte ori un ziar care calomniază s-ar exclude singure din breaslă în virtutea codului. Ar funcționa anumite criterii de deontologie. [ . . . ] O presă civilizată este aceea în care simpla denunțare a încălcării onoarei de ziarist ar trece drept o rușine mai mare decât orice pedeapsă” (Nicolae Manolescu, *Dreptul la normalitate*: discursul politic și realitatea, Editura Litera, 1991).*

Pentru a asigura echilibrul textului, e bine ca autorul să facă întâi o listă de argumente din fiecare clasă, pentru a le dezvolta ulterior în cadrul textului.

Există două modalități fundamentale de organizare a textului după această schemă :

- a) întâi prezentarea argumentelor pro, apoi prezentarea argumentelor contra :

PRO

---

---

---

---

CONTRA

---

---

---

- b) prezentarea unui aspect al problemei cu argumente pro și contra ;  
prezentarea altui aspect al problemei cu argumente pro și contra  
ș.a.m.d. :

aspectul 1 : argumente pro \_\_\_\_\_  
argumente contra \_\_\_\_\_  
aspectul 2 : argumente pro \_\_\_\_\_  
argumente contra \_\_\_\_\_  
aspectul 3 : argumente pro \_\_\_\_\_  
argumente contra \_\_\_\_\_

Indiferent pentru care dintre cele două scheme optați, este nevoie să stabiliți o legătură între aspecte și argumente, pentru a asigura unitatea textului.

### 1.2.6. Întrebările jurnalistului

Ideile dintr-un text pot fi ordonate având în vedere „întrebările jurnalistului”: cine? cui? ce? unde? când? cum? din ce cauză? cu ce scop? Organizând textul în felul acesta, vom răspunde unui număr mare de întrebări pe care cititorul însuși și le pune în legătură cu un subiect.

**E**xemplu

#### **DOCUMENTAR**

#### **FRANJO TUDJMAN PE ULTIMUL DRUM**

##### **Trecutul**

##### **CINE a fost Tudjman**

*Un om care a cedat, după trei ani, suferințelor cancerului stomacal. Un șef de stat desemnat de Parlament în 1990, ales prin scrutin general în 1992 și reales în 1997. Născut pe 14 mai 1922, la patru ani după ce sârbii, croații și slovenii s-au unit sub numele de Iugoslavia, Franjo Tudjman a supraviețuit cu opt ani destrămării statului în care crescuse, făcând dintr-o parte a lui țef-ul său propriu – Croația independentă [...].*

##### **Războaiele -**

##### **CÂND a făcut istorie**

*Dintre fondatorii Uniunii Democratice Croate (HDZ), Franjo Tudjman s-a impus încă din 1990, când Parlamentul de la Zagreb l-a ales președinte al republicii încă membră a federației iugoslave. La 25 iunie 1991, a proclamat independența Croației. Prețui plătit – 20 000 de morți pentru victoria în confruntarea directă cu Belgradul. În 1992, Croația a devenit membră a ONU [...].*

##### **...numai de bine?**

##### **CE se spune?**

*«Inima mare a președintelui Franjo Tudjman a încetat să bată», a rostit liderul Parlamentului Croației, Vlatko Pavletić, într-o aparență la televiziunea de stat, aproape de miezul nopții de vineri spre sâmbătă [...].*

*Abia duminică, liderii europeni au revenit de la preocupările legate de summit-ul de la Helsinki și au început să trimită mesaje de condoleanțe, alături de șefi de stat, personalități și organizații din lumea întreagă, nici unul din marile nume nelipsind de pe listă. Cuvintele de circumstanță sunt urmate, în unele cazuri, de aluzii la regimul autocratic al celui decedat. «Sperăm ca alegerile care vor urma să deschidă Croației calea către un stat democratic» (Javier Solana, reprezentant al UE pentru politica externă) [...].*

**Moștenirea****ÎNCOTRO se îndreaptă Croația**

[...] La 3 ianuarie, sunt deja programate alegerile legislative generale. Comentariile presei internaționale pe tema viitorului țării însumează deja hectare de hârtie [...]. Așadar, Croația are de ales între continuarea liniei naționaliste a lui Tudjman sau deschiderea reală către Europa și către valorile democrației [...].

**Date generale****CUM arată prezentul?**

Între Marea Adriatică, Slovenia, Ungaria, Bosnia-Herțegovina și Federația Iugoslavă, cei 56 538 kmp ai teritoriului corespund Croației «istorice», iar «de o Croație Mare, ca și de o Serbie Mare, nici nu poate fi vorba în Europa», cum spunea încă din 1998 Robin Cook, ministru de externe al Marii Britanii. Cei 4,8 milioane de locuitori, dintre care mai bine de trei sferturi sunt catolici, se confruntă încă din 1995 cu o dată externă de 3,6 miliarde de dolari [...]. Anul trecut creșterea economică a fost de aproape 5%. Tunsmul asigură veniturii substanțiale. Totul depinde, până la urmă, de viitorul guvern, care va trebui să relanseze afacerile, o dată cu democrația" (Curentul, decembrie 1999).

**1.3. Alte posibilități****1.3.1. Ordinea importanței**

Atunci când autorul dorește să impună în atenția cititorului unele elemente mai degrabă decât altele, când vrea să realizeze o ierarhizare a faptelor prezentate, el poate ordona datele dinspre cele mai importante spre cele mai puțin importante în economia textului; cele mai importante fiind primele prezentate, se vor impune cu precădere atenției cititorului.

Dimensiunile paragrafelor pot reflecta această ierarhizare: ideile mai importante pot fi prezentate în paragrafe mai lungi, în timp ce ideile secundare vor ocupa un spațiu mai restrâns.

Această ierarhie este subiectivă, constituind rezultatul percepției problemei de către autor; s-ar putea ca cititorul să nu o accepte. De aceea uneori este nevoie de argumente în favoarea respectivei ordonări a materialului.

**Exemplu**

„224. **Obiecte necesare în alimentația artificială.** Pentru alimentația artificială a sugarului îngrijit în familie sunt necesare

- Biberoane Se cumpără de la început 8-10 biberoane. Se procură mai multe, deoarece se sparg destul de repede în timpul manipulării și fierberii



Zilnic se utilizează 5-8 biberoane (5 pentru lapte, 1 pentru caai, 1 pentru suc de fructe, 1 pentru lichidul de diluție).

Despre biberon vezi și punctul 225

– Tetina. Este nevoie de 10-12 tetine. Câteva tetine în plus sunt absolut necesare, căci o parte se distrug chiar de la perforare, iar altele devin temporar inutilizabile, când cad pe jos în timpul fixării pe biberon. Chiar de la început se vor perfora 3 tetine; pentru prima dată, această operație se va face în prezența și cu sprijinul asistentei de ocrotire (vezi punctul 227).

– Un vas asistat, cu capacitatea de 2-3 l, în care se încălzesc biberoanele.

– 2-3 vase emailate mai mici, pentru păstrarea lingunței, pregătirea diluției laptelui etc.

– O perie pentru spălarea biberoanelor.

– O pâlnie pentru turnarea laptelui în biberoane.

– O sită deasă

– 1-3 lingunțe (una cu coadă lungă pentru folosirea la amestec, iar altele mai mici pentru măsurarea zahărului și siropului) (Emil Câpraru, Herta Câpraru, Mama și copilul, Editura Medicală, 1978).

### 1.3.2. Ordinea alfabetică

Este o ordine formală, la care se recurge atunci când nici un alt criteriu nu se impune ca relevant în organizarea textului. Ordinea alfabetică este specifică unor tipuri particulare de texte: dicționare, indici (de cuvinte, de materii, de autori), glosare de termeni etc.

**E**xemplu

#### „POEȚI FĂRĂ FRONTIERE

Fundația Culturală Română a organizat la Sibiu, în perioada 7-12 octombrie, a treia ediție a Festivalului Internațional de Poezie a Lumii Latine, «Ars Amandi» [...]. La mesele rotunde și la serile de poezie care s-au desfășurat la biblioteca «Astra», la Universitatea din Sibiu și la Muzeul Bruckenthal au participat: Olavo de Carvalho, Atico Vilas-Boas da Mota (Brazilia), Wladimir Pesantes (Ecuador), Guy Goffette (Franța), Georges Castera, Louis-Philippe Dalember (Haiti), Gabriele Frasca (Italia), Coral Bracho, Antonio Deltoro (Mexic), Mircea V Ciobanu (Moldova), Fernando Pinto do Amaral, Paulo Teixeira (Portugalia), Francisco J Diaz de Castro, Almudena Guzman (Spania), Horia Bădescu, Annie Bentoiu, Andrei Bodiu, Romulus Bucur, Gabriel Chifu, Aura Christu, Mircea Dinescu, Monica Grigorescu, Cristina Haulică, Andrei Ionescu, Ioana Ieronim, Alexandru Mușina, Iustin Panța, Adrian Popescu, Lucian Vasiliu (Vineri, noembrie 1999)

## 2. TEHNICI DE DEZVOLTARE A IDEILOR

### 2.1. Detalierea și exemplificarea

Pentru a prezenta credibilitate în ochii cititorilor, autorul trebuie să-și sprijine ideile pe detalii semnificative și pe exemplificări. Simpla afirmare a unei idei, fără a aduce elemente suplimentare care să o valideze, frustrează așteptările. Indiferent de modul în care sunt aranjate (cronic, în gradare ascendentă etc.), exemplele și detaliile trebuie să fie semnificative în raport cu ideea pe care o dezvoltă.

Există două tehnici fundamentale de exemplificare :

- tehnica exemplelor multe și scurte : autorul își susține ideea exemplificând-o cu mai multe situații, aducând, prin fiecare în parte, un nou argument în favoarea ipotezei sale sau întărind o prin acumulare ,
- tehnica exemplului dezvoltat, în care autorul se oprește la un singur exemplu, considerat semnificativ, pe care îl discută din perspectiva ipotezei formulate, analizând în detaliu situația prezentată

Exemplele îl ajută pe cititor să înțeleagă idei abstracte, cu grad mare de generalitate. Îi captează atenția, i-o menține vie, clarifică ideile, personalizează, umanizează textul, accentuează aspectele importante, lasă cititorului timp să „digere” informația.

Scurte sau dezvoltate, factuale sau ipotetice, pentru a fi eficiente, exemplele trebuie să îndeplinească următoarele condiții : să fie relevante în context, reprezentative pentru faptul pe care îl exemplifică, plauzibile, ancorate în realitate (să dea indicații precise asupra locului, numelor datelor), evitând aproximările.

## Exemplu

### Trecerea la ora de iarnă a readus în atenție BALAMUCUL FUSELOR ORARE

Canada, care, ca multe alte state, a «dat» duminică ceasul înapoi, trecând la orarul de iarnă, întâmpină dificultăți speciale în anumite regiuni ale țării, unde se înregistrează anomalii «de timp» cu totul și cu totul speciale. Canada este împărțită în zece zone orare, de la Terra Nova și până la Vancouver înregistrându-se variații de la 2.30 până la 7 ore față de ora GMT. [ .. ] Astfel, în regiunea Saskatchewan, ora nu se schimbă niciodată, astfel încât aici se înregistrează ciudata situație că vara regiunea are același orar cu zona Alberta, iar iarna cu cel din Manitoba. [ . . ]

Cam la fel stau lucrurile și în Columbia Britanică. Comunități din Ontario preferă să-și stabilească ora în funcție de localitatea cu care au cele mai strânse relații, iar localitățile din Québec «trăiesc în ritmul» provinciei de apartenență. În regiunea Nunavut, creată la data de 1 noiembrie, situația este cu mult mai dramatică, confuzia fiind cu adevărat generală. Deși regiunea a fost împărțită inițial în trei zone orare distincte, autoritățile locale au hotărât, începând din această duminică, să adopte o oră unică, pentru a favoriza schimburile în regiune. Capitala provinciei, Iqaluit, a protestat, dar, deși a promis să nu respecte prevederea, a sfârșit prin a se supune, astfel încât duminică localnicii s-au văzut nevoiți să-și dea ceasurile cu două ore în urmă (Evenimentul zilei, octombrie 1999).

## 2.2. Definiția

A defini înseamnă a specifica accepția dată unui termen, unui concept, a circumscrie obiectul. Definiția reprezintă caracterizarea succintă a unui obiect.

Definițiile pot fi formulate în diverse feluri :

- a) specificând genul proxim și diferența specifică ;
- b) enumerând trăsăturile distinctive, rezultate în urma unor opoziții stabilite cu alte elemente din sistem ;
- c) prezentând sinonime, adică termeni pe care cititorii îi pot înțelege mai ușor ;
- d) dând etimologia cuvântului, adică explicând originea lui ;
- e) dând exemple de obiecte la care se aplică definiția respectivă ;
- f) precizând ceea ce nu este obiectul respectiv (definiții negative).

Forma definiției este impusă din interior de particularitățile obiectului definit, dar, în anumite limite, poate face și obiectul alegerii autorului, în funcție de scopul textului și de publicul căruia i se adresează.

**E**xemplu

ată în continuare un text construit sub forma unor definiții:

**„DICȚIONAR MORBID**

[...] *Cocaina* – este unul din alcaloizii extrași din frunzele de coca, arbust ce crește pe versantul estic al Andilor, în special în Peru și Bolivia. Este un anestezic local și stimulent. Cocaina se prezintă sub forma unei pudre cristaline, pufoase, de culoare albă. Se inhalează nazal, se prizează și se injectează intravenos. Ca efecte principale ale consumului: inhibare emoțională, stări de nervozitate, mucoasă nazală sângerândă (cu diverse leziuni), secreții nazale permanente, pierderea apetitului și a greutatei.

*Cannabisul* – expresia «plantă de cannabis» caracterizează toate plantele gen cânepă. Se fumează în țigări sau pipă, uneori amestecată cu tutun. Are miros caracteristic de iarbă. Utilizatorii devin vorbăreți. Cannabisul se prezintă sub formă de marijuana, hașiș și ulei de hașiș.

*Crack-ul* – se obține prin încălzirea cocainei pulbere, la care se adaugă amoniac sau bicarbonat de sodiu. Se prezintă sub forma unor pietricele de culoare alb-gălbui, bej sau brună. Este un produs care se fumează respirându-se fumul de combustie.

*Dependența fizică* – stare adaptivă caracterizată prin apariția tulburărilor fizice intense atunci când administrarea drogului este suspendată sau acțiunea sa este contracarată de un antidot specific” (Unica, 1999).

## 2.3. Comparația și contrastul

A compara înseamnă a releva asemănările și deosebirile dintre obiecte. Pentru a realiza o comparație este nevoie de o bază comună, asigurată de existența unui criteriu comun în funcție de care se face comparația.

**E**xemplu**„GRAFOLOGIA****PARALELĂ ÎNTRE SCRIEREA LUI TITU MAIORESCU ȘI A LUI M. EMINESCU**

Desigur, ne-am aștepta ca scrierea lui Maiorescu, omul olimpic, ordonat, să fie regulată, geometrică, iar a lui Eminescu, poet, dezordonată, repezită. Totuși, scrierea lui Eminescu este grăunțoasă, corect citeață și la întâia vedere ai crede că ai de-a face cu un banal impiecat. Numai ochiul experimentat îi dezvăluie caracterul excepțional. E de remarcat că Tudor Arghezi are o scriere tot atât de corectă. Poetul este dezordonat numai pentru vulg, de fapt, el e un om al ordinii, al formei. Departe de a avea în scris rotunjimea caligrafilor, semn de facilități și platitudine, Eminescu are un condei atent, care iubește curățenia paginii. Literele se așează pe filă ca furnicile în marginea unei bucăți de zahăr. Se vede că scriitorul simte plăcere, nu să scrie, ci să culce

curat pe filă poezia sa. Dimpotrivă, Titu Maiorescu are o scriere lăbărțată, deși armonioasă, distinsă, cu litere mari, cu rânduri care depășesc marginile îngăduite, cu orizontul oscilant. Scrierea omului politic, iubitor de putere și învățat cu ea încă de tânăr. Temperamentul lui Maiorescu e al unui om lesne deprimabil, care nu poate trăi cu satisfacțiile vieții intelectuale. Și Eminescu, și Maiorescu sunt însă oameni sinceri, fără îngâmfare, convinși numai de importanța lor. Îngâmfății au în scns, dimpotrivă, toate aspectele modestiei, dar exagerate" (G. Călinescu, *Oglinda constelată*, Editura Saeculum, 1990).

Există două moduri de realizare a unei comparații :

a) prezentarea succesivă a trăsăturilor specifice unui obiect, apoi ale celuilalt, ale următorului și așa mai departe. O astfel de comparație este de tip cumulativ și are atâtea părți câte obiecte comparate ; fiecare parte se referă la un obiect. Spațiul acordat fiecărei părți trebuie să fie aproximativ egal, iar ordinea în care sunt prezentate ideile în fiecare parte trebuie să fie aceeași. Pentru a nu face din comparație două texte independente, puse cap la cap, este nevoie de o legătură între părți.

A	B	C	D	E
—	—	—	—	—
—	—	—	—	—
—	—	—	—	—
—	—	—	—	—

b) prezentarea în paralel a modului în care se manifestă o trăsătură la fiecare dintre obiectele comparate, relevând întâi elementele de asemănare, apoi deosebiri. Aceasta este o comparație de tip alternativ, în care aceeași proprietate trebuie prezentată în cadrul aceluiași paragraf, iar între paragrafe trebuie păstrat un echilibru în ceea ce privește lungimea și complexitatea. Comparația este astfel întărită cu fiecare nou paragraf.

- proprietatea A : - asemănări : obiectul 1, obiectul 2, obiectul 3, obiectul 4  
 - deosebiri sistematice între obiectele 1, 2, 3, 4
- proprietatea B : - asemănări : obiectul 1, obiectul 2, obiectul 3, obiectul 4  
 - deosebiri sistematice între obiectele 1, 2, 3, 4
- proprietatea C : - asemănări : obiectul 1, obiectul 2, obiectul 3, obiectul 4  
 - deosebiri sistematice între obiectele 1, 2, 3, 4

Analizând și evaluând sistematic două (sau mai multe) obiecte, comparația poate insista asupra asemănărilor sau asupra deosebirilor.

Pentru a avea finalitate, o comparație trebuie să ajungă la una dintre următoarele concluzii :

- două (sau mai multe) obiecte aparent asemănătoare diferă în mod fundamental ;
- două (sau mai multe) obiecte aparent diferite sunt fundamental asemănătoare ;
- două (sau mai multe) obiecte, deși comparabile (deci asemănătoare), nu sunt la fel într-una sau în mai multe privințe.

Între diversele părți ale comparației trebuie să existe tranziții lente asigurate prin legături logice ; altfel, comparațiile succesive devin abrupte.

## 2.4. Analogia

Analogia constă în compararea unui element mai puțin familiar cu altul, din altă clasă, care ne e mai cunoscut și, prin aceasta, mai accesibil percepției și gândirii. Analogia dintre două obiecte sau fenomene se poate face privind o singură însușire sau un ansamblu de trăsături ; analogia trebuie făcută cu grijă pentru a nu extinde trăsăturile unui element asupra unui obiect în întregul său. Pentru a fi credibilă, analogia nu trebuie să fie forțată, exagerată. Cu onestitate, autorul trebuie să atragă atenția asupra faptului că este vorba de o asemănare în câteva puncte, și nu de o identitate, pentru a nu induce publicul în eroare. Există analogie literală, în care sunt asociate obiecte din aceeași categorie, și analogie figurativă, în care sunt asociate obiecte din domenii diferite.

**E**xemplu

### **.Tranziție și bragă**

*Una dintre bucuriile copilăriei mele era paharul cu bragă de patruzeci de bani. Când economiseam mai cu spor, puteam aspira la o eugenie, care costa șaptezeci și cinci de bani. Dar și atunci mă întrebam dacă nu e preferabil să fac rost de încă cinci bani ca să-mi iau două pahare cu bragă. Aspectul oarecum suspect al băuturii mele preferate nu mă impresiona : percepeam, firește, culoarea și consistența ei vag noroioase, discreta ei mireasmă de borhot, urma prăfoasă care rămânea pe fundul paharului [ . ]*

*Încet-încet, braga a dispărut. A fost înlocuită de câteva lamentabile artefacte, de la tropicalul Cico la indescrifrabilele Frucade, Rocola sau Quick. [ ... ]*

*După Revoluție, am sperat ca braga să reapară. La urma urmelor, ea valorifica o materie primă nepretențioasă și o «manoperă» simplisimă. În plus, era, ca să zicem așa, o băutură «tradițională» lefin și autohton! Ce poate fi mai rentabil? Ei bine, braga n-a reapărut. Acum câteva zile, am trecut prin Bușteni în căutarea doamnei Bairamovici. Am găsit în spațiul bragănerii un chioșc «modernizat» cu cea mai banală ofertă «de tranziție» țigări, băuturi, bomboane. Iar în locul doamnei Bairamovici un tânăr care mi-a explicat că s-a renunțat la bragă pentru că nu se mai poate procura materia primă necesară. Iată, într-adevăr, un serios motiv de nostalgie [...]*

*«Motivul» crizei trebuie căutate, cred, în altă parte. Nu lipsa materiei prime e problema, ci, vorba Opoziției, lipsa voinței politice de a produce bragă! Mai întâi, «electoratul» însuși nu vrea bragă cu destulă intensitate. Altele are el acum în sufletul lui! Și, oricum, nu poate admite că s-a făcut revoluție ca să ne întorcem la o asemenea licoare vulgară. Am făcut revoluție pentru progres, pentru integrare europeană, pentru capitalism. Așadar, pentru valori care n-au nimic comun cu braga [...]»*

*În altă ordine de idei, nu pricep cum există indivizi care au nostalgia lui Ceaușescu și nu există nimeni care să aibă nostalgia bragănerilor. Tranziția e, fără îndoială, o perioadă a nostalgiilor prost orientate. Și, în orice caz, e un fel de bragă pe dos. Braga arăta neatrăgător, dar la gust era bună. Tranziția are un ambalaj plin de promisiuni, dar lasă un gust acru, de șampanie răsuflată» (Andrei Pleșu, Dilema, august 1995).*

## 2.5. Clasificarea

Pentru indivizi, clasificarea este un mod curent de a cunoaște lumea înconjurătoare, de a ordona și de a reduce complexitatea obiectelor și fenomenelor la clase esențiale, ușor de reținut. A clasifica înseamnă a scoate gândirea de sub tirania unicității, punând în evidență relativismul în gândire și în organizarea sistemelor. A clasifica înseamnă a organiza în grupe și categorii de informație, în funcție de anumite criterii, aplicate într-o anumită ordine. Pentru a fi ușor reținute, e bine ca autorul să ierarhizeze informația pentru a identifica maximum 5 clase (cu subdiviziuni).

Efectuarea unei clasificări presupune două etape :

- a) analiza : autorul analizează fiecare element ce urmează a fi clasificat, identificând trăsăturile distinctive, apoi observă rezultatele analizei pentru a extrage asemănările dintre elemente ;*
- b) sinteza : autorul realizează clasificarea introducând un criteriu consecvent în baza căruia se grupează elementele cu aceeași particularitate.*

O clasificare bună este consecventă, completă, semnificativă, transparentă.

Pentru a fi consecventă, clasificarea se face din punctul de vedere al unui criteriu unic, aplicat tuturor obiectelor, fără a schimba acest criteriu în cadrul demersului respectiv.

Pentru a fi completă, o clasificare nu trebuie să omită categorii majore.

Pentru a fi semnificativă, o clasificare trebuie să prezinte o ordine internă conducând spre un scop precis. Dacă se introduc mai multe criterii de clasificare, acestea trebuie ierarhizate: după gradul de generalitate, dinspre elemente formale spre elemente de conținut (sau invers), dinspre particularități interne spre particularități externe etc. Ordinea în care sunt introduse criteriile trebuie să fie evaluată din perspectiva rezultatului obținut, pentru a conferi clasificării eficiență din perspectiva scopului propus.

Pentru a fi transparentă, o clasificare trebuie să fie precisă, echilibrată ca dimensiune în fiecare palier, ordonată, astfel încât cititorul să o poată urmări cu ușurință.

Clasificând, autorul desface întregul în părți sau assemblează părțile într-un întreg. Acesta este un exercițiu de logică, prin care se dezvoltă capacitatea minții de a pune ordine în lumea exterioară, de a extrage sens din evenimente aparent disparate.

## **E**xemplu

### **.NOTELE PRINCIPALE REGĂSITE ÎN PARFUMURI**

Pentru a pătrunde misterul parfumurilor, este important să cunoașterem principalele ingrediente care determină personalitatea unui parfum și îl fac unic.

#### **Ingredientele naturale vegetale**

##### **AMBRA**

Este folosită îndeosebi în notele joase, de bază, și caracterizează în special parfumurile care urmăresc să atingă o zonă caldă, care palpită. Ea provine din rășina prelucrată a coniferelor și are o aromă cu iz de fum și de miere, fiind utilizată în special în parfumurile orientale. Parfumurile în care se întâlnește ambra sunt: **Dune** de la Christian Dior și **Obsession** de la Calvin Klein.

##### **BERGAMOTA**

Este uleiul extras dintr-o specie de portocale mici și verzui, asemănătoare ca formă cu perele, având un miros curat, ce amintește de portocală, foarte profund și tenace. Bergamota este inclusă în compoziția parfumurilor cu aromă



de fructe și în cel cu aromă de buchete florale. [...] Bergamota o întâlnim în parfumurile **Loulou** de la Cacharel, **Kenzo** de la Kenzo și **Sunwater** de la Lancaster.

#### IASOMIA

Magia inegalabilă a iasomiei este cunoscută de mult, iar frumusețea ei poate fi considerată unică. Florile de iasomie trebuie culese manual dimineața, înainte de răsăritul soarelui. Are un efect erotic puternic și este folosită în majoritatea parfumurilor. [...] Iasomia este folosită deseori în combinație cu trandafirul, de exemplu, în parfumul **Amarige** de la Givenchy, în parfumul **Beautiful** de la Estée Lauder, dar se întâlnește și în combinație cu alte flori, ca de exemplu asociată cu lăcrămioare și flori de portocal în **Dolce & Gabbana** de la Dolce & Gabbana ori cu garoafe în **Oplum** de la Yves Saint Laurent. [...]

#### LEMNUL DE SANTAL

Lemnul de santal provine de la un arbore din India și are un miros plăcut parfumat, este folosit ca fixator în special în parfumurile orientale, dar se întâlnește și în cele de tip floral. [...] Lemnul de santal se întâlnește în concentrație mare în parfumurile **Samsara** și în **Air de Samsara** de la Guerlain și în parfumul masculin **L'Égoïste** al casei Chanel. [...]

#### Ingredientele naturale animale

##### AMBRA CENUȘIE

Este considerată cel mai bun fixator de aromă și este o substanță secretată de balenă. Deși în stare naturală are un miros neplăcut, ambra cenușie este necesară pentru a oferi durabilitate mirosului unui parfum. Datorită faptului că a dispărut aproape de tot, în prezent se folosește o versiune sintetică.

##### MOSCU

Cunoscut drept afrodisiacul lumii parfumurilor, moscul provine de la masculii unei specii de antilope din Tibet. [...] Îl întâlnim în parfumurile **Fendî** de la Fendi, **Get together** de la Empono Armani și **Trésor** de la Lancôme.

#### Ingredientele sintetice

Multe dintre parfumuri folosesc în loc de ingrediente naturale componente sintetice, ceea ce nu înseamnă că un parfum valorează mai puțin. [...] Dintre acestea, sunt bine cunoscute aldehidele care adaugă o notă prăfoasă și intensifică prezența unor mirosuri naturale, cea mai renumită gazdă a aldehidelor fiind parfumul **No. 5** al casei Chanel" (Unica, 1999).

## 2.6. Cauză – eveniment – efect

Această tehnică de dezvoltare a ideilor se bazează pe o relație în care intră trei termeni: cauza – evenimentul – efectul. Locul central este ocupat de eveniment, pe care autorul trebuie să îl prezinte cu suficientă claritate pentru ca cititorul să înțeleagă atât cauzele, cât și efectele. Autorul poate opta pentru una dintre următoarele direcții de prezentare:

- a) descrierea evenimentului și comentarea cauzelor ;
- b) descrierea evenimentului și comentarea efectelor ;
- c) descrierea evenimentului și comentarea raportului cauză - efect.

Alegerea uneia sau alteia dintre aceste direcții de prezentare permite accentuarea ideilor în mod diferit a) analiza cauzelor ; b) analiza efectelor ; c) comentarii complexe asupra cauzalității. Indiferent de direcția aleasă, recursul la această tehnică de dispunere a ideilor în permite autorului să focalizeze atenția cititorilor asupra interpretării fenomenelor, a relației dintre obiecte.

Se impune însă o analiză atentă a raportului cauză - efect, pentru a nu-l confunda cu un raport de simplă succesiune temporală. De asemenea, pentru ca cititorul să înțeleagă raportul de cauzalitate pe care îl stabilim, este bine să prezentăm cauzele apropiate, nu pe cele îndepărtate ; cauzele îndepărtate pot fi prezentate în cadrul unui lanț logic, în care elementele sunt înălțuite din aproape în aproape. Atenție la simplificări ! De obicei, evenimentele nu au o singură cauză, ci mai multe, iar acestea trebuie ierarhizate !

### **E**xemplu

#### **„PSIHOTERAPIA, PSIHIATRIA, REEDUCAREA, PSIHANALIZA**

[...] Când nu te simți bine, consultă un medic. Îți examinează corpul și dacă nu e vorba de o boală vizibilă, acesta își îndreaptă cercetările spre viața de familie, sentimentală sau spre cea profesională. Asta dacă are timp ; dacă nu, va prescrie un medicament care va ameliora tulburările de care se plâng bolnavul, tulburări ce nu au o cauză vizibilă. Dacă medicul observă că bolnavul raționează deformat, prezintă o incetareală în gândire, o fugă de idei, fabulează, este excitat sau deprimat, se învinovățește de fapte imaginare, dacă spune că ar fi mai bine să moară sau face din unul dintre apropiații lui un obiect de delir ; și dacă doctorul crede că bolnavul nu este responsabil pentru actele sale ce i-ar pune viața în pericol sau că riscă să comită - din cauze surescitări, a convingeri că este persecutat - un act agresiv, periculos pentru altă persoană, atunci să-l sfătuiască pe pacient sau pe familia acestuia - în cazul în care bolnavul e incapabil să înțeleagă că e victima unei crize - să consulte un psihiatr" (Françoise Dolto, Când apare copilul, Editura Humanitas, 1994).

## 2.7. Analiza procesului

Procesul este o succesiune de operații, stări, fenomene, având ca rezultat o schimbare de stare, o transformare. Analizând un proces, autorul are posibilitatea de a prezenta cititorilor un fenomen în evoluția lui, oferind acestora baza largă a unor judecăți proprii. Este o tehnică de dezvoltare a ideilor cu grad superior de complexitate deoarece presupune: ordonarea strictă a evenimentelor după criteriul cronologic, prezentarea etapelor relevante în desfășurarea procesului, reținerea tuturor detaliilor semnificative fiecărei etape în parte, compararea etapelor succesive în vederea identificării elementelor de continuitate (asemănările) și a elementelor de discontinuitate (deosebirile, elementele nou apărute în fiecare etapă), observarea rezultatului particular din fiecare etapă, precum și a rezultatului general, de la încheierea procesului. Decizia autorului intervine atunci când selectează etapele esențiale și le lasă la o parte pe cele mai puțin importante, când stabilește gradul de detaliere a fiecărei etape. Pentru a prezenta corect un proces, autorul trebuie să se asigure că:

- a înțeles corect procesul respectiv și îi cunoaște în detaliu etapele;
- prezintă etapele în ordinea corectă;
- detaliile pe care le prezintă pentru fiecare etapă sunt clare, semnificative pentru procesul respectiv;
- face corect trecerea de la o etapă la alta, dându-i cititorului elementele necesare pentru ca acesta să înțeleagă logica internă a procesului.

### **E**xemplu

*„Transformarea a început cu vopsirea părului: s-a aplicat vopsea Coleston Perfect 767, s-a lăsat să acționeze 30 de minute, apoi părul s-a șamponat. Sprâncenele au fost vopsite cu aceeași nuanță, apoi pensate. Câteva șuvițe late s-au vopsit în negru, după care vopseaua s-a înlăturat prin șamponare. După ce au fost tunse vârfurile degradate, părul s-a uscat cu foehnul și cu o perie rotundă, iar vârfurile au fost ondulate spre exterior. O șuviță din față s-a ondulat spre interior.*

*Machiajul a început cu aplicarea unei creme Oil Control [ . ], după care forma feței a fost corectată cu pudră în nuanță mai închisă, care s-a aplicat pe partea exterioară a pomeților, vârful nasului și al bărbiei. S-au aplicat apoi anticearcăn, fond de ten și pudră. Pomeții au fost «îmbrăcați» în tard de*

obraz, aplicat astfel încât să depășească linia de creștere a părului. Pentru ochi s-a folosit fard de pleoape în două nuanțe: fistic argintiu și verde măsliniu sidefat. Machiajul s-a încheiat cu aplicarea tușului și a rimelului negru. Buzele au fost conturate cu creion maro-roșcat, apoi s-a aplicat rujul similar. Pe partea interioară a buzelor s-a creat un efect de lumină cu o bază specială. Pentru a îmbroșta tenul obosit, s-a aplicat o pudră albă care dă luminozitate tenului" (Unica, 1999).

## CONCLUZII

Pentru a-l ajuta pe cititor să urmărească ideile expuse, autorul trebuie să-și organizeze textul; el poate alege între ordinea naturală (organizarea temporală, organizarea spațială) și ordinea logică (gradarea ascendentă, general – particular / particular – general, cunoscut – necunoscut, simplu – complex / complex – simplu, întrebările jurnalistului), precum și între mai multe tehnici de dezvoltare (detaliere și exemplificare, definire, comparație și contrast, analogie, clasificare, cauză – efect / efect – cauză, analiza procesului, ordinea alfabetică, ordinea importanței). De obicei, două sau mai multe procedee sunt combinate, în funcție de complexitatea textului; atunci este nevoie ca autorul să facă tranziții clare de la un mod de organizare a ideilor la altul, pentru a nu-l deruta pe cititor.

Opțiunea depinde de subiectul textului, de scopul autorului și de publicul vizat, precum și de diverse elemente exterioare, cum ar fi: locul unde apare textul, dimensiunile textului, data de predare a textului etc. Calculând raportul dintre toate aceste variabile, se poate ajunge la forma optimă, capabilă să evidențieze mai bine conținutul, care, în felul acesta, va avea impact mai mare asupra publicului.

Conștient de posibilitățile de care dispune, autorul va dobândi încredere în textele sale: va învăța că scrisul este o forță. Prin scris se poate impune în ochii cititorilor ca o personalitate informată, competentă, interesantă, originală.

## EXERCIIȚII

- 1) Citiți următorul text, în care un personaj prezintă programul său din dimineața unei zile obișnuite :
 

(1) *M-am trezit la 7. (2) Mi-am făcut cafeaua. (3) Am ascultat știrile. (4) Am ieșit pe ușă la 8.*

  - a) Între secvențele notate (1), (2), (3), (4) lipsesc unele evenimente. Care sunt acestea ?
  - b) Deși acțiunile intermediare nu sunt prezentate, cititorul poate deduce care au fost ele. Cum se explică acest lucru ?
  - c) Să presupunem că în loc de (4) *Am ieșit pe ușă la 8* ar fi apărut (4') *Am ieșit pe ușă la 8, de această dată îmbrăcat cu paltonul meu negru.* Cum modifică această secvență înțelegerea textului ? De ce ?
- 2) Să presupunem că faceți o expediție la Polul Nord. Stați de vorbă cu un eschimos. La un moment dat spuneți :
 

*... la mobilul meu din servietă și sună la Laborator să raportăm observațiile făcute asupra pinguinilor. Numărul este în agenda electronică.*

Va înțelege eschimosul textul pe care îl aude ? Comentați situația.
- 3) Evaluați textele următoare din punctul de vedere al coerenței :
  - (a) – *S-a scumpit benzina...  
- O să merg cu autobuzul !*
  - (b) – *Cactușii s-au uscat...  
- Și pisica ?*
  - (c) – *Mă mir cum a ajuns asta acolo...  
- Ei bine, el a vrut să mănânc eu prăjitura !  
- Probabil este turc !*
- 4) Se dă următorul fragment de text :
 

*Era un bine cunoscut om de afaceri. Pentru el, orice bancă...*

Găsiți două posibile continuări pentru acest text. Care ar fi cea mai probabilă și de ce ?
- 5) Care dintre următoarele texte e mai ușor de înțeles și de reținut ? Argumentați, având în vedere cantitatea de informație introdusă în fiecare dintre cele două fraze :
 

*„Potrivit legendei, castelul de la Bran este și astăzi bântuit de spiritul lui Dracula, vampirul din Carpați”.*



- alfabetul slav
- alfabetul grecesc

- 13) Mai jos sunt prezentate două articole din două dicționare diferite. Realizați o comparație între ele.

**AFRICÂN**, -Ă, *africanu* -e s.m. și f. adj. 1. S.m. și f. Persoană care face parte din populația autohtonă a Africii. 2. Adj. Care aparține Africii sau populației ei; privitor la Africa sau la populația ei. — **Africa** (n.pr.) + suf. -an Cf. lat. *africanus*, it. *africano*, fr. *africain*.

(Dicționarul explicativ al limbii române)

**AFRICÂN**, -Ă (f. Africa) s.m. și f. adj. 1. S.m. și f. Persoana care face parte din populația autohtonă de rasă negroid autohtonă a Africii. 2. Adj. Care aparține Africii sau populației ei; privitor la Africa sau la populația ei. — **Africa** (f. sau art. negrit) = art. care s-a dezvoltat în strânsă legătură cu cultul și obiceiurile tribale, prezentând o mare diversitate de la un grup de populație la altul. Ea se manifestă mai ales în sculptura antropomorfă, animația (figuri de zei și strămoși, totemuri, măști etc.), în dansuri, în arhitectură și în obiectele de uz zilnic. Se caracterizează prin acuitatea observărilor, stilizarea expresivă și prin sensul simbolic al imaginilor. A influențat curentele artistice din sec. 20 (fovism, cubism, expresionism).

(Dicționarul enciclopedic)

- 14) Definiți următoarele cuvinte: *preistoric, rețea, firmă, a conlucra, maro, rapid, acesta, pe, a!* Comparați definițiile date cu definițiile din dicționar (DEX).
- 15) Alcătuiți un text cu titlul *Cum învățăm o limbă străină?* având ca tehnică de dezvoltare a ideilor exemplificarea.
- 16) Alcătuiți un text organizat ca descriere a unui proces (sugestii: *Cum se face omeleta?*; *Cum se intră în programul Word 7?*).
- 17) Iați o parte din cuprinsul cărții *Gramatică, stilistică, compoziție* de Ion Coteanu.

### Cuprins

• Introducere .....	5
• Acordul gramatical .....	14
Acuzativul .....	21, 40, 76, 196, 248
Adjectivul .....	21, 42, 184
Adverbul, circumstanțialele adverbiale,	
propozițiile-adverb .....	27, 42, 184

Alegoria .....	31
Aliterăția .....	31
Apoziția .....	32
Articolul .....	32, 184
Atributul, propoziția-atribut sau atributivă .....	40, 41
Avea (ca auxiliar și predicativ) .....	42, 239
• Cacofonia .....	43
Care (ca pronume, adjectiv pronominal și conjuncție) .....	43
Cazul gramatical .....	44
Ce (ca pronume, adjectiv pronominal și conjuncție) .....	45
Cereră (compunerea de) .....	216
Circumstanțială comparativă .....	59
Coerența .....	223
Comparația (gramaticală, figură de stil) .....	46

Ce avantaje și ce dezavantaje prezintă modul de ordonare a informației în această carte? Puteți propune un alt mod de așezare a materiei? Ce avantaje și ce dezavantaje ar prezenta acesta?

- 18) Iați o listă a unor posibile tipuri de texte. Propuneți pentru fiecare în parte o posibilă schemă de ordonare și o tehnică de dispunere a informației (este posibil ca două sau mai multe scheme și tehnici să coexiste într-un text). Argumentați pe scurt propunerea făcută.

*rețetă de bucătărie, rețetă de farmacie, discurs politic, menu, glumă, text publicitar, roman, manual de calculatoare, raport de activitate, notă informativă, recenzie, editorial, eticheta unui produs, afișul unui spectacol, toast, biografie, eseu, testament, telegramă, bilețel, instrucțiuni de folosire, calendar, bibliografie.*

- 19) Restrângeți temele următoare la un subiect precis, pe care să-l dezvoltați conform indicațiilor din paranteză, într-un text de o pagină:

- Prima zi (ordine cronologică);
- Un loc pustiu (ordine spațială);
- Cum învăț? (ilustrare, exemplificare);
- Succesul și insuccesul (definiție);
- Viața universitară (particular – general);
- Profesorii (clasificare);
- Minciuna (cauză – efect);
- Două spoturi publicitare (comparație);
- Gripa (analiza unui proces).



- 20) Alegeți un subiect și dezvoltăți-l în cinci moduri diferite (ordine cronologică/ordine logică; tehnici de dezvoltare a subiectului) în cinci texte de aproximativ o pagină fiecare.
- 21) Alegeți un text. Precizați care este ordinea de prezentare a ideilor și tehnica folosită (dacă în text coexistă mai multe tehnici, explicați cum se face legătura între ele). Rescrieți apoi textul, folosind o ordine diferită și o altă tehnică.
- 22) Recitiți textele date ca exemplificări în acest capitol. Comentați înțepătrunderea schemelor de ordonare a ideilor și a tehnicilor de dispunere a informației.





# **STRUCTURA TEXTULUI**

# THE JOURNAL OF THE ROYAL ANTHROPOLOGICAL INSTITUTE

Published by the Royal Anthropological Institute, 21, BEDFORD SQUARE, LONDON, W.C.1

Textul este mai mult decât o simplă înlanțuire de propoziții și fraze ; el are o structură internă, altfel spus, elementele care îl compun intră în diverse relații. Atenția autorului trebuie să se concentreze pe găsirea celui mai bun loc pentru fiecare element, locul din care acesta poate intra în relația optimă cu celelalte elemente din text. Textul este o construcție. Autorul este arhitectul acestei construcții.

## 1. STRUCTURA GLOBALĂ A TEXTULUI

Toate ideile pe care autorul dorește să le transmită, indiferent de ordinea în care sunt aranjate sau de tehnica după care sunt înlanțuite, vor intra în canonul celor trei părți constitutive ale textului : introducerea, cuprinsul, încheierea. Între aceste părți există secvențe de tranziție, semnale pentru cititor privind înlanțuirea ideilor. La rândul ei, fiecare parte se compune din unul sau mai multe paragrafe.

### 1.1. Introducerea, cuprinsul, încheierea ; tranzițiile

**Introducerea** constituie punctul de contact dintre autor și cititor, deci un prilej pentru cei doi de a deveni, pe parcursul textului, parteneri, nu rivali. Reprezintă momentul în care autorul pătrunde în lumea gândurilor cititorului și îl obligă să-l urmeze în direcția pe care el i-o propune. De aceea autorul trebuie să-i facă cititorului o promisiune pentru a-l atrage în lumea textului , să-i dea o imagine generală pentru a-l ajuta să înțeleagă textul ; să-i prezinte contextul de interpretare ; să-i focalizeze interesul și

să-i suscite curiozitatea. Introducerea trebuie să conțină tensiunea care să-l motiveze pe scriitor să scrie și pe cititor să citească

Introducerea are patru funcții :

- de a direcționa atenția ;
- de a stabili tonul ,
- de a crea imaginea publică a autorului (primul contact al autorului cu cititorii este foarte important ; publicul judecă autorul de la primele rânduri, investindu-l sau nu cu încredere) ,
- de a schița direcția de dezvoltare a textului (autorul prezintă subiectul și face scurte comentarii privind modul în care urmează să îl trateze , toate acestea se scriu, de obicei, în unul sau două paragrafe care conțin teza textului , teza captează ideea fundamentală a textului, orientând lectura).

Introducerea nu trebuie să fie foarte lungă, ci proporțională cu dimensiunile textului. O introducere foarte lungă, „pornită de departe”, nu reușește să atragă cititorii, ci îi plictisește și îi îndepărtează de text. O introducere scurtă face intrarea abruptă și îi ridică cititorului multe semne de întrebare cu privire la text.

Ce ar putea conține introducerea ? În funcție de text :

- o anecdotă care îl aduce pe cititor într-o stare afectivă favorabilă receptării ;
- ceva șocant, neașteptat, incitant, care produce suspans , cititorul va fi curios să afle continuarea ,
- focalizarea unui element în jurul căruia va fi construit întregul text , atenția cititorului va fi astfel rapid direcționată ;
- un citat de autoritate, scurt și la obiect, care trezește curiozitate și clădește încrederea cititorului în autor ;
- un exemplu, o scurtă „povestire” personală, care umanizează textul, îi dă viață și îl face pe cititor să meargă mai departe pentru a face o confruntare cu propriile experiențe de viață ;
- un apel abil la empatie, pentru a crea sentimentul complicității dintre autor și cititor ,
- o legătură cu un alt text, cu putere de evocare pentru cititor , starea de spirit este astfel indusă .

- o întrebare (retorică), prin care cititorul este implicat în text și motivat să citească pentru a găsi răspunsul propus de autor ;
- prezentarea contextului în care trebuie încadrate ideile ce vor fi prezentate ,
- definirea exactă a conceptelor și a cadrului teoretic.

Alegerea uneia sau alteia dintre aceste modalități depinde de tipul de text, de locul apariției, de public, de subiectul particular, de personalitatea autorului, de structura textului, de inspirație...

Ce nu ar trebui să conțină introducerea?

- formulări stereotipe de tipul „prezentul articol își propune să .”, „în cele ce urmează ne vom opri asupra...”, „obiectul articolului de față este...”, „articolul se constituie într-o pledoarie.. ”;
- afirmații vagi ,
- scuze adresate de autor cititorului („deși nu sunt un specialist în domeniu...” ; „îi cer scuze cititorului grăbit ”) ;
- lamentări („mi-a fost foarte greu să abordez acest subiect deoarece.. ” ; „îmi pare rău că .”) ;
- comentarii asupra subiectului („este un subiect foarte interesant pentru mine . ” , „nu știu ce aș mai putea scrie despre acest subiect, dar...” ; „dintotdeauna acesta a fost subiectul meu preferat ..”) ;
- definiții de dicționar

O introducere bună este scurtă, alertă, merge direct la țintă, îl captează pe cititor, îl face interesat să continue lectura.

**Cuprinsul.** Un text bine scris este un text cu care cititorul vizat poate ține pasul. Se pare că cititorii pot urmări cel mai bine un text atunci când ideile se succedă pe baza principiilor care guvernează cunoașterea lumii înconjurătoare de către indivizi.

Studiile de psihologie cognitivă au stabilit trei principii fundamentale :

- principiul proximității : ordinea naturală este cea a înlănțuirii în timp și în spațiu, deci cunoașterea se bazează pe secvențialitate și cronologie ;

- principiul similarității. în procesul cunoașterii oamenii tind să includă în aceeași clasă „obiectele” care seamănă;
- principiul întregului, al lucrului încheiat: oamenii doresc să cunoască întregul, să ajungă la capătul drumului, să știe deopotrivă cauza și efectul, să găsească soluții când au probleme

Textul se prezintă ca o succesiune de părți. Fiecare parte conține singură idee principală, pe care o prezintă, o detaliază, o analizează, dezbate, o exemplifică. Autorul trebuie să stabilească legături între părți astfel încât textul să capete complexitate, continuitate, ritm alert, să ofere surprize la lectură, să-l facă pe cititor să vadă frumusețea textului. Textul trebuie organizat în funcție de ideile pe care autorul dorește să le transmită și pentru care și-a făcut un plan într-o etapă anterioară. El trebuie să se oprească la un număr optim de idei principale și secundare (în funcție de complexitatea subiectului, de spațiul avut la dispoziție, de public, de importanța problemei, de tactica adoptată pentru a convinge publicul). Trebuie să le selecteze pe cele cu adevărat relevante, importante pentru tema pusă în discuție. Aceste idei trebuie amalgamate într-un text personal, nu prezentate așa cum au fost întâlnite în sursele bibliografice folosite. Povestirea unor cărți sau articole citite nu este economică, nu este interesantă: autorul trebuie să penduleze între ideile personale și ideile altora, prezentate nu frust, ci sintetizate și explicate, analizate, evaluate. Astfel, îl face pe cititor să vadă și să înțeleagă asemănările și deosebirile dintre lucruri, fenomene, idei. Textul organizează lumea empirică pe care o evocă. Un text echilibrat este descriptiv și explicativ în același timp, conține abstractizări și generalizări în paralel cu particularizări și exemplificări, este dinamic, dar în același timp acordă suficient spațiu fiecărei idei pentru a-i da cititorului timpul necesar să o înțeleagă, îi solicită cititorul, dar îi oferă și informația pe care o așteaptă (vezi capitolul „Modalități de organizare a textului”).

Respectarea principiilor „cunoașterii” îl ajută pe autor să-și împărtășească ideile cititorilor.

**Încheierea** este un rezumat al textului care formulează concluzii la capătul unei demonstrații, dă o imagine de ansamblu finală și constituie ultimul contact al autorului cu cititorul, deci un bun prilej de a-i întâmpina convingerile. Ea trebuie să aibă un impact puternic asupra cititorului:



fund, este destinația la care autorul a ajuns la capătul unui drum abrupt, și nu prăpastia în care eșuează, sleit de puteri. Este o sinteză a principalelor idei, dar și punctul pe 1, pe care autorul îl pune pentru a-l determina pe cititor să-i ia în seamă opiniile. Ea trebuie să-i dea cititorului sentimentul lucrului încheiat, să lase impresia că textul este un tot din care nimic nu se poate scoate și la care nimic nu se poate adăuga.

Incheierea are următoarele funcții :

- sintetizează conținutul ,
- dă sentimentul întregului, al lucrului încheiat ,
- îl face pe cititor să rețină textul (într-un fel sau altul) ,
- motivează la acțiuni ulterioare (de pildă, citirea consecventă a articolelor dintr-un ziar semnate de un anumit autor, înscrierea într-un anumit partid, participarea la vot etc )

Ce ar trebui să conțină încheierea? În funcție de text .

- ideile-cheie punctate, evocate în sinteză, pentru a înprospăta memoria cititorului ;
- un accent mai special în legătură cu subiectul, pentru a-l face demn de reținut prin nouitate ;
- un îndemn direct la acțiune ; dacă cititorul a fost convins de text, va urma acest îndemn ;
- un apel la emoție ;
- o proiecție în viitor, sugestia unei continuări ;
- o „rezoluție” ;
- un citat de autoritate ,
- o anecdotă ;
- o întoarcere la punctul de pornire (introducere), relevând modul în care textul scris a modificat ideea de la care s-a pornit ;
- o întrebare adresată cititorului pentru a-l face pe acesta să se gândească la tema respectivă și după ce a încheiat lectura textului.

Nu există formule magice de încheiere. De multe ori textul însuși impune un final sau altul. O încheiere bună este clară, concisă, la obiect, retrospectivă, dă sentimentul întregului. Astfel, ea va impune personalitatea autorului.

Ce nu ar trebui să conțină încheierea?

- „insulte” la adresa cititorului, de tipul „după cum se poate observa cu ușurință, nu există motive de îndoială privind...”, „orice cititor rațional ar fi de acord cu acest punct de vedere”, „nimeni nu se mai poate acum îndoii de justetea punctului nostru de vedere...”;
- aceeași idee din introducere, reformulată;
- o idee nouă, care să ducă într-o direcție total diferită de cea spre care a condus textul până în acel punct;
- concluzii care nu au acoperire în text;
- scuze adresate cititorului;
- propoziții care l-ar putea face pe cititor să se îndoiască de competența autorului „deși nu sunt specialist în domeniu...”;
- propoziții formale, care dau impresia că autorul scrie ceva doar pentru ca textul să aibă o încheiere;
- propoziții care anunță încheierea textului: „aici se încheie demonstrația noastră...”

**Tranzițiile.** Pentru a-l face pe cititor să urmărească înlanțuirea ideilor, autorul poate recurge la secvențe de tranziție în care să explice legături dintre paragrafe, direcția în care continuă textul, relația cu paragraful anterior sau cu întregul. Tranziția dintre paragrafe se poate face:

- prin câteva cuvinte (conectori transfrastici, cum sunt: *în continuare, pe de altă parte, față de aceste aspecte, spre deosebire de acest punct de vedere, o altă problemă ce se impune a fi abordată etc.*)
- printr-un paragraf, rezumând textul până în acel punct și anunțând ideile care urmează, pentru a releva modul de conectare a părților anterioare la ceea ce va urma. Iată un fragment dintr-un curs universitar redactat: *Am definit până aici metoda comparativ-istorică în lingvistică. Vom urmări în continuare aplicațiile acestor metode și rezultatele pentru descrierea limbilor.*

## 1.2. Paragraful

Paragraful este unitatea de bază a textului. Din concatenarea paragrafelor rezultă părțile componente ale textului (introducerea, cuprinsul, încheierea); prin descompunerea paragrafelor în unități mai mici rezultă frazele, propozițiile, cuvintele.

Paragraful nu reprezintă pur și simplu un grup de cuvinte întrerupt la un moment dat pentru a evita monotonia. Este parte a unui întreg, o diviziune a textului care ilustrează logica internă a gândirii autorului.

Deoarece modul de dezvoltare a paragrafului reflectă organizarea textului în ansamblu, este de așteptat ca autorul să recurgă și aici fie la ordinea naturală de prezentare a ideilor (organizarea temporală, organizarea spațială), fie la ordinea logică (gradarea ascendentă, general - particular / particular - general, cunoscut - necunoscut, simplu - complex / complex - simplu), precum și la una dintre tehnicile de organizare (detaliere și exemplificare, definire, comparație și contrast, analogie, clasificare, cauză - efect / efect - cauză, analiza procesului, ordinea alfabetică, ordinea importanței).

De obicei, un nou paragraf semnalizează o schimbare de cadru sau de vorbitor, trecerea la o nouă idee.

Un paragraf bine scris este unitar, coerent, analitic.

Un paragraf este unitar atunci când dezbate o problemă, are un fir conducător, fără a se abate de la acesta cu detalii ne semnificative pentru ideea paragrafului. Unitatea este dată deci de relația paragrafului cu propoziția-teză și cu întregul. Paragrafele unitare mențin interesul cititorului; dimpotrivă, cele neunitare îl obosesc pe cititor, îi scad interesul, creează confuzie.

Un paragraf este coerent atunci când autorul delimitează clar locul fiecărei idei în cadrul întregului, când știe să îl facă pe cititor să vadă legătura dintre idei. Atunci cititorul se „mișcă” ușor de la un paragraf la altul, de la o propoziție la alta. Autorul poate da coerență paragrafului în mai multe moduri:

- cu ajutorul unor legături logice între idei, punând în relație conceptele: prin contrast unele cu altele, în cadrul unor structuri repetitive, prin structuri paralele (*pe de o parte..., pe de altă*

- parte; în primul rând, în al doilea rând etc.; din punct de vedere..., din punct de vedere..., din punct de vedere... etc.)*;
- cu ajutorul substitutelor, care trimit în urmă, la antecedenti (pronume, adverbe: *Am mers la bibliotecă. Acolo m-am întâlnit cu Simina*);
  - cu ajutorul unor conectori specializați prin care se marchează explicit relațiile logice dintre idei, paragrafe, propoziții: *de exemplu, de pildă, ca o ilustrare etc.* (conectori prin care se introduc exemplificări); *în al doilea rând, mai mult chiar, în mod similar, în fine etc.* (conectori prin care se semnalează idei adiționale în raport cu cele anterioare); *pe de altă parte, spre deosebire de, cu toate acestea, în mod contrar, totuși, în schimb etc.* (conectori prin care se exprimă contrastul între idei), *deci, în concluzie, sintetizând, în consecință, drept care etc.* (conectori prin care se exprimă concluzia sau rezultatul) etc.;
  - cu paragrafe de tranziție în care autorul semnalizează cititorului în mod explicit că s-a încheiat o idee și a început alta sau care dau un scurt rezumat al informațiilor oferite până în acel punct al textului.

Un paragraf este **analitic** atunci când exprimă complet o idee și aduce suficiente detalii pentru elaborarea propoziției-teză. Insuficient dezvoltat, paragraful creează frustrare cititorului. Prea multă informație îl copleșește și îi dă sentimentul că nu poate urmări textul. În ambele situații, cititorul va fi tentat să abandoneze lectura.

Ceea ce contează este modul în care sunt dispuse ideile și felul în care sunt realizate legăturile dintre paragrafe.

Pentru autor, paragraful reprezintă spațiul în care ideea generală este desfăcută în elementele ei componente, dezbătută, analizată, conectată la întreg; el îl ajută să țină textul sub control.

Pentru cititor, paragraful este suportul care îl ajută să-și concentreze atenția pe o idee și să vadă relația dintre părți; începutul fiecărui paragraf îi dă cititorului timp de reflecție și îi dirijează atenția spre o nouă idee deoarece îi promite informație nouă.

Paragrafele trebuie să fie suficient de lungi pentru a-i permite autorului dezvoltarea ideii, iar cititorului – înțelegerea ei; un text cu paragrafe multe și scurte semnalează o gândire puțin încheagată, fragmentată, lipsită de fluiditate. Totodată, paragrafele trebuie să fie suficient de scurte pentru

„nu-l obosi pe cititor, pentru a-i arăta stratificarea ideilor, pentru a-i concentra periodic atenția asupra textului ca întreg.

Funcția paragrafelor este aceea de a semnaliza încheierea unei secțiuni și introducerea unei noi idei în demonstrație, pe care o anunță și o raportează la secțiunea anterioară.

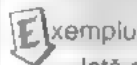
Împărțirea textului în paragrafe este o convenție universală. Felul particular în care sunt construite paragrafele depinde însă de tipul de text, de subiectul abordat, de strategia autorului în text, de personalitatea fiecăruia, de locul în care urmează să apară textul (ziar, revistă, carte).

## 2. STRUCTURA LOCALĂ A TEXTULUI: FRAZELE, PROPOZIȚIILE, CUVINTELE

Când scrie un text, autorul combină cuvinte pentru a forma propoziții și fraze. Una dintre preocupările permanente ale autorului în timpul redactării textului este aceea de a găsi cuvintele care îi exprimă cel mai bine gândurile și intențiile. Dar cuvintele în sine nu sunt nici bune, nici proaste, ci contextul le acceptă pe unele, în timp ce pe altele le respinge, le face pe unele să fie expresive, pe altele – terne. Depinde de autor cum folosește cuvintele: în favoarea lui și a textului, în defavoarea lui și a textului. Prin cuvinte afirmăm idei și tragem concluzii. De aceea cuvintele pot avea forța de a convinge sau pot fi slabe, simple pete de cerneală pe hârtie. Valoarea textului depinde de modul în care folosim cuvintele.

### 2.1. Combinarea cuvintelor în propoziții și fraze

Preocuparea autorului trebuie să se îndrepte spre alegerea acelor cuvinte care reprezintă cel mai bine lumea textului și scopul său.



Exemplu  
Iată o ilustrare a ideii de mai sus.

*„Controversata problemă a avortului. Are o femeie dreptul de a decide dacă păstrează sau nu sarcina? Pot fi aduse argumente pentru ambele răspunsuri. De obicei disputa se centrează asupra problemei dacă fătul este o ființă umană sau nu, deci dacă avortul este o crimă sau nu. Unii vor alege*

acele cuvinte în stare să convingă că fœtusul este o ființă umană, de pildă «Mica ființă umană suferă cumplit când chiureta ucigașă pătrunde în uterul mamei. Aparatc speciale au înregistrat sfâșietoarele țipete de durere ale fœtusului, căruia mama refuză să-i acorde șansa la viață». Alții, adepți ai avortului, vor scrie: «Până la vârsta intrauterină de 4 luni fœtusul nu este decât o masă de celule, ce nu pot exista independent de corpul matern. Avortul nu este decât decizia lucidă și responsabilă a unei femei care, la un moment dat, este conștientă de faptul că nu își poate asuma misiunea (complexă și importantă) de mamă»

Cele două poziții diferite sunt exprimate prin cuvinte capabile să îl facă pe cititor să vadă lucrurile și fenomenele dintr-o altă perspectivă, reprezentativă pentru punctul de vedere apărat. Cuvintele folosite abil au această forță.

Gramatica pune la dispoziția celui care scrie o serie de reguli specifice unei limbi date, pe baza cărora autorul, combinând cuvintele, generează propoziții și fraze.

Vă aduceți aminte de la orele de gramatică? Poate din cărți?

O propoziție simplă, de bază, este formată din subiect și predicat:

(1) *Căinele mușcă.*

SB. PRED  
Căinele mușcă

În limba română pot exista propoziții fără subiect: *Plouă, Ninge, Nu-mi pasă de tine, Mă doare în gât* etc. Atenție însă! Orice propoziție trebuie să aibă un predicat; deci nu vă pierdeți în fraze lungi în care uitați să puneți predicatul: *Văzând că nimeni nu pare interesat de soarta lor, minerii, acești oameni chinuiți ai subteranelor - nesprăjiți de nici unul dintre guvernele perindate pe la putere în ultimii zece ani, care au promis fără să-și țină promisiunile - ieșiți acum în stradă pentru drepturile lor.*

Ce posibilități de lucru are autorul? Propozițiile pot fi dezvoltate cu ajutorul unor determinanți care se grupează fie cu subiectul, fie cu predicatul. Acești determinanți nu sunt pur ornamentali, ci aduc informație suplimentară și alcătuiesc strategia autorului de a crea un efect

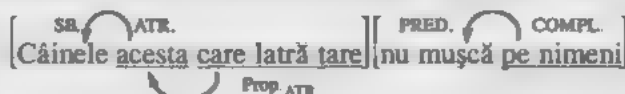


nume asupra cititorului. Determinanții pot fi cuvinte / grupuri de cuvinte sau propoziții întregi.

(2) *Câinele vecinului mușcă trecătorii.*



(3) *Câinele acesta care latră tare nu mușcă pe nimeni.*



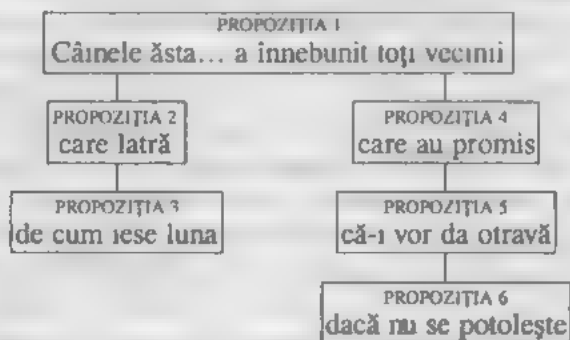
Propozițiile pot fi combinate prin coordonare, adică situându-le pe același plan :

(4) *Câinele ăsta doar latră, dar celălalt și mușcă.*



sau prin subordonare, ierarhizându-le :

(5) *Câinele ăsta care latră de cum iese luna a înnebunit toți vecinii care au promis că-i vor da otravă dacă nu se potolește.*



Abrevieri. SB. = subiect; PRED. = predicat; ATR. = atribut;  
COMPL. = complement; Prop<sub>ATR</sub> = propoziție atributivă.

Frazele obținute prin coordonare sunt ușor de urmărit, frazele obținute prin subordonare sunt dense, concentrând o cantitate mare de informație. Textul se compune din secvențe ordonate de propoziții și fraze cu grade diferite de complexitate.

## 2.2. Efectul combinării : stilul

Felul în care autorul combină cuvintele în propoziții și fraze îl configurează un stil de a scrie : stilul propriu. Câți autori, atâtea stiluri. Și din acest punct de vedere există însă un numitor comun al tuturor textelor bine scrise, dat de particularitățile generale ale stilului.

### 2.2.1. Proprietatea

Cuvintele trebuie folosite corect, iar autorul trebuie să cunoască foarte bine atât forma, cât și sensul lor.

Numărul cuvintelor din lexicul unei limbi este foarte mare ; de pildă, dicționarul-tezaur al limbii române, *Dicționarul limbii române* (cunoscut sub numele de *Dicționarul Academiei*), cuprinde aproximativ 120.000 de unități. Nici un vorbitor al limbii române, oricât ar fi de instruit, nu cunoaște toate aceste cuvinte. Unii vorbitori cunosc mai multe cuvinte, alții mai puține, unii anumite cuvinte, necunoscute altora, unii folosesc frecvent termeni care pentru alții fac parte din vocabularul pasiv (cuvintele sunt recunoscute, dar rar folosite de respectivii vorbitori). De asemenea, prin instrucție și prin lecturi, vocabularul unui vorbitor se îmbogățește în permanență. Cu toate acestea, fiecare dintre noi are nevoie de un dicționar în biblioteca sa. Dicționarul este un instrument de lucru, pe care trebuie să învățăm să-l citim, mai bine spus să-l folosim, pentru a ne lua de aici informația necesară. Ceea ce contează foarte mult este atitudinea față de dicționar : este important să fim conștienți de utilitatea lui, de faptul că acolo putem găsi informații de care avem nevoie pentru a scrie corect. Trebuie deci să apelăm la dicționare ori de câte ori avem îndoieli cu privire fie la forma unui cuvânt, fie la sensul lui. În funcție de tipul de text pe care îl redactăm, putem folosi, în afara *Dicționarului explicativ*, dicționare de neologisme, de sinonime, de antonime, de paronime, dicționare tehnice etc (vezi paragraful „Dicționarele”, pp. 44 și urm.).

Pentru a scrie corect este nevoie, de asemenea, să cunoaștem regulile gramaticale, de ortografie și de punctuație, pe care le învățăm începând cu primele clase de școală și le găsim scrise în cărți de gramatică, în dicționare ortografice și de punctuație, adică în lucrări normative, care



ne dau indicații privind uzul corect, normat al limbii. Este adevărat că a scrie corect nu are legătură cu inteligența, dar face parte din bagajul unui om cultivat, care, prin scris, dorește să se impună ca lider de opinie, ca autoritate într-un domeniu. Și atunci totul contează. Greșelile subminează autoritatea... autorului și credibilitatea lui în ochii cititorului. De aceea, e bine să fim avizați asupra tipului de greșeli ce se pot face, pentru a le identifica, pentru a recurge la instrumente de informare, pentru a le corecta, pentru a învăța din greșeli și a nu le repeta.

Folosirea corectă a cuvintelor înseamnă și combinarea lor corectă, evitând greșeli cum sunt : pleonasmul, contradicția, anacolutul, construcțiile asimetrice și contaminate.

**Pleonasmul** este o greșeală care constă în alăturarea a două sinonime (cuvinte cu același sens): *Drept pentru care s-a întocmit prezentul proces-verbal*, *Dar însă nu a răspuns nimic*; *S-a reîntors din nou acasă*, *Se autocompătimente singură*; *Starea excepțională a continuat să fie menținută și după această dată*.

**Contradicția** (*contradictio in adiecto*) este o greșeală constând în alăturarea a două cuvinte cu sens contrar sau a două cuvinte cu sensuri incompatibile: *aragaz electric*, *sticlă de plastic*, *bicicletă cu trei roți*, *privea retrospectiv în viitor*, *hemoragie de jucători de la echipele românești la cele străine*.

**Anacolutul** este o greșeală constând în discontinuitatea unei structuri sintactice: *Eu, când îmi aduc aminte de asta, îmi crește pulsul* (*Eu, când îmi aduc aminte, mă enervez sau Mie, când îmi aduc aminte îmi crește pulsul*), *Cine mă enervează nu-i dau nimic* (*Cine mă enervează nu primește nimic sau Cui mă enervează nu-i dau nimic*).

**Construcțiile asimetrice** rezultă din încrucișarea a două structuri sinonime: *atât X, cât și Y + X, precum și Y = atât X, precum și Y*; *a pretinde de la cineva + a pretinde cuiva = pretinde de la colegi și profesorilor să îl asculte cu atenție*; *sau... sau + fie.. fie = sau... fie*; *a citi și a scrie + să citești și să scrii = a citi și să scrii*.

**Construcțiile contaminate** constau în contopirea a două structuri într-una singură: *Nu e nimic surprinzător în constatarea lipsei de interes pentru politică + Nu e surprinzător să constatăm lipsa de interes pentru politică = Nu e nimic surprinzător să constatăm lipsa de interes pentru politică*.

Cuvintele trebuie **adaptate** subiectului tratat, cititorilor și scopului urmărit de autor, precum și tipului de text.

Intuitiv, cu toți ne dăm seama că vorbim într-un fel, dar scriem în alt fel, că nu scriem la fel o scrisoare unui prieten, o cerere adresată directorului, un articol de ziar sau unul științific, un eseu sau un anunț la mica publicitate. Intuitiv, ne dăm seama de o serie de diferențe între aceste tipuri de texte : despre ce putem scrie, cât de lungi sunt propozițiile și frazele, ce forme gramaticale particulare putem folosi, ce cuvinte apar mai frecvent, care este modul de dispunere a textului în pagină etc.

În ceea ce privește cuvintele, acestea trebuie adaptate contextului larg în care sunt folosite (subiectul tratat și tipul de text, scop, cititori etc.). Adaptarea cuvintelor la context reprezintă un proces conștient de selecție din mai multe clase de cuvinte.

- **Cuvinte (și construcții) literare** – cuvinte aparținând limbii literare (aspectul cel mai îngrijit, normat al limbii naționale) : *aceasta, vor veni, soție, eveniment, a convinge* etc
- **Cuvinte (și construcții) colocviale** – folosite de vorbitori instruiți în situații cotidiene de comunicare, formale sau informale : *asta, o să vină, nevastă, întâmplare, a face pe cineva să ia o anumită hotărâre, ăsta, ăla, o chestie importantă* etc.
- **Cuvinte (și construcții) savante** – folosite de vorbitori instruiți în situații speciale de comunicare, în discursul științific elaborat (terminologiile științifice) : *corp delict, extracție dentară, indicatori macroeconomici* etc.
- **Cuvinte (și construcții) populare** – folosite de vorbitorii instruiți și neinstruiți ai unei limbi în situații informale de comunicare : *a se pune pe treabă, lui Maria, cartea care am cumpărat-o e interesantă* etc.
- **Cuvinte regionale** – cuvinte cu circulație geografică limitată la anumite zone ale țării, unde se vorbesc dialecte ale limbii naționale : *or plecat, numa' ce l-o văzut, au venitără* etc.
- **Cuvinte argotice** – folosite de anumite clase de vorbitori, în situații închise de comunicare : *lovele, nașpa, baban, profi, semunarișta* etc.
- **Cuvinte arhaice** – cuvinte învechite, ieșite din uz (pe cale de a reși din uz) : *polcovnic, arginți, jude, prăvălie, cișmea, bodegă* etc.

- **Neologisme** – cuvinte noi, intrate în limbă începând cu a doua jumătate a secolului al XVIII-lea, din limbile apusene de cultură, alcătuite în limba română din formative neologice sau cuvinte internaționale, indiferent de data intrării lor în limbă: *a implementa, a sponsoriza, antidemocratic, globalizare, internet* etc.

Când alege cuvintele, autorul e bine să se întrebe :

- sunt cuvintele mele potrivite pentru a exprima tema ?
- cu ce scop folosesc acest(e) cuvânt (cuvinte) ?
- cititorii vizați cunosc și înțeleg respectuvele cuvinte ?

### **E**xemplu

*Un text scris pentru o revistă științifică va conține neologisme, termeni specializați, accesibili specialiștilor în domeniu; aceleași idei pot fi adaptate pentru nivelul unui manual școlar eliminând termenii de specialitate care nu sunt absolut necesari descrierii (științifice) a unui fenomen; cuvintele arhaice pot apărea într-un text jurnalistic care descrie un sat dintr-un colț uitat de lume, în schimb nu vor apărea într-un raport oficial privind gradul de urbanizare a diverselor localități, o scrisoare glumeață scrisă de un elev unui prieten poate conține cuvinte din argoul școlarilor, dar o scrisoare oficială adresată directorului școlii exclude astfel de termeni; cuvinte populare și colocviale pot apărea într-un bilețel lăsat colegului de birou, dar nu într-un alif de la intrarea într-o instituție; într-un reportaj se pot folosi cuvinte dialectale pentru a evoca atmosfera locală, dar nu și pe eticheta unui produs care provine dintr-o anumită regiune. În literatura artistică autori pot recurge la cuvinte din orice registru, pentru a obține diverse efecte artistice, acolo cuvintele se folosesc cu scop estetic.*

Adecvarea stilistică și situațională a lexicului este o condiție preliminară a oricărui text bine scris, eficient, premisa unei corecte receptări a ideilor de către cititorul cărui i se adresează textul. În *Telegrame*, de pildă, Caragiale ridiculizează lipsa de adecvare stilistică a conținutului.

### **E**xemplu

Onor: prim-ministru

București

*A doua oară atacat palma picioare piața endependinți același bandit director scandalos însoțit zbirii Situația devenit insuportabilă. Oraș stare asediu Panica domnește cetățeni*

Costăchel Gudurău  
avocat ecjetera

*Procuror trib. X...*

*Repet ordinul telegrafic. Cercetați imediat incidentul directorului prefecturii cu Costăchel Gudurău la cafeneaua centrală și în piața Independenței și raportați urgent.*

*Ministrul Justiției*

*Onor, prim-ministru*

*București*

*Faceți înceta atacuri contra fratemeu Costăchel bandă infamă talari ziua meaza mare sub conducerea personală directorului Raul Grigorașu Reclamat tronului.*

*lordăchel Gudurău  
mari proprietar, aleg. col. I  
fost senator*

### 2.2.2. Claritatea

Claritatea textului rezultă, pe de o parte, din claritatea ideilor și, pe de altă parte, din claritatea limbajului. Nu scrieți neglijent sub pretextul că vă grăbiți, nu vă consolați cu ideea că „cititorul va înțelege el oricum” și nu spuneți „cine pricepe bine, cine nu, iară bine...”.

Dați cititorului **suficientă informație**, astfel încât el să poată reface contextul și să poată situa enunțul pe coordonate spațio-temporale.

#### **E**xemplu

Deși a apărut într-un ziar de mare tiraj, următorul text pare scris pentru parlamentari, pentru participanți direcți la acțiune; e ca și cum știrea ar fi fost consemnată pentru ca parlamentarii să vadă că ziarul a luat cunoștință și de această activitate. Un cititor informat, dar care mai are și alte preocupări decât cea de a citi zilnic toate ziarele (!), nu înțelege mare lucru, mai ales dacă nu este expert în probleme de învățământ:

*„În cuvântul său senatorul X s-a situat pe aceeași poziție cu senatorul Z (poziție pe larg prezentată de ziarul nostru în numărul de ieri), atrăgând serios atenția asupra necesității reevaluării principiilor care stau la baza întocmirii Curriculum-ului de istorie. În forma actuală, acestea contravin principiilor recomandate de Comisia europeană în iunie anul trecut”.*

Această știre nu transmite, în fapt, nici o informație, eventual spune ceva foarte vag în Parlament au avut loc noi discuții legate de Curriculum-ul școlar.

Formulați enunțuri „transparente”, evitând termenii foarte specializați, pe care ar fi posibil ca un mare număr de cititori să nu-i înțeleagă;

atunci când autorul folosește astfel de termeni (din necesități de corectitudine și precizie, nu din snobism - „Dau bine !”, „Sună intelectual !”), aceștia trebuie explicați.

### Exemplu

Eu, care nu sunt absolventa Facultății de Drept, aș fi foarte curioasă să aflu ce se spune, de fapt, în enunțul următor, extras dintr-un ziar:

*„Tribunalul urmează a se pronunța prin încheiere asupra excepției; X a fost condamnat pentru omor deosebit de grav sub forma participației improprii” (apud Coman, 1999, p. 21).*

Astfel de enunțuri sunt opace marelui public.

Enunțați explicit ideile înainte de a le analiza, nu lăsați informație implicită, bazându-vă pe faptul că „va deduce el, cititorul, asta”. Cunoștințele lui despre subiect sunt altele decât ale dumneavoastră, contextul în care citește el este altul decât contextul în care ați scris dumneavoastră. Ceea ce dumneavoastră vi se pare a fi evident altora li se poate părea de neînțeles.

### Exemplu

Ilustrăm cu următorul fragment de text:

*Elevii declară că au fost bătuți de profesor, profesorul spune că este doar o înscenare pusă la cale de cei care sunt în situație de repetenție, iar directorul se dă la o parte zicând că nu are cunoștință de nimic din toate acestea.*

Mesajul autorului devine mai clar dacă se pornește de la o propoziție care sintetizează explicit situația, iar apoi urmează detaliile:

*În declarațiile părților implicate există contradicții. Pe de o parte, elevii susțin că au fost bătuți, în timp ce profesorul spune că totul este o înscenare pusă la cale de repetenți. Pe de altă parte, directorul pretinde că nu a existat niciodată un astfel de conflict în școala sa.*

Ajutați-l pe cititor să vadă relațiile logice dintre propoziții și fraze marcându-le explicit, cu ajutorul conectorilor. Pentru a marca enumerarea, se poate recurge la: *în primul rând...*, *în al doilea rând...*, *nu în ultimul rând...*; *întâi...*, *pe urmă...*; pentru a marca adăugarea: *în plus*, *de asemenea*, *în afară de asta*, *totodată*, *chiar și etc.*; pentru a marca alternativa: *pe de o parte...*, *pe de altă parte...*; *sau...*, *sau*; *fie...*, *fie etc.*; pentru a marca raporturile spațiale: *aici*, *acolo*, *în față*, *în spate*, *mai încolo*, *mai aproape...* și *mai aproape*, *la stânga...*, *la dreapta etc.*; pentru a marca raporturile temporale: *înainte*, *apoi*, *după*

aceea, în același timp, o dată cu, între timp, în timp ce, curând, nu după mult timp etc.; pentru a marca raportul de cauzalitate: pentru că, fiindcă, din această cauză, din cauza faptului că, pe motiv că etc.; pentru a marca scopul: cu acest scop, în acest scop, cu scopul să etc.; pentru a marca o consecință: în consecință, drept urmare, astfel etc.; pentru a marca o comparație: în comparație cu..., spre deosebire de..., ca și..., în mod asemănător, în același mod, în mod similar etc.; pentru a marca opoziția, contrastul sau restricția: însă, în schimb, totuși, dimpotrivă, cu toate acestea, oricum, din contra etc. Pentru a marca intensificarea, calificarea, modalizarea se poate recurge la: poate, probabil, desigur, în mod cert, aproape, frecvent, întotdeauna, niciodată, într-adevăr, firește, fără îndoială etc. Pentru a marca secvențele de exemplificare putem scrie: de exemplu, de pildă, ca o ilustrare, ca o dovadă, pentru a demonstra acest lucru etc. Pentru a preciza rolul de clarificare al unor enunțuri, acestea pot fi precedate de: de aceea, cu alte cuvinte, mai clar spus..., reformulând... Pentru a marca o concluzie, o rezumare: deci, pe scurt, în rezumat, în concluzie, în final etc.

Evitați cuvintele și construcțiile care pot genera ambiguitate. Există diverse surse de ambiguitate:

- polisemia cuvintelor (capacitatea cuvintelor de a avea mai multe sensuri): *A împrumutat cartea* (*a împrumuta* = 1. a lua cu împrumut; 2. a da cu împrumut); *El este un copil bun* (*bun* = 1. cuminte; 2. cu rezultate școlare bune; 3. generos, cu suflet bun);
- particularitățile gramaticale ale unor construcții: *Am plecat la 5* (*am plecat* = 1. Eu am plecat; 2. Noi am plecat); *Îl văd venind* (1. Îl văd că vine; 2. Îl văd în timp ce vin, 3. Îl văd în timp ce vine), *Acesta este un drum ocolit* (1. Acesta este un drum pe care toți oamenii îl ocolesc; 2. Acesta este un drum care ocolește);
- intenția cu care a fost produs un enunț: *Mâine te duci la școală* (1. aserțiune prin care îl informez pe copil că mâine începe școala; 2. amenințare = Mâine te duci la școală, altfel o pășești...; 3. regret = Îmi pare rău că mâine te duci la școală și nu mai putem fi împreună... etc.).

Marcați cu precizie relațiile de subordonare sau de coreferențialitate dintre termeni: *Citind multă vreme, fără pauză, textul îl poate obosi pe cititor* (cui îi este subordonat termenul *citind*? Firește, nu cuvântului

text, ci cuvântului cititor, aflat la mare distanță); *Cei doi, Marin și Cătălin, au hotărât să meargă împreună la discotecă. Acesta a invitat și două colege (acesta nu se referă, evident, la cuvântul discotecă, în vecinătatea căruia se află, dar la Marin? sau la Cătălin?).*

**Distribuiți judicios informația între propozițiile și frazele textului.** Nu formulați propoziții sau fraze în care cantitatea de informație este exagerat de mare. Aceasta îl zăpăcește pe cititor; stilul îi apare vag, confuz.

### **E**xemplu

Enunțul următor concentrează prea multe informații într-o singură frază:

*Criminalul J.P., care a suferit o condamnare pentru viol în toamna anului 1992 și a petrecut patru ani în închisoare, a fost prins ieri în jurul orei 9,00 la intrarea în stația de metrou Aviatorilor. El poate fi rescris grupând logic informațiile în două fraze. Criminalul J.P. a fost prins ieri în jurul orei 9,00 la intrarea în stația de metrou Aviatorilor. El a mai fost condamnat în 1992 pentru viol și a ispășit o pedeapsă de patru ani (apud Coman, 1999, p. 24).*

Nu vă grăbiți să spuneți totul deodată; distribuiți informația în propoziții succesive. Prea multe intercalări și paranteze fac textul greu de descifrat, obositor, uneori de neînțeles:

### **E**xemplu

*Neuitate au rămas, pentru mine, filmele cu Stan și Bran, pe unele – mai ales, scene memorabile – (cum e aceea a dezbrăcării eroilor, pentru a se culca, într-o cușetă de tren) n-am să le uit toată viața. Și apoi, după război, alături de multele – prea multele? – filme sovietice, am izbutit să văd numeroase filme cu Chaplin, care mi-au încântat adolescența mea liceală. A rulat pe atunci și un film francezesc (realmente bun, în care jucau Jean Marais și Madeleine Sologne) și proprietarii celor două cinematografe („Lux” și „Popovici”), socotindu-l un sumum al artei, când voiau să atragă public la un alt film atârnau pe afiș un ștraif care anunța „Mai tare ca L'éternel retour” (Dilema, 1999).*

Încurcat în prea multe paranteze, cititorul grăbit își pierde răbdarea.

### 2.2.3. Concizia

Nu folosiți cuvinte mai multe decât vă sunt cu adevărat necesare pentru exprimarea unei idei.

**Faceți economie de cuvinte, adică eliminați-le pe cele de prisos.**

**E**xemplu

Următorul text:

*Aseară echipa de fotbal Galata Saray a învins la Istanbul echipa italiană AC Milan cu scorul de 3 la 2. Pentru echipa Galata Saray au jucat și internaționali români Gică Hagi și Gică Popescu, care au fost înlocuiți de antrenorul turc în repriza a II-a.*

s-ar putea rescrie astfel:

*Aseară la Istanbul, Galata Saray, cu Gică Hagi și Gică Popescu – înlocuiți în repriza a II-a –, a învins pe AC Milan cu 3 la 2.*

Eliminând cuvintele inutile, ideile ajung mai repede la cititor și se economisește spațiu tipografic.

**E**xemplu

*„Fiindcă au fost chemați să depună mărturie în anul 1990 la Tribunalul din Timișoara, toți martorii pe care i-a citat s-au deplasat în acel loc și și-au îndeplinit datoria față de stat”. Fraza poate fi redusă, prin diverse procedee, făcând o economie de 19 cuvinte!*

*„Chemăți să depună mărturie în 1990 la Timișoara, martorii apărării și-au îndeplinit datoria” (apud Coman, 1999, p. 23).*

Există și alte variante prin care textul inițial poate fi rescris, câștigând în concizie și claritate:

*Participând în 1990 la procesul de la Timișoara, martorii apărării și-au îndeplinit o datorie civică. / În procesul de la Timișoara din 1990, toți martorii apărării citați și-au făcut datoria civică. / Toți cei citați ca martori ai apărării la Timișoara în 1990 și-au făcut datoria civică.*

Evitați repetițiile, **lungirea inutilă a frazei**. De pildă, enunțul *Un paragraf bine scris este un paragraf care are următoarele trăsături : este unitar, este coerent, este analitic* se poate reformula astfel : *Un paragraf bine scris este unitar, coerent, analitic*.

Renunțați la toate **informațiile care nu sunt necesare** pentru atingerea scopului propus. În textul următor apar multe informații inutile :

**E**xemplu

*Lucrătorii de la secția 8 de poliție au început imediat urmărirea penală împotriva cetățeanului Mann Mannescu în vârstă de 41 de ani, din Timișoara, fără antecedente penale care, fiind proprietar al unui apartament situat în imobilul de pe str. Calea București nr. 62, sc. 3, et. 8, ap. 102 din Timișoara, l-a închiriat unui om de afaceri chinez pe o perioadă de cinci luni, fără a-și declara venitul la fisc, pe care l-a impușcat în timpul scandalului iscat deoarece acesta nu l-a plătit chiria la expirarea celor cinci luni.*



Eliminând informațiile inutile, textul se poate rescrie astfel:

*Polițiștii au început urmărirea penală împotriva cetățeanului Marin Mannescu din Timișoara. El a împușcat un om de afaceri chinez deoarece acesta nu îi plătise chiria convenită pentru un apartament în care locuise cinci luni.*

Textele care dau multă informație inutilă sunt prolixе. Se citesc greu.

## 2.2.4. Varietatea

Recurgeți la propoziții și fraze de **lungime variată**.

### **E**xemplu

Textul următor (un extemporal la gramatică) este monoton din cauza frazelor foarte lungi:

*Substantivul este partea de vorbire care denumește obiecte în sens larg (nume de ființe, lucruri, fenomene etc.) și variază în funcție de categoriile gramaticale ale genului (substantivele pot fi masculine, feminine, neutre), numărului (singular/plural) și cazului (în limba română există cinci cazuri. N, G, D, Ac, V). De asemenea, substantivul poate fi nearticulat sau articulat cu articol hotărât (enclitic – -l, -a, -i etc. – sau proclitic – un, o) sau cu articol nehotărât, în funcție de gradul în care obiectul este cunoscut vorbitorului.*

Textul care urmează este monoton din cauza propozițiilor scurte, toate aproape egale:

*Dragi buni,*

*M-am întors din vacanță. Am fost la mare. A plouat și a fost frig. Nu m-am bronzat. Aștept cu drag să vin la voi. Sper să fie vreme mai bună. O să merg la râu. Vreau să mă joc cu Grivei pe iarbă; o să-l dresiez cum am văzut eu că făcea cineva la mare. Pe curând.*

*Vă pup, Ionuț*

Scrieți propoziții/fraze variate ca structură gramaticală (bazate pe coordonare, pe subordonare etc.). Nu este însă nevoie să exagerați dând fiecărei fraze o altă structură. Citind la sfârșit textul, în gând sau cu voce tare, vom învăța să „auzim” ritmul frazelor. Vom auzi când o frază „sună bine” sau „sună prost”.

### **E**xemplu

Următorul fragment de text pare să sune prost:

*„La Timișoara în apropierea Hotelului «Continental» s-a produs un accident de tramvai, care l-a stupefiat pe toți cei care au fost martori oculari la această scenă de coșmar. Deși valmanul claxona repetat, tramvaiul a lovit un tânăr care parcă era surd și n-avea de gând să se retragă din calea acestui mijloc de transport în comun” (apud Coman, 1999, p. 25).*

Sună prost deoarece este alcătuit din două fraze relativ lungi, de dimensiuni aproximativ egale, în care se repetă unele cuvinte (de pildă, *supărător, care*); în raport cu informația transmisă numărul cuvintelor este mare, iar îmbinarea lor duce la exprimări tautologice sau pleonastice, uneori lipsite de logică (cf. și comentariul din Coman, 1999, p. 25). Textul ar putea fi rescris astfel:

*În apropierea hotelului „Continental” din Timișoara a avut loc un accident stupefiant. O scenă de coșmar: un tânăr a fost lovit de un tramvai al cărui șofer a claxonat cu insistență.*

Efectul asupra cititorului este mai puternic: informația este condensată într-un număr mai mic de cuvinte (sunt evitate repetițiile, cuvintele de prisos); fraza are ritm interior datorită alternanței între propoziții și fraze de dimensiuni variabile (se elimină monotonia, ideile sunt clar marcate prin pauze); ordinea prezentării faptelor are efect dramatic (se fixează spațiul și se anunță subiectul știrii, se anticipă dramatismul scenei, apelează la emoție); simetria *tânăr / șofer* și antiteza contextuală *a fost lovit / claxona cu insistență* sugerează absurdul situației.

Varietatea rezultă și din evitarea unor repetiții lexicale sau de structură. Este o consecință directă a bogăției de exprimare a unui individ, a abilității cu care poate alege între cuvinte și structuri sinonime, poate reformula enunțuri lungi și clare, poate nuanța idei.

### **E**xemplu

*Pentru toți acești oameni disperați și flămânzi, care nu mai au ce pierde, mitingurile sindicatelor reprezintă ocazia ideală pentru a-și da frâu nemulțumirilor.*

ar putea fi rescris, cu schimbări minime.

*Pentru toți acești oameni disperați și flămânzi, care nu mai au ce pierde, mitingurile sindicatelor reprezintă ocazia ideală de a-și da frâu liber nemulțumirilor.*

Alt exemplu:

*Văzând că nu răspunde nimeni la ușă a plecat, crezând că bunica plecase la cumpărături. / Cum nu a răspuns nimeni, a plecat, crezând că bunica e la cumpărături.*

Altul:

*Elevii care învață în școala care s-a construit în satul care până în anul care a trecut nu avea nici școală, nici dispensar, nici poliție, nici biserică, sunt acum fenciți. / Până anul trecut, satul nu avea nici școală, nici dispensar, nici poliție, nici biserică. Acum elevii pot fi fenciți pentru ei s-a construit de curând o școală.*

Altul:

*Implementarea planului construirii sediului băncii organizației depinde de banii alocați de Guvern, de contractarea de împrumuturi de la alte bănci./ Construirea unei bănci a organizației este dependentă atât de fonduri guvernamentale, cât și de împrumuturi de la alte bănci*

Trebuie deosebite repetițiile supărătoare de repetițiile cu rol stilistic, menite să accentueze ideile, să confere textului simetrie.

Autorul trebuie să-și marcheze individualitatea în text prin modul original în care combină cuvintele limbii. Locurile comune, clișeele nu fac decât să uzeze cuvintele. Autorul care le folosește cade în banal, în loc să atragă atenția, prin stil, asupra ideilor. Iată câteva clișee: *spectacolul se constituie în..., în aceeași idee, sărbătoare de suflet și simțire, au făcut o figură frumoasă pe teren, un scenariu bine pus la punct, pâinea (cartea, slujba, tranziția etc.) noastră cea de toate zilele etc.*

### 2.2.5. Eficiența

Eficiența stilului se măsoară prin puterea autorului de a-și face cititorul să înțeleagă cât mai repede și cât mai exact ideea pe care a dorit să i-o transmită printr-un text, o frază, o propoziție. Pentru a scrie eficient, autorul poate alege între diverse cuvinte și construcții gramaticale, poate recurge la structuri lingvistice care contribuie la reliefarea ideilor.

#### Alegeți!

În funcție de ceea ce doriți să exprimați, având în vedere subiectul textului și publicul căruia vă adresați, faceți alegerea justă între cuvinte abstracte și generale, pe de o parte, și cuvinte concrete și particulare, pe de altă parte. Cuvintele abstracte captează generalități; cuvintele concrete vizează aspecte particulare și exprimă generalități atunci când se referă la clase de obiecte, în ansamblu. Cuvintele sunt specifice atunci când numesc cu precizie membri ai clasei. De pildă, în următoarele serii cuvintele au fost aranjate în ordinea descrescătoare a gradului de generalitate: *vegetație - copac - salcâm*; *animale - mamifere - maimuțe - urangutan*. Cuvintele sunt concrete atunci când se referă la obiecte și însușiri particulare, așa cum sunt cele percepute prin simțuri. Cele abstracte numesc concepte pe care participanții la actul comunicării le deduc pornind de la percepțiile senzoriale. Cuvintele concrete sunt precise și, prin urmare, mai ușor percepute de cititori; cuvintele

abstracte sunt vagi, ambigue, de aceea pot da naștere la confuzii, la neclarități pentru cititori. Soluția optimă pare să fie echilibrul dintre abstract și concret, dintre general și particular. Păstrarea permanentă într-o zonă de maximă generalitate poate determina percepții false ale textului, presupune din partea cititorului efort suplimentar de lectură, îl obosește, îi diminuează interesul. Textul pare aproximativ, vag, deci creează frustrare :

### **E**xemplu

*Marea era minunată în loc de Marea avea valuri / era calmă / era caldă, 26°C.*

*Am citit în cartea unui mare filozof... în loc de Am citit în cartea X a filozofului Z.*

Pe de altă parte, păstrarea permanentă în zona concretului, a particularului îi lasă cititorului sentimentul că autorul nu are capacitate superioară de înțelegere a fenomenului, neputând depăși zona accidentalului în favoarea unei percepții globale.

Alegeți corect între **verb** și **substantiv** ! De obicei, verbele trimit direct la acțiune, deci conferă textului dinamism, în timp ce substantivele îi dau un caracter static, descriptiv.

### **E**xemplu

Între enunțurile:

*Se remarcă reafirmarea donnței României de integrare euro-atlantică*  
și

*România și-a reafirmat donnța de integrare nord-atlantică*

ultimul este de preferat - verbul atrage atenția asupra acțiunii și, în plus, sunt evitate cele trei genitive succesive.

O frază ca:

*O comparație între cele două sondaje de opinie pune în evidență scăderea dramatică în ultimii doi ani a interesului cetățeanului pentru chestiunile politice poate fi reformulată astfel:*

*Comparația între cele două sondaje de opinie pune în evidență faptul că în ultimii doi ani interesul cetățeanului pentru chestiunile politice a scăzut dramatic.*

Sau:

*Ministerul Educației Naționale a anunțat începerea școlii anul acesta pe data de întâi septembrie*

poate fi rescris

*Ministerul Educației Naționale a anunțat că anul acesta școala va începe la întâi septembrie.*

Alegeți corect între **diateza activă a verbului** și **diateza pasivă** !  
Verbele la diateza activă dau textului vigoare, accentuând ideea de acțiune și de autor al acțiunii.

Verbele la diateza pasivă accentuează rezultatul, în timp ce acțiunea trece în plan secundar, iar participanții la acțiune sunt deseori trecuți sub tăcere.

### **E**xemplu

*Studentii au declanșat azi o grevă pe termen nelimitat (diateza activă).*

*O nouă grevă (a studenților) s-a declanșat astăzi, după ce negocierile de la guvern au eșuat (diateza pasivă).*

Putem exprima mult mai direct enunțul:

*„În ședința de ieri s-a anunțat începerea de către FPS a procesului de privatizare a încă cinci întreprinderi de stat”;*

de pildă:

*„În ședința de ieri, FPS a anunțat că va începe procesul de privatizare a încă cinci întreprinderi de stat”.*

### **Puneți în evidență ideile !**

Aranjați cuvintele în cea mai potrivită **ordine** pentru a-i atrage cititorului atenția asupra acelei părți pe care doriți să o accentuați. Ordinea cuvintelor în propoziții este specifică fiecărei limbi. În ciuda acestui fapt, există o regulă cvasigenerală : partea cea mai importantă se așază fie la început, fie la sfârșit. Totuși, acumulând toate elementele la începutul frazei, este posibil ca cititorul să simtă graba autorului în a-și comunica ideile ; punând toate elementele importante la sfârșitul frazei, cititorul poate avea impresia că fraza își pierde suflul, asemenea unui sportiv care nu mai are resurse pentru a trece linia de sosire. În limba română, ordinea cuvintelor este, în general, liberă ; de aceea, autorul dispune de posibilitatea aranjării cuvintelor pentru a reliefa o anumită componentă a enunțului.

**E**xemplu

Observați cum accentul semantic se schimbă în enunțul următor în funcție de ordinea cuvintelor:

*Președintele X a sosit azi-dimineață la aeroportul Otopeni cu un avion al companiei TAROM / Azi-dimineață a sosit la aeroportul Otopeni, cu un avion al companiei TAROM, președintele X. / Cu un avion al companiei TAROM, președintele X a sosit azi-dimineață la aeroportul Otopeni. / Azi-dimineață, la aeroportul Otopeni, cu un avion al companiei TAROM, președintele X a sosit. / Azi-dimineață, la aeroportul Otopeni, cu un avion al companiei TAROM a sosit președintele X.*

Ordinea cuvintelor nu este însă total liberă; redactân stângace, defectuoase, fac mesajul greu de înțeles, ca mai jos:

*Președintele X, azi-dimineață a sosit la aeroportul Otopeni, cu un avion al companiei TAROM. / Azi-dimineață, la aeroportul Otopeni, a sosit președintele X, cu un avion al companiei TAROM*

În afară de ordinea cuvintelor, limba română dispune de mijloace (structuri) sintactice prin care pot fi reliefate ideile

*M-a uimit că nu l-a așteptat nimeni la aeroport. / Ceea ce m-a uimit a fost că nimeni nu l-a așteptat la aeroport. / Faptul că nimeni nu l-a așteptat la aeroport m-a uimit. / A venit doar un ziarist de la Sportul. / Nu a venit decât un ziarist de la Sportul,*

precum și de mijloace lexicale:

*M-a uimit că nu l-a așteptat **absolut** nimeni la aeroport.*

În plus, textul scris beneficiază și de mijloace grafice de accentuare, cum ar fi sublinierea cuvintelor, scrierea cu aldine (litere îngroșate), cu cursive (litere aplecate), cu litere spațiate sau cu majuscule.

**Repetati** propoziții sau părți din propoziții pentru a focaliza interesul cititorului pe secvențele în cauză !

**E**xemplu

*A protestat partidul X, partidul Z a protestat și el. S-a retras un senator X-ist, s-a retras și unul Y-ist. Au protestat, s-au retras, apoi au organizat o conferință de presă comună.*

Aceste repetiții deliberate cu funcție de accentuare nu trebuie confundate cu repetițiile întâmplătoare, care, dimpotrivă, slăbesc forța textului.

*Senatorul X a părăsit sala de ședințe. După ce a părăsit sala, el a convocat o conferință de presă.*

Scrieți propoziții simetrice, care se pun în evidență reciproc prin contrast (exemplu : *Mulți văd, puțini pricep. Mulți chemași, puțini aleși*).

**Acumulați detalii ce conduc spre un punct culminant :**

**E**xemplu

*„Am luat o vază mică și i-am spart-o agresorului în cap, dar n-a căzut. Am luat-o pe a doua, una chinezească, roșie, și am făcut la fel. Tot n-a căzut. Am fugit după alta mare, de cristal, și i-am spart-o și pe aceasta în cap. Cu toate acestea, agresorul nu cădea. Numai în filme pică de la prima lovitură” (apud Coman, 1999, p. 25).*

**Evitați frazele lungi!** Sunt obositoare pentru cititor; el nu poate urmări înlanțuirea ideilor și pare să uite începutul unei fraze care se termină după 10 rânduri. În același timp, frazele prea lungi condensează un număr mare de idei; cititorul nu are timp să le asimileze pe toate; în consecință, ideile își pierd forța, nu mai au efectul dorit.

**E**xemplu

*„Continuând seria editorialelor care analizează deteriorarea situației politice interne și consecințele sale sociale, cotidianul H, care apare la SG, deplânge modul populist în care președintele X încearcă să-și mențină cota electorală începând cu „felul neobișnuit în care a somat guvernul să deblocheze toate fondurile împotriva dușmanului comun, frigul” și terminând cu „apelul zgomotos – al câtelea oare? – prin care chema la luptă împotriva corupției”.*

Fraza citată este foarte lungă, de aceea devine neclară; cuvântul *care* se repetă (în text apare de două ori și o dată în citat), ideile se diluează, își pierd forța. Scrieți fraze scurte, expuneți clar câte o singură idee; o veți continua, completa, dezbate în frazele următoare. Nu uitați deci să puneți punct, iar atunci când vi se pare necesar să asigurați o mai strânsă legătură între idei, puneți punct și virgulă. Textul va fi eficient deoarece ideile vor ajunge rapid la destinatar; ritmul este alert și menține treaz interesul cititorului. Respectând „cuvintele” autorului, iată cum ar putea fi rescris textul citat mai sus:

*Cotidianul H din SG continuă seria editorialelor în care se analizează situația politică internă și consecințele ei sociale. În numărul... deplânge eforturile președintelui X de a-și menține cota electorală prin acțiuni populiste: „felul neobișnuit în care a somat guvernul să deblocheze toate fondurile împotriva dușmanului comun, frigul”, „apelul zgomotos – al câtelea oare? – prin care chema la luptă împotriva corupției”*

Uneori, propozițiile scurte au mai multă forță de convingere.

### **E**xemplu

*„După toate probabilitățile, cauza accidentului ar fi o defecțiune la sistemul electric, ceea ce explică, de altfel, și fumul înecăcios din cabina piloților.”*

Textul se poate rescrie:

*„După toate probabilitățile, cauza accidentului ar fi o defecțiune la sistemul electric. Astfel se explică și fumul înecăcios din cabina piloților” (apud Coman, 1999, p. 26).*

Frazele lungi reduc ritmul lecturii și îngreunează înțelegerea textului; cele scurte sunt percutante, deoarece exprimă ideile într-o formă clară, direct accesibilă cititorului. Frazele scurte sunt preferate pentru afirmarea unor idei, pentru a comunica; cele lungi pentru dezvoltarea, aprofundarea ideilor, pentru a analiza și a dezbate.

Autorul este eficient atunci când scrie un text echilibrat, care se adresează nevoilor publicului-țintă. Există câteva reguli generale:

- Frazele scurte mimează oralitatea și sunt preferate în textele care poartă mărcile comunicării orale; frazele lungi sunt preferate în textele academice, destinate unei lecturi prin excelență reflexive.
- Enunțurile care condensează prea multă informație sunt obositoare, iar cele care diluează prea mult informația sunt plicticoase.
- Frazele cu structură monotonă îl fac pe cititor să-și piardă interesul pentru text, cele prea variate îi distrag atenția de la conținut.
- Enunțurile sofisticate, în care nu apare cu claritate logica ideilor, îl derutează pe cititor, enunțurile simple îl plictisesc.

Autorul este cel care dă textului o direcție. El trebuie să-și conducă cititorul să înțeleagă ideile, nu să-l lase să-și aleagă singur din text ceea ce dorește. Autorul ajută cititorul să înțeleagă textul într-un anumit fel, evitând neclaritățile, confuziile, interpretările neadecvate.

### 2.2.6. Eufonia

Despre eufonie se vorbește, în general, în legătură cu textele orale; acestea sună bine atunci când au un efect plăcut asupra ascultătorului.



Acest efect se obține prin evitarea alăturărilor cacofonice (*ca candidat, de departe, m-a marcat* etc.), a rimelor neintenționate și a ritmului (*Aceste probleme, în realitate, nu pot fi neglijate, ignorate, minimalizate, ci asumate, mediatizate și-ndreptate*). Intuitiv, spunem despre un text că „sună bine” sau „sună ca dracu’”.

În aceiași termeni se pune problema și pentru textul scris, deoarece lectura se face, uneori, cu voce tare, dar întotdeauna cu vocea interioară. Cîntitorul spune și el „aici nu-mi place cum sună” și pentru a se convinge de acest lucru își spune „parcă ar fi mai bine așa...”, asta n-are ce căuta „aici”, subliniază pe text cu creion roșu cacofoniile sau râde zgomotos punctînd cascada gerunziilor, a gemtivelor... Citiți deci textul cu voce tare, pentru a-l auzi!

### 2.2.7. *Naturaleșea, expresivitatea, eleganța*

Pe cât de vagi par aceste concepte în raport cu stilul unui autor, pe atât de importante sunt pentru efectul pe care îl are textul asupra cîntitorilor. Mai mult decât celelalte calități ale textului, naturaleșea, expresivitatea, eleganța se definesc în raport cu tipul de text.

Într-o revistă dedicată evenimentelor mondene, de pildă, stilul natural este cel care se apropie de comunicarea orală; stilul expresiv – cel care conferă ideii claritate și inedit; elegant – cel care, trecînd peste toate capcanele oralității, se păstrează în limitele textului scris.

#### **E**xemplu

„După ce a dezbătut timp de 16 ore pe marginea celor 159 de programe TV înscuse în concurs, junul le-a premiat pe cele mai bune dintre ele. Realizatorii au primit din partea Asociației Profesioniștilor de Televiziune diplome, iar din partea sponsorilor bani și televizoare.

Cel mai grăbit laureat a fost Marius Tucă care, după ce și-a admirat câteva minute diploma primită, a plecat fără să-și ia și banii, ca să nu întârzie la show-ul care l-a făcut celebru. Carmen Bendovski și Jana Gheorghiu, premiate la celelalte ediții, și-au aplaudat de data aceasta colegii de la „Observator”. Radu Coșarcă, Mona Nicolici și Radu Herjeu. Una dintre cele mai aplaudate prezențe a fost Mihaela Rădulescu, care a mulțumit foarte scurt pentru diplomă, spunînd că nu mai vrea să se reproșeze că vorbește prea mult. Cornel Todea și Horia Moculescu au urmărit festivitatea din hol, pentru că toate scaunele aduse în sala Rondă a Hotelului Intercontinental – transformată, astfel, în sală de proiecție – au fost imediat ocupate. Directorul Televiziunii Române, Cristian Hadji-Culea, însoțit de soția sa, actrița Lamia

*Beligan, a stat în primul rând alături de venerabilul deputat țărănist Gabriel Tepelea. Între invitați au fost și cunoscuți actori Irina Movilă, Ilina Goia și Victor Rebengiuc" (Unica, 1999).*

Un articol științific este natural când respectă rigorile științei fără a recurge la șabloane, când pendulează între generalizările teoretice abstracte și exemplele clare, cu putere de evocare și de convingere, când se citește ușor, fără a necesita un efort suplimentar de concentrare și fără a-l obliga pe cititor să se oprească la fiecare frază, concentrându-se să înțeleagă „în ce limbă este”, să înțeleagă ceva simplu „spus adânc”.

## **E**xemplu

Iată un articol științific în care autorul respectă rigorile stilului științific, adaptând, în același timp, limbajul la cerințele unui public larg (revista *Limba și literatura română*, din care a fost extras textul, se adresează elevilor și profesorilor de limba română, în primul rând):

### **„Greșeli în lexicul actual**

**NARCISA FORĂSCU**

*Universitatea din București*

0. [...] Pentru cine observă atent fenomenul lingvistic astăzi, este limpede că abaterile foarte frecvente sunt de tipuri foarte diferite și, ca atare, greu de sistematizat pentru a putea aprecia direcțiile în care limba pare să evolueze.

Abaterile întâlnite la tot pasul au diferite cauze: fie comoditatea vorbitorilor, care generează exprimări eliptice sau reducerea unor expresii la un cuvânt unic, fie căutarea cu orice preț a unor exprimări șocante, inedite, care să dovedească nonconformismul sau originalitatea vorbitorului, fie neglijența în exprimare, fie utilizarea la întâmplare a unor termeni al căror sens este neclar vorbitorului însuși, dar prezintă atracția cuvintelor «la modă».

În cele ce urmează, vom încerca să readucem în discuție câteva tipuri de greșeli care se conturează astăzi în vocabular, fără a admite totuși că acestea reprezintă tendințe în evoluția limbii. [...]

1 Folosirea cu sens deviat a cuvintelor este un tip de abatere care a mai fost semnalat de lucrări anterioare. [...] Din comoditate, vorbitorii renunță să mai apeleze la dicționar pentru a-și lămurii înțelesul cuvintelor, mulțumindu-se să «aproximeze» sensul din context, aproximare de cele mai multe ori inexactă, întrucât contextul nu conține întotdeauna toate elementele necesare identificării sensului. [...]

De exemplu, verbul «a omite», folosit de patronul unui magazin de arme în contextul: «Cei mai mulți cumpără o pușcă, dar nici pistoalele nu sunt omise de către cumpărătorii noștri», are pentru vorbitor sensul «nu sunt ocolite, nu sunt neglijate». Cele două verbe sunt cvasisinonime, dar «a omite», spre deosebire de «a ocoli», «a neglija», nu presupune neapărat intenția, evidentă în cazul de față, deci nu este potrivit în acest context. [...]

2 Folosirea improprie a unor cuvinte ține [...] nu numai de necunoașterea sensului, dar și de greșeli în ceea ce privește respectarea regimului lor sintactic. Încălcarea acestuia are drept consecință ușoare modificări ale sensului. De exemplu, verbul «a debuta» este intransitiv și înseamnă «a-și face debutul într-o carieră, pe scenă, (despre autor) a-și publica prima lucrare». Folosirea lui ca verb tranzitiv este o abatere, de exemplu. «Emisiunea noastră i-a debutat pe mulți cântăreți». Ca urmare, sensul este ușor modificat în «i-a ajutat să debuteze». [...]

5. Un alt tip de abatere este constituit de expresiile pleonastice, surprinzător de frecvente [ . ] În «Populația trebuie să conlucreze împreună cu gardienii publici», verbul «a conlucrea» conține în structura sa prefixul con-, al cărui înțeles este «împreună cu», deci asocierea celor două este o greșeală, deoarece locuțunea prepozițională repetă informația din conținutul verbului. [ . ]

Apelul la dicționare ar fi un mijloc bun de a evita asemenea exprimări pleonastice care, dincolo de faptul că sunt nepotrivite într-un limbaj îngrijit, cataloghează pe cel care le utilizează ca lipsit de cultură (Limba și literatura română, 1998).

O scrisoare trimisă unui amic este naturală, expresivă și elegantă atunci când nu seamănă cu o scrisoare de intenție, cu o telegramă sau cu cererea de împrumut adresată unui director de bancă; atunci când textul subliniază apropierea spirituală dintre expeditor și destinatar, nu faptul că în spațiu real cei doi sunt despărțiți de 5 000 de kilometri, iar în timp – de două generații...

### **E**xemplu

Când s-a născut băiețelul meu, am primit următoarea scrisoare:

Bacău, 4 apr. 1993

*Dragă Andra, dragă Mircea,*

*Aferim și de trei ori cele mai...*

*Ați fost pădăși. Ne permitem, ca mai oarecând într-ale meserii, câteva sfaturi nesmintite:*

- 1 nu cântărești Andreiașul mai des de 12 ori pe zi.
  - 1 a. nu băgați greutatea necuvenite pe cântar,
  - 2 nu oă lungiți cu el la bășeturi peste 1 00 a.m.,
  - 3 fiți cu băgare de seamă când bagă bălbăiala („babu babu”),
  - 4 nu-l lăsați să mănânce prea multă înghețată;
  - 5 cântăreți din orăme meditații pentru admitere (că doar n-o să-l faceți tot filolog);
- În mod expres pentru părinți, conspirați, conspirați, conspirați.*

*Uă pugiți cu diag, pe-un picior de fugă, alergând după un (alt) tren, oști mai din gros într-un număr viitor,*

*Livia și Dana*

Un articol de ziar este natural când un ziarist începător nu își asumă tonul reporterului cu 25 de ani de experiență de la ziarul *Times*; când elegant se spune și se argumentează ceva, nu elegant „se dau două palme” unei personalități pentru a reveni a doua zi cu scuze: „Redacția își cere scuze; în articolul... apărut în ziarul de ieri era vorba despre domnul Ion Georgescu, nu despre George Ionescu... Pe rândul 1, coloana 1 se va citi «Acesta a evitat o pagubă de...» în loc de «Acesta a făcut o pagubă de...»”.

A scrie expresiv nu înseamnă a înota printre figuri de stil extrase în caietul de „cuvinte frumoase” din Sadoveanu, Eminescu sau Arghezi. „Beția de cuvinte” nu ține locul ideilor originale, nici al competenței, nici al inteligenței.

### **E**xemplu

Formulați, dacă puteți, ideea principală din textul următor:

*„Iată icoana – din care alții se înfruptă – dimineață a gândirii otomane, care este esențializată de creația populară și vine prin glasul marelui poet care singur definește un popor pe care alte neamuri îl acceptă și se hrănesc din creația lui în spațiile cele mai înalte, desigur în spațiile de trăire și simțire și cugetare. [...]”*

*Mierea vieții dovedită de un popor rămâne bunul cel mai de preț pe care celelalte neamuri – vecine sau îndepărtate – o caută, deoarece aceasta aduce o dimpreună lucrare a istoriei. De la marele izvor se înfrumusețează întreaga lume, care se toarce, se dezvăluie, se arată prin colind, prin doină, prin cântec de jale, prin bocet, prin psalm. Cartea de față – pe care lângă oferta istorică care o aduce ochiului și minții – trasează ascunsul, calea regală, nevăzutul-văzut prin care neamurile cresc și se încifrează timpului și se spovedesc marelui Timp. Cartea aceasta în pagini de aur, marchează apele de frumusețe și picură facere-prefacere divină în sufletele care se vor laolaltă, în inimile și mințile care trebuiesc să habiteze laolaltă într-un spațiu limitat și hotărât de un destin ascuns și prielnic”.*

Nici frazele și nici expresiile savante, construite după ce am pus cap la cap cuvinte din cel mai recent dicționar de neologisme, nu-l vor impresiona pe cititor, ci îl vor face să se simtă în fața unui zid de care nu poate trece. Dumneavoastră, vorbitor de limbă română, dar nespecialist în științele educației, ce înțelegeți din textul următor?

## Exemplu

*Specialiștii-cercetători în transdidactică pluridisciplinară mediaformativă participă la seminarii lunare de pedagogie interactivă în care sunt dezbătute probleme legate de fluidizarea procesului educațional și de gestionare a cunoștințelor în cadrul unei relații bidirecționale de ajutor personalizat. În această pedagogie a contractului rolul inspectorului este de a optimiza potențialul colaboratorilor favorizând expansiunea dinamicilor ergonomice modulabile.*

### 2.2.8. Originalitatea

Despre originalitate se vorbește în general cu referire la autori de literatură artistică. Acolo este vorba despre intenția estetică a autorului original. Orice text însă (fie că e un editorial, o compunere la școală, o leză de licență, un raport) poartă amprenta autorului său. Ceea ce contează este ca autorul să știe să-și pună în valoare personalitatea. Orice individ este unic și trebuie să se reflecte în text. Când acest lucru se întâmplă, autorul este original; când nu, el copiază vocea altor autori, înăbușind-o pe-a sa.

În limitele respectării unor reguli, limba permite un număr foarte mare de combinații. Sarcina autorului este aceea de a descoperi combinația particulară care vorbește cel mai bine despre el. Stilul autorului este original atunci când prezintă următoarele caracteristici: creativitate, forță de evocare, personalizare.

Creativitatea se reflectă în noutatea ideilor, a punctelor de vedere, a limbajului. Când scrieți un text, gândiți-vă la ideea pe care vreți să o transmiteți cititorilor și prin ce se deosebește ea de alte idei exprimate de alți autori pe aceeași temă. Gândiți-vă ce aduceți nou în domeniul respectiv și de ce ar merita să fie citit textul scris de dumneavoastră. În ceea ce privește limbajul, nu imitați alți autori, nu folosiți fraze „prefabricate”, nu folosiți clișee verbale. Stilul este omul sofisticat, echilibrat sau simplist? confuz sau clar? distant sau apropiat? ignorându-l pe alții sau empatetic? puternic sau copleșit de ceilalți? hotărât sau șovăielnic? optimist sau pesimist?

**Forța de evocare** decurge din puterea textului de a capta emoția/raționalitatea celui care scrie, de a o transmite cititorilor și de a determina reacții similare. Exemplele bine alese și inteligent prezentate, narațiunile inspirate, demonstrația clară, fără fisuri, sunt mijloace de a-l face pe celălalt să perceapă lumea ca tine.

**Personalizarea** constă în capacitatea textului de a vorbi despre autorul său prin experiențele proprii pe care le evocă, prin implicarea în text, prin impunerea vocii autorului, distinctă de alte voci. Cititorii sunt interesați să cunoască experiențele altora pentru a avea puncte de reper, modele pe care să le urmeze sau să le respingă, idealuri.

## CONCLUZII

Textul este o structură ierarhică în care elementele se dispun după o schemă precisă, lăsându-i totuși autorului libertatea unor opțiuni. Când face cea mai bună alegere într-un context dat, autorul se impune în ochii cititorului ca o personalitate competentă, credibilă, a cărei voce merită să fie luată în seamă.

### **E**xemplu

#### **INTRODUCERE**

PROPOZIȚIA-TEZĂ – IDEEA CENTRALĂ A TEXTULUI, SCOP, DIRECȚIA DE DEZVOLTARE A TEXTULUI

#### **CUPRINS**

PARAGRAF 1:       IDEE PRINCIPALĂ  
     – PROPOZIȚIA-TEZĂ A PARAGRAFULUI  
     – DEZVOLTAREA TEZEI  
     – CONCLUZII

PARAGRAF 2:       IDEE PRINCIPALĂ  
     – PROPOZIȚIA-TEZĂ A PARAGRAFULUI  
     – DEZVOLTAREA TEZEI  
     – CONCLUZII

PARAGRAF 3:       IDEE PRINCIPALĂ  
     – PROPOZIȚIA-TEZĂ A PARAGRAFULUI  
     – DEZVOLTAREA TEZEI  
     – CONCLUZII  
     ETC.

#### **ÎNCHEIERE**

CONCLUZII

Această structură abstractă capătă existență concretă prin intermediul frazelor și al propozițiilor, prin intermediul cuvintelor. Gramatica limbii îi oferă autorului un spațiu de combinare a acestor unități în limitele

corectitudinii, dar îi oferă și libertatea alegerii în scopul originalității, al obținerii unor efecte stilistice.

Când concepeți un text, aveți în vedere exigențele celor care îl vor citi. Sistemul lor de lectură se bazează pe o serie de așteptări privind structura textului.

- În introducere, se așteaptă să găsească încadrarea și situarea subiectului în context, prezentarea problemei ce va fi dezbătută, anunțarea planului
- În cuprins, se așteaptă ca ideile să fie riguros exprimate, să aibă coerență, să existe un echilibru al părților, raționamentele să fie clare, exemplele relevante, trecerile de la o idee la alta - bine marcate.
- În încheiere, se așteaptă să găsească sintetizată ideea articolului, evidențiată concordanța dintre problema anunțată la început și rezolvarea propusă, să i se prezinte explicit sau să i se sugereze perspectivele deschise de noua abordare.
- Paragrafele marchează ideile.

Autorul trebuie să fie atent atât la structura textului în ansamblu (structura globală a textului), cât și la alegerea cuvintelor, pentru a le combina în propoziții corecte, clare, elegante, care să facă mesajul ușor de receptat de către cititor (structura locală a textului). Modul în care autorul folosește cuvintele afectează percepția textului de către cititori. În ochii publicului, autorul își construiește imaginea prin cuvinte. Ele pot lucra în favoarea sau în defavoarea lui. În text autorul se autodefineste prin stil.

Calitățile stilului sunt :

- proprietatea ,
- claritatea ;
- concizia ,
- varietatea ,
- eficiența ;
- eufonia ,
- naturalitatea, expresivitatea, eleganța ;
- originalitatea

## EXERCIȚII

- 1) Comentați - din perspectiva ideilor expuse în acest capitol - greșelile din textele următoare, apoi rescrieți corect aceste texte, făcând toate modificările necesare :
  - a) „Lucrătorii au devenit iarăși fericiți, din nou erau convingși că, gata se vor apuca de muncă în urma acțiunii de comando de la «Ora satului» a ajuns însă iarăși să le fie teamă de viitorul nostru ! ”.
  - b) „Datorită furtunii declanșate ieri seară numeroase nave și ambarcațiuni au eșuat sau s-au scufundat” ;
  - c) „Comitetul de coordonare din România a programelor unitare a elaborat un studiu referitor la copiii străzii ce cuprinde măsuri concrete și imediate” ;
  - d) „I am ajutat să scape de suferințe și i-am înțeles și despre problemele lor de viață, despre sărăcie și alte probleme” !
  - e) „De asemenea și alte dosare (n n - ale celorlalte mineriade ) dacă există și servesc aflării adevărului, toate aceste cauze vor fi conexe Deocamdată s-a dispus conexarea dosarului cu poliștii agresat [ ]” ;
  - f) „De altfel, anul 1997 caută să confirme această afirmație, până în prezent înregistrând numărul accidentelor persoanelor comparativ cu aceeași a anului trecut mai puțin cu 74 accidente, 8 morți și 57 răniți” .
  - g) „Ca să nu poată copia la examenele de rezidențiat pe anul acesta, examenele s-au dat pe numere” ;
  - h) „Poți să-ți fricționești casa de 25 de ori pe zi, dacă pe pat stau mardăre de cămăși, bluze, rochii, orice bună impresie este exclusă” ,
  - i) „Patru luni s-au arătat a fi insuficiente pentru diplomația internațională, ca aceasta să profite de tăcerea relativă a armelor” ;
  - j) „Suma poate fi majorată cu cel puțin 3 salarii medii nete dacă beneficiarul locuiește într-o zonă cu o rată a șomajului de cel puțin 12% unde sunt specifice un număr limitat de activități profesionale” ;
  - k) „Aceasta este o lege necesară, utilă și de care avem nevoie” ;
  - l) „Bunăstarea trebuie pusă de o parte și trebuie avută grijă să nu scadă” .
  - m) „Localnicii au spus că dacă minerii vor trece prin Craiova aceștia nu vor ieși în stradă și nu se vor bucura de aplauzele lor” !
  - n) „Nu s-au semnalat ciocniri și cu atât mai puțin prezența forțelor de ordine” ;
  - o) „Să spun la ce mă aștept, aceasta nu depinde de mine” ;
  - p) „Au fost alocate fonduri de la buget Ministerului Educației Naționale, dar nu și pentru Ministerul Culturii” ;



- r) „În limba română există o mare cantitate de cuvinte împrumutate din limba franceză”;
- s) „În același mod în care cuvintele (mesajul verbal) cât și mesajul non-verbal pot fi interpretate diferit, tot așa o aceeași persoană poate atribui înțelesuri diferite aceluiași cuvinte la momente și contexte diferite. La urma urmei, noi nu comunicăm fără un scop iar arta comunicării constă în adaptarea ei la o situație sau la un context [ . ]. Modul în care noi privim lumea este influențată de experiențele noastre anterioare, astfel că persoane de vârste diferite, naționalități, culturi, educație, sex, temperamente, etc., vor avea alte percepții și vor recepta situațiile în mod diferit. Diferențele de percepție sunt deseori numai rădăcina multor alte bariere de comunicare [ ] Potențialele bariere de comunicare nu depind numai de noi, respectiv de receptor și emițător, dar și de condițiile de comunicare, pe care trebuie nu numai să le cunoaștem ci și să le controlăm pentru ca procesul comunicării să capete șansa de a fi eficient” (traducere din limba engleză, Nicki Stanton, *Comunicarea*).
- 2) Alegeți dintre perechile următoare textul pe care îl considerați bine scris. Argumentați alegerea. Rescrieți textul pentru a prezenta propria variantă.
- a) „Ar fi de spus mai multe lucruri despre reforma în învățământ, dar din lipsă de spațiu nu ne vom opri la nici unul dintre acestea, ci vă vom prezenta în continuare raportul Națiunilor Unite asupra stadiului reformei în învățământ în țările foste comuniste”;
- a<sub>1</sub>) „Reforma în învățământ pune mai multe probleme găsirea fondurilor necesare pentru repararea școlilor și dotarea lor la standarde europene, elaborarea unui Curriculum național și a manualelor alternative, pregătirea profesorilor, elevilor, părinților pentru a lua parte la reformă Soluțiile găsite de România sunt analizate într-un raport comparativ al Națiunilor Unite privind stadiul reformei în țările foste comuniste”;
- b) „Problemele învățământului actual sunt din ce în ce mai acute, după cum, probabil, știu cititorii noștri. De aceea, am stat de vorbă cu Ministrul Învățământului pentru a vedea care sunt soluțiile pe care dânsul le propune”;
- b<sub>1</sub>) „Pentru a vedea care sunt problemele prioritare în învățământul actual și soluțiile posibile am stat de vorbă cu Ministrul Învățământului, domnul XY”;
- c) „Persoana pe care el o susținuse cu atata înflăcărare, în ultima vreme, timp de doi ani nu merita încrederea pe care el i-o acordase de atâtea ori”;
- c<sub>1</sub>) „Cel pe care îl susținuse cu convingere în ultimii doi ani nu îi merita încrederea”;

- d) „În postul de conducere pe care îl deținea ajunsese prin multă muncă, sacrificii și o deosebită atenție acordată detașurilor” ;
- d<sub>1</sub>) „Munca, sacrificiile, atenția acordată detașurilor l-au ajutat să obțină un post de conducere” ;
- e) „Puțini dintre oamenii care au fost nemulțumiți au avut curajul să se ridice împotriva acestei hotărâri” ;
- e<sub>1</sub>) „Puțini oameni nemulțumiți au îndrăznit să protesteze împotriva acestei hotărâri” ;
- f) „Opiniile exprimate de domnul XY cu acele ocazii asupra evenimentelor sunt total diferite de cele ale domnului WZ care s-a pronunțat și el împotriva recentelor măsuri adoptate de guvern, dar punând accentele în mod diferit” ;
- f<sub>1</sub>) „Între opiniile domnului XY și WZ există deosebiri, deși ambii s-au pronunțat împotriva recentelor măsuri adoptate de guvern” ;
- g) „Oamenii care mănâncă multă sare sunt predispuși la tensiune arterială, așa după cum fumătorii riscă să se îmbolnăvească de cancer pulmonar, spun statisticile” ;
- g<sub>1</sub>) „Potrivit statisticilor, cei care consumă sare în mod exagerat sunt predispuși la tensiune arterială, iar fumătorii, la cancer pulmonar”.
- 3) Ce ați reproșa următoarelor enunțuri ?
- a) „Din diverse motive am hotărât trecerea numelor sub anonim.”
- b) „Eu sunt un om sincer, onest, corect, cinstit. De aceea nu am putut vota alături de colegii mei pentru ridicarea imunității parlamentare senatorului ZZ.”
- c) „Toate țările din Asia sunt puțin industrializate.”
- d) „Cheltuielile nesăbuite ale unui guvern corupt sunt cele care generează astăzi inflație în țara noastră.”
- e) „Este știut că un copil învață să vorbească prin *trial and error*.”
- f) „Penicilina vindecă datorită proprietăților sale terapeutice.”
- g) „Patriotismul este sentimentul puternic față de țară.”
- h) „Regii sunt conducători în baza dreptului ereditar”
- i) „Libertate înseamnă neatârmare.”
- j) „Libertatea este starea de a fi liber.”
- ) Relevați ambiguitățile din textele următoare. Rescrieți textele pentru a elimina ambiguitățile :
- a) „A politiza o discuție e atunci când e discutată într-un cadru politic” ;
- b) „La vârsta de 6 ani, bunicul l-a dus pe Andrei la școală de mână cu bunica” ;

- c) „A spus că te ajută de mult” ;
  - d) „Sindicatelor erau alarmate de creșterea prețurilor, deci mitingurile lor încercau să protesteze împotriva politicii economice a guvernului” ;
  - e) „Când scrii fii atent la ortografie și să nu uiți semnele de punctuație” ;
  - f) „Mulți tineri își exprimă ostilitatea față de autorități, dar ei înșiși își doresc să devină autorități” ;
  - g) „Tinerii au ieșit în stradă motivul fiind că în ciuda faptului că li s-au promis condiții mai bune de studiu guvernul nu a întreprins nimic în această direcție” ;
  - h) „Emoțiile pozitive au capacitatea să determine un comportament cooperant în rândul tineretului școlar și preșcolar” ;
  - i) „Seara a debutat cu concertul formației «Sarmalele reci» și s-a finalizat cu admirabilul recital al formației «Vaya con Dios»” ;
  - j) „Animalele comunică și ele : câinii bat la ușă pentru a fi primiți în casă ; pisicile miorlăie de câte ori vor ca stăpânul să le dea ceva de mâncare” ;
  - k) „Oamenii care mănâncă mult sunt predispuși la tensiune arterială, după cum fumătorii riscă să moară de cancer, după cum spun statisticile” ;
  - l) „Văzând că rezultatele întârzie să apară, antrenorul și jucătorii au adoptat altă tactică în ultima confruntare cu adversarul, arbitrii fiind și ei surprinși de jocul ofensiv practicat de noua echipă a lui Iordănescu”.
- 5) Comentați textele următoare (preluate din *Academia Cațavencu*) din punctul de vedere al structurii – înlănțuirea frazelor, a propozițiilor, a cuvintelor :
- a) „În acest context, etrucismul favorizează atomizarea, extrapolând elementul de autonomie subsidiar suveranității și propunându-l ca proiect politic opus suveranității ca izvor al autodeterminării” ;
  - b) „Culmea ar fi ca un bărbat să nu pară bărbat, mai ales dacă e bărbat de stat” ;
  - c) „Atrag atenția ca Croația să ne elimine și în cursa pentru integrarea în UE” ;
  - d) „Din respect pentru democrația americană care s-a manifestat toată vremea pe care o am în față, mi-aș fi dat demisia” ;
  - e) „În acest fel, funcția integratoare a cooperării se înscrie și ea într-un proiect integrat arhitecturii unei mondializări pe cale de a se naște” ;
  - f) „Dacă lei mai putem tipări și trimite pe câmp la semănat, cu dolarii este mai greu” ;
  - g) „Un ministru nu se poate pune la dispoziția unor influențe”.
- 6) Comentați textele reproduse din *Telegrame* de I. L. Caragiale la pp. 189-190, relevând inadecvarea stilistică și situațională a cuvintelor (structurilor).

## 7) Analizați textele următoare, relevând defectele lor. Apoi rescrieți-le !

## a) „Lis – somat să vândă REBU

[...] Echipa Ciorbea a decis ca primăria să se asocieze cu grupul german R.W.E. Astfel, firma privată mixtă REBU, în care municipalitatea deține 50% din acțiuni, a luat locul RASUB-ului. Primăria n-a putut furniza nici până azi baza de date necesară colectării banilor. Nu se cunoșteau numele și adresele plătitorilor REBU a strâns, în doi ani, 1,8 milioane de nume, dar acestea sunt proprietatea firmei, nu a primăriei. Deși avea contract cu REBU, firma în care, amintim, era acționară, primăria «scoate la licitație» salubritatea a trei sectoare (2, 3 și 6) în luna august. La prima vedere, reprezentanții primăriei acționează contra intereselor acesteia, prejudiciul material fiind clar: se reduc cifra de afaceri și valoarea de piață, inclusiv a acțiunilor deținute de municipalitate. Pe de altă parte, după așa-zisa licitație, Consiliul General nu a emis nici un act prin care REBU să fie notificată să-și reducă activitatea în sectoarele respective. Acest lucru nu poate fi făcut decât după rezilierea contractului, decisă de comun acord cu plata unor despăgubiri sau în instanță. Despăgubiri pe care urmează să le suporte... bucureșteanul. Reprezentanții părții germane din REBU susțin că în prezent primăria are două contracte pentru salubritatea celor trei sectoare: unul cu ei, încă în vigoare, și altul cu alte trei firme care nu au câștigat licitația. Nemții mai susțin că nu vor curăța zăpada decât în sectoarele 1, 4, și 5, unde s-a comandat de la primărie. În celelalte se pot aduce utilaje, cu bani în plus, dar nu vor exista suficiente sărărițe. Nemții consideră că licitația organizată de Lis este ilegală. Dacă bucureștenii plătesc direct firmei prestatoare (între timp, taxa de salubritate fiind desființată), atunci asociașii pot încheia contract cu cine doresc, primăria neavând ce serviciu să mai contracteze. Oricum, bucureștenii vor plăti mai mult: 3000 de lei pentru curățenia stradală și în plus un tarif negociat de fiecare bloc cu firma cu care va încheia contractul. Acțiunile lui Lis de a demola REBU au primit și alt răspuns: nemții s-au oferit să cumpere cele 50% din acțiuni ce reprezintă partea primăriei și să preia integral posesia societății. Lis ar trebui să spună mersi: intră banii la buget și mai apare o firmă privată pe piața serviciilor de salubritate. În fond, tot scandalul pornește de la dorința domnului Lis de a fragmenta serviciul de salubritate la mai multe firme. Dacă nu se va ajunge rapid la o soluție, nemții de la R.W.F. ar putea solicita lichidarea judiciară a firmei mixte, REBU SA” (Adevărul, 1999).

b) „Coreea de Sud se află de ieri în stare de alertă față de un posibil atac al rivalilor din Nord, deși a anunțat că dorește detensionarea situației pe

cale diplomatică, relevă Reuters Oficialul nord-coreean Hwang Jang-Yop, refugiat în clădirea ambasadei sud-coreene din Beijing, care a împlinit 74 de ani, nu este singurul motiv pentru un eventual atac pornit de Coreea de Nord" (România liberă, 1996).

c) „Un control efectuat la SC COMAT SA din Buzău, ce a avut ca obiect respectarea procedurilor cu privire la reevaluarea patrimoniului unor societăți prin metoda MEBO, a condus la dispunerea începerii urmăririi penale a directorului general, Nicolae Avramescu, 46 de ani, și a directorului comercial, Virgiliu Nușă, 51 de ani, amba din Buzău. Cei doi sunt acuzați de comiterea infracțiunilor de gestiune frauduloasă și înșelăciune. Acestor două infracțiuni li se adaugă o a treia, constând în faptul că, în calitate de președinte și, respectiv, membru al Consiliului de administrație al SC COMAT SA, au dispus virarea din profitul net realizat în 1993 a sumei de 166 de milioane lei către asociația COMAT Buzău «Pas», fără a avea bilanșul aprobat de Consiliul Împuterniciților Mandatași ai statului. Deoarece în anul respectiv societatea a funcționat cu capital de stat, cei doi și-au însușit suma de aproximativ 30 de milioane lei cu titlul de dividende, fără a fi însă acționari. Prin această metodă, și fără să stabilească criteriul pentru repartizarea salariașilor, a profitului obținut în perioada 1 09-31 12 1993, Avramescu și Nușă au favorizat însușirea acesteia nejustificat de către unii salariași care au depus un număr mai mare de certificate de proprietate încălcând astfel statutul unității" (Evenimentul zilei, 1995).



IV

# ARGUMENTAȚIA

# THE NEW YORK PUBLIC LIBRARY

ASTOR LENOX TILDEN FOUNDATION

500 FIFTH AVENUE, NEW YORK, N. Y. 10017



ARGUMENTA, *argumentez*, vb I tranz A susține, a întări, a dovedi, a demonstra ceva cu argumente - Din fr *argumenter*, lat *argumentari*. ARGUMENTARE, *argumentări*, s f. Acțiunea de a argumenta și rezultatul ei; totalitatea argumentelor aduse în sprijinul unei afirmații, argumentație. - V. *argumenta*

Orice text are două componente: 1. componenta informativă; 2 componenta persuasivă (= de convingere). Ce înseamnă fiecare?

A informa înseamnă a prezenta și a clarifica alternativele posibile; a convinge înseamnă a-l face pe cititor să aleagă între alternative.

**E**xempu

Un enunț de tipul *România are în acest moment câteva soluții pentru a ieși din criză* este un enunț informativ. *Singura soluție viabilă pentru ieșirea României din criză este cea oferită de partidul nostru* este un enunț persuasiv.

Prin componenta informativă, textul nu instituie nici o obligație din partea cititorului, al cărui unic scop este de a dobândi cunoștințe, de a ști. Prin componenta persuasivă, textul îl angajează pe cititor, deoarece vrea să îl determine să-și asume riscul opțiunii.

Componenta informativă a textului îl angajează puțin pe autor în fața cititorului, deci problemele eticii grevează textul moderat. Autorul își asumă rolul unui ghid, al unui profesor care descrie, explică, demonstrează. În schimb, pentru componenta argumentativă, etica este esențială: autorul își asumă responsabilitatea de a influența opțiunile și acțiunile altora. El este un lider de opinie, influențează, convinge, inspiră...

Pentru a-și atinge scopul, autorul textului informativ pune accentul pe înțelegerea datelor de către cititor, în timp ce autorul textului persuasiv face apel la sentimente, la emoții.

Ținta informației este individul (fiecare cititor are propriile capacități de înțelegere), în timp ce persuasiunea vizează grupul (se urmărește aderarea unui număr mare de cititori la ideile exprimate).

Orice autor dorește să-și convingă cititorii, să-și facă să accepte punctul său de vedere. Deci orice text, fie că povestește întâmplări, descrie obiecte sau explică fenomene, are o componentă argumentativă. Tehnica folosită de autor pentru a obține adeziunea cititorilor se numește **argumentație**. Există reguli precise după care trebuie combinate propozițiile și frazele pentru a pune în evidență logica ideilor, pentru a sprijini afirmațiile pe probe incontestabile, pentru a face textul credibil și a impune prin text autoritatea .. autorului. Textul este spațiul în care autorul și cititorul negociază informația. Conceperea textului merge deci în paralel cu dezvoltarea argumentației. Dreptul de a convinge și de a fi convins stă la baza întregii activități social-politice într-o societate democratică. Aceasta înseamnă că publicul trebuie să cunoască toate fațetele unui obiect sau fenomen pentru a putea *delibera*; *impunerea* unui punct de vedere cu forța este o practică totalitară. Dar pentru a putea lua cea mai bună decizie, publicul trebuie să intre în contact cu diverse puncte de vedere.

A-ți susține propriul punct de vedere este un drept democratic. A respecta punctul de vedere al celuilalt este o datorie în cadrul unui sistem democratic.

Pentru a putea convinge, autorul are nevoie de argumente, aranjate într-un text adaptat publicului, având drept scop o modificare în gândirea cititorilor: inducerea sau întărirea unor convingeri, schimbarea unor credințe, determinarea unui comportament.

Procesul complex al argumentației presupune: 1. o succesiune de etape, pe parcursul cărora cititorii iau contact cu textul; 2. construirea argumentației pe care se va baza textul; 3. structurarea argumentației în forma unui text.

## 1. ETAPELE ARGUMENTAȚIEI

Pentru a putea convinge, este necesar ca textul :

- să fie făcut cunoscut unui număr cât mai mare de cititori ; impactul textului depinde, în anumite limite, de locul unde este publicat, de tiraj, de gradul în care acesta este difuzat prin acțiuni de publicitate ;
- să capteze atenția publicului ; pentru a avea efectul scontat, textul trebuie să se impună atenției cititorilor prin întreaga sa structură, iar aceștia să-și exprime acordul cu ideile exprimate, să le rețină, să și le amintească în situații-cheie ;
- să solicite cititorii ; efectul textului se măsoară prin efectele avute asupra publicului : cititorul convins va folosi ideile textului în situații-cheie, le va propaga, va acționa în spiritul lor, îi va determina și pe alții la acțiune.

### **E**xemplu

*În campaniile electorale, diversele partide politice își fac propagandă. Pentru a face cunoscut mesajul lor unui număr mare de alegători, personalitățile politice participă la emisiuni radio-TV difuzate la ore de audiență maximă, dau interviuri sau își publică platformele politice în ziare cu tiraj mare, participă la mitinguri electorale unde pot fi văzute și auzite de un număr mare de persoane, recurg la afișe și postere, sponsonzează diverse activități. Formele pe care le aleg sunt menite să atragă atenția publicului, să îi facă pe cititori/ascultători să rețină mesajul electoral; pentru eficiență, îl repetă de mai multe ori, în diverse forme, deoarece vor să obțină acordul unui număr cât mai mare de alegători. Un mesaj transmis eficient va fi corect receptat de public, va suscita dezbateri între oameni, în timpul cărora fiecare va încerca să-l convingă pe celălalt de avantajele votării unui anumit partid. Numărul celor care în ziua alegerilor vor vota efectiv pentru un anumit partid este, într-o oarecare măsură, rezultatul unei campanii electorale eficiente, care a convins un mare număr de cetățeni despre valabilitatea unor idei politice, despre superioritatea partidului respectiv în raport cu adversarii politici.*

## 2. CONSTRUIREA ARGUMENTAȚIEI

Dezvoltarea unei argumentații eficiente are trei etape : planificarea argumentației, strângerea dovezilor și folosirea lor corectă în cadrul argumentației, cunoașterea publicului și anticiparea posibilelor obiecții

Există câteva principii generale care stau la baza unei argumentații eficiente .

- cu cât problema pusă în discuție este mai controversată, cu atât mai solidă trebuie să fie argumentația ;
- cu cât problema este mai complexă sau mai abstractă, cu atât mai multe elemente concrete sunt necesare ;
- cu cât autorul îi cere cititorului mai mult, cu atât trebuie să-i ofere mai mult ,
- cu cât autorul este mai puțin familiarizat cu subiectul abordat, cu atât mai multe surse de informație și material de sprijin mai bogat îi sunt necesare ;
- cu cât cititorii ocupă poziții mai depărtate de subiectul în cauză, cu atât mai mult material ilustrativ este necesar pentru a le trezi interesul și a le permite identificarea cu subiectul.

### 2.1. Planificarea argumentației

Atât pentru autor, cât și pentru cititor, textul reprezintă o sumă de propoziții, de aserțiuni pe o temă. Pentru a-și convinge publicul, autorul are la dispoziție mai multe tipuri de aserțiuni, ce pot fi clasificate astfel :

• **Faptele** sunt aserțiuni care, o dată dovedite, științific sau empiric, a fi adevărate, nu pot fi contrazise. Ele au o forță de convingere intrinsecă. Sunt unități de informație independente de observator, toată lumea le percepe la fel. De aceea, într-un text, un fapt asertat este adevărat sau fals.

### **E**xemplu

*Revoluția română a avut loc în 1989. La Școala Centrală cursurile încep la ora 8. Paralela 45 trece prin România, pe la Bâicoi. Regele Mihai a semnat actul de abdicare la 30 decembrie 1947. Facultatea de Litere din București este pe strada Edgar Quinet.*

Cifrele, statisticile pot convinge, dar trebuie folosite cu precauție deoarece nu au valoare absolută, erorile sunt posibile. Trebuie selectate cifrele relevante pentru subiect, provenite din surse recente, confirmate. Prea multe cifre obosesc! De asemenea, folosirea lor într-un context nepotrivit poate distorsiona realitatea

- **Opiniile** sunt judecăți, concluzii, comentarii bazate pe fapte adevărate, incontestabile. Ele nu au forță de convingere intrinsecă deoarece același fapt poate conduce la concluzii diferite în funcție de punctul de vedere din care este interpretat. Opiniile dobândesc forță de convingere prin judecarea atentă și profundă a situației, prin soliditatea argumentelor, care pot fi descompuse în elemente verificabile, deci în fapte.

### **E**xemplu

*Un pacient se prezintă la doctor și îi expune acestuia simptomele unei boli. Cunoscând simptomele și manifestările diverselor boli, doctorul formulează o judecată: „După părerea mea poate fi cancer sau tuberculoză”. Testele de laborator (măsurători fizico-chimice cu valoare de evidență incontestabilă) demonstrează că pacientul nu are tuberculoză, în schimb prezintă o tumoră pulmonară, care poate fi malignă sau benignă. În acest moment doctorul poate formula o nouă ipoteză, bazată pe faptele acumulate, este posibil ca pacientul să aibă cancer. Pacientul nu fumează, iar testele de laborator nu sunt foarte proaste. „Părerea mea e că nu este cancer”, spune doctorul. Ipoteza poate fi confirmată sau infirmată în urma operației și a biopsiei care vor demonstra, fără putință de tăgadă, dacă este o tumoră malignă sau benignă. Pas cu pas, opiniile doctorului s-au bazat pe raționamente riguroase și urmează a fi verificate prin fapte incontestabile*

- **Mărturiile** sunt aserțiuni prin care se confirmă veridicitatea, autenticitatea unor fapte, pe baza experienței directe (martori oculari, depozițiile experților). Ele nu au putere de convingere intrinsecă. Percepțiile senzoriale („am văzut cu ochii mei”, „am auzit cu urechile mele”, „l-am simțit cu mâna mea”) pot fi distorsionate din cauza unui deficit de

observație sau din cauza unor idei preconcepute; mărturia expertului poate fi contrazisă de alți experți, care pot ajunge la concluzii diferite prin intermediul unor măsurători diferite.

### **E**xemplu

**Martorul ocular:** „L-am văzut cu ochii mei pe acuzat intrând în camera victimei, deci sunt sigur că el este asasinul” (mărturia nu are valoare de fapt incontestabil, deoarece martorul ocular, din punctul său de observație, a putut vedea doar ceea ce se întâmpla în afara camerei, nu și în cameră, unde victima putea să fie deja moartă în momentul în care acuzatul a intrat).

**Mărturia expertului:** „Măsurătorile au demonstrat că victima a fost împușcată în jurul orei 23, exact ora la care martorul ocular declară că l-a văzut pe acuzat intrând în camera victimei”.

Această mărturie a expertului, coroborată cu cea a martorului ocular, pare să dea suficiente date pentru stabilirea criminalului. Dar nici aceasta nu are caracter incontestabil: un alt expert, cu alte metode, poate ajunge la concluzia că moartea victimei a survenit din cauza unui atac de cord. Deci acuzatul nu este ucigașul victimei.

Aduceți-vă aminte de filmul „My cousin, Vinnie”.

### **E**xemplu

Doi adolescenți intră într-un magazin. Unul dintre ei ia o conservă pe care o bagă în buzunar și uită să o plătească. Se urcă în mașină și pleacă. Observă conserva „furată”, iar în spatele lor un echipaj de poliție care îi urmărește. Sunt arestați. La sediul poliției declară că își recunosc vina. Sunt închiși, condamnați la scaunul electric pentru uciderea vânzătorului din magazin. Vărul unuia dintre ei, un avocat trăsnit și incompetent, pretinde că îi apără. Martorul ocular declară că l-au văzut pe cei doi intrând și apoi ieșind din magazin la ora crimei. Urmele lăsate de o mașină pe asfalt provin exact de la mașina lor, declară un expert. Cum procedează apărarea? Demonstrează că primul martor ocular, o bătrână cu ochelari, nu vede la 25 de metri, deci cum ar putea fi sigură de ceea ce a văzut la o distanță de 50 de metri? Celălalt martor ar putea fi sută la sută sigur de ceea ce a văzut prin frunzișul copacilor? Expertul apărării demonstrează, cu date tehnice riguroase, că urmele de pe asfalt provin de la un alt tip de mașină, cu caracteristici tehnice diferite de cele pe care le are mașina acuzaților, dar cu aproximativ aceeași formă și culoare. Percepțiile posibil deformate ale martorilor oculari, împreună cu „demonstrația” tehnică făcută de expertul apărării par să conducă la ideea că asasinii adevărați sunt alții, nu tinerii acuzați. Într-adevăr, adevărații asasini sunt descoperiți. Martorii oculari se înșelaseră, percepția lor fusese afectată de elemente exterioare, expertul acuzații analizase probele incomplet deoarece relevarea unui element nou (tipul de tracțiune al mașinii care a lăsat urmele) conduce la o evaluare diferită.

• **Credințele** sunt convingeri bazate pe valori personale, nu pe fapte. Ele nu au forță de argumentație și contează doar ca păreri personale, capabile să contureze psihologia, mentalitatea unui personaj.

### **E**xemplu

*„Convingerea mea fermă este că profesorul ăsta nou a avut ceva cu el, pentru că, altfel, cum putea Gigel al meu să ia 4 la română când până la clasa a VIII-a a avut 7 și 8 pe linie?” Este un fapt că Gigel a avut numai 7 și 8 la română, dar este perfect posibil ca într-un moment anume, la un subiect anume, Ionel să nu fi știut de 7-8, ci de 4, pentru a nu mai vorbi de sistemul de apreciere, ce poate fi foarte diferit de la un profesor la altul. „Convingerea fermă” nu se bazează pe un fapt, ci pe imaginea creată în timp asupra unui individ, deci pe o valoare personală, subiectivă – a mamei! –, care poate să contrazică starea de fapte sau care poate chiar să concorde cu ea, dar fără a avea caracter de generalitate.*

• **Prejudecățile** sunt opinii bazate pe fapte insuficient examinate sau pe generalizări pripite pornind de la dovezi insuficiente. Deseori se întâmplă ca, în societate, să preluăm de la alții idei preconcepute. De aceea, prejudecățile trebuie eliminate dintr-o argumentație solidă; ele demonstrează „îngustime” în gândire, o minte încorsetată în șabloane, tributară altora și puțin originală.

### **E**xemplu

*„Femeile conduc prost” este o prejudecată care circulă deseori în rândul bărbaților. Ea are o bază reală: există femei care conduc prost, le este frică la volan, nu au atenție distributivă etc. Dar există și foarte mulți bărbați care se comportă în mod similar. Există femei – după cum există și bărbați – care conduc prost, există însă femei – după cum există și bărbați – care conduc bine. De fapt, unele persoane conduc bine, altele prost, deci unele femei conduc prost. O statistică ar putea arăta dacă majoritatea accidentelor de circulație sunt făcute de femei sau de bărbați. Dar nici această evidență nu este suficientă pentru a trage concluzii de tipul „Femeile conduc mai bine decât bărbații”, deoarece „a conduce bine” nu poate fi măsurat exclusiv prin numărul accidentelor făcute. Deci corect ar fi: „Judecând după numărul accidentelor în care sunt implicate, s-ar putea spune că femeile conduc mai bine decât bărbații”.*

Premisa unei argumentații corecte și eficiente este definirea exactă a termenilor cu care se operează. Altfel, fie argumentația este obscură cititorului, fie apar neînțelegeri, fie ajungem să argumentăm, când, de fapt, nu este nevoie, pentru că totul este acceptat de toată lumea și, în concluzie, nu trebuie să convingă nimeni pe nimeni de nimic.

Așadar, o argumentație solidă se bazează pe fapte, folosește cu precauție judecățile și mărturiile, evită exprimarea credințelor personale și elimină prejudecățile. Din perspectiva argumentației, diversele tipuri de aserțiuni au funcția de a demonstra semnificația și relevanța temei, de a da forță punctului de vedere prezentat.

Abilitatea cu care autorul mănuieste aceste tipuri de aserțiuni constituie măsura eficienței argumentației, a forței textului de a convinge publicul. Abaterile de la regulile argumentației pot fi simple greșeli care fac textul incoerent sau greu de urmărit. Abil mănuiite însă ca parte a unui sistem retoric, abaterile intenționate pot deveni mijloace de manipulare. Pentru a recurge la cea mai eficientă strategie de convingere a publicului, autorul trebuie să-și fixeze de la început un scop.

## 2.2. Strângerea dovezilor și folosirea lor în argumentație

**Dovezile** pe care le veți folosi în sprijinul argumentației trebuie să fie relevante, verificabile, de încredere și corect folosite.

Dovezile sunt relevante atunci când sunt reprezentative pentru ideea pe care o argumentați.

Dovezile devin verificabile în momentul în care se indică sursa de unde au fost luate.

Dovezile prezintă încredere atunci când sursa din care au fost luate este creditabilă.

A folosi corect dovezile înseamnă :

a) A nu distorsiona faptele prin exagerări intenționate.

### Exemplu

**Faptele** În Piața Revoluției s-au adunat 100-150 de persoane pentru a manifesta împotriva ultimelor măsuri luate de Guvern. Unii participanți demonstrau în liniște, alții zgomotos, agitând pancarte antiguvernamentale.

**Exagerarea faptelor:** Sute de persoane agitate, zgomotoase și violente s-au strâns astăzi în Piața Palatului pentru a vocifera împotriva măsurilor luate de Guvern.

b) A prelua dovezile corect și complet, fără a elimina elementele care nu convin argumentației (trunchierea citatelor, de pildă).



**E**xemplu

Citatul apărut într-o cronică teatrală: *În întreaga sa carieră de până acum, actorul Stan Stanciu a interpretat magistral eroi shakespearieni, destine tragice sau comice. Ceea ce au văzut însă aseară spectatori premierii de la Teatrul Național a fost un trist eșec*

Preluarea citatului într-un ziar de mare tiraj – Titlu: *Premiera Teatrului Național: actorul Stan Stanciu a interpretat magistral ..*

c) A nu scoate datele din context, acest lucru putând schimba sensul.

**E**xemplu

Un autor scrie pe tema manualelor alternative:

Manualele alternative propun un nou mod de a învăța; copiii trebuie să știe să folosească noțiunile pe care le dobândesc în școală. De aceea profesorii trebuie să se concentreze să îi învețe să gândească, să își ia cunoștințele de care au nevoie, să studieze singuri. Înregistrarea pasivă de informație nu poate conduce la performanțe. Această schimbare de atitudine în clasă o propun manualele alternative. Este o schimbare necesară pentru a conecta învățământul românesc la învățământul european. Copiii din Belgia, Olanda, Germania știu mai puține definiții și clasificări decât colegii lor români, nu au învățat pe de rost comentarii literare, dar pot să interpreteze texte cu dezinvoltură, cu maturitate, în mod original. Nu trebuie să ne amăgim cu „mitul olimpicilor români” pentru a afirma superioritatea învățământului românesc. Olimpicii au reușit prin eforturi personale, nu preluând pasiv informații de la profesori, au reușit pentru că au aderat la valorile învățământului european.

Aceasta este o pledoarie pentru modernizarea învățământului românesc și conectarea lui la valorile învățământului european, se atrage atenția că este nevoie de o schimbare în practicile din școala românească, având în vedere sistemele educaționale din alte țări europene; se atrage atenția că rezultatele învățământului românesc nu pot fi judecate doar din prisma celor câțiva olimpici. A spune că e nevoie de o schimbare nu înseamnă a șterge cu buretele totul, nu înseamnă a denigra

lăta o replică la acest articol:

Nu e nevoie să calific în nici un fel spusele unui autor care consideră că rezultatele de excepție ale școlii românești sunt un mit, „mitul olimpicilor”, că la realizările lor nu au contribuit în nici un fel profesorii, și mă îndoiesc că elevii din Belgia, Olanda, Germania sunt mai buni decât colegii lor români sau că interpretează mai bine un text

Această replică se bazează pe o interpretare tendențioasă a articolului original, pe o deformare a sensului contextual al cuvintelor. Atenție! În articolul original se spunea „nu trebuie să ne amăgim cu mitul olimpicilor români”, adică nu putem reduce învățământul românesc la asta (a se citi cu atenție propozițiile dinaintea acestui pasaj), și nu că „olimpicii români sunt un mit”. Articolul original spune că olimpicii au reușit „prin eforturi personale, nu

preluând pasiv informații de la profesori" (a se citi adecvat *preluând pasiv*) în timp ce autorul replicii vede în această secvență o denigrare a profesorilor români și un atentat la capacitățile lor; de fapt, s-a intenționat o „laudă” la adresa olimpicilor, care, pe lângă alte calități, o au și pe aceea că știu să învețe în spiritul școlii europene. În articolul original se implica faptul că elevii români sunt „dopați” de informații date de profesori (definiții, clasificări, comentarii), în timp ce elevii din alte țări sunt mai puțin „dopați”, fiind în schimb învățați să gândească, deci articolul original se referea la metodele folosite în școlile românești (și implicit, la rezultatele lor), și nu la capacitățile intelectuale ale elevilor (la ce pot ei face, elevii acționează și învață cum li se cere la școală).

## 2.3. Cunoașterea publicului și anticiparea obiecțiilor

Cunoașterea publicului îl ajută pe autor în demonstrația pe care dorește să o facă și în atingerea scopului propus. Identificând cititorii, autorul poate să evalueze cine și de ce este de acord cu argumentele lui, care sunt posibilele obiecții, cunoscându-le așteptările, autorul își stabilește propria identitate în raport cu aceștia, știe ce argumente îi pot convinge, scrie astfel încât să poată fi urmărit de publicul său.

### 2.3.1. Identitatea autorului în raport cu publicul

În scris, autorul își relevă propria identitate, atitudinea față de subiect, deci își construiește o imagine publică exact așa cum dorește. Tonul autorului și relația cu publicul cizelează această imagine.

Imaginea ideală este cea a unui „cetățean rezonabil”, echilibrat, cu o judecată matură și profundă. Excesele nu pot să convingă, ele nu fac decât să releve un dezechilibru comportamental sau afectiv; oricât ar fi de indignat, autorul trebuie să-și stăpânească impulsurile umorale, să caute să prezinte faptele, să le explice și să le argumenteze în mod echilibrat. În fond, publicul nu trebuie să „suporte” criza de nervi a unui autor indignat care așterne pe hârtie vorbe cu năduf în locul ideilor mature, originale și puternice; e în defavoarea autorului să își pună publicul în situația de a asista la „urletele” unui copil lipsit de alte argumente, în loc să-l convingă cu vocea fermă a celui care folosește cuvintele cu abilitate. Există puține șanse de a câștiga când te zbați agitat printre cuvinte, în loc să ții sub control și vorbele, și gândurile. Deci argumentați, nu vociferati!

Relația cu publicul trebuie să fie una de parteneriat, nu de opoziție. Autorul trebuie deci să găsească tactica prin care să-și facă din public un aliat.

Strategia de argumentare la care va recurge autorul depinde de atitudinea publicului față de tema abordată.

Confruntat cu un public ostil, autorul va adopta următoarea strategie.

- Se va prezenta publicului, accentuând competența sa în domeniu și bunele sale intenții de a-și asuma o poziție neutră și de a face o analiză obiectivă a subiectului
- Va prezenta punctele în care el și cititorii sunt de comun acord
- Va accentua faptul că atât el, cât și cititorii sunt de acord în privința unor valori generale ale societății.
- Va prezenta indirect punctele de divergență sprijinindu-se pe argumente ce vin de la alte personalități pe care respectivul public le creditează, pe exemple pe care cititorii le acceptă
- Își va fixa un obiectiv limitat, de a convinge publicul să mai reflecteze asupra problemei; altfel, efectul va fi unul „de bumerang”, publicul opunându-se și mai puternic ideilor autorului.
- Va formula concluziile sub forma unei prezentări obiective a aspectelor complexe implicate în subiectul respectiv, analizând avantajele și dezavantajele. Scopul autorului trebuie să fie acela de a prezenta în ce fel punctul său de vedere se deosebește de al celorlalți, arătând superioritatea lui, dar, în același timp, respect față de opoziție.

Confruntat cu un public neangajat, autorul va adopta următoarea strategie.

- Autorul va începe atrăgând cititorilor atenția asupra importanței, noutății, frumuseții, utilității subiectului abordat
- Autorul va sublinia avantajele pe care cititorii le pot avea în urma cunoașterii subiectului respectiv
- Li se vor da cititorilor elementele necesare pentru a-și umple lacunele, pentru a și satisface necesitatea de cunoaștere
- Se vor prezenta rezultatele cunoașterii, efectele practice
- Textul se va încheia îndemnându-i pe cititori să acționeze în spiritul noilor cunoștințe dobândite, pentru a se convinge de rezultate

Confruntat cu un public favorabil, autorul va adopta următoarea strategie :

- Va accentua punctele de vedere comune și beneficiile avute de pe urma acestora
- Va afirma necesitatea dobândirii de noi cunoștințe, necesitatea lărgirii viziunii asupra subiectului respectiv.
- Va prezenta datele noi și relevanța lor.
- Va explica modul în care acestea se încadrează în sistemul deja acceptat de cititori.
- Va accentua avantajele integrării noilor aspecte în sistemul anterior, insistând asupra valorilor comune împărtășite în timp de autor și cititori

### 2.3.2. Ce fel de dovezi ?

Publicului nu trebuie să i se ceară în nici un caz să accepte puncte de vedere neprijuite de dovezi. Ce fel de dovezi? Fapte, statistici, exemple, opinii de autoritate.

• **Faptele** „vorbesec de la sine”; ele nu trebuie însă confundate cu opiniile. Confuzia dintre fapte și opinii constă în prezentarea unei opinii ca fapt, fără a demonstra acest lucru.

#### **E**xemplu

A spune „Întreprinderea X pierde anual 50 de miliarde de lei” este un fapt verificabil în registrele contabile ale întreprinderii. A spune „Pierderile de 50 de miliarde de lei anual se datorează unui prost management” este o opinie lipsită de valoare, atâta vreme cât nu este demonstrată prin fapte.

• **Cifrele** – s-a constatat – intimidează și conferă credibilitate textului. Ele trebuie însă folosite cu atenție; statisticile trebuie întocmite corect, sondajele de opinie trebuie să se bazeze pe un eșantion reprezentativ și trebuie conduse după principii științifice. Cifrele pot fi manipulate pentru a ascunde realitatea. De pildă, media aritmetică ascunde uneori realitatea.

**E**xemplu

*Un elev poate spune: „Sunt un elev foarte bun, am avut media generală 9,60 în ultimul an de liceu și doresc să mă înscriu pe baza acestei medii la Facultatea de Matematică”. Aparent, elevul are dreptate; dar această medie generală este rezultatul unor medii de 10 la toate materiile, cu excepția matematicii, unde a avut media... 6.*

Nici simpla comparație dintre procente nu spune nimic, când baza de comparație este diferită.

**E**xemplu

În urma unei analize atente, următorul raționament se dovedește greșit:

*Editura X îmi propune publicarea cărții și îmi oferă, ca sumă de bani, 10% din tiraj. Editura Y îmi propune publicarea cărții și îmi oferă 15% din tiraj. Concluzia: Editura Y îmi oferă mai mult este greșită, deoarece nu procentul în sine contează, ci baza de calcul. Editura X îmi propune publicarea cărții în 1.000 de exemplare, în timp ce editura Y îmi propune publicarea cărții în 500 de exemplare. 10% din 1.000 înseamnă 100 de unități, 15% din 500 înseamnă 75 de unități. De fapt, propunerea editurii X este mai avantajoasă și ca difuzare a cărții către potențialii cititori, și ca sumă de bani.*

• **Exemplele trebuie să fie suficient de scurte pentru a nu face digresii ce ar rupe unitatea textului.** Dacă facem o afirmație pe un rând și apoi o exemplificăm pe trei coloane de ziar, după care continuăm pur și simplu cu ideea respectivă, cititorul pierde din vedere punctul de pornire, acaparat fiind de exemplul foarte lung. Exemplele trebuie să fie suficient de clare pentru a se dovedi relevante în raport cu ideea afirmată.

**E**xemplu

Iată o afirmație, urmată de un așa-zis exemplu:

*În București sunt foarte mulți câini vagabonzi. În alte țări, există programe de sterilizare a animalelor fără stăpân.*

Relația dintre cele două propoziții este obscură; prin urmare, cititorul nu poate vedea foarte clar legătura. Textul ar trebui rescris:

*În București există foarte mulți câini vagabonzi. Pentru rezolvarea acestei probleme s-ar putea adopta, ca în alte țări europene, programe de sterilizare a animalelor fără stăpân.*

• **Opiniile de autoritate** pot apărea în forma unor citate (la care se va indica sursa) sau în forma unor parafrazări. Autorul la care se face referire trebuie să fie o autoritate în domeniul în care scrieți; altfel, referirea este irelevantă și nu are forța necesară argumentării unui punct de vedere.

### **E**xemplu

*O afirmație de tipul „Dr. X, de la Universitatea din California, a afirmat că fumatul nu dăunează sănătății” nu poate fi o opinie de autoritate credibilă. Dr. X este doctor în medicină sau doctor în istorie? El a făcut această afirmație anul acesta sau la începutul secolului, când nu fuseseră descoperite efectele nocive ale tutunului? A făcut această afirmație într-un articol de specialitate sau într-o discuție cu prietenii. „– Nu mai fuma atâta / – Fumatul nu dăunează sănătății” (ironic, intonație specifică, în context are sens opus; doctorul recunoaște că nu are voință să se lase de fumat)?*

Pe de altă parte, un număr prea mare de citate îl copleșește pe cititor, care nu va mai vedea argumentația autorului, ci un colaj de idei ale altora.

• **Narațiunile umanizează textul și înlesnesc receptarea lui.** Cititorii vor reține evenimentele, pe care le vor asocia concluziilor textului.

Dintre toate dovezile, probele pe care le are la dispoziție, autorul trebuie să le selecteze pe cele concludente și să le folosească în mod adecvat. De exemplu, a vorbi despre sărăcie în cifre abstracte este neconcludent. Cifrele își au locul în statistică; un articol care vrea să atragă atenția opiniei publice va vorbi despre sărăcie cu exemple concrete, cu narațiuni care pot arăta fața tristă a lucrurilor. Este, de asemenea, neconcludent a da câteva exemple concrete de fraudă electorală și a trage apoi concluzia: „Alegerile au fost falsificate”. Pentru a face această afirmație trebuie avută în vedere amploarea fenomenului, deci e nevoie de cifre concludente care să confirme sau să infirme concluzia.

### **2.3.3. În ce ordine ?**

Dovezile pe care le aduce autorul în sprijinul argumentației sale trebuie așezate într-o anumită ordine. Există mai multe metode de ordonare: metoda inducției (inductivă), metoda deducției (deductivă), metoda adaptării la cititor, metoda analogiei, metoda reducerii la absurd.

• **Aplicând metoda inductivă**, autorul pornește de la date concrete, specifice, pentru a formula concluzii cu caracter de generalitate. Pentru a convinge, datele trebuie să fie strânse cu grijă și ordonate astfel încât să-l ajute pe cititor să vadă logica după care se acumulează elementele, să-l facă să parcurgă pașii demonstrației o dată cu autorul, pentru a ajunge împreună la aceeași concluzie. Pentru a convinge, datele trebuie să fie suficiente, recente, din surse de încredere, obiective, reprezentative. Concluzia formulată pe baza lor trebuie să fie corectă.

### Exemplu

*Datele: Ion a luat puține ore de conducere (30); Ion este foarte împrăștiat (a se vedea modul în care se comportă zi de zi); Ion este neîndemânatic (sparge mereu lucruri prin casă, se împiedică de ce îi iese în cale); Ion nu a învățat regulile de circulație și nu poate rezolva testele-grilă (am văzut la el în birou câteva teste la care luase sub 10 puncte din 26); instructorul a declarat că este nemulțumit de Ion (l-am auzit spunând „în condițiile astea nu vei lua examenul”).*

*Concluzia greșită: Ion nu va lua sigur examenul*

*Concluzia corectă: Este posibil (sunt mai șanse) ca Ion să nu ia examenul.*

Contraargumentația va urmări să discrediteze datele și să demonstreze că nu este corectă concluzia formulată pe baza lor

– regulamentul pregătirii șoferilor amatori prevede exact 30 de ore, care pentru unii candidați sunt suficiente, pentru alții insuficiente; nu putem ști în care categorie se înscrie Ion;

faptul că Ion este împrăștiat și neîndemânatic în activitățile curente nu exclude posibilitatea ca Ion să fie un bun conducător auto, activitățile implicate în conducerea automobilului sunt de altă natură;

– ceea ce ai văzut tu la Ion pe birou erau testele rezolvate acum două săptămâni; între timp Ion a învățat regulile de circulație și poate rezolva foarte bine testele (iată, de exemplu, ultimul test rezolvat Ion);

– nu se cunoaște exact contextul în care instructorul a făcut respectiva declarație, scopul cu care a făcut-o – poate voia doar să-l ambiționeze pe Ion –, iar de la acea afirmație a trecut timp, deci este posibil ca Ion să fi învățat să conducă;

– din datele avute la dispoziție nu se poate trage concluzia că Ion nu va lua examenul, ci, eventual, că e posibil ca Ion să nu ia examenul. Corectitudinea concluziei, chiar și în această formă, nu poate fi verificată decât prin fapte: ce se va întâmpla efectiv la examen, dacă Ion îl va lua sau nu; chiar dacă Ion nu va lua examenul, nu se poate spune că acest lucru s-a datorat presupuselor motive invocate, ci pur și simplu altui motiv, cum ar fi emotivitatea lui Ion: nu și-a putut depăși emoțiile la examen. Deci, din datele avute la dispoziție s-ar putea trage eventual concluzia că *există mai multe elemente care ar indica unele dificultăți pe care le are Ion în pregătirea pentru examenul de șofer.*

• **Aplicând metoda deductivă**, autorul pleacă de la o afirmație având caracter general (premisa majoră), restrânge afirmația la un caz particular (premisa minoră) pentru a formula o concluzie specifică. Acest tip de raționament are forma unui silogism ( $a = b$ ;  $b = c$ ;  $\Rightarrow a = c$ ), în care concluzia este rezultatul punerii în relație a premisei majore (adevărul general) cu premisa minoră (situația particulară). Acceptarea concluziei de către public depinde de acceptarea de către acesta a premisei majore: cu cât premisa majoră este mai puternică (prezintă un adevăr incontestabil, general acceptat), cu atât concluzia va fi mai ușor acceptată.

### **E**xemplu

*Oricine comite o crimă este închis. (premisa majoră)*  
*Ion a comis o crimă (premisa minoră)*  
*Ion va fi închis. (concluzie)*

Termenul comun, care se regăsește atât în premisa minoră, cât și în premisa majoră (în exemplul nostru, *a comite o crimă*), se numește *termen mediu*.

Contraargumentația la o argumentație de tip deductiv constă în discreditarea dovezilor pe care se bazează premisa majoră și premisa minoră, slăbind pas cu pas forța de convingere a concluziei.

### **E**xemplu

Pentru exemplul anterior se poate contraargumenta:

Premisa majoră: *Există numeroase cazuri în care criminalii nu sunt prinși*  
*Există numeroase cazuri în care nu se pot aduce dovezi în sprijinul crimei*  
*comise de presupusul vinovat. Există posibilitatea unei erori judiciare. Există*  
*situații în care pedeapsa unor criminali a fost suspendată din diverse motive.*

Premisa minoră: *Nu există dovezi incontestabile că Ion a comis crimea.*

Concluzia: *Nu este sigur că Ion va fi închis.*

• **Aplicând metoda adaptării la cititor**, autorul ordonează dovezile astfel încât fiecare punct de vedere (pro și contra) este pus în balanță, acordând fiecăruia atenție în egală măsură. Se pornește de la prezentarea obiectivă a controverselor, se evidențiază elementele comune și deosebirile dintre cele două puncte de vedere și se prezintă, în paralel, argumentele invocate de o parte și de cealaltă. Apoi este rândul autorului să-și prezinte propriul punct de vedere, arătând prin ce se deosebește opinia lui de celelalte opinii exprimate și de ce merită să i se acorde lui o atenție



specială. Metoda se bazează pe anticiparea ezitărilor publicului, iar riscul de a pierde cititorii care la un moment dat nu mai sunt de acord cu autorul este mai mic. Procedând în felul acesta, autorul nu urmărește să-și impună un punct de vedere, ci să optimizeze comunicarea cu cititorul, pentru a-l face să înțeleagă mesajul.

## **E**xemplu

### **Problema educației patriotice în manualele de limba și literatura română**

*Există voci care spun că manualul de limba și literatura română trebuie să facă educație patriotică elevilor; aceștia trebuie să aibă sentimentul identității naționale, al apartenenței la o spiritualitate, să fie mândri de figurile simbolice din istoria neamului și de frumusețea plaiurilor românești. Argument cu care sunt de acord: fiecare oră didactică trebuie folosită pentru a forma buni cetățeni.*

*Există voci care spun că la ora de limba română nu se face educație patriotică; istoria neamului se învață la orele de istorie, geografia la orele de geografie, conduita civică se deprinde în orele de educație civică etc.; la ora de limba română se învață cum se scrie și cum se citește un text. Argument cu care sunt de acord: fiecare disciplină didactică trebuie să aibă propria individualitate.*

*Punctul meu de vedere: 1. Fiecare dintre cele două argumente se bazează pe o simplificare a problemei. 2. Cele două argumente nu se exclud. Fiecare disciplină trebuie să aibă propria individualitate, nici o disciplină didactică nu are un scop în sine, ci scopul de a forma cetățeni capabili să acționeze eficient în cadrul societății. Dar există o diversitate de situații în care cetățenii sunt puși să acționeze (să se dovedească buni patrioți, dar și să înțeleagă un text, să se prezinte la un interviu de angajare și să obțină un post, să scrie bine o lucrare de capacitate etc.) Pentru diversele discipline de învățământ, dincolo de deosebirile dintre ele, există și un numitor comun (de pildă, dacă la ora de limba română învăț să iau bine notițe, atunci această deprindere îmi va folosi să învăț bine și la istorie, și la geografie, și la chimie etc.). Problema educației patriotice este un caz particular al diverselor forme de interdisciplinaritate. Părerea mea este că la ora de limba română există forme specifice în care se face educație patriotică (de pildă, relevarea unor motive recurente în literatura română – istoria neamului, frumusețea patriei, tradițiile etc.; relevarea procedeelor artistice, specifice literaturii, prin care sunt tratate diverse teme, punctând diferențele dintre reflectarea ideii de unitate națională – de exemplu – într-un text literar și într-un text științific de istorie, relevarea formelor specifice în care literatura română s-a sincronizat cu literatura europeană etc.) A înlocui aceste forme specifice cu altele, împrumutate de la științe cum sunt istoria, geografia etc., înseamnă, de fapt, a îndepărta elevii*

de studiul limbii și literaturii române, a șterge această materie din catalog și a o înlocui cu o materie hibridă, heteroclită, eclectică: geografio-istorio-civico-religio-etc -filozofie, unde poezii, prozatorii, dramaturgii ar deveni exemple aleatorii într-o listă ce se încheie cu etc, pierzându-și unicitatea, unde problemele exprimate corecte și eficiente ar deveni cu totul neimportante pentru că am fi interesați de formule, axiome, teoreme, dogme, documente istorice, citate, alestări, hărți etc.

În concluzie, la orele de limba română educația patnotică se face implicit prin metode specifice obiectului.

• Argumentarea prin analogie este o abordare strategică a problemelor, ce constă în punerea situației date în relație cu o situație similară, care a fost deja valorizată pozitiv și acceptată de public. Formularea concluziei are la bază următorul raționament. „Dacă situația X a fost acceptată și considerată corectă, situația Y, similară, va fi și ea acceptată și considerată corectă” Pentru a-l face pe cititor să accepte o astfel de concluzie prin analogie, scriitorul trebuie să știe să-i arate asemănările, punctele comune dintre situațiile comparate; trebuie să-l facă pe cititor să accepte asemănările și, mai ales, să accepte analogia în sine

### **E**xemplu

„A susține întoarcerea la manualul unic e ca și cum am susține întoarcerea la un ziar unic, la un partid unic” În acest exemplu, argumentele pe care se bazează analogia sunt implicite, se face apel la memoria și experiența colectivă legată de partidul și ziarul unic

Contraargumentele vor încerca să demonstreze că cele două situații puse în paralel nu sunt similare, asemănările dintre ele sunt superficiale, în timp ce diferențele sunt esențiale.

• Metoda reducerii la absurd este împrumutată din matematică se demonstrează importanța unui element prezentând ce s-ar întâmpla dacă acel element nu ar exista Acest tip de raționament face apel la obișnuințele oamenilor, la rutină (în sens pozitiv), la inerția colectivă și la rezistența în fața schimbării Cititorii sunt făcuți să conștientizeze efectele pozitive ale unui element și pe cele negative în cazul dispariției respectivelui element.

## **E**xemplu

Iată un tip de raționament bazat pe această metodă:

*Să presupunem că începând din acest an nu se va mai da examen de admitere la facultăți, ci se va intra exclusiv pe baza mediei obținute la bacalaureat. Ce s-ar întâmpla?*

*Actualii elevi de clasa a XII-a se vor concentra pe pregătirea celor șapte materii de bacalaureat, în limita timpului disponibil. La sfârșitul pregătirii ei vor avea un nivel acceptabil pentru a lua bacalaureatul, dar vor fi departe de a fi aprofundat, de pildă, limba străină la care se vor înscrie la facultate. Media la bacalaureat indică un nivel global, nu spune nimic despre performanțele la o anumită materie. Poți avea 10 la toate materiile de bacalaureat, mai puțin la engleză, unde un 7 duce la media generală 9,57 la bac (excelent!), dar este absolut insuficient pentru admiterea la secția de engleză a Facultății de Limbi Străine. Ce se întâmplă dacă 75% dintre studenții acceptați la această secție (dintre candidații înscriși din toată țara) se află într-o situație similară, iar la sfârșitul anului 1 sunt declarați nepromovați? Vor mai da o dată examen pentru a intra în anul 1 la aceeași facultate sau la altă facultate? Dar ce se întâmplă cu fondurile alocate pentru școlarizarea studenților din anul 1, rămași repețenți? În țările unde studenții își plătesc singuri studiile, banii pierduți sunt problema lor, dar în România reprezintă (încă) problema statului, adică a contribuabilului.*

*Dar cu elevii care au terminat liceul acum doi ani și care din diverse motive nu au intrat la facultate ce se întâmplă? Ei nu știau că media la bacalaureat va conta, deci s-au mulțumit cu note mediocre la celelalte materii, în schimb au aprofundat materiile cerute la facultate. Cel puțin teoretic, ei sunt mai bine pregătiți la materia de specialitate decât elevii obosiți să-și pregătească „bacul” la șapte materii. Ei vor mai putea urma o facultate de stat sau vor fi obligați să meargă la o facultate particulară (dacă au bani)? Aceasta nu ar fi opțiunea lor, ci o cale impusă de sistemul admiterii la facultate.*

*Să presupunem că nimic din cele spuse până acum nu se întâmplă. În mod real, cei mai buni elevi vor fi admiși la secția de engleză a Universității din București. Înseamnă că facultățile particulare vor trebui să se mulțumească numai cu elevii mai slabi (presupunând că nota în sine poate pune o astfel de etichetă). Știut fiind acest lucru o diplomă de la o facultate de stat va fi o carte de vizită mai bună în comparație cu o diplomă de la o facultate particulară. Ar fi desigur, o idee preconcepută, dar clar întreținută într-un sistem în care singurul criteriu de admitere ar fi media de la bacalaureat. Luând în calcul media de la bacalaureat (șapte materii), nu performanțele la o anumită disciplină (de pildă, engleza) am încuraja tipul „enciclopedic”, și nu „specializarea”, ce pare a fi apreciată în societatea contemporană. Așadar, încercând să elimăm examenul de admitere la facultate ne-am conforma unor proceduri formale practicate (în cu totul alte condiții și cu alte date) în Europa, dar ne-am distanța de principiul învățământului actual în țările cu care dorim să ne comparăm.*

*Să presupunem că, într-un fel sau altul, evităm și aceste capcane. Ce se va întâmpla cu profesorii de liceu? Având o programă supraîncărcată, vor face un tur de forță pentru a transmite toate informațiile prevăzute pentru examenul de bacalaureat. Cum? Dictând oră după oră sinteze, definiții, clasificări. În acest timp, elevii vor scrie, obosiți, plictisiți, pasivi, pentru a avea ce memora acasă. Degeaba Curriculum național, degeaba manuale alternative; în loc de două materii de toceală (cum erau înainte româna și matematica pentru treaptă), șapte, pentru bac. Cu meditații la șapte materii, plătite de părinți? Pentru că în felul acesta, firește, elevii nu vor mai înțelege nimic, nu va mai avea nimeni grijă de formarea lor intelectuală; scopul va fi „a bifa și capitolul ăsta pentru bac”. Deci, probabil, ar fi nevoie de cineva care să pună ordine în mintea elevului, să lucreze cu el pentru a-i crea deprinderile de care la școală profesorii nu au timpul fizic necesar să se îngrijească. Și cine vor fi studenții? Adolescenți obosiți de atâta memorat, dopați încă din clasa a XII-a cu materia anului IV de facultate. O dată scăpați de obsesia bacului, vor intra în facultate cu scopul de a se relaxa, „trăindu-și studenția”.*

(Rog cititorul să citească acest text ca o exemplificare voit îngroșată a tipului de raționament prin reducere la absurd. De asemenea, cititorul este invitat să judece singur în ce măsură raționamentul prezentat mai sus este corect sau greșit, deci să găsească el contraargumentele.)

Contraargumentele vor încerca să demonstreze că reducerea la absurd se bazează pe o simplificare exagerată a realității, că situația este mult mai complexă, că absența respectivului element poate avea și efecte pozitive, în timp ce prezența lui are și nenumărate efecte negative.

#### 2.3.4. Cum ?

Pentru a se face înțeles, autorul trebuie să coopereze cu cititorul său. Cum? Prin apel la logică, la emoție, la etică sau la mit.

• **Făcând apel la logică** (lat. *logos*), autorul se adresează cititorului în calitate sa de ființă rațională, capabilă să judece pornind de la fapte și date, să înțeleagă relațiile dintre evenimente și dovezi, să gândească pentru a formula concluzii. Autorul urmărește să câștige încrederea cititorilor oferindu-le un text coerent, fără salturi logice sau lacune de argumentație; să îi facă pe cititori să gândească așa cum gândește el. De aceea, autorul face o afirmație, prezintă dovezi și demonstrează afirmația făcută, trage concluzii care pun în lumină legătura dintre afirmația făcută și dovezile prezentate. Deoarece nu există adevăr absolut, autorul urmărește, în fapt, să-și determine publicul să privească evenimentele din același punct de observație, convingându-l de avantajele acestei perspective.

• Când citește, publicul se implică în text intelectual, dar și emoțional. **Apelul la emoție** (lat. *pathos*) vizează sentimentele, instinctele, opiniile cititorului. O dată trezite, sentimentele puternice – pozitive sau negative – au efect asupra comportamentului indivizilor. De aceea, poate fi o strategie eficientă pentru a-i determina pe aceștia să accepte argumentele; poate fi însă și periculoasă, dacă latura emoțională este exacerbată și înlocuiește rațiunea, îndemnând la acțiuni negândite; alteori, apare efectul de bumerang: sentimentele puternice se întorc împotriva celui care le-a provocat, le-a exacerbat. Apelul la emoție se bazează pe o puternică personalizare a textului prin exemple dramatice și imagini concrete, în stare să determine o reacție afectivă din partea cititorului. Autorul controlează însă parțial această reacție, deoarece aceeași imagine poate crea efecte diferite la cititori diferiți.

• Prin **apelul la etică** (lat. *ethos*), autorul își propune să atragă încrederea cititorilor, demonstrându-și competența și autoritatea, probând măsura în care personalitatea sa poate influența alte personalități. De obicei, este vorba de propria autoritate câștigată în timp sau pe care instituțiile i-o conferă. Contează competența, integritatea, forța și carisma celui care argumentează un punct de vedere. Propria părere nu este însă suficientă; de aceea, autorul trebuie să citeze alte autorități în domeniu pentru a asigura obiectivitatea textului său. A cita însă o autoritate nu atrage automat încrederea cititorului. Personalitatea celui citat, relevanța în context a opiniei citate fac însă credibilă argumentația.

• Prin **apelul la mit** (lat. *mythos*), autorul își propune să atragă adeviziunea cititorilor făcând apel la conștiința acestora privind apartenența la o comunitate de valori culturale.

Cele patru forme de cooperare cu cititorul se împletesc, de obicei, deși una dintre ele predomină în funcție de text: în textul științific predomină apelul la logică, în textul artistic predomină apelul la emoție, în textul religios cel la etică, într-un discurs electoral poate predomina apelul la mit, de pildă. Baza oricărei argumentații corecte o reprezintă logosul, celelalte fiind prezente în proporții diferite, în funcție de tipul de text, de mesajul ce se dorește a fi transmis, de publicul cărui a i se adresează textul.

**E**xemplu

Vă invit să optați pentru una dintre formele de argumentație pe care le prezint în continuare.

Subiectul: *Câinii vagabonzi*

Argumentație bazată pe apelul la logică. Ca director al Centrului Antirabic București, vă spun că acești câini vagabonzi sunt un real pericol pentru fiecare dintre dumneavoastră. Zilnic, la cabinetele noastre se prezintă peste 300 de persoane mușcate de câini ai nimănui. Dintre toate pericolele, turbarea este cel mai mare. Un individ care a fost mușcat de un câine turbat și care nu urmează corect și complet un tratament moare în chinuri groaznice după o perioadă ce variază între o lună și câțiva ani. Ministerul Sănătății alocă peste 30 de milioane de dolari anual pentru vaccinurile antirabice. Sunt bani care ar putea fi folosiți altfel. În afară de turbare, pacientul poate face infecții locale ce se pot generaliza, în funcție de locul mușcaturii, poate paraliza etc. Cei care hrănesc câinii din jurul blocului sunt mai degrabă inconștienți decât iubitori de animale. A iubi un câine înseamnă a-l face membru al familiei, având grijă de el, a hrăni câinii vagabonzi înseamnă a alimenta un risc pentru cetățeni și a contribui la imaginea primitivă a unei capitale în mileniul III, ce se dorește a fi o capitală europeană. Nicăieri în lume nu veți întâlni această imagine, deși peste tot există iubitori de animale și organizații de protecție a acestora. Dar ei își protejează animalele fără a le transforma în pericole pentru om.

Argumentație bazată pe apelul la emoție. Sărmanii câini fără stăpân... Niște suflete chinuite, biete animale, în care trecătorul dă cu pietre, care stau afară pe gerul cel mai cumplit și pe soarele cel mai puternic, pe care șoferii fără inimă îi lovesc cu mașina și apoi dispar, iar ei, bieții câini, își ling rănila cu ochii în lacrimi, ei șchioapată să-și caute în gunoi un os aruncat cu nepăsare de la o masă îndestulată. Oare pe copilul dumneavoastră ați avea sufletul să-l țineti afară în frig, nemâncat, de nimeni băgat în seamă? Sărmanii câini, sunt și ei suflete chinuite, pe care răutatea oamenilor îi chinuie și mai tare.

Argumentație bazată pe apelul la etică. Sunt Brigitte Bardot. După ce am abandonat cariera cinematografică, m-am dedicat îngrijirii câinilor. Viața pe câmp, la gunoi, în jurul blocurilor nu poate fi decât o viață de câine. Sunt aici în România pentru a face ceva pentru câinii vagabonzi. Împreună cu Primăria orașului București, am pus bazele unei clinici în care vor putea fi sterilizați anual peste 20 de mii de câini. După sterilizare, aceștia vor fi lăsați în libertate, iar dumneavoastră, iubitori de animale, veți putea avea grijă de ei, fără ca ei să mai reprezinte un pericol pentru dumneavoastră. Iubiți animalele așa cum le iubesc și eu!

Argumentație bazată pe apelul la mit. Îi numim câinii vagabonzi. Spunem că trebuie exterminați pentru că sunt un pericol, o rușine pentru o capitală a anului 2000!!! Dar uitați probabil mitul lui Romulus și Remus, întemeietorii Romei, copiii găsiți și hrăniți de lupoaică! Uitați probabil de steagul cu cap de lup, pe care vitejii dăci îl fluturau în luptă înspăimântând dușmanul! Există popoare la care câinele este un animal sacru. Noi, românii, nu spunem și noi, cu înțelepciunea proverbelor și a zicenilor străvechi, „Câinele este prietenul omului”? Noe, în Arca lui, nu a luat câte o pereche din fiecare viețuitoare de pe pământ?

## 2.4. Revizia argumentației

Când facem revizia unui text din punctul de vedere al argumentației pe care se sprijină, trebuie să avem în vedere două aspecte: structura globală a textului și structura locală a textului

### 2.4.1. Revizia globală

Prin revizia globală, autorul urmărește dezvoltarea generală a textului în perspectiva scopului propus. În primul moment, toate argumentele i se par autorului la fel de importante. Când textul este încheiat, așezate unul lângă altul, elementele folosite pentru a convinge cititorii se valorifică reciproc; astfel, observăm că, de fapt, lucruri pe care la început le-am considerat la fel de importante nu sunt egale ca forță de convingere; ordinea în care am aranjat inițial argumentele poate fi schimbată după ce gândirea s-a clarificat asupra detaliilor și poate să se concentreze asupra elementelor generale, asupra ansamblului. Autorul poate modifica deci structura textului: poate elimina sau adăuga argumente, poate reduce sau poate dezvolta unele părți ale demonstrației, poate adăuga, scoate, completa unele exemple, poate schimba ordinea ideilor pentru a le ierarhiza sub aspectul importanței și al impactului scontat asupra publicului. În toate aceste operații, publicul este cel vizat. Autorul nu trebuie să se convingă pe sine de justetea punctului său de vedere, ci trebuie să-și convingă cititorii: a da prea puține argumente e neconvingător, prea multe argumente fac textul să fie încărcat și pun la încercare răbdarea lectorului grăbit, o ordine neclară în argumentație creează confuzie și neîncredere. Revizia globală se face printr-o lectură rapidă, de ansamblu, a textului urmărit în punctele-cheie, pentru a vedea logica ideilor, ponderea fiecăreia în ansamblul textului, relația cu teza acestuia și cu concluziile, funcția fiecărei secvențe în atingerea scopului pe care și l-a propus autorul.

### 2.4.2. Revizia locală

Revizia locală își propune reperarea și eliminarea greșelilor de raționament care ar putea submina argumentația, făcând textul puțin credibil în ochii cititorilor. Iată în continuare principalele greșeli de argumentație

- **Eroarea „bulgărelui de zăpadă”** desemnează o greșeală de judecată. Autorul afirmă că un lucru întâmplat va atrage automat un șir întreg de lucruri proaste, întocmai ca un bulgăre de zăpadă ce se rostogolește la vale, cu viteză din ce în ce mai mare, adunând din ce în ce mai multă zăpadă.

#### **E**xemplu

Iată un astfel de raționament. *N-ai fost la nici un curs. Profesorul o să te țină minte și o să-ți dea notă proastă. O să te pice la examen și o să pierzi anul!*

Raționamentul este greșit: profesorul s-ar putea să nu țină minte toți studenții care nu au fost la curs sau s-ar putea să nu țină la prezența studenților la curs. Studenții pot învăța singuri din cărți dacă doresc acest lucru. Un student care nu a fost la curs, dar care a învățat din cărți, poate fi foarte bine pregătit la examen. Chiar dacă nu este așa, chiar dacă pică, atunci are posibilitatea de a-și da reanșa în toamnă, deci nu va fi obligatoriu exmatriculat. În sistemul creditelor, un examen poate fi dat și în anul următor de studiu, deci există diverse posibilități de a evita exmatricularea.

- **Distragerea atenției** aducând în discuție fapte irelevante, fără legătură cu subiectul. Imaginați-vă o ceartă între soț și soție, pe tema banilor.

#### **E**xemplu

Soția acuză: „M-ai mințit! Nu mi-ai spus că ai luat primă!”. Soțul: „Cum poți să mă jignești în felul acesta, eu care ți-am dat întotdeauna ție toți banii. „, te-am iubit întotdeauna și n-am știut ce să fac pentru tine să fii fencită, iar acum tu mă umilești în felul acesta. „ Soțul însă, în pledoaria pro domo, uită să spună ce este de fapt cu prima .. devinând atenția spre o altă temă, spre elemente nerelevante. De multe ori, două persoane care se contrazic sau se ceartă fac greșeli de argumentație din cauza afectivității cu care se implică în dispută. De fapt, se ajunge la o noncomunicare: nici una dintre părți nu este satisfăcută de răspunsul celeilalte.

În textele polemice se poate recurge la această strategie. De pildă, un senator dezvăluie într-un cotidian de mare tiraj că i s-a interzis colaborarea la un post de radio pe motive politice; în realitate, postul respectiv de radio nu



mai inclusese respectiva emisiune în grila de programe deoarece avea o audiență scăzută sau întrucât colaborarea cu respectivul senator devenise din ce în ce mai dificilă (contramanda în ultimul moment participarea la emisiune, din diverse motive, iar redactorii erau deseori puși în situația de a da pe post reluări ale unor emisiuni mai vechi, în loc să realizeze emisiuni în direct) Senatorul scrie: „Postul X îmi ia emisiunea din motive politice. Este o practică regretabilă. Credeam că în România nu mai există cenzură. De fapt, postul X nu demonstrează decât că este aservit actualei puteri”.

• **Analogia defectuoasă** constă în formularea unor concluzii rezultate din compararea a două obiecte esențial diferite și extinderea unei trăsături comune nerelevante asupra întregului. Asemănarea nerelevantă dintre obiecte este luată ca dovadă pentru o comparație relevantă. În sine, analogia poate fi utilă pentru a face publicul să înțeleagă un fenomen complex, necunoscut, pornind de la ceva simplu și bine cunoscut. Într-o argumentație corectă însă această asemănare nu trebuie luată ca dovadă pentru a demonstra asemănarea totală dintre obiectele comparate.

### **E**xemplu

X a fost responsabilul departamentului marketing la un ziar de mare tiraj; grafie planului elaborat, vânzările au crescut spectaculos în ultimul an. X se transferă la o editură, unde este numit șeful departamentului marketing și i se cere să elaboreze un plan pentru a crește vânzările editurii. X prezintă consiliului de administrație planul pe care îl aplicase la ziar. Își încheie prezentarea scriind: „Sunt convins că acest plan pe care l-am aplicat la ziar va da roade și acum”. Întreaga argumentație e pusă sub semnul întrebării: publicul-țintă al ziarului este același cu publicul-țintă al cărților editurii? Ați avut în vedere faptul că editura noastră se adresează unui public larg, prin diverse colecții? Ați avut în vedere faptul că la noi tirajul este diferit de la o carte la alta? Ați ținut cont de faptul că editura noastră nu beneficiază în momentul de față de fonduri provenite din publicitate, așa cum se întâmpla la fostul dumneavoastră ziar? etc.

• **Reducerea la dilemă** reprezintă ignorarea alternativelor, atunci când problema pusă în discuție are mai mult de două răspunsuri, când este complexă și presupune un răspuns nuanțat, diferit de opoziția simplificatoare „bun/rău”, „alb/negru”.

### **E**xemplu

Formulări de tipul „Mie să-mi spui clar, albă sau neagră?”, „Nu mă da la-ntors, îți place sau nu-ți place” ascund, de obicei, false dileme: între alb și negru există o infinitate de nuanțe de gri, iar lucrurile pot să ne placă mai mult sau mai puțin, să ne displace într-o măsură mai mare sau mai mică.

• **Impunerea problematicei** este o greșeală de argumentație care apare atunci când autorul prezintă ca adevărate, certe fapte care, de fapt, se impun a fi demonstrate, argumentate, când o problemă este prezentată ca și când ar avea deja un răspuns. Uneori, această greșeală conduce la circularitate, autorul spunând același lucru cu alte cuvinte.

#### **E**xemplu

„Sharon Stone este actrița mea *preferată* pentru că *îmi place*.” Pentru o demonstrație corectă, este necesar ca textul să avanseze noi argumente o dată cu fiecare afirmație. În exemplul dat, *preferată* și *îmi place* se suprapun parțial, ceea ce face ca partea a doua a enunțului să nu aducă informație în plus față de prima parte, ci să spună același lucru cu alte cuvinte.

Alteori se eludează pur și simplu ceea ce trebuie demonstrat, prin apelul la snobism, la frică, prin flatare.

#### **E**xemplu

Nici o persoană decentă nu s-ar înscrie în acest partid. Orice om de bună-credință va fi de acord cu mine că X este un pericol public. Pentru orice ființă rațională această afirmație a mea nu mai necesită demonstrație.

Alteori se folosesc clișee ca bază a unei argumentații, fără a demonstra dinainte adevărul/falsul exprimat de clișeu.

#### **E**xemplu

De pildă, în disputa pro și contra avortului, cei din urmă au scris și au spus fraze de tipul: „Mamele care recurg la avort fac o crimă împotriva copilului nenăscut”. „Copilul nenăscut” a fost un clișeu mult folosit de cei care nu au demonstrat în prealabil când începe, de fapt, viața, când poate fi numit „copil” produsul de concepție.

• „*Post hoc, ergo propter hoc*” s-ar traduce în română astfel: „dacă urmează unui eveniment înseamnă că a fost cauzat de acel eveniment”. Este greșit să afirmăm că un eveniment a cauzat alt eveniment doar pentru că l-a precedat în timp, succesiunea poate fi o simplă coincidență sau ar fi putut avea o contribuție parțială la evenimentele care au urmat. Simpla succesiune în timp nu este suficientă pentru a pune două evenimente în relație cauză – efect.

**E**xemplu

Superstițiile se bazează pe acest tip de eroare logică: „Te-ai întors din drum, îți merge prost toată ziua”. spune superstiția. Dacă de mai multe ori mă întorc din drum, iar în zilele respective îmi merge prost la serviciu, ajung în cele din urmă să cred în superstiție, adică să cred că mi-a mers rău pentru că m-am întors din drum. O afirmație ca „El a stocat televizorul pentru că el a fost ultimul în cameră” se bazează pe același tip de greșeală. Faptul că a fost în cameră nu dovedește în sine faptul că el a stocat televizorul; poate că nici nu s-a atins de televizor, este pur și simplu o defecțiune, iar coincidența a făcut ca el să fi fost ultimul în acea cameră.

• „*Ad hominem*” este formula în limba latină care sintetizează ceea ce presa numește „atac la persoană”. Atacul la persoană înlocuiește argumentația cu atacuri îndreptate spre persoana oponentului, pentru a trezi emoții puternice publicului, anihilând raționamentul. Discreditarea se face prin stereotipii și etichete având conotații nefavorabile, uitându-se însă că simpla invocare a unui nume, adjectiv sau verb poate doar trezi reacții, fără a putea constitui un argument.

**E**xemplu

Ce părere aveți de următorul fragment dintr-un posibil discurs electoral: „Stimați alegători, dați-mi voie să vă spun acum cine sunt contracandidații mei la funcția de președinte al țării: un fost actor, care timp de treizeci de ani a schimbat rolurile și măștile seară după seară, și un fost jucător de fotbal, care crede că a conduce destinele țării e cam tot același lucru cu bătutul mingii pe maidan și două goluri înscrise după ce a alergat pe teren 90 de minute.. ”?

Uneori, lozincile stngate la mitingurile electorale, adresate adversarilor politici, se bazează pe astfel de atacuri la persoană:

„Cine-a stat cinci ani la ruși / Nu poate gândi ca Bush” (ianuarie, 1990).

• „*Non sequitur*” este expresia latinească sintetizând absența oricărei legături logice între două elemente alăturate; mai precis, premisa minoră nu este pusă în relație cu premisa majoră sau concluzia trasă nu urmează în mod necesar din premisa majoră și din cea minoră.

**E**xemplu

Lui Bogdan îi plac fetele blonde. Maria este blondă. Deci lui Bogdan îi place Maria. / Lui Bogdan îi plac fetele blonde. Maria este brunetă. Deci lui Bogdan nu îi place Maria.

• **Erorile de inducție, generalizările pripite** sunt greșeli care apar în raționamentele de tip inductiv: sunt concluzii trase din dovezi insuficiente sau inadecvate și extinse asupra unui număr mare de cazuri.

### **E**xemplu

„Jumătate din studenții intervievați au declarat că nu înțeleg nimic din cursul de legislație. O generalizare pripită ar fi să spunem „Nici un student nu înțelege nimic din cursul de legislație”.

Alteori, generalizările pripite conduc la stereotipii (caracterizări convenționale și simplificate):

Numărul bărbaților implicați în politică este mai mare decât numărul femeilor implicate în politică. Deci femeile nu se pricep la politică.

În alte situații, concluzii corect formulate pot fi contaminate de cuvinte irelevante și mai ales cu o mare încărcătură afectivă:

„80% dintre studenții **leneși și dezinteresați** se plâng de profesorii lor, persoane **oneste** și cu o **bună pregătire** de specialitate”. O statistică a relevat că 80% dintre studenți se plâng de profesori. Dar de ce „leneși” și „dezinteresați”? De ce este nevoie de calificări de tipul „oneste” și cu „o bună pregătire”? De ce este nevoie de o antiteză între profesori și elevi? Autorul potențial al unui astfel de enunț nu prezintă rezultatul unei anchete, ci îl comentează în mod afectiv, fără a argumenta „calificările” pe care le face.

• **Erori de deducție.** Calitatea argumentației bazate pe deducție depinde de calitatea premisei majore. Premisa majoră trebuie să conțină termeni clar definiți; dacă termenii din premisa majoră sunt imprecisi, concluzia va fi pusă sub semnul întrebării.

### **E**xemplu

Un articol care pornește de la premisa „Politicienii fac afaceri murdare” va naște foarte multe întrebări și tot atâtea proteste: toți politicienii? Politicienii în general sau cei din România? Politicienii aflați la guvernare sau cei din opoziție? Ce înseamnă afaceri: afaceri comerciale, compromisuri politice? Ce înseamnă afaceri murdare: comit crime, iau mită, fac trafic de influență?

Alteori, se face confuzie între probabilitate și certitudine. Următorul raționament deductiv este greșit:

Premisa majoră. Fetele de la ASE sunt frumoase.

Premisa minoră. Ionuț are o prietenă de la ASE.

Concluzia: Prietena lui Ionuț e frumoasă.

Nu toate fetele de la ASE sunt frumoase. Dacă există o probabilitate de 10% să existe fete urâte, atunci există o probabilitate de 10% ca prietena lui Ionuț să fie și ea urâtă. De aceea, concluzia corectă este „Probabil că prietena lui Ionuț este frumoasă”.

• Ceea ce înseamnă **autocontradicție** în text ar putea fi sintetizat prin proverbul „Nu se poate și cu slămina în pod, și cu varza unsă”. Când scriem, trebuie să ne clarificăm mai întâi ideile foarte bine, pentru a nu ne contrazice pe parcursul aceluiași articol, de la o pagină la alta, de la un paragraf la altul. Este posibil ca pe parcursul unui text să prezentăm puncte de vedere diferite asupra unei probleme; pe acestea le analizăm, le comparăm, comentăm asemănările și deosebirile dintre ele. Concluzia pe care o formulăm trebuie să fie însă unitară, fără contradicții interne; chiar atunci când formulăm un nou punct de vedere ce rezultă din sinteza a două opinii opuse, el trebuie să aibă coerență internă, elementele care îl compun trebuie să fie noncontradictorii.

### **E**xemplu

Observați contradicțiile din textul următor:

„Conducerea școlii **nu a făcut nimic** pentru elevii săi, în vederea începerii noului an școlar. Deși în urma unei **sesizări a directorului** la Inspectoratul Școlar **s-au primit 100 de milioane de lei, suma este** insuficientă. Din acești bani **s-a construit un grup sanitar, s-au zugrăvit clasele. Rămân încă nerezolvate multe probleme. schimbarea mobilierului degradat și amenajarea unei cancelarii**”.

Altfel spus „Cei patru Apostoli, care au fost trei, Luca și Matei”.

• „Păpușa de paie” este o eroare de argumentare constând în reinterpretarea distorsionată a spuselor cuiva, de dragul de a contrazice pur și simplu. Este semnul slăbiciunii și al disperării, unica soluție când toate celelalte mijloace de convingere au fost epuizate.

### **E**xemplu

Imaginați-vă o ceartă între soți!

Ea: – Mănânci?

El: – Nu.

Ea: – Aha, nu-ți place cum gătesc...

El: – Ba da, dar nu mi-e foame acum.

Ea: – Zici așa, ca să ai tu ultimul cuvânt...

El: – Nu, am mâncat înainte să vii tu.

Ea: – Aha, n-ai vrut să mă aștepți.

El: – Mi-a fost foarte foame.

Ea: – Ce vrei să spui, că am uitat să-ți fac sandvișuri dimineață?...

Polemicile se bazează și ele, uneori, pe distorsionarea spuselor părții adverse.

## CONCLUZII

Orice autor dorește să-și convingă cititorii de competența sa, de justetea punctului de vedere, de calitățile sale. El vrea să se impună în fața cititorilor, să-i convingă. Pentru a reuși acest lucru, trebuie să-și pună la punct, cu grijă, un sistem eficient de argumentație.

Etapele argumentației eficiente sunt :

- prezentarea textului astfel încât cititorii vizați să poată lua contact cu el ;
- captarea atenției ;
- implicarea publicului în text.

Pentru a-și construi eficient argumentația, autorul trebuie .

- să și o planifice ,
- să strângă dovezi ;
- să își analizeze publicul ;
- să adopte cea mai adecvată ordine de prezentare a ideilor ,
- să facă apel la resursele interioare ale individului ;
- să realizeze revizia textului

Dintre tipurile de aserțiuni care îi stau la dispoziție, autorul le va alege pe cele mai puternice în perspectiva argumentației. Convingătoare sunt întotdeauna textele care aduc fapte și date concrete, exacte, neașteptate, cu șanse de a fi acceptate de un număr mare de cititori, și nu argumentele foarte generale, previzibile, locurile comune.

Ca forță de convingere, diversele tipuri de aserțiuni se dispun în următoarea scară descendentă

- fapte ;
- judecăți ,
- mărturii ,
- credințe personale ;
- prejudecăți.

Toate trebuie susținute cu dovezi incontestabile. Autorul trebuie să-și construiască argumentația având în vedere publicul: este indiferent? ostil? favorabil? Diverse tipuri de dovezi îl pot convinge (narațiuni, exemple, cifre etc.).

Ordinea în care sunt așezate argumentele trebuie să corespundă modului natural în care oamenii gândesc și se raportează la lumea înconjurătoare (deducții, inducții, contrast, analogii, reduceri la absurd). Apelul la rațiune, la emoție, la personalitate sau la mit sensibilizează publicul și îl determină să accepte argumentația sau să o respingă

Deoarece componenta argumentativă este deosebit de importantă în orice text, autorul trebuie să facă o revizie atentă:

- la revizia globală, el selectează, ordonează, dezvoltă, reduce argumentele;
- la revizia locală, înlătură greșelile de argumentație:
  - eroarea bulgărelui de zăpadă;
  - distragerea atenției;
  - analogia defectuoasă;
  - reducerea la dilemă;
  - impunerea problematicei;
  - „*post hoc, ergo propter hoc*”;
  - „*ad hominem*”;
  - „*non sequitur*”;
  - erorile de inducție, generalizările pripite;
  - erorile de deducție;
  - autocontradicția;
  - „păpușa de paie”.

În felul acesta, argumentația va deveni un edificiu greu de demolat.

## EXERCII

- 1) Următoarele citate sunt extrase din revista *Academia Cațavencu*. Una dintre sursele ironiei o reprezintă greșelile de logică. Ce greșeli de logică sunt ironizate în citatele următoare?
- a) „În economie e ca-n bucătărie: dacă într-o oală pui prea multă apă și prea puțină fasole, nu-ți iese ciorba”;
  - b) „Deci este o creștere relativă în scădere”;
  - c) „Puține țări au putut să-și impună în trei ani față de ultimii doi ani, un program radical și rapid de reformă de o asemenea amploare”;
  - d) „Nu am timp să gândesc prea mult. Totuși o fac”;
  - e) „Dl Emil Constantinescu, președintele românilor de toate culorile, a declarat săptămâna trecută că «un om care nu poate fi șantajat și nu poate fi cumpărat nu este un om care să fie simpatizat în România». Se gândea la președintele țării, evident! Numai că orice om de stat care vrea să-și continue cariera este continuu șantajat și cumpărat cu voturi de către alegătorii săi. Așa că:
    - fiindcă vrea să candideze a doua oară, dl Emil Constantinescu este un om șantajabil și cumpărabil;
    - dl Emil Constantinescu este din ce în ce mai puțin simpatizat.
 Concluzie: Oamenii care sunt șantajabili și cumpărabili nu sunt simpatizați.  
 Adică exact invers decât crede dl Președinte”;
  - f) „E bătaie de joc, iar noi nu suntem bătaia românilor de joc. Este evident că nu se vrea învățământ pentru minorități, da' aer se vrea? Da' apă se vrea? Încep să mă îndoiesc și de asta. Vor să ne sugrume naționalitatea? De ce? De ce nu suntem lăsați în pace? Se spune că suntem ațâțați din afară. Eu vă spun că tocmai târăgănările românilor ne ațâță”;
  - g) „Partidul Moldovenilor este un partid de centru, dar va merge când spre stânga, când spre dreapta, în funcție de nevoi”;
  - h) „Un tren este ceva care se mișcă”;
  - i) „Deși n-am citit «Caietul» dlui Roman, e interesant”;
  - j) „Sunt un intelectual român în viață, deși am fost dat afară din școală”;
  - k) „Traian Băsescu s-a comportat ca un pirat atunci când l-a demis pe fostul director al APC”;
  - l) „În ciuda dificultăților de toate categoriile cu care boxează inefficient nivelul nostru de trai, România este una dintre cele mai dinamice piețe de telefonie mobilă din lume. Un lucru paradoxal, care animă însă o judecată sigură: când mor de foame, țiganii cântă și românii vorbesc la telefon”;



## m) „Proces-verbal nr. 507

Organ (presupunem) de presă. *Curierul Național*, vineri, 24 septembrie. Articol, autor „Jumătate dintre pacienții internați la începutul anului, la Spitalul ‘Victor Babeș’ din capitală sunt contaminați de HIV”. R.B.

Faptă. Ca o veste bună, vă zicem că situația nu este chiar atât de negativă cum reiese din titlul articolului, iar asta fiindcă jumătatea celor contaminați cu HIV este mai mică decât jumătatea celor necontaminați. Astfel, citim în interiorul articolului că «din cele 472 de persoane internate la Spitalul de boli infecțioase ‘Victor Babeș’, 186 de pesoșane, în majoritate adulți, au ieșit pozitiv la testul HIV». Există însă și o veste proastă la Spitalul de boli infecțioase «Victor Babeș» «din restul cazurilor internate, 30 la sută (86 de persoane – n.n.) reprezintă alte boli infecțioase». De unde reiese că, din cei 472 de pacienți ai Spitalului de boli infecțioase, numai 272 au fost identificați ca suferinzi, restul de 200 internându-se probabil de plăcere [ ]”;

## n) „Greșeală: Pe prima, da’ chiar pe prima pagină, numita Mihai Rada ne anunță triumfal că «20% dintre elevii maghiari au picat la proba de limba română de la bac». Citind, însă, mai mult decât titlul, aflăm că acest fenomen nu s-a petrecut în toată țara, ci doar în județul Cluj și, mai mult, doar la liceul maghiar «Samuel Brassai», unde au picat la examenul oral de română vreo 30 de unguri miutei. Nu că ar fi vorba de o faptă eroică de-a urmașilor lui Attila, dar, oricum, nici nu se poate spune că 20% dintre unguri din România au picat la bac.

Lovitură de pedeapsă Cum în acest județ Cluj – stindard al luptei pentru neatârănarea limbii române – au picat sau nu s-au prezentat la examen și 129 de români, să ne explice elegant Rada Mihai, cu cuvintele sale, atâtea câte or fi. de ce pentru unguri e o rușine să nu știe prea bine și altă limbă în afară de cea maternă, iar pentru români e o dovadă de iubire de patrie să nu știe nici măcar limba maternă?”.

## o) „La prima licitație a cadourilor primite de ex-dictatorul Ceușescu, pe foarte mulți din cei prezenți în sală i-a durut rău capul. Toată lumea s-a gândit la un fenomen paranormal. La a doua licitație, a plesnit din senin o vază de cristal și o măsușă-stil s-a rupt în două. Din nou lumea s-a gândit la niște legături cauzale paranormale. Nimeni n-a observat însă că atât durerile de cap, cât și durerile de obiecte au coincis cu puternica revenire în sondajele preelectorale a PDSR-ului”;

## p) „Știți cât a costat sondajul PDSR-ului de săptămâna trecută? Vreo 250 de milioane de lei, adică 15.000 de dolari, pentru cunoscători. Bun, până aici a fost informația, de aici începe speculația: păi, nu? – atâtea au avut oamenii, atâtea au dat. Să se calculeze atunci: ce procente ar fi avut

PDSR-ul și Iliescu la o sumă de 25.000 de dolari? Dar la 30.000? Că doar nu dădeau de la ei, ci din ce au strâns și oamenii ăștia în atâția ani la putere: din drepturile de autor ale cărților lui A. Năstase. Și lista poate continua cu drepturile de autor pentru cărțile lui Gabriel Bivolaru, Viorel Hrebenciuc, O. Cozmâncă. .”;

r) „Am urmărit numai jumătate din discursul președintelui și m-a impresionat atât ca femeie, cât și ca om politic”.

- 2) Textele publicitare sunt, prin excelență, texte cu caracter persuasiv. Ele încearcă să convingă publicul să cumpere un produs. Analizați comparativ textele următoare, observând mijloacele de convingere folosite.

## PRIMUL SISTEM DE LEASING REAL...

### ... PENTRU AFACEREA TA

Ai nevoie de o mașină puternică și sigură?  
Ai nevoie de un sistem de plată convenabil  
prin care afacerea ta să prospere?  
SUBARU îți oferă cel mai avantajos sistem de  
plată în leasing. Cu un sistem de leasing REAL  
poți avea un SUBARU Forester chiar acum  
mașină cu care ajungi în siguranță și la timp  
la orice întâlnire indiferent de vreme sau de  
drum, iar afacerea ta merge ca pe roate.  
Forester este o com-  
binatie perfectă între

agresivitate și agilitate, calităţi  
necesare oricând ai de făcut,  
care se respectă. Este în mod  
sigur o mașină cu care în vii veți veni concurența.  
Sistemul său 4x4, util în orice anotimp, dă o  
stabilitate și siguranță nemaîntâlnite până  
acum. Descoperă chiar acum siguranța și  
stabilitatea de care ai atâtea nevoie. Profită  
din plin de oferta pe care ti-o face SUBARU,  
pentru ca afacerea ta să prospere.



**SUBARU**

+ **SUBARU** prin DYNAMIC INTERTRADE GROUP S.R.L. Tel. 222-9500, 222-9502 Fax: 222 2646  
Show room: Str. Colentina 33 Tel/Fax: 252 5143

Skoda Felicia 31 decembrie  
ofertă specială  
**15695\***  
Zona Liberă Cluj-Napoca

Taxele cresc, porturile noastre scad.  
**Skoda ține cu tine!**

SUBARU: o mașină bună, robustă, adaptată drumurilor noastre și de întreținut și cu un consum redus, se bucură de cel mai înalt calificativ din lume.  
și este cea mai bună mașină în lume. Și pe care poți să o găsești în toate orașele, în toate țările, în toate timpurile.

OFERTA SPECIALĂ pentru Skoda Felicia: până la 31 decembrie și până la 31 decembrie în toate orașele noastre în  
Zona Liberă Cluj-Napoca, în toate orașele noastre.

Detalii pentru toate orașele noastre în toate țările.

1997-1998

- 3) Citiți următoarele texte și discutați raportul dintre componenta informativă și cea persuasivă. Ce mijloace de persuasiune apar în fiecare dintre cele două texte?

a) „TELEVIZIUNEA SE AGAȚĂ DE INTERNET

*Aproape de-a lungul întregii sale existențe, televiziunea a încercat să îi transforme pe spectatorii inactivi în participanți activi la programe.*

*La începutul anilor '50, emisiunile americane pentru copii se jucau de-a interactivitatea, oferind spectatorilor ecrane protectoare de celofan, pe care copiii puteau desena propriile lor scene. Două decenii mai târziu, Warner Communications le-a oferit telespectatorilor din Columbus, Ohio, posibilitatea de a participa la jocuri televizate, stând acasă, în fotoliu. Iar la începutul anilor '90, când «multimedia» era cuvântul de ordine, o mulțime de programe TV le-a permis telespectatorilor să comande orice, de la filme la pizza, cu ajutorul telecomenzii.*

*Astfel de eforturi au fost sortite eșecului, deoarece erau fie nepractice și incomode, fie dezastruoase din punct de vedere financiar. Fără a se da bătută, televiziunea este acum pe punctul de a intra într-o nouă eră interactivă. De data aceasta își va ține promisiunea, grație convergenței câtorva factori tehnologici și demografici*

*Televiziunea a cunoscut un progres uluitor în prima jumătate de secol a existenței sale – o perioadă în care numărul aparatelor TV a crescut vertiginos în toată lumea, ajungând la aproape 1,4 miliarde.*

*În 1999, vom asista la o amplă expansiune a infrastructurilor și emisiunilor digitale, atât în Statele Unite, cât și în Europa. Până la sfârșitul anului, stațiile TV și companiile prin cablu vor oferi aparate TV digitale în principalele 30 de piețe din Statele Unite, în câteva țări europene fiind deja în curs de realizare teste în acest sens.*

*La rândul ei, televiziunea digitală face posibile alte progrese semnificative în tehnologie. Face ca imaginile ce par rupte din realitate ale televiziunii hi-definiție (HDTV) să devină, într-adevăr, o realitate. Aceasta înseamnă că toate programele pe care le veți vedea vor începe prin a fi biți – aceleași succesiuni de 1 și 0, pe care le procesează computerul dumneavoastră, făcând deci ca aparatul TV și computerul să fie într-adevăr compatibile din punct de vedere tehnologic. Și mulțumită programelor de calculator software universale și standardelor Internetului, o nouă generație de televizoare inteligente va împleți divertismentul televiziunii cu interactivitatea de pe World Wide Web.*

*Dar și alți factori lucrează în favoarea televiziunii inteligente. Pentru a transmite instantaneu semnalul în și de la televizorul din casa dvs., veți avea nevoie de o conexiune în bandă largă. Spectrul de frecvențe în bandă largă va crește exploziv.*

*În acest domeniu, industria televizoarelor inteligente a învățat multe de la încercările interactive anterioare, lipsite de succes, și de la ceea ce are web-ul mai bun. De aceea, programele pilot care acum sunt în desfășurare pentru noua generație de televizoare inteligente vor oferi telespectatorilor mult mai multe decât o nouă alternativă la modul obișnuit de a comanda pizza.*

### **Meniuri la alegere pe tubul catodic**

*De exemplu, în timp ce veți urmări echipa dvs. de fotbal favorită, veți putea apăsa pe telecomandă și veți obține un meniu pe ecranul televizorului cam așa cum sunt obișnuși să folosească utilizatorii de calculatoare. Meniul va înconjura din două părți o imagine oarecum stearsă, așa că veți putea să priviți și meciul în același timp. Dar veți putea face și alte lucruri: să obțineți detalii de la o pagină web despre jucători; să vedeți reluări și să aflați scorul din alte partide; să comandați produse care au legătură cu jocul; să discutați ceea ce se întâmplă cu prietenii care privesc meciul din altă parte sau să intrați în cluburi de discuții; sau pur și simplu să citiți știrile în general, căutând detalii ale știrilor care vă interesează în mod deosebit.*

*Pentru ca televiziunea inteligentă să aibă succes, ea va trebui să fie și ușor de utilizat. Cea mai mare piață, cel puțin la început, ar putea fi cea compusă din ceea ce unii observatori au denumit «televiziune interactivă leneșă». Deci interfața va trebui să fie chiar simplă – nimic mai complicat decât telecomanda de azi. Și în cele din urmă, televiziunea, ca și computerele, va folosi o interfață mai naturală. Va răspunde la comenzi vocale și va avea încorporat un «asistent inteligent» care vă învață ce vă place și ce nu vă place și vă va ajuta să găsiți programe și informații» (Bill Gates, Lumea în 1999, supliment Capital, decembrie 1998).*

### **b) „O LUPTĂ PENTRU ONESTITATE ÎN AFACERI**

*Crizele ne fac mai deștepti. Ne fac să îndreptăm lucrurile care știam că merg prost, dar eram prea ocupați să le remediem. Economistele zgâlțâite ale piețelor în formare își vor reveni în 1999, dar nu va fi dată uitării lecția pe care am învățat-o cu această ocazie: economiile naționale corupte sunt generate de firme corupte; dacă afacerile nu se desfășoară cu onestitate și transparență, există puține șanse ca aceste trăsături să se manifeste în contextul economic mai larg.*

*Puțini au fost conștienți de profundul efect coroziv pe care conducerea necorespunzătoare a operațiunilor de afaceri îl poate avea asupra unor economii aparent viguroase. Costurile au fost uriașe. În estul Asiei, două treimi din firmele indoneziene și un sfert din cele thailandeze par să fie insolabile.*

Estimarea costurilor pe care le implică restructurarea sectorului financiar variază între 18% din PIB în Indonezia și 35% în cazul Coreei de Sud și al Thailandei.

O manieră nesănătoasă de conducere a firmei se manifestă de obicei printr-un număr prea mare de împrumuturi raportat la mărimea capitalului social al firmei, deoarece firmele nu sunt dispuse să se supună controlului pieței și să cedeze conducerea celor din afara firmei. Priviți din nou situația din Asia. În 1996, raportul dintre mărimea împrumuturilor și capitalul social era de 3,5 la 1 în Coreea de Sud și de 2,3 la 1 în Indonezia și Thailanda, în timp ce în Statele Unite era de 1,1 la 1 și în Germania de 1,4 la 1. Poate cel mai edificator element este faptul că acest raport nu depășește 1,1 la 1 în Taiwan, Singapore și Filipine, state cu economii care au fost relativ neafectate de criza inițială.

Firmele cu cele mai ridicate standarde vor fi și cele mai generos răsplătite. Dar piețele nu pot doar să pretindă standarde superioare, ele trebuie să le și creeze. Deși vechea tentativă de a găsi justa măsură între riscuri și avantaje va continua să fie un element central al investițiilor pe plan mondial, datele problemei se vor modifica. Investitorii vor pretinde informații mai prompte, mai sigure și mai detaliate decât înainte. Firmele care vor răspunde acestor solicitări vor avea de câștigat. Celelalte vor fi penalizate.

Au loc evenimente pozitive. De exemplu, OECD s-a inspirat din lumea afacerilor pentru a elabora un set de principii care să orienteze activitatea de conducere a unei firme. Grupurile profesionale – cum ar fi Congresul Mondial al Contabililor și Asociația Juriștilor Americani – caută modalități de armonizare a standardelor profesionale.

Banca Mondială, care a luat parte la multe dintre aceste eforturi, va juca un rol singular în reformele activităților de afaceri. De exemplu, în Asia de Est se vor impune cerințe stricte de restructurare în mediul financiar și de afaceri, în paralel cu asigurarea sprijinului necesar pentru asistența socială, care este atât de necesară.

Această strategie câștigă teren. În Malaiezia, liderii politici și ai mediului de afaceri lucrează la elaborarea unor protocoale referitoare la independența consiliilor de administrație, la confidențialitatea informațiilor și pregătirea celor implicați. În Coreea de Sud s-a adoptat legislația necesară pentru a asigura acționarilor drepturi multiple și a permite accesul la datele referitoare la performanțele financiare ale firmelor. Și în Thailanda, Bursa din Bangkok solicită tuturor consiliilor de administrație ale firmelor cotate ca acestea să fie controlate financiar de firme independente specializate. Este numai începutul” (Jim Wolfensohn, *Lumea în 1999*, supliment Capital, decembrie 1998).

- 4) Unele proverbe se bazează pe erori de logică Exemplificați și comentați
- 5) Mecanismul persuasiunii a fost explicat diferit de la un cadru teoretic la altul. Iată în continuare câteva puncte de vedere Dumneavoastră la care aterați? Argumentați opțiunea Încercați să integrați cele patru teorii într-un sistem coerent.
- a) Un vorbitor este eficient dacă publicul adoptă argumentele vorbitorului ca răspunsuri cognitive proprii (teoriile cognitive)
  - b) Convingerea publicului depinde de semnificația pe care discursul o are pentru public. Indivizii au cadre cognitive/perceptive proprii; ei introduc în acest cadru informația nouă pe care o primesc și o evaluează în consecință, prin raportare la acest cadru internalizat
  - c) Un receptor este convins de mesajul pe care îl percepe atunci când în sistemul său de gândire apare o inconsecvență; în acel moment, el își propune să facă modificările necesare pentru a optimiza funcționarea sistemului (teoria consecvenței).
  - d) Indivizii sunt convinși în măsura în care li se dă o motivație pentru acceptarea unui punct de vedere (teoria motivației).
- 6) Citiți textele următoare și precizați care dintre argumente/contraargumente se bazează pe apelul la logică, pe apelul la emoție, pe apelul la etică și pe cel la mit. Comentați modul în care fiecare autor își argumentează punctul de vedere.

a) „După două săptămâni în care o parte din mass-media din România s-a alăturat demersurilor unor politicieni pentru «fixarea» la zidul infamiei a mult-discutatului manual de istorie publicat de Editura Sigma, dar și a autorilor acestuia, asistăm, iată, la primele critici care se doresc a fi făcute dintr-un punct de vedere științific asupra «incriminatului» material. Avem în vedere nu doar interviul luat de Monica Slavik dlui prof. univ. Ioan Scurtu, [... ] ci și «interviul», nesemnat de nimeni cu dl Adrian Năstase, profesor universitar dr., prim-vicepreședinte al PDSR, vicepreședinte al Camerei Deputaților, «intellectual cu solide cunoștințe de istorie românească și universală». [...]

Întâi de toate, distinsul interviuat ne acuză că, dintr-o paletă de abordări și false argumente, manualul ar sprijini teoria discontinuității române. Și oferă ca exemple: p. 8, în realitate p. 9, ne-am fi limitat să spunem doar că Dacia ar fi fost cucerită de romani. Cu bună știință, din păcate, dânsul ignoră titlul lecției «Nașterea popoarelor europene», spațiul pe care îl acordăm romanizării și popoarelor romanice și semnificarea provinciei Dacia pe harta de la aceeași pagină. Deși recunoaște că în lecțiile următoare, la care incriminează însă titlul: «Etnogeneza» cum își imaginează românii originea poporului lor», am amintit, totuși, virgulă, și de elementul dacic

care participă la etnogeneză, dl Năstase recurge la metoda pe care o folosește pe parcursul întregului interviu scoțând cuvinte sau propoziții și fraze din contextul în care le-am plasat. Lecția începe astfel: «poporul român face parte din marea familie a popoarelor romanice, așa că nașterea lui urmează un scenariu asemănător cu cel al genezei celorlalte neamuri neo-latine. Românii pot spune că sunt unicul popor care mai reprezintă la ora actuală ramura răsăriteană a latinității. Ca orice mit al originilor, povestea neamului lor, rod al căsătorurilor dintre bărbații romani și femeile dace, ascunde, în pofida naivității ei, un sămbure solid de adevăr istoric». Curat «neo-roeslerian», nu? Și tot așa, când scriem, poporul român, rod al «convieșuirii dacilor cu populația vorbitoare de latină...» s-a format «pe teritoriul fostei provincii Dacia» (aceasta fiind după dumneavoastră, în sudul Dunării, domnule Năstase?), din «amestecul dintre vorbitorii de limbă latină și migratori... balanșa etnică înclinând în cele din urmă în favoarea romanilor». O afirmație clar antinațională, nu-i așa? [...]

Apoi, în problema «Tezaurului de la Pietroasa» ne reproșați că am greșit nescruind Pietroasele, că am greșit datarea și că tezaurul nu «ar fi aparținut», formulă folosută de noi, probabil, unei căpetenii ostrogote, ci vizigote. Și avertizați în continuare opinia publică, dar și istoricii de profesie «să se aplece cu atenție asupra acestei mostre de știință prefabricată». Dacă apelați la cunoscutul op al lui Al I. Odobescu, *Thesaurul de la Petrossa* (1886), vă lămurăți asupra toponimului și a incertitudinii datării și a apartenenței. Este adevărat că în Micul Dicționar Enciclopedic (București, 1978, p. 1579, dreapta sus) tezaurul este atribuit unui prinț vizigot, dar și acolo, numele său conține toponimul «Pietroasa» și nu pe cel al localității Pietroasele, cunoscută și pentru vinurile sale. Probabil dumneavoastră știți mai bine? [...]» (punctul de vedere al autorilor *Manualului de Istorie de clasa a XII-a*, Editura Sigma, București, 1999. Comunicat de presă).

b) «Dacă discuția ar avea loc între oameni de meserie, nu în fața unui improvizat «tribunal al poporului», ar fi multe de spus și despre programă, și despre manual. Acesta a fost realizat în grabă, cu inadvertențe care ar fi putut fi evitate (poetul Voiculescu se numea Vasile, nu «Ion»; e greșită data morții lui Corneliu Coposu), cu formulări stângace, care imită câte un manual străin, deși istoria noastră, ca și situația noastră prezentă, nu îngăduie asemenea împrumuturi. Însăși structura cărții, impusă de aceeași programă, acordă numai 40 de pagini, din 160, istoriei noastre dinainte de Unire, cu alte cuvinte într-un sfert de manual se expediază 1850 de ani și următorii 150 ocupă celelalte trei sferturi. Ar fi nedrept să nu adăugăm că sunt și pagini excelente în acest text – de exemplu, lecția intitulată «Bilanșul modernizării în viața cotidiană» –, chiar dacă partea veche n-a beneficiat de aceeași atenție

Importanța cărții stă însă în mesajul său, care se citește la p. 67 - este declarația în spirit maiorescian: «Totul poate fi pus în discuție de către intelectuali și de acest lucru depinde însăși sănătatea spirituală a unei națiuni». La care, tenebros și cavernos, Cristian Tudor Popescu răspunde «Fără morți ilustrii, fără mituri, tradiții, legende, o țară se descompune chiar în absența oricărui dușman extern». [. .]

Deci, iarăși psihoza de cetate asediată - chiar în absența dușmanului. Dintre cei doi, să-mi fie îngăduit să-l prefer pe Maioreescu. S-ar zice că națiunea noastră e rău bolnavă dacă a uitat că polemici între occidentaliști («zapadnici») și cenzorii lor autohtoniști s-au purtat pretutindeni în Europa Răsăriteană, și în România chiar, pe vremea când Pompiliu Eliade, E. Lovinescu și alții îndrăzneau să se ridice împotriva tradiției. Astăzi, cu oarecare teribilism juvenil, s-a încercat același lucru. Violența reacției, absolut disproporționată, arată că libertatea de a gândi altfel decât majoritatea e în primejdie» (Andrei Pippidi, comunicat de presă transmis de Editura Sigma).

c) „Numele meu este Simona Popescu. Nu știu ce mă face să încep așa acest text care ar trebui să fie o reacție la un «talk-show» televizat în care numele meu a fost fluturat, folosit de persoane care nu știu nimic despre mine (dar despre care eu știu, vai!, destule lucruri, de pe vremea când unul făcea «educație» tineretului patriei, iar ceilalți «educa» poporul făcând ziare despre a căror calitate mă abțin să vorbesc).

«Numele meu este»... - scriu și nu mai știu cum să continuu. În loc să tun și să fulger, reflexele literare se activează. «Numiți-mă Ismael.» Așa începe Moby Dick. «Într-un fel, eu sunt Jacob Horner», așa începe The End of the Road, romanul postmodernului John Barth.

Numiți-mă Simona Popescu. Într-un fel, eu sunt Simona Popescu. Am acest sentiment, vorbind despre mine acum, că nu mai sunt decât un nume (pe care, în paranteză fie spus, îl mai poartă și o ziaristă cu care nu am nici o legătură, dimpotrivă!). Despre mine am vorbit prin (și în) cele cinci cărți pe care le-am publicat până acum. Cum aș putea să o fac în două-trei pagini? Să mă apăr? De ce? [...]

Numele meu este Simona Popescu. Numiți-mă așa. Sigur că sunt, pentru majoritatea profesorilor, o autoare necunoscută. Am 34 de ani. Mă întreb ce autor de vârsta mea e cunoscut de «majoritatea profesorilor». Sigur că, poate, ar trebui dat un decret prin care să se fixeze un prag de vârstă peste care autorii pot fi selectați în manuale. Apoi, înainte de a fi cunoscuți, autorii sunt necunoscuți. [...]

Într-un fel, eu sunt Simona Popescu. Sunt profesor de literatură română la universitate. Nu mă laud cu asta. Mi se pare o meserie incompatibilă cu



aceea de scriitor (scriitorul trebuind să fie un om sută la sută liber, fără obligații, fără politețuri, fără obediență, revoluționar și subversiv), dar, dintre toate meseriile posibile prin care poți să-ți câștigi pâinea, aceasta mi se pare cea mai apropiată, totuși, de libertatea la care visez ca scriitor. Când eram profesoară într-o școală, înainte de 1989, încercam să fac cu elevii mei, în limitele materiei din manual, un fel de literatură «alternativă». La lecțiile de compunere mi-am luat libertatea să propun alte teme decât «școala mea» sau «patria mea». Le dădeam teme precum: «visul» sau «plictisul» sau «nimicul». [...]

Într-un fel, sunt Simona Popescu. Ca scriitor, vă spun sincer, nu cred că e cea mai bună treabă să te trezești într-un manual. Dacă trebuie să fii studiat de elevi, mai devreme sau mai târziu vei deveni antipatic. Primești mustăți, coarne și ochelari (ochelari am deja!). Din fericire, manualele sunt alternative. [...]

Cât despre puștii, uf! Cât despre puștii... Ei bine, tare mi-ar părea rău dacă se vor uita cumva peste foile de manual pe care le ocup, să nu găsească acolo ceva care să meargă direct la suflet. Literatura mea e scrisă pentru oamenii tineri – pentru ei și pentru profesorii rămași tineri în spirit și pentru oamenii care, indiferent de vârstă, și-au păstrat vehemența și autenticitatea aceea specifică tinereții. [...]” (Simona Popescu, *Monitorul de Brașov*, octombrie 1999).

d) „[...] Dacă domnii Cristoiu și Păunescu își pot exprima nestingheriți, la TV, opiniile față de producțiile mele poetice, în calitatea lor de ființe umane, presupun că aş putea profita și eu de un colțisor al spațiului public pentru a explica unui public virtual de ce nu mă interesează în nici un fel opinia despre mine sau despre oricine altcineva a domnului Cristoiu și Păunescu.

După mine, principala operă a celor doi este legată de mașina de propagandă comunistă. Mai mult decât oricine altcineva, dl Păunescu a dat viață idealurilor național-comunismului, principala sa specialitate fiind determinarea unor mase de puberi și preadolescenți, cărora regimul comunist nu mai avea de mult ce să le ofere, să scandeze din convingere «Trăiască Ceaușescu!». Cenaclul «Flacăra» al tineretului revoluționar, pe care dl Păunescu îl invocă și astăzi cu emoție, nu a fost o glumă, ci un fenomen social de proporții, extrem de semnificativ, probabil operația de propagandă de cea mai mare amploare și cu cele mai impresionante rezultate din faza târzie a comunismului est-european.

Dl Cristoiu, fost redactor-șef al Suplimentului literar-artistic al Scânteii tineretului, este și domnia sa un specialist, evident, de talie mult mai mică decât dl Păunescu, al manipulării culturale de tip comunist. Faptul că

*dl Cristoiu a putut translața cu ușurință granița dintre agutpropul de factură sovietică și presa de scandal a României interbelice reprezintă o anumită performanță. Dacă înainte de 1989, funcția dlui Cristoiu era de a simula existența unei culturi «a tinerilor» care îmbrășișau «idealurile luminoase» propuse de marele Nicolae Ceaușescu (calitate de care dl Cristoiu s-a achitat cu un real devotament), după Revoluție, domnia sa a dovedit că putem sta și noi cu fruntea sus între națiunile lumii, în privința relațiilor despre violuri și despre pulii cu trei picioare.*

*În concluzie, în momentul în care voi vrea să studiez arta de a scăpa de scrupulele morale sau intelectuale care ne împiedică să devenim populari unor mici dictatori paranoici sau acelui monstru caraghios, dar adesea devorator, care este «publicul larg», am să studiez cu sfințenie viața și opera celor doi contributory la emisiunea dlui Tucă. Nu-mi pot imagina însă nici un alt compartiment semnificativ al existenței în care opiniile domnurilor lor să folosească la ceva» (Caius Dobrescu, Monitorul de Brașov, octombrie 1999).*

- 7) Recitiți textele propuse ca exemplificare în această carte și comentați-le din punctul de vedere al noțiunilor prezentate

## BIBLIOGRAFIE

- Avram, Mioara - *Gramatica pentru toți*, București, Humanitas, 1997.
- Biberi, Ion - *Arta de a scrie și de a vorbi în public*, București, Editura Enciclopedică Română, 1972.
- Coman, Mihai (coord) - *Manual de jurnalism Tehnici fundamentale de redactare*, vol. I-II, Iași, Polirom, 1997, 1999.
- Elbow, Peter - *Writing : without teachers*, New York, Oxford University Press, 1987.
- Eco, Umberto - *Come si fa una tesi di laurea. Le materie umanistiche*, Milano, Bompiani, 1996.
- Ferréol, Gilles ; Flageul, Noël - *Metode și tehnici de exprimare scrisă și orală* (traducere de Ana Zăstroiu, Corneliu Bilbă), Iași, Polirom, 1998.
- Gherghel, N. - *Cum scriem un articol științific ?*, București, Editura Științifică, 1996.
- Gorrell, Robert M , Laird, Charlton - *Modern English Handbook*, Fourth Edition, New Jersey, Prentice Hall, Englewood Cliffs, 1967.
- Jordan, R.R. - *Academic Writing Course*, Collins Studz Skills in English, London & Glasgow, Collins, 1980, 1989.
- Laggett, Glenn, Mead, David, C., Charvat, William - *Handbook for writers*, Seventh Edition, New Jersey, Englewood Cliffs, Prentice Hall Inc. 1978.
- Murray, Donald M. - *Write to learn*, New York, Holt, Rinehart & Winston, 1984
- Murraz, Donald M. - *The Craft of Revision*, Fort Worth, Philadelphia, Harcourt Brace Yovanovich College Publications, 1991.
- Massoni, Vittorio - *Imparare a scrivere. Lettere Relazioni Rapporti*, Milano, FrancoAngeli, 1995.
- Nathan, Ruth, Temple, Frances, Juntunen, Kathleen, Temple, Charles - *Classroom Strategies that Work An elementary Teacher's Guide to Process Writing*, New Hampshire, Hernemann, Portsmouth, 1989.
- Nunan, David - *Introducing Writing*, Penguin English, 1993

- Neacșu, Ion – *Metode și tehnici de învățare*, București, Editura Militară, 1990.
- Osborn, Michael, Osborn, Suzanne – *Public Speaking*, Second Edition, Dallas, Geneva, Illinois, Palo Alto, Princeton, New Jersey, Houghton Mifflin Company, 1991.
- Pontoizeau, P-A. – *Manuel de communication*, Paris, Armand Colin, 1991.
- Randall, David – *Jurnalul universal. Ghid practic pentru presa scrisă* (traducere de Alexandru Brăduț Ulmanu), Iași, Polirom, 1998.
- Strunk, William, White, E.B. – *The Elements of Style*, Third Edition, 1979
- Trimmer, Joseph F – *Writing with a purpose*, Boston, Toronto, Ball State University, Houghton Mifflin Company, 1992.
- Verderber, Rudolph F. – *Essentials of Persuasive Speaking, Theory and Contexts*, Belmont, California, University of Cincinnati, Wadsworth Publishing Company, 1991.
- Zinsser, William – *On writing well*, Third Edition, New York, Harper & Row, 1985.

## **Seria : Practic**

**au apărut :**

Ewa Drozda-Senkowska - *Capcanele raționamentului*

Gilles Ferréol, Noël Flageul - *Metode și tehnici de exprimare scrisă și orală*

A. Neculau - *Noi și ceilalți. Teste psihologice pentru cunoașterea ta și a celorlalți*

Charly Cungi - *Cum să ne afirmăm*

Sylvie Lair - *Cum să memorăm*

Catherine și Odile Pierron - *Cum să scriem*

André de Peretti, Jean-André Legrand, Jean Boniface - *Tehnici de comunicare*

Andra Șerbănescu - *Cum se scrie un text*

Bun de tipar: iunie 2000 Apărut: 2000

Editura Polirom, B-dul Copou nr. 4

P.O. Box 266 6600, Iași • Tel. & Fax (032) 214100, (032) 214111,

(032) 217440 (difuzare), E-mail polirom@mail.dn.ro

București, B-dul I.C. Brătianu nr. 6, et. 7,

Tel. (01) 3138978, E-mail polirom@dn.ro

---



Tipografia MULTIPRINT Iași

Calea Chișinăului 22 et. 6 Iași 6600  
tel. 032-211225, 236388, fax 032-211252

---



**Practic**

**Andra Șerbănescu**

## **CUM SE SCRIE UN TEXT**

Nu mai decât o procedură necesară scrierii. Cum să scrieți text oferind posibilitatea cunoașterii de altceva, înțelegând prin citirea cunoașterea materială, comunicarea informației reale.

Andra Șerbănescu, cercetător avizat în domeniul teoriei comunicării, vă prezintă un model după care se poate construi un text, conștient cu expresivitate și forță persuasivă. Elementele teoretice devin accesibile aici prin intermediul exercițiilor și al exemplelor edificatoare.

Astfel, veți beneficia de un ghid de exprimare desăvârșit și vă puteți asigura că scrierile voastre vor lucra în favoarea dumneavoastră.

- **Etapale redactării textului**
- **Descoperirea ideilor**
- **Revizia**
- **Tehnici de dezvoltare a ideilor**
- **Structura textului**
- **Argumentația**

**Polihron**

**Editura POLIROM**

ISBN 973-683-506-5



9 780736 835063



Collegium  
Practic

Catherine și Odile Pierron

# CUM SĂ SCRIEM





COLLEGIUM

---

**Practic**

Catherine și Odile Pierron  
*Savoir écrire pour être efficace*  
© 1997 by Éditions RETZ, Paris, France  
© 1999 by POLIROM Co SA Iași  
pentru prezenta traducere

Editura POLIROM  
Iași, B-dul Copou nr. 4, P.O. Box 266, 6600  
București, B-dul I.C. Brătianu nr. 6, et. 7

Descrierea CIP a Bibliotecii Naționale

PIERRON, CATHERINE ȘI ODILE  
*Cum să scriem* / Catherine și Odile Pierron,  
trad. de Bogdan Geangalău. Iași: Polirom, 1999  
200 p., 21 cm – (COLLEGIUM, Practic)  
Tit. orig. (fre): *Savoir écrire pour être efficace*  
Bibliogr.

ISBN · 973-683-304-6

I. Pierron, Odile  
II. Geangalău, Bogdan (trad.)

CIP 808

Printed in ROMANIA

**Catherine și Odile Pierron**

# **CUM SĂ SCRIEM**

Traducere de Bogdan Geangalău

**POLIROM**  
1999



# CUPRINS

## Introducere

7

### Partea I

## A ȘTI SĂ FORMULEZI CEEACE AI DE SPUS

Capitolul 1 *Depășești frica de pagina albă*

11

Capitolul 2 *Reparați greșelile și termenii improprii*

23

Capitolul 3 *Evitați abuzul de repetiții*

33

Capitolul 4 *Ilustrați-vă ideile*

49

Capitolul 5 *Îmbogățiți-vă stilul*

63

### Partea a II-a

## AJUSTAȚI-VĂ MESAJUL ÎN FUNCȚIE DE CITITOR

Capitolul 6 *Fii apropiat de cititor*

79

Capitolul 7 *Schimbați registrele limbii*

97

Capitolul 8 *Apreciați virtuțile normelor*

109

Capitolul 9 *Descoperiți atuurile îndrăzelii*

123

## **Partea a III-a**

### **CUM SĂ ARGUMENTEZI PENTRU A CÎȘTIGA INFLUENȚĂ**

Capitolul 10 *De ce să argumentăm ?*  
135

Capitolul 11 *Aduceți dovezi convingătoare*  
153

Capitolul 12 *Construiți o argumentație solidă*  
165

Capitolul 13 *Influențați-vă cititorului*  
173

#### **Glosar**

187

#### **Soluțiile exercițiilor**

191

#### **Bibliografie**

197



## INTRODUCERE

Amintiți-vă! Ultima dată când ați redactat un document era o scrisoare către Asigurările sociale? O corespondență comercială? Un raport către superiorul ierarhic? Un memoriu la finalul studiilor? Și v-ați întrebat:

- cum să încep, cum să pornesc?
- s-au strecurat greșeli?
- și stilul meu, ce vor crede despre el? etc.

V-ați pus întrebări, acele întrebări agasante pentru că rămân fără răspuns, singurul care v-ar putea da unul fiind chiar cititorul vostru. Dacă din întâmplare, într-o zi, vă va spune ce crede el despre hirtia dumneavoastră, atunci va fi prea târziu, scrisul este o mâncare care se servește caldă. De aceea am hotărât să vă facem să începeți lectura cărții prin intermediul acestor faimoase întrebări.

Unele dintre ele fac parte în primul rînd din preocupările celui care redactează:

- pagina goală,
- greșelile și termenii improprii,
- abuzul de repetiții,
- scăderea creativității,
- lipsa de stil.

Aceste întrebări jalonează în consecință **prima parte**, consacrată **exprimării**. Ele contribuie la ușurarea trecerii de la idee la cuvînt.

A **doua parte** vi se adresează vouă, celor care ați înțeles că, în ciuda ideilor clare și a cuvintelor precise, nu vă atingeți obiectivul pentru că ați uitat de cititorul vostru. Această parte vă oferă într-un anumit fel mijloacele pentru a colabora cu el, pentru a **comunica**.

- să fiți apropiați de cititor,
- să-l introduceți într-o anumită atmosferă,
- să-i puneți întrebări,
- să folosiți virtuțile normelor și
- virtuțile îndrăzelii.

În sfîrșit, anumite ocazii – cum ar fi redactarea unei reclamații, a unui raport, a unui memoriu – vă determină să-l considerați pe cititor aproape un adversar. Cuvintele ar trebui atunci să-l incite, să-l determine să vă ofere o explicație, să-și cлатine anumite păreri. Nu se mai pune problema de a-i împărtăși pur și simplu, ci de a-l **cuceri**. Oprîți-vă în acest caz la cea de a **treia parte**.

- învățați să argumentați,
- aduceți dovezi,

- **construiți-vă argumentația,**  
argumentați ca să câștigați,
- **verificați puterea argumentelor.**

Din momentul în care începeți lectura acestei lucrări, demarați și o muncă de autoformare. Cu alte cuvinte, pentru a profita de sfaturile și mijloacele propuse, îmbinați gestul cu reflecția, cu creionul în mână adnotați, încercați, criticați, adăugați, deci scrieți. De fapt, lectura activă pe care v-o sugerăm înseamnă numeroase exerciții de observație și de antrenament. În consecință, avem convingerea că **priceperea de a scrie nu este exclusiv instrumentală.** De asemenea, am încercat să explicăm care sînt atuurile sau zonele voastre de fragilitate cu ajutorul ipotezelor psihosociale. Această lămurire vă va permite, sperăm, să luați în considerare raporturile pe care le întrețineți cu scrisul. Este un lucru indispensabil înainte de a ne gândi să schimbăm obiceiuri, tehnici

# I

## A ȘTI SĂ FORMULEZI CEECE AI DE SPUS

### Capitolul 1

- Depășii frica* • Ce este această frică ?  
*de pagina albă* • „Îmblinzii” vocile interioare  
pentru a depăși frica

### Capitolul 2

- Reparați greșelile* • Cum apare  
*și termenii improprii* și cum se dezvoltă greșeala ?  
• Cum se limitează greșelile ?

### Capitolul 3

- Evitați abuzul* • De ce repetiția este considerată  
*de repetiții* o dovadă de stângăcie ?  
• Căutarea sinonimică

### Capitolul 4

- Ilustrați vă ideile* • De unde provine monotonia ?  
• Procedeele ilustrării

### Capitolul 5

- Îmbogății vă stilul* • Ce este stilul ?  
• Alegeți stilul



## DEPĂȘIȚI FRICA DE PAGINA ALBĂ

Frica de foaia albă se traduce cel mai adesea prin această inhibiție care-l cuprinde pe Léo, în momentul „tregerii la actul” scrierii.

De la descurajare la enervare, odată atins de acest sindrom, puteți traversa momente mai mult sau mai puțin penibile.

### ► Ce este această frică ?

- Foaia albă reprezintă înainte de toate o zonă de libertate. Foaia albă conține toate posibilitățile. Ea vă plasează în fața unei multitudini de opțiuni. Din această multitudine de opțiuni – de idei, de logici, de transpuneri în cuvinte – una singură trebuie să iasă la suprafață... Această opțiune va fi întărită prin caracterul definitiv și ireversibil al scrierii. Spre deosebire de vorbire, efemeră, a cărei calitate depinde în mare parte de eforturile de memorare ale auditoriului, producția scrisă există chiar și în afara prezenței unui cititor.

### Exemplu

#### Léo în fața paginii albe

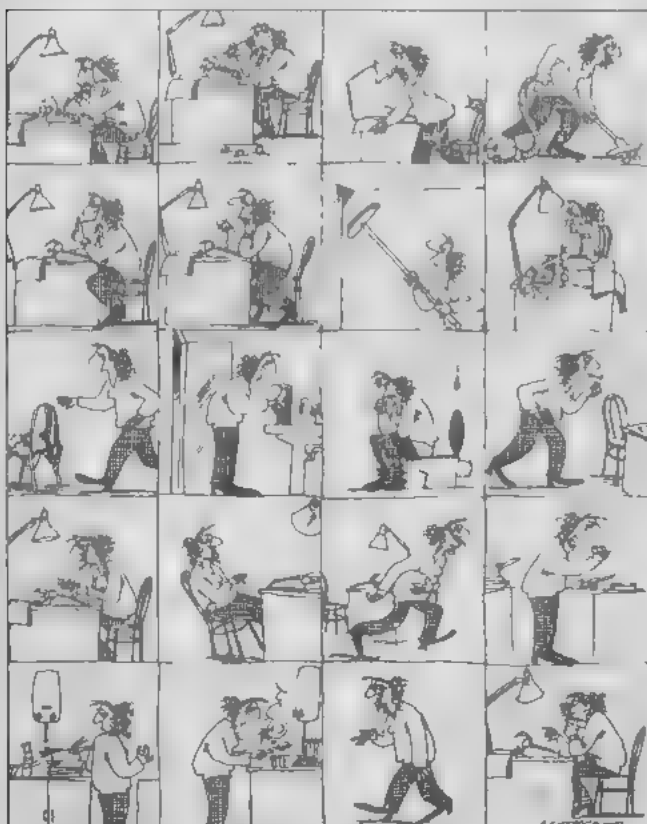
La ora 14, Léo se instalează la biroul său, cu telefonul scos din priză, cu ușa închisă, ferm hotărât să aștearnă pe hîrtie raportul vizitei pe care i-l ceruse șeful... pentru a treia oară chiar în aceeași dimineață.

„Léo, pari să fi uitat de raportul asupra întreprinderii X... !”, îl ironizase șeful. Departe de a-l fi uitat, acest raport îl obsedează pe Léo atât de mult, încît a hotărît să se înhame în această după-amiază, lăsînd la o parte orice altă treabă. Grijuliu să întrunească toate condițiile susceptibile să-i ușureze îndeplinirea sarcinii delicate care-l așteaptă, Léo își mai acordă încă vreo cîteva minute pentru a-și aranja biroul, a închide agenda și a-și încărca stiloul cu un cartuș nou. Gata... ? Haide ! Cu creierul pregătit de start, Léo privește deodată foaia albă cu o senzație de amețeală... Cu ambele mîini pe foaie, el încearcă în zadar să-și adune ideile, amintirile, observațiile... Dar, deși palmele îi transpiră pe foaia albă de hîrtie, nici un cuvînt nu se așterne acolo...

• **Documentul scris scapă într-un fel autorului său.** Împărțit între dorința de a scrie, dar reținut de frica de a vă trăda, prin alegerea unei singure opțiuni posibile, deveniți victima unui conflict intern, care este responsabil de această inhibiție.

• Foaia albă simbolizează, de asemenea, absența, vidul, izolarea. Scrierea necesită plecarea de la nimic pentru a ajunge la o realizare construită, sprijinindu-ne pe multiple competențe – logică, norme gramaticale și ortografice. Această neliniște, legitimă, prealabilă unei operațiuni complexe, vă poate pune pe fugă. Atunci pot interveni **comportamentele de evitare** care pun stăpânire pe dumneavoastră, iar Claire Bretécher ni le amintește cu umor...

♦ De la „a evita”, din latinul *evitare*, însemnând „a se sustrage unei nenorociri”



Claire Bretécher,  
„Création”, *Les Frustrés*, p.145.

• **Foaia albă reprezintă o zonă de riscuri.** Ce loc ocupă riscurile reale? Dar riscurile fictive? Este greu de estimat. Totuși contextul, relația dintre voi și cititorul vostru impun un număr de constrângeri

• **În sfârșit, trăiți această situație în funcție de trecutul vostru școlar.** Amintirile pe care le păstrați de la „antrenamentele” de exprimare în scris pot într-adevăr să explice eventualele blocaje actuale.

### Exercițiul 1

Analizați contextul în care vă găsiți în momentul scrierii

**Care sînt presiunile ce se exercită asupra voastră?**

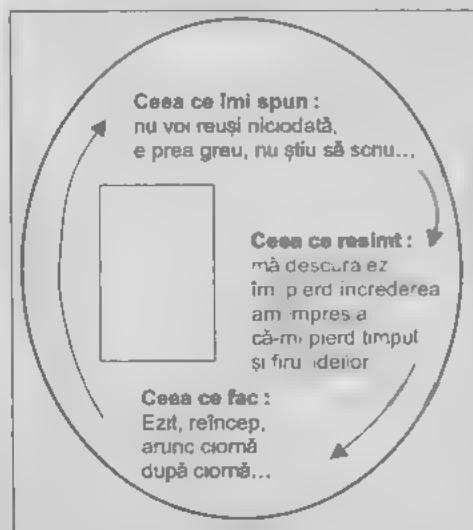
Sînt ele legate de termene? De persoanele cărora vă adresați? De persoanele din partea cărora vine cererea? De terțe persoane? De un litigiu nerezolvat?

**Recapitulați consecințele negative** pe care scrierea voastră le poate declanșa și analizați partea de irațional pe care imaginația voastră o poate adăuga

### Să înțelegem fenomenul

Sînteți de fapt prizonierii unui sistem auto-întreținut în care cu cît cultivați mai mult sentimentul de a nu reuși, cu atît sporește angoasa.

Următoarea figură reprezintă schema mentală care vă ține prizonier:



### Exercițiul 2

Analizați-vă frica

Analizați-vă comportamentul atunci cînd resimțiți „frica de foaia albă”

**Vă temeți de riscurile :**

- de a fi prost înțeles ?
- de a fi judecat greșit ?
- de a decepționa ?
- de a fi incompleți ?
- de a fi stîngaci ?
- de a trebui să vă justificați ?
- de a fi comparați ? ...

Invers, în ce situație aveți mai multă încredere în voi? Persoana (persoanele) căreia (cărora) vă adresați joacă un rol? Subiectele pe care le tratați vă influențează comportamentul? Stăpînirea tehnică a subiectului are vreo contribuție? Statutul dumneavoastră are un impact?

Figura 1

Frica de foaia albă: un sistem auto-întreținut

În timp ce unii se tem de dificultățile legate de exercițiul de producție, adică de etapele, procesul de elaborare a scrierii, alții se tem de rezultate, de efectul pe care-l va produce scrierea lor, resimțind cu acuitate că :

- greșelile acuză ;
- cuvintele pot trăda ;
- stângăciile de ton șochează ;
- lipsa de eleganță deranjează...

În fond, pentru ei, angoasa în fața foi albe este o formulare improprie, din moment ce, până la urmă, frica provine mai puțin din situația de producție decât din pagina potențial scrisă.

Cu ce îi poate încurca această pagină virtual scrisă ?

Scrierea are proprietatea majoră de a afișa gândirea noastră, de a reflecta prin aceasta justetea raționamentului nostru, întinderea culturii noastre, bogăția sensibilității, logica noastre etc , adică tot atâtea capacități care configurează ceea ce numim inteligență. Altfel spus, se pare că există o strinsă corelație între „a scrie bine” și „a gândi bine”. Astfel, dînd ocazia cititorului de a judeca una din ele, aceasta îl va autoriza să o judece și pe cealaltă. Iată ne deci expuși severității sau bunăvoinței sale, în funcție de starea de spirit în care-l găsim sau în care-l plasează lectura. Oricum ar fi, **ne temem de o critică la adresa persoanei noastre.**

De aceea, a scrie presupune două riscuri suprapuse :

**cel de a decepționa în legătură cu forma : stilul și**

**cel de a decepționa în privința fondului : ideile, orientarea gândurilor...**

Or, dacă este amar să constăți propriile lacune ortografice sau gramaticale, a te îndoi de propria claritate de spirit sau de propriul sistem logic este cu mult mai dureros !

### *Originile fricii de foaia albă :*

1. **Scrisul vă angajează.**  
Într-un „redactor” se ascunde un „actor”
2. **Scrisul mărturisește, dar,**  
poate trăda și minți.
3. **Scrisul acționează în afara**  
prezenței voastre, a mijloacelor  
voastre de control.
4. **Scrisul vă reprezintă**  
imaginea, statutul și nivelul  
sociocultural



Cel care redactează, cunoscînd frica de foaia albă, se teme de fapt de a fi evaluat nu potrivit lui „a face”, ci în privința lui „a fi”.

### > „Îmblînziți” vocile interioare pentru a depăși frica

Vocile interioare, care vă inhibă scrisul, sînt uneori necondiționate<sup>\*</sup>: „sînt o nulitate”, în timp ce altele sînt condiționate<sup>\*\*</sup>: „nu sînt destul de informat”.

Ele impun desigur un tratament diferit.

Să examinăm mai îndeaproape postulatul pe care se sprijină în general vocile necondiționate și să căutăm să-i înțelegem cauzele:

♦ *Vocile interioare necondiționate se exprimă în termenii: „eu nu sînt”.*

♦♦ *Vocile condiționate se exprimă în termenii: „nu am” sau „nu fac”.*

„Sînt o nulitate” deoarece  
A scrie bine = A gîndi bine

- Scrierea se sprijină pe o gimnastică mentală, ce ne determină să exersăm în același timp și manipularea instrumentelor logice.

- Scrierea adaugă o nouă valoare ideii inițiale, în general prea puțin structurată.

- Gîndirea ne obligă să dăm dovadă de rigoare și de disciplină personală. În consecință, cel care prezintă deja o anumită rezistență la efort intelectual este mai capabil să dezvolte calitățile de organizare necesare pentru a scrie.

#### Exercițiul 3

Ascultați-vă vocile interioare

Cînd nu reușiți să „demarați” redactarea, cînd bateți pasul pe loc, ce discurs interior auziți?

„Sînt realmente nul... Chiar nu am nimic în cap... Nu sînt poate destul de cultivat sau de informat sau inteligent...”

Avînd în vedere aceste constatări, am putea crede că

A scrie bine — a gîndi bine și reciproc

Potrivit acestei logici, un redactor neliniștit se teme că cea mai mică greșeală de sintaxă ar putea indica o disfuncționalitate mai gravă, așa după cum cea mai mică anomalie detectată într-un sistem complex ar dezvălui în realitate un viciu ascuns...

Totuși, experiența demonstrează și limitele acestei implicații. Sîntem oare cu adevărat siguri că a gândi bine ne face în mod necesar să scriem bine și invers ?

Într-adevăr, cum am putea nega faptul că .

- Cei care au idei nu sînt neapărat și cei care au cea mai mare ușurință în a le transcrie ;
- Spiritele cele mai inventive sînt adesea mai rebele în privința aplicării convențiilor , or, limba este un sistem de convenții de neocolit ;
- Ucenicia limbii rămîne independentă de dezvoltarea capacităților **cognitive**\* ale unui individ.

*În consecință, ne-am pripi dacă am trage concluzia că există o interdependență absolută între aceste două facultăți ; a gândi bine nu implică deci în mod obligatoriu a scrie bine.*

Vocile necondiționate, judecînd independent și dincolo de obiectivul de lucru prezent, pot fi de asemenea deviate de o „recadrare”\*\* a elementelor factuale. În felul acesta, veți face efortul de a suprapune discursului exagerat generalist un discurs orientat către aprecierea informațiilor necesare lucrării dumneavoastră :

- care sînt informațiile pe care le dețin cu adevărat ?
- care este originea acestor informații ?
- această origine este credibilă ? Este sigură ?

Verificarea validității informațiilor ce vă alimentează munca vă permite să căpătați încredere, să aveți o stare de spirit mai constructivă.

- Pentru a atenua fenomenul de autoumîlire denunțat mai sus, trebuie să știți de asemenea să lămuiri situația prezentă prin rememorarea altor situații de redactare, reușite. Pentru aceasta, **ritualul se poate dovedi foarte util ; alegerea stiloului și a momentului furnizează atît repere estetice, cît și practice.** Obișnuința întreține reflexul. Degeaba vă întrebați care este momentul cel mai propice pentru a scrie , **programați acest moment !** Astfel, susținut de puterea obișnuinței, veți începe Cu sau fără poftă, mîncăți totuși la ore fixe.

♦ Capacități care se raportează la procesele mentale prin care un individ dobîndește informații despre mediul său înconjurător

♦ ♦ *A recadra*  
Înseamnă a înțelege realitatea în conformitate cu noile informații selecționate. Tehnică recomandată de membrii Școlii de la Palo Alto : Hall, Watzlawick.

Vocile condiționate, mai disimulate căci sînt mai oneste, vă pot de asemenea bîntui, de la „nu sînt destul de bine informat” la mai hotărîta afirmație „nu mă pricep”, vă împotmoliți în motive tocmai bune pentru a nu începe...

Aceste motive țin fie de analiza pe care o faceți situației, fie de modul în care înțelegeți mizele ei ascunse

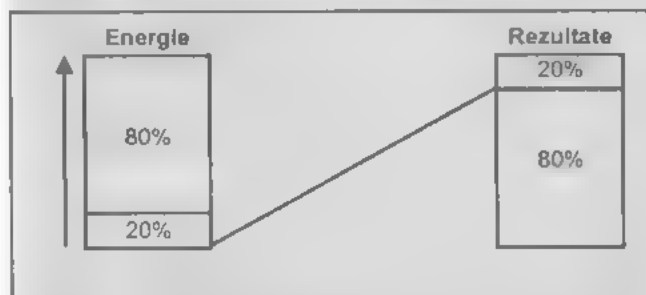
Situația cuprinde diferite familii de informații

- relative la cunoșterea destinatarului voastră, privind stăpînirea informației de către voi, pretext de a scrie,
- aferente puterii voastre de înțelegere a circumstanțelor.

Cuantificați, calificați cu obiectivitate informația pe care o dețineți.

Scotociți, cotrobăiți, capitalizați orice informație ce vă permite să fiți mai siguri de voi pentru a începe

Învățați să aplicați în munca voastră un principiu de bază în organizare **principiul economiei sau legea celor 80/20, care se mai numește și legea lui Pareto.** Este mai bine să vă mulțumiți cu un rezultat reușit în proporție de 80%, știind că restul de 20% ar necesita 80% efort. Acesta este compromisul inteligent



**Figura 2**  
Principiul economiei

Vocile interioare motivate de frica mizelor\* situației sînt de asemenea periculoase. Într-adevăr, în spatele mizelor, se ascunde o rețea uneori complexă de elemente.

- ♦ Distingem printre aceste elemente
- miza,
  - aprecierea câștigurilor,
  - anticiparea posibilelor pierderi

### Exercițiul 4

#### Determinați miza

Reparați ceea ce se află în joc prin obiectivul dumneavoastră de scriere :

#### 1. situația în sine :

- din ce litigiu rezultă ?
- cum se exprimă acest litigiu ? În timp ? În cost ? În eforturi ?

#### 2. calitatea relației cu partenerii de lucru :

- cine este comanditarul ? Care sînt consecințele comanditei ? Sînt ele utile/dăunătoare pentru voi, pentru situație ?

- cine este destinatarul ? Care sînt consecințele ? Sînt ele utile/dăunătoare pentru voi, pentru situație ?

#### 3. valoarea adăugată prin munca voastră :

- care este natura acestei valori adăugate ?
- care este importanța ei ?

#### 4. sancțiunea care apasă asupra muncii voastre :

- cui dați socoteală ? Care este statutul său ? Influența sa ? Presupusă ? Reală ?

- care este natura sancțiunii ?

- care este ponderea ei ?

- poate fi ea exprimată în câștiguri/pierderi cuantificabile sau nu ?

- pentru dumneavoastră ? Pentru ceilalți ?

- sancțiunea este imediată ? Aminată ?

- sancțiunea este reversibilă sau nu ?

### Exemplu

#### Blocajele lui Léo

Léo, căruia, în această zi de 13 august, nu-i lipsește bunăvoința, simte cum toropeala îi copleșește încet-încet. În locul cuvintelor atât de mult dorite, o întregă suită de preocupări confuze îi zădărnicește toate eforturile, îi subminează întreaga energie. Oh, nu pierde din vedere mobilurile ce-l leagă de foaia albă ! Șeful său care vociferează, încetineala dosarului, starea incipientă a negocierilor în cauză, ironiile destinatarului, el evaluează foarte bine toate acestea.

### Adoptați un instrument pregătitor al redactării : schema arborescentă

### Exemplu

Juliette trebuie să predea un document structurat

„Iată, acest stagiu a venit la momentul potrivit – Și eu care am tras din greu luni de zile la Windows ! Cum am mai

pierdut timpul ! ” Juliette, cu obișnuitul său entuziasm, care face din ea o funcționară și o colegă foarte apreciată, trimbăjează tuturor celor care vor să o asculte că seminarul „Pariați pe Windows” rezolvă toate problemele informatice. Din zvonuri și birfe, Juliettei, percepută de acum ca o susținătoare a formației birocratice, i se propune să redacteze o „mică” dare de seamă privitoare la acest stagiu. Dar Juliette, mai mult creativă și sociabilă decât organizată, trebuie să recunoască faptul că nu i se pare foarte necesar să prezinte un document structurat. Ea dorește să fie deosebit de clară și convingătoare și să facă cele mai juste aprecieri posibile, cum va proceda ?

1. În primul rând, Juliette trebuie să-și clarifice obiectivul. Ea poate să aleagă din lista de mai jos ceea ce răspunde cel mai bine situației sale

Se pune problema :

- Să dea
  - o știre, ca urmare a unei întrebări,
  - directive,
  - un punct de vedere,
  - o critică,
  - un studiu ?
- Să ceară
  - o informație,
  - o confirmare,
  - un serviciu,
  - o critică,
  - o autorizație ?

*Juliette alege „să ofere un punct de vedere” Într-adevăr, despre aceasta este vorba din moment ce tinăra este solicitată să exprime personal ceea ce gândește referitor la formația sa, să demonstreze spirit critic și, eventual, să facă sugestii.*

2. Deja, Juliette poate așeza în centrul unei pagini obiectivul ales „să ofere un punct de vedere” (schema 1)

Apoi, Juliette va începe prin asocieri de idei succesive, evidențându-le în ordinea în care gândirea sa le formulează.

Astfel, ea i-ar face plăcere să sublinieze imediat climatul în care s-a desfășurat stagiul. Felul în care s-au derulat cele cinci zile explică în mare parte ceea ce ea a reținut din această săptămână.

3. Juliette scrie imediat cuvântul „climat”, lângă primul termen. Pentru a marca grafic clasamentul ideilor, Juliette trasează o linie ce le unește pe amândouă (schema 2).

Trei adjective i se par că descriu bine climatul acestui stagi: *tolerant, destins, vesel*.

4. Fără a mai pierde vremea, Juliette adaugă cuvântului „climat” trei linii, la extremitatea cărora plasează calificativele reținute (schema 3).

Această manieră de a proceda ușurează, așa cum vedem, primul contact cu redactarea în măsura în care se pune problema proiectării ideilor pe hîrtie în ordinea apariției lor în gândire, fără a căuta imediat să clasăm și să ierarhizăm fără diferențele idei evocate, și încă și mai puțin, să construim direct fraze.

Juliette a acordat de asemenea o mare importanță ritmului de învățare imprimat de formator. Orice explicație era urmată de o aplicație și lăsa loc unui studiu de caz.

5. Juliette selectează cuvântul-cheie „ritm”, iar pentru a-l descrie: *alternanța explicație / aplicație și studiu de caz*.

Punctul de vedere al Juliettei se îmbogățește pe hîrtie, ea plasează pe schemă cuvintele cheie (schema 4).

Juliette își încheie inventarul evocînd și conținutul stagiului, organizarea sa etc. Fiecare idee ocupă o zonă a foii și prezintă tot atîtea ramificații cîte idei secundare sînt.

Punct de vedere

Schema 1

Climat  
Punct de vedere

Schema 2

Destins Vesel  
Climat  
Tolerant  
Punct de vedere

Schema 3

Destins Vesel  
Climat  
Tolerant  
Studiu de caz  
Punct de vedere  
Ritm  
Explicația nr./Aplicația nr.

Schema 4

Figura 3  
Schema arborescentă

Această logică, așa cum vedeți, nu rămîne fără legătură cu dialogul informatic, cu care cel care redactează este din ce în ce mai obișnuit\*.

Pentru a exploata cît mai bine această tehnică, trebuie să urmați recomandările:

- *Utilizați un suport cu format mare* – o foaie A3 este perfectă.

- *Înscrieți la întâmplare tot ceea ce vă trece prin cap, fără autocenzură.*

- *Stimulați-vă cercetarea consultînd un dicționar de sinonime*, „instrument ce vă permite

să explorați, plecînd de la o idee, a universului cuvintelor care sînt legate de aceasta și să găsiți idei plecînd de la cuvintele legate de o noțiune” (extras din prefața la *Thésaurus Larousse* 1995).

- *Păstrați întreaga spontaneitate* notînd, fie și provizoriu, cuvintele care vă vin în minte. Astfel veți putea oricînd să căutați o formulare mai fericită.

- *Presărați-vă schema cu exemple și cu anecdote notate sumar.*

- *Străduiți-vă să trasați sistematic legăturile de asociere pentru a crea progresiv osatura documentului.*

- *Dinamizați această reprezentare grafică cu simboluri, culori, săgeți, semne vizuale ludice pentru a reținea ideile și a ușura utilizarea ulterioară.*

- *Adăugați orice asociere suplimentară din momentul în care considerați că există o legătură între mai multe idei (figura 4).*

- *Copiați schema ori de cîte ori vi se pare necesar pentru a echilibra pagina și a realiza un suport de sinteză agreabil.*

- *Numerotați ideile în ordinea în care ele se vor putea articula logic într-un plan și vor putea constitui paragrafe ale unui document redactat.*

♦ De mai mulți ani sîntem însoțiți de softuri, care dețin o structură în „meniuri”, cu o reprezentare a ideilor ce se conțin una pe alta. Această logică devine familiară ajunge să fie extinsă și la alte registre

### Schema arborescentă: un instrument benefic

Astfel se construiește schema arborescentă, care ilustrează pașii gîndirii noastre. Ea permite simultan colectarea ideilor și organizarea lor

În consecință, este un instrument ce ne aduce un dublu beneficiu: oferă imediat o osatură gîndirii noastre și ușurează, prin intermediul cuvintelor-cheie, trecerea de la idee la transcriere.



**Figura 4**  
**Asocierile**

În exemplul precedent, Juliette ar fi putut indica raportul dintre climatul tolerant și studiul de caz pentru a marca dependența celor două aspecte.

**Exercițiul 5****Construiți o schemă arborescentă**

Trebuie să redactați o scrisoare, o notă internă sau chiar să scrieți o mărturie.

Nu știți de unde să începeți...

Antrenați-vă cu schema arborescentă. Construiți-o în mod progresiv.

Experiența vindecă în mod sigur frica de foaia albă !

Trei simboluri care trebuie reținute:

$\Rightarrow$  implicație  
 $\Leftrightarrow$  echivalență  
 $\Leftarrow = \Rightarrow$  asocieri neverificate



## REPERAȚI GRESELILE ȘI TERMENII IMPROPRII

### Exemplu

#### Juliette, în luptă cu ortografia și sintaxa

Ca de obicei, Juliette sosește foarte devreme la birou. După ce și-a parcat mașina într-un parking silențios, ia liftul, deosebit de silențios și el. Primul lucru pe care-l vede pe birou este textul său din ajun, barat cu o linie groasă roșie. Linia roșie parafează pe cit se pare o minie pedagogico-ierarhică. Juliette înșfacă în grabă foaia de hîrtie:

„...pentru a remedia la niște necazuri pecuniale...” Da, își recunoaște „proza”. Să căutăm greșeala! Ea recitește mai sus și mai jos de fraza condamnată pentru a găsi un indiciu. Nimic. „...pentru a remedia la niște...”? Juliette consultă dicționarul fără să detecteze nici cel mai mic pas greșit. Modestul „la” să fi stigmatizat el, de unul singur, întregul său text? Este posibil? A remedia de? A remedia pentru? A remedia contra? „...pentru a remedia niște necazuri pecuniale...” da, asta ă, dar de ce să fi subliniat întreaga frază? Ah! „pecuniare”, conștincios, Juliette se scufundă din nou în dicționar pentru a verifica ortografia: „pecuniale”...?

Juliette se confruntă, prin acest „a remedia”, cu un **solecism**\*. Ea a adăugat verbului „a remedia” o prepoziție, cînd acest verb trebuie să fie urmat *în mod direct* de un **complement direct**. Cu toate acestea, cînd compară opțiunile sale cu amintirile despre folosirea verbului „a remedia”, Juliette constată că familia sa, colegii și prietenele ei procedează în același fel. Dicționarul consultat îi arată condițiile folosirii verbului „a remedia”. Dar, de fapt, ă se pare că o indicație atît de diferită de practică este foarte stranie.

♦ **Solecism** sau **eroare sintactică**: eroare care se referă la construcția frazei.

Juliette mai întâlnește de asemenea **barbarismul** „pecunial”; într-adevăr, „pecunial” nu există; grijile bănești sînt „pecuniare”.

Dar despre ce *barbarie* este vorba?

Termenul *barbarie* are puncte comune cu .

- **invazia** : deformările năvălesc literalmente în cîteva luni asupra teritoriului, măturînd utilizările anterioare ,
- **brutalitatea și non-consimțămîntul** : cuvîntul este violat fără ca obișnuitele instanțe – Academia, colectivele de redactare a dicționarilor și literații să fie consultate.

Dacă Juliette comite un solecism sau un barbarism, ea însăși devine o barbară. Acest lucru poate alimenta unele temeri atunci cînd se urmărește construirea unei imagini socio profesionale satisfăcătoare. Totuși, dacă Juliette a comis aceste două greșeli, a evitat multe altele, ea nu spune niciodată „a renumera” sau „infract”.

Atunci, de ce acestea?

Solecismul și barbarismul au o trăsătură distinctivă .. aceea că sînt folosite în mod frecvent. Ca și Juliette, mulți, ba chiar mulțioane de vorbitori fac astfel de greșeli. De ce?

## ➤ Cum apare și cum se dezvoltă greșeala?

Greșeala se poate dezvolta pe trei niveluri

### • Primul nivel: fonetic

Puteți deforma pronunția unui cuvînt. Practica limbii este în primul rînd orală. Învățați cu practica orală, copii sau unii adulți pot **utiliza unele silabe eliminînd sau schimbînd locul sunetului unui cuvînt, de exemplu *oprobriu* pentru *oprobriu*.**

Fenomenul se produce la anumite cuvinte, în cîteva **puncte fragile, acolo unde există fie un disconfort fonetic – *oprobriu* se pronunță corect doar cu prețul unui efort –, fie o rezonanță etimologică practică**

♦ Greșeală de limbă ce constă în folosirea unui cuvînt creat sau deformat de practică.

*infract* sugerează o înșelătoare asemănare etimologică cu fractură. **Asemănarea fonetică** poate fi de asemenea responsabilă de **contrasens**<sup>\*</sup> : *acceptare* pentru *accepție*.

## • Al doilea nivel : sintactic

Trecerea de la exprimarea orală la cea scrisă provoacă o schimbare majoră, deoarece expresia este în al doilea caz mai formalizată. **Rolul unui cuvânt într-o frază, legătura unui cuvânt cu celelalte : regulile de sintaxă devin mai dure.** Legile și principiile sînt atît de numeroase, încît barbarismul și solecismul pătrund la cea mai mică breșă.

## • Al treilea nivel : lexical

Dar domeniul predilect al greșelii este, în mod evident, **vocabularul** și inepuizabilele sale resurse. Astfel :

- *Grație* trebuie să se restrîngă utilizarea pentru o cauză fericită ;
- *A se adevăra* : un rezultat nu se poate adevăra a fi fals, din moment ce chiar în etimologia cuvîntului există rădăcina cuvîntului „adevăr” ,
- *Excesiv* : întotdeauna subînțeles ca exces, nu poate fi deci folosit decît pentru a semnală un defect

Chiar stăpînind cincizeci de mii de cuvinte, nimeni nu se află la adăpost de greșeală și aceasta din cauza a cinci factori.

## Cei cinci factori de dezvoltare a greșelii

### 1. Factorul autorității :

Cînd un ziarist sau un om politic vorbește la televizor despre o „decadă” pentru a evoca un „deceniu”, greșeala se multiplică în treizeci de milioane de exemplare. Repetiția asigură credibilitatea, în acest domeniu ca și în altele. Și cînd versiunea inițială devine minoritară, ea sfîrșește prin a fi pusă la îndoială. . Un cuvînt este într-un fel **fragilizat de numărul său de exemplare.**

De altfel, istoria limbii ne învață multe în ceea ce privește barbarismele legitimate de către majoritate.

♦ Interpretare contrară sau diferită de adevărata semnificație.

Putem paria că mâine anumite barbarisme de astăzi vor fi rezistat în mod triumfător încercării timpului.

Împărtășită în număr mare, greșeala are deci ceva șanse de a se civiliza...

## 2. Factorul contagiunii :

**Corporațiile sociale și profesionale** constituie un mediu de cultură ideal pentru proliferarea barbarismelor. De exemplu, „a da seamă de” pentru „a explica”, „renumerare” pentru „remunerație”.

## 3. Factorul economiei :

Costul învățării unui cuvânt nou este ridicat. De aceea, din dorința de a economisi, căutăm coerențe, similitudini, semne de convergență între cuvintele patrimoniului nostru și noul cuvânt. Uneori, această voință de simplificare dă naștere la rezultate fericite, alteori ea ne conduce la un barbarism. De exemplu, „aeropag” pentru „areopag”.

## 4. Factorul amalgamului :

„În care memoria ne joacă feste .. Cititor asiduu de broșuri englezești și franțuzești tocmai ai scris *traffic* sau *miror* într-o scrisoare adresată prietenului dumneavoastră din Franța! Dubla practică de lectură vă conduce la interferențe engleză-franceză.

## 5. Factorul mobilității :

La nașterea sa, Juliette a dispus, prin intermediul familiei sale, de un prim **grup de apartenență**\*. Apoi, lumea școlară a exercitat asupra ei o anumită atracție, înainte ca ea să îi aparțină cu adevărat. În acel moment, această lume constituia pentru ea doar un **grup de referință**\*\*. Vocabularele școlare - proprii instituției școlare și prietenilor ei - i-au îmbogățit vocabularul familial. Mai târziu, multiplele aspecte ale lumii universitare, asociative, profesionale... au constituit noi grupuri de referință succesive. Juliette și-a dat seama mai mult sau mai puțin de aceste însușiri.

♦ Grup de apartenență: grup căruia o persoană îi aparține prin fapte și prin vocabular, într-o manieră voluntară (grup sportiv) sau nu (grup familial)

♦♦ Grup de referință: norme și valori la care o persoană vrea să adere „Acest grup-model îndeplinește o funcție de socializare anticipată” (definiția sociologului american Robert K. Merton).

Rîvniți intrarea într-un nou grup de referință. La un moment dat, vocabularele\* respective ale grupului de apartenență și ale grupului de referință se întîlnesc. **Tatonările și greșelile sînt inevitabile.** Vor trebui să treacă mai multe luni, ba chiar mai mulți ani, pînă să vă însușiți cu adevărat acest vocabular. Aceste tatonări legate pînă la urmă de mobilitatea voastră socio-profesională vor facilita apariția anumitor greșeli.

**Într-un anumit fel, se poate spune că greșeala reprezintă un indicator al mobilității sociale.**

Dacă Juliette ar fi folosit verbul „a remedia” încă de la o vîrstă fragedă, altfel spus, dacă acest cuvînt ar fi făcut parte din **vocabularul său activ\*\***, ea ar fi putut rezista greșelii.

♦ Vocabularul constituie mariorul numărul unu al grupurilor de apartenență și de referință care influențează o persoană.

♦ ♦ Vocabular activ : vocabular suficient de bine stăpînit pentru a face obiectul unei utilizări spontane adaptate, juste

### Îmbinările lexicale

Vocabularul adult reprezintă rezultanta îmbinărilor lexicale, legate de :

1. traversări prin grupuri de apartenență diferite,
2. modele lexicale vehiculate de grupuri de referință succesive.

### > Cum să limităm greșelile ?

- **Identificați-vă diferitele spații de apartenență și de referință.**

- **Faceți pariul că a determina vocabularul să călătorească îl pune la încercare :**

Caracterul nomad al vocabularului îl pune într-adevăr la încercare pentru alte urechi, alți ochi, necondiționați de un mediu dat.

- **Faceți pariul că veți călători o dată cu vocabularul :**

Cîtuși, ascultați, întîlniți alți oameni, deci alte cuvinte.

### Exercițiul 6

Jucați-vă cu „zonele” lexicale

Sînteți pe cale de a trece de la statutul de student la cel de salariat ? Schimbați întreprinderea ? Vă lărgiți cercul de prieteni ? Vă diversificați activitățile timpului liber ? Fiul vă intră la colegiu ? Vă mutați ?

Conștientizați zona lexicală ce însoțește fiecare nouă sferă de activitate. Chiar de mîine, organizați „plimbări” lexicale de la o zonă la alta. Dacă *a remunera* ar ieși mai des din birourile contabililor, poate că barbarismul *a renumera* ar pierde din forță...

- **Atenție să nu cădeți prizonieri ai unui vocabular-ghetou.**
- **Observați fiecare greșeală :**

Există la loc de cinste astăzi în numeroase întreprinderi o strategie care constă, printre altele, în a considera reclamația unui client drept o șansă de a îmbunătăți ceva. Ei bine, faceți la fel. Vocabularul dumneavoastră reprezintă o parte din patrimoniul și din valoarea dumneavoastră, nu-i așa? **Fiecare greșeală oferă deci o șansă în lus de a învăța.**

### Exercițiul 7°

**Risc :** eliminarea, adăugarea  
sau schimbarea locului unui sunet

**Vinați barbarismul :**

**Atenție la căderea  
și/sau inversarea literei sau a silabei  
Fiți atent și la pronunțarea corectă**

agorafob	excelent
alcool	excroc
ambiguu	ghilimete
ansambla	hambal
arcopag	intinerar
arcoladă	a inocula
austru	percept
bleumarin	prompt
bulentin	redondant
cereale	ruini
cofeină	seziune
complex	Stockholm
complimentar	sprint
contoar	a transversa
ecsecrabil	vehicul
eficient	vindecativ
Eiffel	

♦ Exercițiile 7, 8 și 9  
au fost adaptate la  
limba română (n.t.).

### Exercițiul 8

Verificați să nu comiteți nici un barbarism  
sau solecism în privința cuvintelor  
de pe această listă :

abnegație	dihotomie
adecvat	fortuit
ambiguu	inocula
apropiere	picromigdală
apropriere	portmoneu
aureomicină	profunzime
bleumarin	prompt
brocart	rugbi
chuhlimbar	simptom
contumacie	tomberon
corupt	

Conjugați la indicativ prezent următoarele verbe,  
apoi verificați-vă cu ajutorul dicționarului :

a așeza	a înșela
a crea	a părea
a continua	a rezema
a face	a sfișia
a felicita	a tăcea

### Exercițiul 9

Risc : abatere de la sens

Stabiliți sensul cuvintelor cu caractere italice :

- cu ajutorul contextului :

1. *albastru* – alabastru ;
2. *căpșune* – căpșuni ;
3. *compliment* – complement ;
4. *familiar* – familial ;
5. *petrolier* – petrolifer ;
6. *prestanță* – prestigiu ;
7. *relevat* – revelat.

– cu ajutorul contextului :

Este o *acceptare* tacită a *accepției* acestui cuvânt  
Într-o *conjunctură* dificilă, *conjecturile* sînt numeroase  
Vara asta, *infestat* de țînțări, mi s-a *infecat* rana.  
*Dentiția* unui copil îi va asigura pe viitor o *dantură*  
frumoasă  
Un colocviu *iminent*, la care participă experți *eminenți*  
Deși a *atentat* la viața unora, nu i s-a *intentat* nici un  
proces

### ***Cînd mai mult înseamnă mai rău...***

În scris, supralicitarea mijloacelor nu dă întotdeauna rezultate ; ea se numește *pleonasm*.

„Pleonasmul poate fi voit, pentru a da mai multă forță  
gîndirii : «veniți toți, fără excepție», sau involutar  
«pentru a termina în sfîrșit»”<sup>1</sup>.

Nu luăm în considerare aici, bineînțeles, pleonasmul  
involuntar, legat de inadvertență. Dacă veți combina cei  
trei factori de mai jos :

- etimologie uitată  
de exemplu : *a amina pe mai tîrziu*
- popularizare prin obișnuință  
de exemplu : *avansați înainte*
- cuvînt „savant” :  
de exemplu : *topografia locurilor*,  
veți obține cu siguranță pleonasmе.

1. Definiția lui A. Hamon, *Les Mots du français*



**Dintre pleonasmelor cel mai des întâlnite :**

a anticipa viitorul  
a coborî jos  
a colabora împreună  
a prefera mai bine  
a prevedea înainte  
a reface din nou  
a renova din nou  
a rezerva dinainte  
a se autocenzura singur  
a se grăbi repede  
a termina în sfârșit  
a urca sus  
apanaj exclusiv  
aparență exterioară  
binefacere benefică  
calități pozitive  
coșmar urit  
dar totuși  
în schimb însă  
în unanimitate toți  
mediu ambiant  
mijloace mass-media  
monopol exclusiv  
panaceu universal  
prea mult abuz  
prima prioritate  
prin urmare deci  
proiect de viitor  
scop final  
zel excesiv



## EVITAȚI ABUZUL DE REPETIȚII

### Exemplu

#### Léo evită repetițiile

O ultimă lectură de verificare, și hai! La curierul intern, își spune Léo reluând ciomele raportului său. Atent la cel mai mic acord, el dovedește o vigilență recompensată imediat: trei cuvinte ascund astfel demnitatea lor lexicală provizoriu zdruncinată.

Într-adevăr, asta-i tot, gindește el, în momentul încheierii raportului, concluzia mea este foarte clară: „Stăpînirea folosirii instrumentului informatic reprezintă de acum înainte o necesitate pentru personalul de primire. Un curs de inițiere de douăzeci de ore, așa cum îl recomand eu, îl va conduce pe fiecare la o stăpînire fără de care personalul de primire...” De parcă ar fi fost lovit brusc de un mare necaz, Léo își întrerupe lectura pentru a taia cu turie „stăpînire”, apoi „personal de primire”, ambele folosite de două ori.

„Personalul” este repede înlocuit cu *receptionere*, substituirea avînd în plus avantajul de a reabilita simpaticele receptioniste în fața unei foarte triste neutralități. Satisfăcut, Léo își continuă cercetarea pentru „stăpînire”: dicționarul îi furnizează exemple generoase: „abilitate, savoir faire, dexteritate, ușurință, îndemînare”. O preferință estetică îl călăuzește spontan spre „dexteritate”, termen imediat respins: sensul este prea puternic. „Savoir-faire” suferă pe loc aceeași soartă din motiv contrar. Pînă la urmă, Léo optează pentru „abilitate”. Alegerea substitutului este validată de o ultimă lectură, „abilitate” reunește justitea și eleganța, răspunzînd bine criteriilor de exigență ale lui Léo.

➤ De ce repetiția este considerată  
o dovadă de stîngăcie?

*Repetiția are o proastă reputație...*

„A face o repetiție” este ca și cum ai comite o greșeală, înseamnă a fi superficial, leneș. În orice caz, repetiția

este asimilată unei lipse de gust. Este vorba chiar de gustul în sine: vocabularul are savoarea sa, textura sa. A serie și a citi ne învață să degustăm.

Ce am spune despre un meniu compus dintr-o varietate redusă la „coacăze”? Deși lămîia se poate preta la tot felul de rețete, în mod evident, ne-ar obosi repede papilele. Putem chiar paria că aciditatea fructului ne-ar incomoda.

Prin aceasta, varietatea unui meniu flatează corpul și spiritul printr-o combinație originală de produse delicate, de bună calitate și rare.

Să adăugăm la acest obiectiv dorința de a extinde renumele gastronomic al casei: ne facem aici o idee despre ceea ce determină bucătarul să evite orice repetiție.

Același lucru se întîmplă și atunci cînd redactați. Pentru că repetiția termenilor într-un text tocește originalitatea unei idei, plictisește, reduce cîmpul posibilităților și vă împiedică să explorați alte piste. trebuie:

- să vă cruțați cititorul de orice oboseală;
- să vă dovediți măiestria, stăpînirea limbii, folosind în mod abil vocabularul;
- să vă exersați creativitatea;

La baza acestei atitudini stau trei principii:

- calitatea este mai importantă decît cantitatea;
- varietatea este semnul calității;
- sursă de stimulare, varietatea aduce cu sine o plăcere reînnoită.

### ***Mitul armoniei perfecte***

Acord perfect în muzică, euristică în versificație, echilibru în pictură, în armonie, aceasta este arta, în primul rînd o formă de desăvîșire sau de evidență care se bazează pe ezitare. Ne-ar plăcea să credem acest lucru, atît de mult ne obsedează, uneori, frica de a ne înșela.

Mitul armoniei domnește peste tot: în cadrul cuplurilor: cine nu visează să realizeze fuziunea?

în cadrul schimburilor profesionale - amintiți-vă tagămintele superiorului vostru ierarhic „unitate! coeziune! înțelegere!”, în cadrul schimburilor comerciale, „pe scurt, în cadrul oricărei relații umane”.

Comunicarea scrisă, adeseori supusă iluziei, nu este nici ea cruțată Repetiția, având în mod hotărât o reputație proastă, are drept corolar o regulă formală: termenul repetat trebuie imediat să fie înlocuit cu un alt termen adecvat. Motiv de perplexitate, ba chiar de neliniște, unde poate fi găsit cuvântul potrivit?

Fie că sînt logice, fie că sînt imagineare aceste motive explică de ce repetițiile ni se par stîngace.

### ► Căutarea sinonimică

Repetiția dă sentimentul dezagreabil de a bate pasul pe loc pe o idee deja exprimată, care devine astfel mult mai puțin convingătoare.

Vă întrebați: cînd *încrederea dumneavoastră este totală*, este ea *absolută*, *completă*, *oarbă*, *infinită*? Acești termeni sînt sinonimi?

Între aceste cinci calificative există desigur o înrudire în toate cazurile, *încrederea* voastră nu suportă nici o restricție. Reduse la această definiție, calificativele date se leagă printr-o analogie principală de sens.

Astfel, *totală*, *completă*, *absolută*, *infinită*, *oarbă* dispun de o acoperire sinonimică comună în interiorul căreia substituirea poate avea loc:

### Exemplu

O împotmolire atît de **totală** nu vă surprinde: **aveam o totală** încredere în publicul nostru.

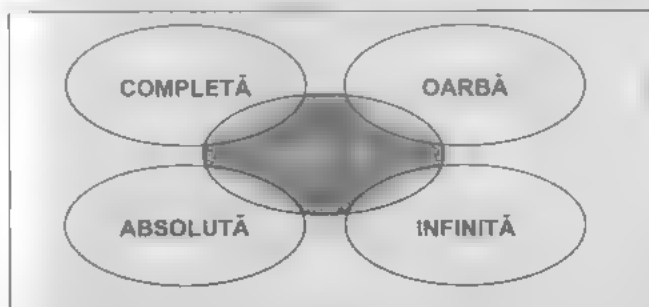


Figura 1a  
Acoperirea  
sinonimică

**> Fiecare sinonim  
aduce o nuanță suplimentară**

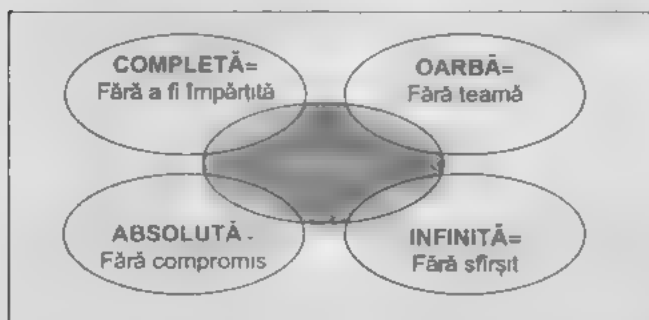
**Fiecare termen conține nuanțe de sens care îi asigură  
o identitate proprie.**

Astfel, o *încredere* este *totală* din momentul în care  
nu o oprește nici o limită.

Ea poate fi :

- *Infinită* : fără sfârșit ;
- *Absolută* : fără compromis ;
- *Oarbă* : fără teamă ;
- *Completă* : fără a fi împărțită.

Schema de mai jos arată raporturile dintre acești  
termeni :



**Figura 1b**  
Acoperirea  
sinonimică

Aceste sinonime diferite se solidarizează printr-o  
zonă de suprapunere de sens parțială : „acoperirea  
sinonimică”, în timp ce-și impun singularitatea lor  
în afara acestei zone.

Substituirea sinonimică ne obligă, în consecință, să  
„spargem” scoarța cuvintelor. Prin descompunere,  
izolați semnificația lor comună, conștientizând în același  
timp calitățile lor semantice unice.

La ce vă conduce acest lucru ? :

- reduceți cuvintele la o funcție primară ;
- abandonați o funcție secundară ,
- alegeți o altă funcție secundară.

În orice caz, permutarea sinonimică este însoțită de o inevitabilă „alunecare” a sensului. **Buna cunoaștere a funcțiilor primare și secundare ale cuvintelor permite controlul și limitarea acestei alunecări a sensului.**

### Exercițiul 10

Înversați definirea funcțiilor primare și secundare ale următoarelor perechi de cuvinte :

frică/teamă

curaj/temeritate

a informa/a comunica

a anunța/a avertiza

a sugera/a propune

Procedați ca în exemplul de mai jos :

**orgoliu/vanitate** cei doi termeni exprimă părerea bună pe care o persoană o are despre valoarea sa personală. Din cauza acestei funcții primare comune, cei doi termeni sînt considerați sinonimi. Dimpotrivă, funcțiile lor secundare sînt diferite : în timp ce orgoliul este un sentiment elevat despre propria demnitate în afara oricărei comparații cu un altul, vanitatea simte nevoia să minimalizeze sau să disprețuiască valoarea celorlalți.

☛ *Soluții la p. 191*

### Înmulțirea punctelor de vedere

Doriți să realizați un reportaj despre o cursă de automobile la care asistați. Fotograf neexperimentat, luați mai multe imagini fără a vă deplasa, fără „a schimba punctul de vedere”, în sensul literal al termenului. Fotografiiile vor prezenta toate același unghi și, de fapt, vor compune o suită de clișee care se repetă.

Este exact ceea ce se întîmplă atunci cînd abuzați de un singur termen. Literalmente intoxicat de același punct de vedere, cititorul dumneavoastră obosește. În schimb, el vă va fi recunoscător dacă abordările vor fi diverse.

Ce face fotograful profesionist? El combină mai multe unghiuri, mai mult lumină, mai multe filtre. cu alte cuvinte, apelează la **unghiuri complementare**. Pentru că nici o imagine nu este mai justă decât alta, pentru că prima nu este mai adevărată sau mai realistă, reportajul va încerca să prezinte mai degrabă variatele aspecte ale cursei.

Această analogie demonstrează că problema alegerii sinonimice merită să fie pusă în mod diferit. Cum să înlocuiești un cuvânt cu un altul? Care este cel mai bun sinonim? Sînt întrebări care ne aruncă în chinurile ezitării, din moment ce știm că echivalența absolută dintre termeni este iluzorie, ținînd mai mult de mit decât de realitatea lexicală. Nu este nici o îndoială că preferința pentru un termen sau altul este însoțită de frustrare și de o inevitabilă „castrare” a sensului.

În schimb, a proceda, după exemplul fotografului nostru, prin definiții succesive, preferînd focalizarea sau optînd pentru vederea panoramică etc., este un demers mai adaptat caracteristicilor vocabularului. Fiecare termen, fără să renege filiația care-l leagă de celelalte, aduce o precizare complementară, ca și cum ar adăuga o cărămidă proprie la edificiul sensului global.

„Plec să vă aduc lucrul cel mai uimitor, cel mai surprinzător, cel mai minunat, cel mai miraculos, cel mai triumfător, cel mai amețitor, cel mai neauzit, cel mai deosebit, cel mai extraordinar, cel mai incredibil, cel mai neprevăzut, cel mai...”<sup>1</sup>

Stilul Doamnei de Sévigné ilustrează foarte bine această abordare. sensul global decurge din acumularea de sensuri conținute în calificativele folosite. Rezultatul reprezintă astfel mai mult decât suma părților, îmbogățit de o anumită calitate care iese la suprafață.

Prin adăugare, prin tușe mărunte, cam în maniera pictorilor impresionști, tratați subiectul ales cu ajutorul precizărilor complementare.

1 Madame de Sévigné, *Lettres*, Garnier-Flammarion, 1976



La ce vă va conduce acest lucru?

- cuvintele nu mai prezintă o asemănare atât de marcată. acoperirea sinonimică se reduce,
- funcțiile secundare ale termenilor sint optimizate.

### Exercițiile 11a și 11b

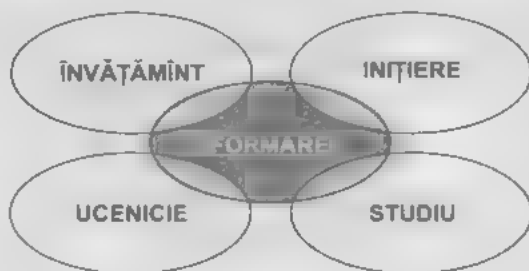
#### Căutarea sinonimelor

Să ajutăm acest student aflat în căutarea unui stagiu de pregătire într-o întreprindere, pentru care **formarea** nu este un cuvânt în van!

„Actualmente, aflindu-mă în **formare** la centrul universitar Nicolas Copernic, sînt în căutarea unui stagiu de **formare** profesională. Organizația pedagogică a filialei Științelor și Tehnologilor, de care aparțin, prevede o aprofundare **formatoare** în cadrul întreprinderii. Într-adevăr, experiența concretă a terenului ar completa perfect **formarea** mea teoretică și mi-ar permite să mă **formez** conform tehnicilor deosebite ale întreprinderii dumneavoastră.”

#### 11a. Să căutăm sinonimele cele mai apropiate funcției primare.

**Formare** are aceeași funcție primară ca și **învățămînt, ucenicie, studiu, inițiere**.



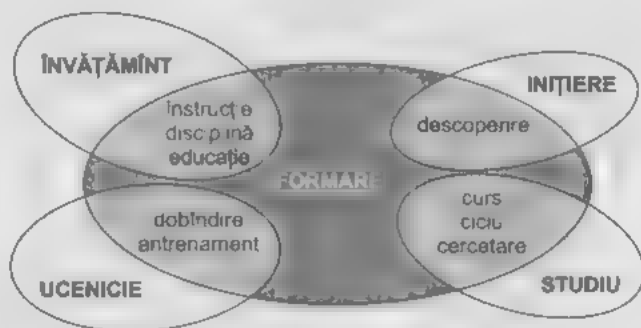
Putem folosi sinonimele în maniera următoare

„Actualmente **student** la centrul universitar Nicolas Copernic, sînt în căutarea unui stagiu de **formare** profesională. Organizația pedagogică a filialei Științelor și Tehnologilor de care aparțin prevede o aprofundare **formatoare** în cadrul întreprinderii. Într-adevăr, experiența concretă a terenului ar completa perfect **învățămîntul** teoretic și mi-ar permite să mă **inițiez** în tehnicile deosebite ale întreprinderii dumneavoastră...”

Să observăm că :

- Am făcut să alunece **studiul** spre **student** Într-adevăr, prima fază înțește informarea corespondentului asupra situației în care este studentul De aceea, este preferabil să fie desemnat „cine” mai degrabă decât „ce”
- **Formarea** este repetată din nou în **aprofundare formatoare**, deși evoluția categoriei gramaticale atenuează repetiția

**11b. Să căutăm să exploatăm acum funcțiile secundare ale sinonimelor.**



Astfel, studentul ar fi putut scrie :

„Actualmente **student** la centrul universitar Nicolas Copernic, sunt în căutarea unui stagiu de **formare** profesională Organizația pedagogică a filialei Științelor și Tehnologilor de care aparțin prevede un stagiu de **cercetare** în cadrul unei întreprinderi **pentru a-mi fixa cunoștințele dobândite** Într-adevăr, experiența concretă pe teren ar completa perfect **invățămîntul** teoretic și mi-ar permite să mă **inițiez** în tehnicile deosebite ale întreprinderii dumneavoastră ”

Să observăm că .

Nu există în mod obligatoriu o substituire termen cu termen în cadrul sinonimiei

**Pentru a obține**

**cea mai bună corespondență sinonimică**

A găsi un sinonim este într-adevăr o problemă delicată, ca și cum ai înlocui piperul cu un alt condiment de aceeași calitate , de aceeași intensitate , de aceeași tonalitate. , și am putea lungi această listă de criterii la nesfârșit !

A căuta cea mai bună corespondență semantică între mai multe sinonime este, în mod cert, fundamental și prioritar. Proximitatea sensului este într-adevăr cea mai mică dintre exigențe. Alte exigențe sînt de asemenea necesare: respectul intensității cuvîntului și adaptarea cuvîntului reținut la contextul în care urmează a fi folosit.

### ***Cuvintele variază în intensitate***

*Dexteritate* este prea puternic pentru Léo (vedeți exemplul de la p. 33) într-adevăr, între *stăpînire* și *dexteritate* există o diferență de intensitate

#### **Exercițiul 12**

Pentru a vă familiariza cu noțiunea de corespondență sinonimică, ordonați în funcție de intensitatea lor cuvintele din fiecare serie

1. a exagera , a întrece măsura , a amplifica , a dramatiza
2. a felicita , a complimenta , a lăuda , a gratula
3. a ezita , a oscila , a se îndoi , a tergiversa , a tatonă
4. neînțelegere , quiproquo , greșeală , confuzie
5. umanitarism , altruism , filantropie , caritate
6. ușor ; comod ; lesne ; firesc
7. moderat ; temperat ; rezonabil

☛ *Soluții la p. 191*

Astfel, cuvintele pot fi clasificate după gradul lor de intensitate.

### ***Cuvintele aparțin unui context de utilizare mai mult sau mai puțin larg***

De aceea, nu orice permutare este întotdeauna posibilă. Astfel, *dexteritate* se aplică mai degrabă unei capacități manuale. Termenul este în consecință marcat de apartenența la un context restrîns: veți putea vorbi despre dexteritatea jongleurului, a jucătorului care pasează mingea, a chirurgului. El se aplică la o

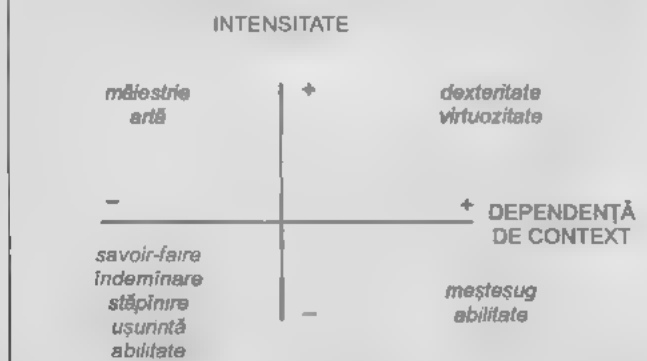
capacitate exclusiv fizică. Cuvîntul este deci „captiv” într-un context precis. În schimb, *stăpînire* este folosit pentru a desemna atît abilitatea fizică, cît și abilitatea intelectuală. Dependența sa de context este mai puțin marcată, ceea ce îl face să fie un termen mult mai frecvent folosit.

Dependența de context reprezintă o altă proprietate a cuvîntelor, care este bine să fie luată în considerare în cadrul oricărei cercetări sinonimice.

Cercetarea sinonimică trebuie, în consecință, să observe – dincolo de înrudirea de sens – alte două criterii ale alegerii: **intensitatea și dependența de context**, pe care le putem încrucișa ca în schema de mai jos :

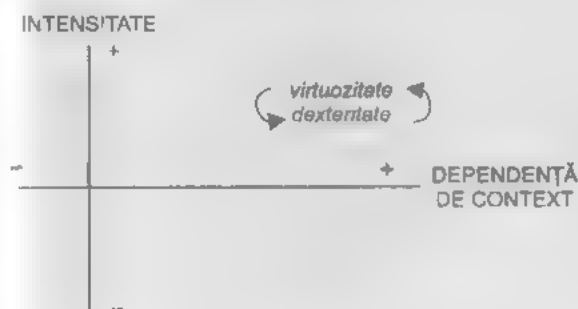


Să examinăm sinonimele comparate de către Léo și să le așezăm acum pe schema noastră :



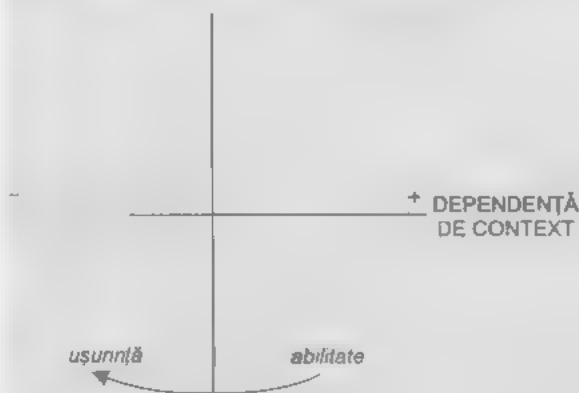
### Care sînt posibilitățile substituirii sinonimice ?

Fiecare cvadrant oferă paleta sa sinonimică : permutarea cea mai simplă se efectuează în interiorul unui cvadrant : *dexteritate* și *virtuozitate* se înrudesc prin intensitate și ambele se aplică în tehnică sau în artă.



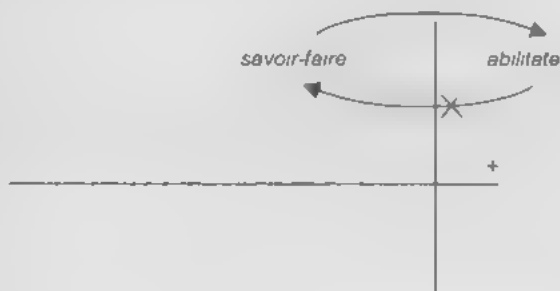
Înlocuirea un termen captiv unui context cu un termen avînd un spectru de utilizare mai larg este de asemenea posibilă :

*abilitate* aplicîndu-se în mod esențial, în sens figurat, *abilitați* de a negocia poate fi înlocuit cu *ușurință*, din moment ce acesta se potrivește oricărui gen de activitate. Celelalte substituiți sînt și mai responsabile de greșeli.



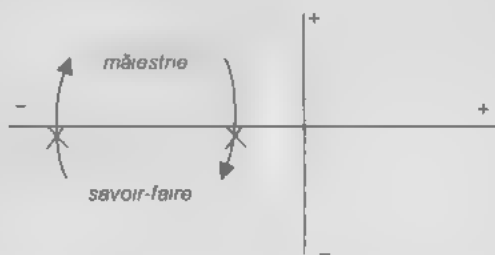
- termenii cu spectru larg, ce convin în consecință oricărui gen de activitate, au o suplețe de utilizare pe care termenii specializați nu o au.

Rare vor fi ocaziile în care veți putea spune *abilitate* pentru *savoir-faire*, în măsura în care *savoir-faire* poate fi folosit în orice context.



- ieșirea dintr-un cvadrant pentru a imprumuta un termen ce variază în intensitate este însoțită și de o distorsionare inevitabilă:

Dacă cineva are *savoir-faire*, aceasta nu înseamnă că posedă și *măiestrie*...



Reciprocitatea este posibilă, dar substituirea slăbește tema

**Figura 2**  
Tehnica  
cvadranților

Substituirea se efectuează întotdeauna în sensul acelor de ceas : de la plus spre minus.

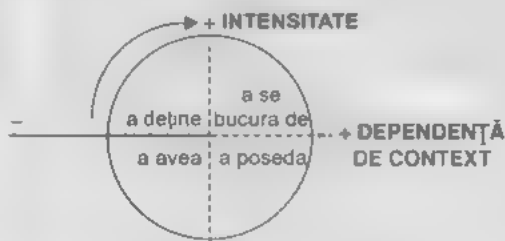


Figura 3  
De la plus spre minus

### Sinteza etapelor căutării sinonimice :

Căutarea sinonimică, așa cum am prezentat-o, se sprijină pe următoarele trei etape :

1. scoateți în evidență funcția primară a termenului de înlocuit ;
2. căutați alți termeni având aceeași funcție primară .
3. apreciați funcțiile secundare ale tuturor termenilor evaluați intensitatea respectivă, măsurați dependența lor de context.

### Exercițiul 13

Înlocuiți termenii îngroșați cu un sinonim extras de pe listă

Primul modul de formare consacrat redactării de întreprindere a fost cu urmat cu **sîrguință**. Participanții s-au înscris în continuare, mai puțin în funcție de situațiile aplicării profesionale pe care le **trăiau**, cit mai mult din gust personal. Trebuie **notat** totuși că participanții care au venit din provincie au estimat că **traseele** erau prea numeroase pentru a putea asista la totalitatea **programului**.

**Sîrguință**: asiduitate, entuziasm, regularitate , **trăiau**: lucrau, înlîneau, de care se loveau , **gust**: interes, predilecție, voință: **notat**: subliniat, menționat, scos în evidență , **trasee**: dus-întors, parcursuri, deplasări , **program**: dispozitiv, formare, stagiu

☛ Soluții la p. 191

### **Cazurile particulare : în care repetiția se justifică**

#### ***Mai bine este dușmanul binelui***

Cînd vrei să spunei *plouă*, spunei *plouă*, scria La Bruyère.

Dacă, într-adevăr, condițiile meteorologice sînt într-atît de defavorabile, spunînd *burnișează* nu înseamnă că veți fi mai puțin udat ! Altfel spus, schimbarea de dragul schimbării vă poate face să trădați sensul în exemplul de mai sus, vă îndepărtați de sens prin atenuare – sau să introduceți în mod nedorit noi ambiguități.

Léo, din grija de a scrie cît mai bine, alege să înlocuiască *personal* cu *recepționere*. Dar există un raport al întregului cu partea între cele două formulări, fapt ce nu rămîne fără consecință asupra interpretării pe care cititorul o va face textului lui Léo.

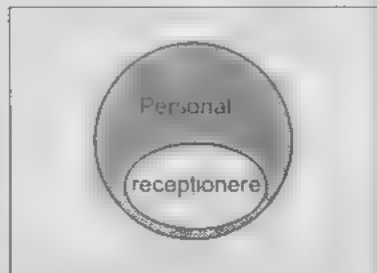
Stăpînirea instrumentului informatic reprezintă o necesitate pentru personalul de primire – acest lucru privește, în consecință, orice persoană care face parte din personalul de primire. *Personal* trimite, într-adevăr, la o categorie. Acum, folosind *recepționere*, Léo pare să restrîngă raza formării pe care o preconizează la cîteva persoane aparținînd *personalului*, așa cum prezintă schema de mai jos :

Repetiția este deci preferabilă atunci cînd poate elimina confuzia dintre ansamblu și subansamblu.

#### ***Repetiția are o virtute pedagogică***

Pentru a explica un proces, un mod de operare, pentru a transmite un ordin, pe scurt, atunci cînd prin scris însoțiți pe cineva în explicație sau în ucenicie, repetiția îl ajută pe cititor. Repetiția sprijină memoria. Naturală în oralitate, ea pare greoaie în scris, dar, uneori, cititorul

**Figura 4**  
Separarea între  
ansamblu și  
subansamblu





vă va fi recunoscător dacă desemnați lucrurile întotdeauna în același fel, fără nici o tentativă de a schimba

Pentru a vă pune în funcțiune noul post telefonic, veți avea grijă să urmăriți cu atenție modul de întrebuințare :

1. *Sub aparat, racordați cordonul telefonic la aparat, apoi la priza telefonică ;*
2. *Racordați cordonul blocului de alimentare la aparat, apoi la priza de curent ;*
3. *Întindeți la maximum antena telescopică a aparatului ;*
4. *Puneți receptorul pe aparat și lăsați-l să se încarce cel puțin cinci minute ;*
5. *Pentru ca bateria să fie complet încărcată, lăsați receptorul să se încarce pe aparat timp de opt ore.*

Repetiția reprezintă aici o necesitate. Prin redundanță, este posibilă, mai târziu, remedierea unor eventuale scurtcircuite de comunicare.

### ***Repetiția : un efect de stil***

*Cu junghiul acesta, nu voi putea continua să alerg ,  
sînt obligat să mă opresc , gîfîi inspir, expir... inspir,  
expir ; cursa a scos sufletul din mine , sînt complet  
istovit ; gîfîi : inspir, expir...*

O alergare fiind ceea ce este, schimbarea verbului ar conferi un aer foarte străin acestei secvențe. Cititorul trebuie să încheie lectura fragmentului gîfîind și el <sup>1</sup>

Repetiția, ca procedeu literar, este un mijloc de insistență. De asemenea, ea permite stabilirea unei cadențe, a unui ritm ce conține o valoare poetică



## ILUSTRĂȚI-VĂ IDEILE

### ► De unde provine monotonia ?

Prima posibilitate : vă lipsește obiceiul de a insera o povestire într-un text de idei. Sigur, despre acest lucru este vorba. Anecdotele, imaginile, care ar putea face textul dumneavoastră atât de viu, vă determină mai întâi să jonglați cu concordanța timpurilor, printre alte lucruri la fel de puțin atractive. Cît despre raporturile dumneavoastră cu oralitatea... Oralitatea reprezintă primul dumneavoastră pași în materie de comunicare ; în această privință, ea exprimă mai curînd limba concretă, dar și limba comună,

vulgară și infantilă. Ei îi aparțin anecdotele, dovezi ale concretului, ale comunului și ale infantilității. Scrisul, dimpotrivă, v-a condus la o limbă mai abstractă, mai adultă, deci mai nobilă. Iată așadar un motiv bun pentru a-l cantona în lumea ideilor pure și dure.

O altă ipoteză explicativă : epoca Secolul al XVII-lea ne-a dat fabulele ; întregul Ev Mediu, proverbe și dictoane. Creativitatea imaginilor, a metaforelor și a

### Exemplu

În căutarea unui stil bogat în imagini

„Pentru a vizita toate sălile muzeului Louvre, v-ar trebui trei luni ca să vă opriți cîte treizeci de secunde în fața fiecărei opere de artă.”

„Iată o imagine frumoasă ! ” își spune Juliette învîrtind în mîini broșura publicitară. Decît să ne zăpăcească cu tot felul de considerații de ordin tehnic, autorul a preferat să ne ofere o imagine. Imaginea este evocatoare, simplă și mnemotehnică. Atașat comercial la un lanț hotelier, Juliette se surprinde gîndind că stilul ei este în mod hotărît „prea sec”. Prea des frazele sale rămîn captivatele primului enunț, conținînd desigur partea esențială a mesajului său, dar într-un mod atât de concis, încît devine lapidar.

altor figuri pare să fi devenit astăzi specialitatea publicității. Există puține inițiative populare în acest domeniu.

Primatul scrierii jurnalistice impune, de altfel, un fel de presiune socială. Astfel, atunci când scrieți, trebuie să conjugați două imperative care, la o primă abordare, par ireconciliabile: construirea de fraze scurte pentru a face proza voastră mai ușor de asimilat și posedarea unui stil imagistic pentru a o face mai accesibilă. Aceasta acționează asupra voastră ca un fel de dublă constrângere: „a fi scurt și a fi lung”

### > **Procedeele de ilustrare**

Noi întregim cu limba raporturi ambivalente. Izvor de constrângeri, limba derutează prin exigențele sale pretindându-se în același timp cu plăcere la joc și la turbulențele sale. Jocuri de cuvinte, calambururi, asemănări de sonorități: limba amuză, bucură prin flexibilitatea și prin juvenilitatea sa. Ceea ce, aici, este contrar normei, poate deveni, dincoace, un zăcămint de resurse neexploatate. Într-adevăr, ilustrarea vă deschide noi orizonturi.

Procedeele și tehnicile pe care vi le supunem experimentării prezintă mai multe avantaje:

- creează deconștientarea, care este suficientă pentru a vă elibera de autocenzură;
- amorsează procesele de creativitate;
- stimulează producerea de noi asocieri;
- vă dezvăluie sensibilitatea.

### **Virtutea exemplului**

Vi se întâmplă să vă loviți de ariditatea unei legi, de banalitatea unei generalizări, de complexitatea unei teorii, a unui concept?

Constatați că cititorului îi vine greu să vă urmărească demonstrațiile, să vă îmbrățișeze raționamentul, ezită să examineze chestiunile abstracte?

Faceți un ocol prin particularități: dați exemple!

**A afirma o părere pentru a-l convinge pe cititor nu este de ajuns pentru a-l influența, adică, a-l modifica sistemul său de valori, pe plan estetic, uman, moral, tehnic etc.** La ce este sensibil în mod spontan cititorul? La ceea ce se întâmplă în cartierul său sau la ce se desfășoară la o mie de kilometri? La ce este recent sau la ce este deja vechi? La ceea ce se apropie de modul său de viață, la cultura sa, la obiceiurile sale sau la ce îi este străin?

Cititorul vostru, ca fiecare de altfel, se descurajează atunci când ideile îi rămân abstracte și părerile reprezintă pentru el puncte de vedere nedemonstrate sau când convingerile îi apar ca fiind niște credințe obscure.

**Două motive explică acest lucru :**

- Primul este legat de agasarea pe care o provoacă un discurs „eterizat”, în timp ce simțim atașați de concret, de spațial, de temporal.
- Al doilea motiv ține de faptul că noi înțelegem lucrurile prin intermediul experienței. Dacă, pentru a vă construi progresiv punctul de vedere, ați avut nevoie de ilustrații, cititorul va fi la fel de sensibil la ele.

**A comunica, literalmente a pune în comun,** presupune într-adevăr că împărtășiți cititorului exemplele care v-au afectat în primul rînd.

În ciuda aparentei lor concurențe, ideea și ilustrarea sînt mai mult complementare decît opuse. Într-adevăr, o ilustrare este ca un cablu de antenă de televizor, iar ideea, ca o emisiune. Fără conectarea la antenă, emisiunea rămîne neclară, confuză, obositoare, chiar dacă ea este realizată corect. În schimb, cablul va aduce imaginii calitatea indispensabilă concentrării.

**A ilustra prin exemplu înseamnă a face ideea inteligibilă...**

### Exercițiul 14

#### Anchetă de lectură

Citiți un document informativ

Cînd vă scade concentrarea ?

În ce moment(e) încetinește viteza de lectură ?

Atunci cînd pierdeți firul demonstrației, ce reproșați textului ?

Cînd vă sporește interesul pentru o anumită chestiune ?

Dacă textul menționează o întîmplare, un eveniment, ce vă caracterizează atunci comportamentul de cititor ?

### Puteți întrebuința :

- cazul, faptul, evenimentul deosebit

„Alți [editori] încearcă să producă numai best-sellers-uri, stringind cât mai mulți bani. Dar, între cele două categorii, majoritatea încearcă să-și echilibreze finanțele publicând în același timp cărți pentru marele public și lucrări pentru două sau trei mii de cititori. Abundența de publicații a acestui început de an școlar nu este făcută pentru a echilibra conturile. Poate că fragmentul ar putea începe așa – dar editorii rămân, în sufletul lor, niște jucători. [Editura] Grasset i-a dat actriței Brigitte Bardot cinci milioane de franci pentru *Memoriile sale*.”<sup>1</sup>

Non conformații a pieței editurilor care raționalizează investițiile, Bernard Pivot în opune editorii, deși aceștia sînt „jucători” permanenți. Dovada este făcută prin B.B. !

- mărturia dată sau raportată

„O altă profesoară de engleză confirmă. «Într-o instituție sensibilă, adesea este greu să motivezi elevii. Ieri, te matematica, astăzi, Internetul constituie suporturi bune pentru a ne atinge acest scop [ ]». În cadrul mărturiilor celor care le utilizează, Internetul apare într adevăr drept un nou instrument pedagogic aflat la dispoziția cadrelor didactice, instrument care ar putea eventual lupta împotriva eșecului școlar.”<sup>2</sup>

Ce vizează autorul, citind-o pe această profesoară ? A face credibil punctul său de vedere. În plus, este interesant de observat că dovada vine înaintea părerii. Procedînd în acest fel dezamorsează orice eventuală obiecție din partea cititorului.

- anecdota, întâmplare trăită sau observată

„Eliberarea internă se prezintă ca o chestiune ce ține de eveniment sau ca o chestiune de timp [ ] lăsată un exemplu al felului în care eliberarea internă se

1 Replică a lui Bernard Pivot consemnată de către Jean François Polo, *Les Echos*, 12 octombrie 1996

2 Jean Pierre Archambault, *Le Monde diplomatique - Manière de voir* – număr în afara seriei, octombrie 1996

manifestă în situația clinică. Chuck era medic generalist într-o regiune izolată din Munții Stîncoși.<sup>3</sup>

*Eliberarea internă*, subiect anevoios, a făcut obiectul observațiilor clinice înainte de a lăsa loc elaborării unei teorii. Cazul lui *Chuck* îl face pe cititor „să vadă”, ca și cum acesta ar fi invitat în rîndul membrilor echipei de cercetători.

„Teza aceasta nu se pretinde a fi originală, ideea există de mult timp. Această incintătoare poveste orientală o arată...”<sup>4</sup>

De ce să prezinți o teză în perioada ei cea mai neliniștită, marginală și anevoioasă? Pentru a o face din prima clipă mai familiară, autorul o „îmbătrînește” puțin și, mai ales, o ilustrează printr-o întâmplare, exotică și fermecătoare.

#### • ficțiunea

„Ca să mai limpezim discuția noastră, să observăm viața unui personaj fictiv, doar în aparență, care vroia să trăiască după această filosofie maniheistă a opozițiilor. Spun că este «fictiv doar în aparență» deoarece cititorul îl va apropia ușor de un mare număr de personalități, din diferite părți ale lumii, din trecutul cel mai îndepărtat și pînă astăzi. Să-i dăm numele exotic *Ide Olog*.”<sup>5</sup>

Voința lui Watzlawick de a se apropia de cititor se manifestă și aici. Oricare ar fi referințele sale, cititorul va găsi în exemplul ilustrării o posibilitate suficientă pentru a demonstra o lege.

„Putem spune că «materia» tinde să facă reală o posibilitate subiacentă [ ] Așteaptă, lasă-mă să-ți explic, Sophie. Voi încerca să mă fac mai bine înțeles

3. Eric Berne, *Que dites-vous après avoir dit bonjour ?*, Tchou, 1972.

4. Paul Watzlawick, *Comment réussir à échouer ?*, Editions du Seuil, 1988.

5. *Ibid*.

povestindu-ți o întâmplare hazlie era o dată un sculptor aplecat deasupra unui bloc mare de granit. În fiecare zi, el tăia și sculpta piatra fără formă și într-o zi primi vizita unui băiețel. «Ce cauți?» a întrebat băiatul. «Așteaptă și ai să vezi», îi răspunse sculptorul. Cîteva zile mai tîrziu, băiatul a venit din nou și sculptorul transformase blocul de granit într-un cal splendid. Băiatul s-a uitat fix cu gura căscată la cal, apoi, întorcîndu-se spre pictor, l-a întrebat: «De unde știai că era ascuns înăuntru?» [ ] Aristotel gîndea în același fel, că toate lucrurile din natură au în puterea lor devenirea, realizarea unei anumite «forme»<sup>6</sup>.

Apropiată de *alegorie*, povestea este introdusă printr-o explicație didactică și se încheie în aceeași manieră printr-un rezumat al gîndirii filosofice a lui Aristotel. Astfel „încăstrată”, anecdota pare literalmente a fi generată de teorie. Fără de care ea ar putea deveni o perturbare.

În toate cazurile, exemplul demonstrativ îl apropie pe cititor, acesta putînd să se proiecteze în cadrul contextului mai ușor, să înțeleagă procesul pe care-l descrieți.

### Figurile de ilustrare

Cuvîntul „figură” desemnează:

- o formă,
- un chip,
- o reprezentare...

Pentru formă, figura de stil posedă organizare, geometrie;

### Exercițiul 15

#### Faceți ideea inteligibilă

Toate aceste propoziții sînt generalizatoare sau teoretice. Ilustrați-le cu ajutorul exemplelor extrase dintr-o observație personală:

1. Producția de servicii are specificități în raport cu producția produselor: o diferență o reprezintă participarea clientului la producția de servicii. De exemplu...
2. Dorința de autonomie a adolescenților este mai puțin marcată decît în rîndul generațiilor precedente. De exemplu...
3. Salariatul trebuie să întrunească două competențe, una tehnică și cealaltă relațională. De exemplu...
4. Certificarea serviciilor poate fi cerută pentru ansamblul activităților unei întreprinderi sau, pur și simplu, pentru un serviciu. De exemplu...

☛ Soluții la p. 191



pentru chip, ea are expresie, personalitate; pentru reprezentare, fidelitatea, simbolismul

Altfel spus, cînd limba pare uzată, cuvintele îndărătnice și formulările rutinate.

**micul repertoriu** pe care vi-l propunem face inventarul celor mai populare figuri și vă ajută să atenuați complexitatea unei idei. Astfel, puteți explica o părere și/sau să înviorați exprimarea ideilor voastre aplicîndu-le, la alegere, două operațiuni:

• **adunarea:**

caracterul ilustrativ al tehnicilor care țin de aceasta se referă la faptul că:

- spuneți **mai mult** despre același lucru;
- procedați prin **insistență**.

ADUNAREA	
Mecanisme și funcții	Exemple
<b>Repetiția</b> Folosirea de mai multe ori a aceluiași cuvînt sau grup de cuvinte <i>Pentru a sublinia, a pune în valoare o idee și a crea un ritm</i>	„Minciună, minciună și iar minciună.” Geneviève Brisac, <i>Week-end de chasse à la mere</i> , Editions de l'Olivier, 1996 „Este epoca primului fabricant, a primului catalog, a primului spot, este pentru prima oară cînd mașina trece granița, fiecare țară, fiecare oraș are prima sa dactilografă, așa cum va avea prima sa agenție sau primul său salon” Monique Peyrière, „Machines à écrire”, <i>Autrement</i> , nr. 146 „Care erau singurele momente cu adevărat clare pe care le cunoscuse de 45 de ani de cînd ieșise din ENA? Singurele care nu fuseseră infestate de putere, de spiritul puterii, de manevrele din jurul puterii, de teribilele reflexe ale oamenilor puterii.” Laurence Cosse, <i>Le Coin du voile</i> Editions Gallimard, 1996
<b>Acumularea</b> Compunerea unei serii de cuvinte sau de grupuri de cuvinte de aceeași natură gramaticală. <i>Pentru a amplifica o părere, a introduce o gradare a sensului</i>	„O scriere frumoasă, o bună memorie a cifrelor, simțul loialității, un anumit entuziasm, o ținută îngrijită și bunele maniere erau probabil calificări suficiente pentru a ocupa asemenea posturi” Lisa Fine, „Machines à écrire”, <i>Autrement</i> , nr. 146 „Amenințarea permanentă pentru o gîndire vie o reprezintă uzura, degradarea, pietrificarea exprimării” Alain Rey, <i>Le Réveille mots</i> , Editions du Seuil, 1996

ADUNAREA	
Mecanisme și funcții	Exemple
<b>Analogia</b> Crearea unui raport de asemănare între mai multe elemente aparținând unor realități diferite. <i>Pentru înțelegerea unui lucru comparându-l cu un alt lucru mai familiar...</i>	„Șeful întreprinderii este un lupător. El merge pe tăciuni aprinși, se joacă de-a cow boy-ul în pădure și cade în gol. Traducerea tropului: pericolul nu este acolo unde îl crezi, viața este o junglă, decizia este un mare salt.” Alain Etchegoyen, <i>Le Pouvoir des mots</i> , Dunod, 1994 „Noțiunea de climat social este direct legată de cea de barometru social [ ] Trebuie să recurgem deci la metode iterative care, la intervale regulate, măsoară temperatura și, mai ales, prevăd și intemperurile și înseninările. Astfel, a arunca o privire asupra barometrului devine un gest ritual atît în cadrul întreprinderii cît și în casa de la țară.” ( <i>Ibid</i> )
<b>Aglutinarea</b> Crearea de neologisme prin amalgamarea cuvintelor. <i>Pentru a obține comprimarea sensului, concentrarea ideilor.</i>	„Les divinités” ♦, Michel Adenis, <i>Le grand O</i> , Alternatives, 1994 „impoliticul” impozitele politicieni sau impoliteja politicieni
<b>Antiteza</b> Reunirea în cadrul aceluiași formule a elementelor contradictorii prin alianță de cuvinte. <i>Pentru a califica într-o manieră neașteptată, pentru a introduce un paradox</i>	„Fie [Anglia și Statele Unite] sînt separate printr-o limbă comună”, Paul Watzlawick, citîndu-l pe Oscar Wilde, <i>Comment réussir à échouer</i> , Editions du Seuil, 1988 „Comment réussir à échouer ?” titlu de Paul Watzlawick
<b>Paralelismul</b> Recurgerea la repetiții de structură. <i>Pentru a pune în valoare opozițiile de sens, prin simetrie sau inversiune.</i>	„Pentru o sută care ar îngeunchea, o sută ar rămîne în picioare” Laurence Cossé, <i>Le Coin du voile</i> , Editions Gallimard, 1996 „Cartea este o voce captivă. Vocea este o carte care scapă”, Michel Bernardy, <i>Le Jeu verbal</i> , Editions de l'Aube, 1988 „cu sărbătoarea în frunte, cu fruntea în sărbătoare”

♦ *Divinitățile*  
 desemnează literele  
 alfabetului grec ce au  
 inspirat legendele  
 poporului iudian

• **substituirea :**

caracterul ilustrativ al tehnicilor care țin de aceasta se referă la faptul că :

- spuneți altceva ;
- procedați prin asociere de idei.

SUBSTITUIREA	
Mecanisme și funcții	Exemple
<b>Imaginea</b> Trecerea de la un sector real la un altul <i>Pentru a mări înțelegerea cititorului</i>	„În fabulele lui La Fontaine, vulpile nu mănincă decît din farfurii și berzele din vază. Pe piața muncii este la fel: există recipiente cu gît larg și recipiente cu gît lung. Dar economiștii oficiali afirmă cu o înfricoșătoare îndrăjire că <i>legile economiei sînt imuabile</i> și că nu există loc decît pentru o singură piață, cea a berzelor diplomate cu gît lung și cu cioc lung care iau propriu zis alimentele. Cît despre vulpile care mănincă din farfurii, n-au decît să crape sau să-și lungească botul. Bruno Lussato, <i>L'Echelle humaine</i> , Robert Laffont, 1996 „Busola oamenilor politici ea nu mai indică Nordul ea nu desemnează decît vaporul.” ( <i>Ibid</i> )
<b>Coliziunea</b> Realizarea unei duble evocări înlocuind, adăugînd un sunet cu un altul, o literă cu o alta. <i>Pentru a încărca un cuvînt cu multiple sensuri și a crea o învecinare de sens neașteptată</i>	(po)etica = etica în poezie
<b>Exagerarea</b> Înlocuirea unui cuvînt printr-un superlativ ; a desemna un obiect, o persoană printr-o formulă mai nobilă, reluînd una dintre calitățile sale deosebite ; a exagera o idee. <i>Pentru a ajuta la înțelegere și a insista asupra unei proprietăți.</i>	„Vorba este de argint, iar tăcerea de aur.”
<b>Deturnarea</b> Împrumutarea unei formule repetate și deformarea ei. <i>Pentru a beneficia de celebritatea acestei formule.</i>	„Pericolul galben”

### ***Domeniile de aplicare a ilustrării***

În dicționar, cuvântul „ilustrare” figurează între *iluminare* și *ilustru*. După ce inspirația a izbucnit, dar înainte ca gloria să o celebreze. Pină la urmă, mai modestă, dar fără ca pentru aceasta să caute umbra.

Într-adevăr, ilustrarea are iluminare, claritate, evidență și, de la lucrurile ilustre, utilitatea.

Cu alte cuvinte, ilustrarea reprezintă o adevărată binefacere pentru voi, care doriți în mod legitim să fiți înțeleși fără ocolire și fără teamă.

Principiile care fac din ilustrare zina voastră cea bună? Ele sînt în număr de două.

#### **Principiul nr. 1: ilustrarea suspendă rațiunea**

A ilustra o idee înseamnă a lua o poziție părtinitoare împotriva logicii. Nici o demonstrație, nici o dovadă rațională nu o susține, deoarece nu numai că nu se adresează *creierului rațional*, dar îi mai și distrage atenția.

#### **Principiul nr. 2: ilustrarea frappează imaginația**

Ilustrarea are drept țintă *creierul intuitiv*, cel al gândirii globale sau chiar cel al creativității.

Ilustrată cu abilitate, o idee este memorată mai repede, mai ușor, mai durabil. Acest avantaj demonstrează superioritatea enunțului ilustrat în raport cu enunțul abstract. De aceea, ilustrarea găsește un cîmp preferențial în numeroasele forme ale comunicării scrise.

### ***Persuasiunea***

Ilustrarea convingătoare marchează în special publicitatea. Ea servește drept slogan, semnătură, strigăt de război. Cititorul-consumator o asociază unei mărci, unei proveniențe, unei identități.

Puterea sa de convingere se datorează întrunirii a cinci calități sau întrebunțări uneia dintre ele.

Ilustrarea este :

- **durabilă** : făcută pentru a rezista uzurii timpului, erodării însoțind mereu frecvența repetiției.

Nu au căpătat, încă, nici un rid :

*Greutatea cuvintelor, șocul fotografiilor.*

*Paris, Orașul Luminii.*

*Libertate, egalitate, fraternitate.*

- **ludică** : concepută pentru a trezi surisul, pentru a surprinde în mod agreabil.

Cu ritm :

Eticheta șic, eticheta șoc.

Cu tandrețe :

Numai Alina mă alina.

- **convingătoare** : fără ambiguitate

Fără ocolișuri...

*Business is business.*

Fără vorbărie :

*Beți, eliminați.*

- **autonomă** : independentă de un suport vizual, de un text, de o scenă sau de un eveniment oarecare ; ea este liberă pentru ca fiecare să poată să și-o însușească imediat și, dacă este cazul, să o exploateze într-o manieră personală

*Unul pentru toți, toți pentru unul.*

### **Estetica**

Amprentă personală a unui autor, ilustrarea estetică sau poetică semnează stilul. Frecvența folosirii sale este în general mare în literatură. Utilitatea sa este apreciată în privința contextului, ea trebuie să îmbine discreția și prezența pentru a nu dăuna textului. Pentru a fi citită o singură dată, ilustrarea estetică deține o anumită „autoritate” ; astfel, ea este :

- **personală** : autorul angajează în ea sensibilitatea și convingerile sale  
„Gratuitatea, care este singura monedă a artei”<sup>7</sup>
- **autentică** : susceptibilă de a crea emoții  
„Ea vorbește pentru a vorbi, pentru plăcerea cuvintelor care se înșiră sau mai degrabă se împletesc  
Un substantiv pe față, un verb pe dos. La tricotarea frazelor nu lipsește decât clinchetul andrelelor”<sup>8</sup>
- **plastică** : aici domnește armonia  
„Ceea ce concepem bine se enunță clar,  
Și cuvintele pentru a o spune ne vin cu ușurință”<sup>9</sup>
- **pertinentă** : izvorită dintr-o observație perspicace  
„Trebuia să conchidem că această protuberanță se numea Bernadette Bernardin. În fond, nu cuvântul protuberanță nu se potrivea. Grăsimea sa era prea nețedă și albă pentru a evoca acest gen de eflorescență  
Un chist, acest lucru era un chist.”<sup>10</sup>  
„Existau găuri în ignoranța sa.”<sup>11</sup>

### **Pedagogia**

Ilustrarea este aici un auxiliar indispensabil uceniciei. Aleasă pentru a facilita asimilarea noilor noțiuni, ușurează memoria de eforturi plictisitoare. Ea procedează în general prin simplificare sau prin evocare familiară. Pentru a rezista uitării, ea trebuie să fie :

- **simplă** : fără efecte de eleganță, nesofisticată  
„A ști să persisti tehnica „discului vârgat”<sup>12</sup>

7 Daniel Pennac, *Comme un roman*, Editions Gallimard

8 Noelle Chatelet, *La Dame en bleu*.

9 Nicolas Boileau

10 Amélie Nothomb, *Les Catilinaires*.

11 Camille Todd, *La Couette*, Éditions du Seuil, 1994

12 Dr. Charly Cungi, *Savoir s'affirmer*, Retz, 1996 (trad. rom. *Cum să ne afirmăm*, Polirom, 1999)

- **utilitară** : exclusiv în serviciul ideii abstracte  
„Să facem o paralelă cu jocul de Lego”<sup>13</sup>
- **concretă** : apropiată de realitatea familiară cititorului  
„Pe scurt iepurele alb iese dintr-un joben și, pentru că este un iepure enorm, acest tur de magie ocupă multe miliarde de ani. Toți copiii oamenilor se nasc la extremitatea părului fin al blanei sale. Ceea ce îi face capabili să se mire de imposibilul gest de prestidigitatie. Dar crescînd, ei se infundă din ce în ce mai mult în profunzimea blănii iepurelui. Și acolo rămîn. Stau atît de bine, încît nu mai au niciodată curajul să urce de-a lungul firelor de păr. Doar filosofi au curajul de a face această călătorie periculoasă [...]”<sup>14</sup>

### *Cele trei domenii de aplicare se unesc uneori*

„Există bomba atomică, acum există bomba semantică!”<sup>15</sup>

Paralelismul îi transmite frazei tonicitatea sa, accentuată de forma exclamativă. Repetiția *bomba* și forța analogiei frapează sensibilitatea. De altfel, jocul sonorităților – pe modul simetric – echilibrează perfect formula. Toate aceste calități celebrează ideea însăși.

### *Ceea ce nu este ilustrarea*

- o **simplificare** : dacă realitatea este complexă, ilustrarea trebuie să rămînă tot așa, altfel riscă să o sărăcească.
- o **supralicitare a mijloacelor** : dacă gîndirea voastră este inteligibilă, o ilustrare poate de asemenea să încetinească progresia cititorului în cadrul textului.
- o **animație-gadget**<sup>\*</sup> : fără o finalitate precisă, ilustrarea produce confuzie.
- o **ghicitoare** : ilustrarea trebuie transferată unui domeniu familiar.

♦ *Gadget* : termen intraductibil în limba română, reprezentînd un obiect de dimensiuni mici, mai mult sau mai puțin practic, care amuză prin caracterul său de noutate (n.t.).

13. Colette Mathieu Batsch, *Invitation a la créativité*

14. Jostein Gaarder, *Le Monde de Sophie*, ed. cit.

15. Bruno Lussato, *L'Échelle humaine*.

## Ilustrați-vă titlurile

Titlul are menirea de a spori curiozitatea cititorului, ea trebuind imediat satisfăcută. Oricare ar fi poziția pe care o adoptați, trebuie, în orice caz, să fiți creativi, în așa fel încât titlul vostru să exercite asupra cititorului mai mult decât o putere de atracție, o adevărată seducție.

„Cum se predau astăzi diferitele arte? Cum se practică în cadrul școlii și în afara ei muzica, teatrul, cinematografia, artele plastice, scrierea? Care sînt posibilitățile oferite tinerilor pentru a-și astîmpăra setea de cunoștințe și de creații artistice? O panoramă a marilor discipline sectoriale, încearcă să scoată la iveală atât evoluțiile sociale cit și pe cele pedagogice care le-au traversat. Fericirile și nefericirile lor”<sup>16</sup>

### Cîteva variațiuni pe un titlu...

Procedeele de adiție ne oferă :

- repetiția : Istoria disciplinelor, istoria familiilor
- acumularea : Teatrul, muzica, pictura, cinematografia, scrierea : arta la îndemîna tuturor
- analogia : Gimnastica minții..
- aglutinarea : Les Débrouille-art\*
- antiteza : Libertatea se învață.
- paralelismul : Valori ale școlii, valori la școală

Procedeele de substituție :

- imaginea : Notele false ale partiturii
- coliziunea de sens : Tratat de descompunere
- exagerarea : A fi Rimbaud sau nimic
- deturnarea : Copilăria artei

### Exercițiul 16

Găsiți un titlu pentru textul următor după unul dintre procedeele de ilustrare :

Academia Bellefond invită toți pictorii, amatori și profesioniști, oricare ar fi nivelul și tehnica lor picturală, să dea friu liber talentului lor pe o temă la alegere : portretul sau peisajul insolit.

\* Soluți la p. 191

♦ Joc de cuvinte intraductibil  
Substantivul „débrouillard” în limba franceză înseamnă „(om) descurcăreț”, aici cu sensul „descurcă arta”, o face mai accesibilă (n.t.)

16. Șapou al unei anchete realizate de către *Le Monde de l'Education*, decembrie 1996



## ÎMBOGĂȚIȚI-VĂ STILUL

### *Ce este stilul ?*

Stilul este perceput drept rezultatul unei exprimări :

- **bogate**

În calitate de cititor, intrați în text ; aveți la dispoziție anumite cuvinte, punctuația, timpuri ale verbelor etc. Vă creați o impresie de ansamblu : tandră, tonică sau organizată , acesta este stilul.

- **proprie unei epoci**

Stilul este arhaic și de preferință autentic ; mobilierul „stil” ne-o confirmă. În scris, cineva care „are stil” poate chiar să șteargă de praf și să scoată la lumină câteva arhaisme ale limbii !

- **estetizante**

Prezența sau absența ornamentelor constituie elementele cel mai ușor de observat.

Ornamentul sau lipsa lui se observă din alegerea cuvintelor, din ritmul legat de punctuație, din lungimea și cadența frazelor. Stilul este deci un fel de **manoperă expresivă și estetică**.

### **Exemplu**

Întunecatele coșuri ale uzinelor, înlăcrimate de la fum, sătule de funingine, toate au fost abandonate. Renunțăm la miliardele de kilograme de detergent deversate în fiecare dimineață, la fosfații latenți, periculoși și dulcegi. Pentru a-și păstra imaginea de marcă, întreprinderile, în sfârșit responsabile, se străduiesc, după o deontologie din mers, să fabrice fără a polua. O eminentă și gigantică piață se profilează la porțile Europei. Statele Unite se situează, zeloase, în fruntea mișcării.

**Tendință ornamentată**

Gata cu coșurile uzinelor. S-a terminat cu fosfații din detergent. În principiu. Din obligație, și pentru a-și păstra imaginea, întreprinderile se străduiesc să fabrice fără a polua. O gigantică piață pentru Europa. Și pentru Statele Unite

**Tendință minimalistă**

### • originale

Iată ce spune Jules Renard : „Ceea ce caut înainte de toate într un roman sînt ciudățeniile frazei”.

### • elegante

gratie, clasă, puritate, un „niciodată citit” ce rămîne discret. și, drept constantă, legile estetice ale epocii.

**Stilul este deseori perceput ca o măiestrie a scrierii, rezervată unei elite.**

Céline declara în 1959 : „Eu sînt un stilist, în sensul că nu am chef să las o frază în pace”.

Această primă definiție a stilului se potrivește destul de bine cu un proiect literar în care domină expresia sensibilității: **stilul include deci o noțiune de creativitate personală.**

### **Prea greoi sau prea sec...**

Repetiții, termeni improprii, stîngăcii de vocabular, fraze cetoase, imagini forțate, o sintaxă discutabilă... sînt simptomele cele mai curente ale absenței stilului.

În mod paradoxal, această absență nu rezultă întotdeauna dintr o lipsă bine determinată.

Într-adevăr, facem dovadă de precaritate stilistică tocmai atunci cînd ne străduim să avem stil, de unde tendința noastră de a „îngroșa” exprimarea cu întorsături pretins elegante. Acesta este stilul greoi, umflat, care dă imediat impresia cititorului că se sufocă sau că a mâncat prea mult...

Invers, un text fără stil poate fi consecința unei exprimări sărace, a unei tendințe excesive de a diminua bogăția ideilor, de a nivela exprimarea și de a i suprima asperitățile. Cititorul continuă anevoios traversarea deșertului, cu gîtul uscat.

### **Exemplu**

#### **Șlefuiți-vă stilul**

„Tasta Esc permite ieșirea dintr-o fereastră de dialog fără a valida opțiunile selectate...”

Nu.

„Tasta Esc oferă posibilitatea de a ieși dintr-o fereastră de dialog. Atunci nu este necesară validarea opțiunilor selectate...”

Nu

„Tasta Esc permite ieșirea... Deci tastă joacă rolul de buton Anulare.”

Nu. Nu. Nu. Nu-1 bine. Deși sînt cuvintele noastre, stilul nu există! Ziarist, asta da meserie! Léo și-a asumat sarcina de a redacta scurte informări în cadrul *Commun'action*, ziarul intern. „Pentru o sarcină, și asta este cu adevărat o sarcină, își spune Léo, iată că de o jumătate de oră migălesc la funcția Esc... În ritmul asta nu mai termin.”

## **De ce ne lipsește stilul ?**

### ***Lipsa de exerciții sau de fluiditate epistolară***

Manevrele sintactice și lexicale îl enervează pe Léo : nu simte nici o plăcere. Are impresia că nu se poate controla, că nu se poate stăpîni, din cauza lipsei de practică.

Pentru „neinițiat”, a reface reprezintă adesea un eșec, în vreme ce pentru „maestru” este o etapă. Pentru primul, a reveni asupra unei lucrări este consecința nedorită a lipsei de experiență. Pentru maestru, a reface o lucrare este rezultatul unui calcul, un segment din logica experienței și a bogăției stilului.

Ne lipsește stilul atunci cînd ne mulțumim cu o producție prea brută, insuficient prelucrată.

### ***Conformismul***

Prea timizi pentru a ne afirma, pentru a ne arăta preferințele pentru o anumită întorsătură a frazei, un ritm al ei, pentru o anumită punctuație. avem tendința de a lua drept model construcțiile stereotipe. Dar a dezvolta un stil presupune distanțarea de standarde, însoțită de asumarea unor riscuri mai importante. Făcînd dovadă de stil, deci de originalitate, ne temem adesea să nu ne îndepărtăm, să nu ne desolidarizăm de ceea ce este în general admis, cu atît mai mult cu cît stilul unui document angajează mult mai mult persoana decît conținutul lui.

Lipsa de stil reprezintă semnul unei prea mari timidități care ne cantonează în alegeri timorate.

## > Alegeți-vă stilul

Dacă astăzi redactarea poate fi practică în afara unei intenții artistice, ea oferă totuși ocazia de a dezvolta o originalitate a exprimării. Scrierea operațională se supune deci, ca și scrierea literară, creativității voastre mai mari sau mai mici. Cu toate acestea, creativitatea nu este singura responsabilă de tonalitatea stilistică a scrierilor voastre.

Funcția Esc, în precedenta versiune a lui Léo, guverna fraza din moment ce era subiect, în această nouă versiune, cititorul își reia locul de subiect. În consecință, putem spune că locul acordat cititorului constituie o altă variabilă a identității voastre stilistice.

Aici, întrebarea și verbul interpelează direct cititorul. Această interpelare face textul să „trăiască” mai bine decât în precedenta versiune, doza de acțiune de care dă dovadă scrierea voastră introduce o nouă variabilă stilistică.

Dimensiunile bipolare „absență/prezență” :

- ale cititorului,
- ale acțiunii,
- ale creativității,

determină apariția a trei perechi de tendințe



### Exemplu

#### Léo îmbunătățește stilul...

...Bine, să reluăm, funcția Esc... Acesta este chiar subiectul articolului meu. Nu, este mai degrabă obiectul. Subiectele sînt cititorii mei... Da!

„Puteți ieși dintr-o fereastră de dialog cu ajutorul funcției Esc”. E mai bine...

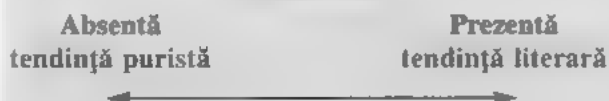
### Exemplu

#### Léo progresaază...

...Tot nu-i bine...

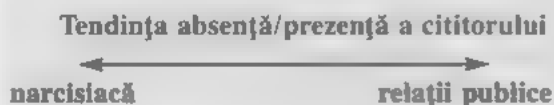
„Cum puteți ieși dintr-o fereastră de dialog? Cu ajutorul funcției Esc.”  
Mult mai bine.

# Creativitate



## Cele trei perechi de tendințe

### Prezența cititorului : prima dimensiune stilistică



Dimensiunea stilistică narcisiacă/relații publice se sprijină pe necesitatea celui care redactează de a-și seduce cititorul, într-un joc al oglinzilor în care :

- tendința narcisiacă va pune în valoare imaginea celui care redactează,
- tendința relațiilor publice va capta prezența cititorului

### • Tendința narcisiacă

„Așa cum eu am spus deja, una dintre cele mai mari greșeli ale demersului intelectual este de a-l folosi pentru a apăra o părere deja formată ”<sup>1</sup>

*Noi propunem programe de formare, originale și pe măsură. Echipa noastră concepe, amenajează, modernizează formările pentru o mai mare eficacitate*

A scrie astfel presupune un egocentrism, atașat unei misiuni de redactare înțeleasă ca un circuit închis. Corespondențele tipizate pot dezvolta această tendință, anonimatul cititorilor făcându-i pe aceștia din urmă inaccesibili redactorului. Alt motiv : egocentrismul de drept în anumite scrieri emane de către autorități. Distanța ierarhică, tutelară sau administrativă poate

1 Edward de Bono, *Refléchir mieux*, Editions d'Organisation, 1985

atunci produce scrieri reprezentative ale acestei tendințe. Poziția umilă a potențialului cititor îl face pe cel care redactează să-l piardă din vedere.

Tendința narcisică exclude prezența cititorului. Redactorul, dimpotrivă, se manifestă prin :

- folosirea repetată a lui „eu”, „noi”, și „personal”,
- elementele tind să-l pună în valoare locul, statutul și rolul său de semnatar.

### • Tendința relațiilor cu publicul

La cealaltă extremitate a bipolului „absență prezență a cititorului” se situează „redactorul - relații cu publicul”.

**„Ce trebuie să credem despre aceste teste ? Să vedem acum ce putem crede despre valoarea acestei metode de selecție. Unii au fost poate surprinși să constate că inteligența era evaluată cu ajutorul testelor-jocuri ce se apropiau uneori de ghicitoare și au manifestat un anumit scepticism în privința valorii concluziilor trase. Eu cred că nu se înșală.”<sup>2</sup>**

Tendința relațiilor cu publicul se identifică prin folosirea :

- termenilor de contact,
- formulelor de incitare,
- trimiterilor la relația dintre redactor și cititor,
- elementelor de informare ce consolidează rolul atribuit cititorului,
- termenilor rituali pentru a concretiza relația

Tendința a cunoscut o dezvoltare extraordinară în publicațiile din ultimii zece ani. Inspirată din practicile jurnalistice, ea pune cititorul pe primul plan pe cititor. Face dovada unei deschideri spre cititor și, în general, spre relație. Amabil ? Demagogic ?

2 Jean Gobet, *Les Tests démystifiés*, Editions Aubier, 1976

## Prezența acțiunii :

### A doua dimensiune stilistică

#### Tendința absență/prezență a acțiunii

tehnocrat

pragmatic

A doua dimensiune stilistică atribuie informației o valoare crucială. Tendința tehnocrată pune informația acolo unde tendința pragmatică o propune sau o impune

#### • Tendința tehnocrată

Căutînd adesea o garanție a obiectivității, redactorul și cititorul recunosc în plus în scrierea tehnocrată seriozitatea și importanța vocabularului specializat, informația cu gradul cel mai mare de precizie, într-un mod descriptiv, static. Frecventarea cotidiană și exigentă a unei teme vă poate conduce la o redactare „tehnocrată”, ca și în momentul redactării unui memoriu sau a unui raport

„Metodele statistice și istorice nu se preocupă cu observația, metodele comparative, nomotetice și fără îndoială raționaliste o permit, fără a-i pune condiții deosebite. Tipologia concretă implică, dimpotrivă, o observație pe care tipologia idealistă și genetica o revendică, dar care este, în aceste ultime două cazuri, discutabilă.”<sup>3</sup>

#### Caracteristici ale tendinței tehnocrate

- construcție impersonală a frazelor,
- vocabular specializat,
- neologisme tehnice,
- termeni tehnici,
- un sistem referențial între redactor și cititor a priori comun,
- densitatea de informații,
- minimă atenție acordată destinatarului.

<sup>3</sup> Madeleine Grawtz, *Méthodes des sciences sociales*, Dalloz, 1986

### • **Tendința pragmatică**

Scrierea pragmatică precedă acțiunea noastră, ne anticipează dificultățile de operare. În fața potențialului cititor, ea întretine o pedagogie de profesor de gimnastică, preocupat de performanțe. Ea dinamizează informația cu ajutorul :

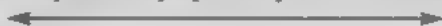
- verbelor de acțiune,
- modului imperativ sau infinitiv,
- frazelor scurte,
- unui referențial comun sau explicit,
- exemplelor,
- adesea, elementelor vizuale.

„Alegerea tipului potrivit de grafică este în întregime subordonată faptului că aveți o idee clară asupra conținutului mesajului **vostru**. Nu, mesajul dumneavoastră este cel care trebuie subliniat, ideea precisă pe care doriți să o prezentați. Pentru a înțelege importanța acestei prime etape, **desenați** atâtea grafice câte **reușiți să vă imaginați...**”<sup>4</sup>

### **Prezența creativității :**

#### **A treia dimensiune stilistică**

Tendința absență/prezență a creativității



**puristă**

**literară**

Care este motivul pentru a scrie în manieră puristă sau literară? Atașamentul față de limbă, în ambele cazuri. În scrierea puristă, cel care domină este respectul, în vreme ce în scrierea literară se bazează mai degrabă pe abatere, proprie creativității. Se înțelege că, în acest context, atribuim „creativității” sensul de „capacitate de a produce abaterea de la normă”.

### • **Tendința puristă**

Scrierea puristă trezește în noi tehnicianul scrierii, fascinat de roțițele și de mecanismele ei. Cu meticulozitate,

4 Gene Zelazny, *Dites le avec des graphiques*, Interéditions, 1989



respectînd vechi uzanțe, scrierea puristă aplică în consecință în mod riguros normele de exprimare. În plus, ea oferă cititorului subterane informative: glose și citate. Fondul și forma sînt aici studiate cu grijă

„Nu este deci decît un «eveniment» în sensul care-i este atribuit acestui cuvînt în literatura istorică, așa cum dovedesc textele citate mai sus sau oricare tabel cronologic, deși legătura dintre evenimente și percepție este aici cel mai adesea ascunsă. Abia acum istoricii încep să folosească termenul de «eveniment» într-o accepție diferită de cea pe care tocmai am explicat-o și apropiată de utilizarea pe care o adoptă știința contemporană, vom reveni asupra acestui subiect. Primul corolar al identificării oricărui eveniment cu o schimbare percepută este că un eveniment presupune întotdeauna un spectator sau, pentru a relua termenii lui Merleau-Ponty, «nu există evenimente fără cineva căruia ele să i se adreseze și a căror perspectivă finită le formează individualitatea».”<sup>5</sup>

Tendința puristă este un gen care asociază

bogăția citatelor,  
sursele indicate,  
grija față de etimologie,  
organizarea ideilor,  
varietatea vocabularului,  
o ortografie ireproșabilă,  
o punctuație scrupuloasă,  
atașamentul față de vechile forme,  
fraze mai lungi.

#### • Tendința literară

Scrierea literară presupune un „meșteșug al cuvintelor”. Străduindu-se să exploreze resursele creative ale scrierii, se combină:

- un vocabular sugestiv în emoții,
- grija pentru ritm,

5 Krzysztof Pomian, *L'Ordre du temps*, Éditions Gallimard, 1984

- figurile de stil,
- o îndrăzneală elevată,
- câteva urme de tradiționalism.

„Felul de a iubi vechile gramofone, învîrtind manivela pentru a întinde arcul, trezea fără îndoială o vrajă deosebită. Trebuia să ai impresia de joacă cu timpul, de încăierare cu el, că smulgi notele care evadau cu greu din pîlnie. Întotdeauna sosea un moment triumfal, atunci cînd discul începea să se învîrtă încet, deoarece mecanismul se epuizase, pierzîndu-și inocenta sa tinerețe de zece minute...”<sup>6</sup>

### ***Fiecărui stil, mediul său***

Informatician de mai mulți ani, Léo simte că meseria și mediul său profesional exercită asupra scrisului său o formă de presiune stilistică. Într-adevăr, fiecare mediu antrenează „obligații” stilistice

### ***Primul bipol : absență/prezență a cititorului***

- **narcisist**
  - *modele de scriere privilegiate :*  
CV, prezentare...
  - *mediul vizat :*  
servicii de marketing.
- **relații cu publicul ; promotion**
  - *modele de scriere privilegiate :*  
invitație, convocare, afiș, slogan, mailing, urări, felicitări...
  - *mediul vizat :*  
servicii de comunicare internă sau externă, servicii comerciale.

6 Jean-Marie Bretagne, „Ce que chanter veut dire”, *Autrement*, nr 153.

**Al doilea bipol : absență/prezență a acțiunii**

• **tehnocrat**

*modele de scriere privilegiate :*

raport, dare de seamă, scrisoare, documente contabile...

*mediul vizat :*

servicii administrative (contabile ).

• **pragmatic**

*modele de scriere privilegiate :*

instrucțiuni de întrebuințare, ghid, procedură, sistem de operare, notă de serviciu, tablou de bord, program, catalog, regulament, deviz, factură, înscriere. .

*mediul vizat :*

servicii de producție.

**Al treilea bipol : absență/prezență a creativității**

• **purist**

*modele de scriere privilegiate :*

lexic, glosar, legendă...

*mediul vizat :*

servicii juridice, servicii de organizare, servicii de calitate.

• **literar**

*modele de scriere privilegiate :*

cronică, editorial, publicitate, mailing

*mediul vizat :*

servicii marketing.

**Amprenta dumneavoastră stilistică**

Cele trei dimensiuni stilistice sînt cumulabile și construiesc **amprenta voastră stilistică**. Astfel, redactînd o corespondență pentru serviciul marketing, puteți fi în același timp :

agent de promovare relații cu publicul,  
tehnocrat sau pragmatic,  
literar.

Adeseori, una dintre tendințe este mai semnificativă decât celelalte.

La fel cum romancierul este predestinat a deveni maestru, posesor al unui stil unic, la fel și voi, în calitate de redactori, va trebui să adoptați **identități stilistice diferite**. Atenție! nu există o identitate mai bună decât alta. Alegeți-o pe cea favorabilă momentului, în funcție de :

- circumstanțe,
- cititor,
- obiectivul vostru de comunicare.

Mai importantă decât impunerea stilului personal este plasticitatea stilistică.

**Puneți-vă la încercare !**

**Antrenați-vă !**

**Plagiați !**

Fiiți uneori disidentul epistolar al mediului vostru !

Fiiți și conformistul purist !

Folosiți și abuzați !

Schimbați-vă ! Schimbați stilul !

Stilul este pentru scris ceea ce costumul este pentru sărbătoare : o punere în scenă a scrierii voastre

- Circumstanțele,
  - mediul epistolar de primire,
  - relația în cauză
- atribuie scrierii unitate stilistică.

### Exercițiul 17

Exersați traducerea stilistică a acestor fragmente

**1. De la tehnocrat la**

**pragmatic**

Mazăre de primăvară : protecția împotriva bolilor și puriciilor. Lupta împotriva bolilor trebuie să fie preventivă. Pentru aceasta trebuie să se anticipeze evoluția meteo și să se țină cont de numărul de etaje cu răsaduri. Cu cât există mai multe etaje, cu atât riscurile de dezvoltare a bolilor sînt mai ridicate.

2.

De la pragmatic la

tehnocrat

Curățarea aparatului. Nu  
folosiți nicodată :

- praful de curățat, bureți  
abrazivi metalici sau din  
plastic.

- produse pe bază de alcool,  
diluante (pentru curățarea  
tabloului de comandă).

În fiecare an :

Efectuați o spălare, fără  
veselă, cu ajutorul  
unui produs special vândut  
în comerț pentru  
curățarea cuvei.

3. De la narcisist la

relații cu publicul

Specialist în cultura de  
mazăre verde, particip cu  
plăcere la acest colocvii, al  
cărui caracter internațional  
face încă și mai interesante  
schimburile dintre partici-  
panții la congres. Personal,  
voi aduce o notă deosebit de  
optimistă deoarece, în acești  
ultimi ani, lucrările mele  
mi-au dat asigurări în pri-  
vința ipotezelor inițiale.  
Într-adevăr, eu însumi și toți  
membrii laboratorului meu  
constatam că această cate-  
gorie de mazăre verde...

☛ Soluții la p. 192

### Exercițiul 18

Comparați temperamentele stilistice  
subiacente acestor trei texte informatice :

Tastele de direcție deplasează cursorul în sensul indicat de săgeată. Asociate tastelor Ctrl, Alt sau Caps lock, ele servesc deplasării din cuvânt în cuvânt, din paragraf în paragraf, de pe o coloană pe alta etc

Eric Marson, *Microsoft Word 6 en un clin d'oeil*,  
Editions Microsoft Press, 1994.

Pentru a căuta și înlocui caracterele neimprimabile, este preferabil să ne găsim în Normal sau Page și să afișăm respectivele caractere neimprimabile. Pentru aceasta, faceți clic pe butonul „afișare, ascundere” de pe bara de instrumente Standard. Dacă nu sînt afișate caracterele neimprimabile, Word marchează poziția lor, atunci cînd le găsește. *Microsoft Word version 6.0, ghidul utilizatorului*, Microsoft corporation, 1996

Începînd de aici, puteți explora totalitatea sistemului Help. Dar prudență ! Sînt mulți cei care au pierdut astfel nopți întregi și pe care i am găsit în zori cu ochii rătăciți și cu părul răvășit ! Puteți risca să recitiți rubricile pe care le-ați consultat deja, să vă infundați în sistemul de referințe încrucișate !

Klaus Maa, *Microsoft Word 6*,  
Editions Micro applications, 1993.

☛ Soluții la p. 192

## II

# AJUSTAȚI-VĂ MESAJUL ÎN FUNCȚIE DE CITITOR

### Capitolul 6

- Fii apropiat de cititor*
- Interesul față de cititor
  - Cum să vă apropiați de cititorul vostru

### Capitolul 7

- Schimbați registrele limbii*
- Diferitele niveluri ale limbii
  - Adaptați-vă la registrul cititorului

### Capitolul 8

- Appreciați virtuțile normelor*
- Cunoașterea normelor
  - „Conviețuiți” cu normele

### Capitolul 9

- Descoperiți atuurile îndrăznei*
- Îndrăzneala, o gândire care se afirmă
  - Unde și cum se manifestă îndrăzneala?





## FIȚI APROPIAȚI DE CITITOR

Și voi, vă simțiți :

- interpelați ?
- intrigați ?
- implicați ?
- interesați ?
- invitați să continuați ?

Dacă ați răspuns da la toate aceste întrebări, sunteți sensibil la personalizarea discursului. Dar despre ce este vorba ? Personalizarea discursului se obține grație conjugării a doi factori : interesul față de cititor și existența unui circuit de lectură.

### Exemplu

Cititorul este interelat...

„Spuneți da chiar astăzi ofertei noastre... Depășiți-vă timiditatea, scrupulele și temerile : echipa noastră este fericită să vă facă acest cadou, vouă, tuturor celor care văd lucrurile în mare...”

„Uite unul care vorbește pe șleau”, își spune Léo, brusc intrigat de tonul pliantului publicitar al lanțului hotelier Volonté. Invitat să continue dat fiind acest preambul direct, Léo citește totalitatea argumentelor fără să respire exact despre el se vorbește ! „Cum naiba reușesc să interpelez în asemenea măsură cititorul ?”, se întreabă Léo

### ~ Interesul față de cititor

Redactarea presupune să fii singur. În plus, atitudinea meditativă obligatorie duce spre introvertire. Din aceste două motive, redactarea este rar percepută ca o activitate marcat socială. Fînd însă prea preocupat de îngrijirea exprimării sau prea focalizat asupra conținutului, ne uităm adesea destinatarii !

Scrierea reprezintă de fiecare dată un angajament, și fiecare redactor trebuie să-l respecte ! Și nu facem un angajament decît față de cineva. Anume, față de cititor

Sigur, orice comunicare scrisă se supune unor constrîngerii spațio-temporale, acesta opunîndu-se *a priori* coprezenței redactor/cititor :

- cititorul este îndepărtat din punct de vedere fizic ,
- cititorul este condamnat la mutism ;
- cititorul este absent de la discuție.

Condițiile date sînt pînă la urmă atît de puțin favorabile comunicării încît va trebui să recreăm în mod artificial conviviațitatea și interactivitatea ce caracterizează schimbul oral.

- În primul rînd, **trebuie să vă eliberați de autoritatea subiectului** despre care vorbiți, așa cum actorul trebuie să ajungă „să uite” textul, dacă vrea să fie convingător pe scenă: emanciparea nu înseamnă neglijarea subiectului. Mai curînd, înseamnă că-l stăpîniți, și, în plus, sînteți liberi.
- De altfel, trebuie ca în orice moment **să vă puneți în locul cititorului vostru** și să-i anticipați reacțiile.
- În sfîrșit, pentru a reuși cu adevărat să comunicați cu cititorul vostru, trebuie să-l scoateți din pasivitatea sa pentru a-i sporii interesul și gradul de implicare.
- Există mai multe mijloace care conduc la o reală conversație cu cititorul. Aceste mijloace combinîndu-se, puteți :
  - să vă adresați direct cititorului ;
  - să-l întrebați ;
  - să-i obțineți adeziunea ;
  - să împărtășiți emoții cu el ;
  - să vă precizați poziția prin *da* sau prin *nu* ,
  - să-l luați ca martor...
- Folosirea acestor mijloace vă apropie de cititor. Cîștigați în „umanitate”, iar cititorul îl va recunoaște pe omul din spatele textului. Mai direct, **spusele dumneavoastră cîștigă dinamism și putere de convingere**. Cititorul se simte cu siguranță mai implicat.

Astfel se adresează :

- ziaristul, pentru a influența ;
- sindicalistul, pentru a mobiliza opinia publică ;
- cel care face reclamă, pentru a incita la consum ;
- cel care semnează prefața, pentru a introduce cititorul într-o lucrare ;
- profesorul, pentru a trezi interesul

### Exercițiul 19

#### Implicați cititorul

Apreciați caracterul mai mult sau mai puțin unilateral al acestor concluzii :

1. „Am devenit un magnet pentru toate creierele aventuroase ale galaxiei. Omul nu are nevoie să aștepte o mie de ani pentru a vizita stelele, stelele sînt cele care vin la el ”

Robert Jastrow, *Au-delà du cerveau*,  
Editions Mazarine, 1982.

2. „Astăzi, lumea înseamnă mesaje, coduri, informație. Ce disecție va disloca mine obiectele noastre pentru a le recompune într-un spațiu nou ? Ce nouă păpușă rusească va apărea ? ”

François Jacob, *La Logique du vivant*,  
Editions Gallimard, 1970

3. „Iată, așadar, un scenariu printre altele. Pentru o lume printre altele. E multă visare aici ? Sînt de acord. Însă este important să visezi. Și de ce să nu ne luăm visele drept realități ? ... Doar cît să construim o lume.”

Joël de Rosnay, *Le Macroscopie*,  
Point Seuil, 1975

Cele trei fragmente ne semnalează o anumită gradare participarea din ce în ce mai evidentă a cititorului. De la primul la ultimul fragment, cititorul este din ce în ce mai atras pe partea autorului.

- Logica raportului client furnizor impune apropierea ca valoare în sine.

Da, ne aflăm în epoca **inter-activității**. Orice acțiune trebuie să fie judecată imediat de către un „client”; o firmă chiar a inventat un nou concept:  $C_2C$ ; adică „de la consumator la consumator”. Este vorba despre măsurarea produsului sau a serviciului cu ajutorul satisfacției exprimate de către utilizator/consumator

Scrișul depinde și el de „audi-ență” „Cit mai aproape de voi” este maxima care guvernează majoritatea scrierilor, fie ele ziaristice, romanești, practice sau ideologice. Fiecare cititor devine într-un anumit mod și potențial client, exigent, pe lângă un redactor-furnizor atent

### Exercițiul 20

#### Sinteți solicitat

- Răspundeți, în cursul ultimului dumneavoastră sejur, la o anchetă care caută să stabilească dacă ați fost mulțumit de serviciile hoteliere oferite
- Mergeți la teatru și vi se cere, în calitate de spectator, să hotărâți scenariul final.
- Ultima emisiune de televiziune lansează, ca de obicei, un „pro și contra” în rîndul telespectatorilor, pentru a completa sau influența dezbaterile experților
- Fiul dumneavoastră deschide o carte intitulată „Acolo unde eroul ești tu”.
- Ce alte ocazii, în care vi se solicita părerea de client, ați întâlnit recent?

### Exercițiul 21

Marcați citatul considerat a fi cel mai apropiat.

1. „A munci prea mult timp și prea intens nu dă cu adevărat roade, în măsura în care concentrarea și capacitatea de randament scad putîndu-se astfel strecura greșeli. Nu considerați pauzele ca pe o pierdere de timp, ci ca pe o ocazie de a reface plinul de energie, pentru a vă regenera.”

Lothar J. Seiwert, *Maîtriser votre temps*, Editions d'Organisation, 1987.

2. „Fixați perioade de lucru care să nu depășească, în medie, o oră și jumătate fără întrerupere. Între o perioadă și alta, menajați-vă cu scurte pauze pentru a vă destinde și a vă reface forțele.”

Yannick Trehorel, *Gagner du temps*, ESF, 1991

3. „Am dezvoltat mai sus această caracteristică ontogenetică arătând că, efectiv, la nou născut, ciclul activitate-repaus este de aproximativ cincizeci de minute într-o oră, și că el poate fi deja detectat la făt. În același timp în care se dezvoltă ciclul nictimeral care va fi definitiv la adult, perioada fundamentală se prelungește de la cincizeci-șaizeci de minute la optzeci-nouăzeci de minute. Kleitman prezice că ciclul fundamental care apare pe timpul somnului se manifestă în timpul stării de veghe prin fluctuații periodice ale vigilenței.”

Beugnet-Lambert, Lancry, Leconte. *Chronopsychologie*, Presses universitaires de Lille, 1988.

Fiecare redactor încearcă să-și captiveze cititorul, în sensul propriu al termenului: a-l face prizonier, exercitând asupra sa o seducție. Dar cum plecăm la cucerirea unui cititor?

### ***Apropierea de cititor: prin rațiune sau prin sentiment?***

#### ***O scriere este o conștiință care se alătură unei credințe***

Informația reprezintă conținutul mesajului vostru. Calitatea informativă a mesajului se bazează pe caracterul său de nouitate. Cu cât este mai nouă și mai largă, cu atât informația este mai imprevizibilă pentru cititor.

Cititorul vostru dorește informație, deci vrea nouitate: da și nu.

#### **• Da:**

Succesul presei de senzație pare să o dovedească, știrea senzatională concretizează această nevoie de nouitate în rindul cititorilor. Exemplele sînt atît de numeroase încît nici măcar nu vom vorbi despre ele. O scurtă vizită la dentist, obligatoriu abonat la revista *Paris Match*, și vă veți convinge. Cu cât este mai neașteptată, mai ciudată, mai stranie, mai secretă, cu atât informația dezvăluită atrage mai mult

• **Nu:**

Cînd mesajul anunțat este prea îndepărtat de ceea ce se așteaptă cititorul. După teoria **disonanței cognitive**, comportamentele și opțiunile noastre au de obicei o coerență care se explică prin armonia sistemului nostru psihic, în cadrul lui echilibrîndu-se părerile, atitudinile, cuvintele și sentimentele sau ideile noastre.

Cumpăr *L'Equipe*, numărul din 9 noiembrie 1996 și descopăr o temă recurentă de-a lungul întregii reviste: „Sport și literatură” Aflu că numeroși scriitori și poeți au nutrit o atracție mai mult sau mai puțin concretizată în fața sportului. Dacă una dintre premisele mele de început, alimentată încă din copilărie, este: „sportul și intelectul nu fac casă bună”, îmi va veni greu, dacă nu să cred, cel puțin să mă intereseze cele scrise. Încerc totuși să reduc tensiunea ce decurge din faptul că o informație externă vine să zdruncine o certitudine anterioară.

Cum se explică obiceiul de a citi ziarul? Prin chiar dorința de a fi informat. în deplină siguranță. Adică în limitele sistemului nostru de valori, de credințe. Fără a merge pînă la a spune că citim un ziar pentru a ne vedea confirmate alegerile sau noțiunile predobîndite, căutăm cel puțin să citim ceva care se integrează sistemului nostru de referință, fără a-i provoca pagube.

Întreaga problemă se reduce la a ști cum să **determinăm pragul de toleranță la informație** caracteristic cititorului, la a găsi **punctul de echilibru** dintre gradul său de curiozitate și începutul neîncrederii sale față de un corp prea străin sistemului de referință inițial. Curiozitatea cititorului se stîrșește acolo unde începe neîncrederea sa

## **Identificați-vă ținta**

### **După sistemul de referință**

Conștientizați existența sistemului de referință al cititorului apelînd la criteriile următoare

raritatea informației,  
ușurința de verificare a informației,  
riscul de distorsionare a informației din cauza echivocului.

Aceste criterii contribuie într-adevăr la definirea gradului de previzibilitate a informației dinspre cititorul vostru.

Astfel, afirmînd: „Parisul este capitala lumii”, formulați o aserțiune sub formă de informație greu de verificat și echivocă, iar ținta va fi îngustă și precară.

Dacă însă spuneți: „Parisul este capitala modei”, veți atinge o țintă largă.

### **După temperament**

Cititorii voștri merg pe căi bătătorite sau sînt în căutare de idei noi?

### **Solicitați efectul compensației**

O mare noutate informativă, șocantă, poate fi compensată prin familiaritatea așezării ei în pagină.

### **Exercițiul 22**

Încercați-vă ținta cu ajutorul indicatorilor următori:

- Obiceiurile de lectură: varietate a suporturilor, conținut.

Permeabilitatea la ideile noi, după propriile producții scrise.

- Reacțiile anterioare constatate în fața comunicărilor scrise.

### **Exercițiul 23**

#### **Familiarizarea cititorului**

Cotidienele și revistele oferă o așezare în pagină stabilă pentru a compensa agresivitatea anumitor informații:

- pagina din dreapta, consacrată publicității,

regularitatea suplimentelor tematice (suplimentul economic de luni),

- prima pagină făcută întotdeauna după același tipic: desenul lui Faizant în pagina întâi a ziarului *Le Figaro*, fotografia centrală din *Liberation*.

Căutați alte criterii de stabilitate a formei care vizează să pondereze o instabilitate de fond, în paginile unui cotidian sau într-o revistă internă (proprie unei asociații sau unei întreprinderi).

## ➤ Cum să vă apropiați de cititor

### Spațiile privilegiate

Prezența voastră se afirmă prin mențiuni scrise de mână, fie pe margine, fie în apropierea semnăturii. Mențiunea scrisă de mână pe margine se dorește a fi familiară, în timp ce aceea aflată în apropierea semnăturii se dorește a fi nu numai familiară, dar și amicală

### Exercițiul 24

#### Observați :

Apelul la mențiunea scrisă de mână din cadrul „scrisorilor-tip” de natură comercială. Tocmai pentru că scrisoarea-tip vrea să scape unei percepții anonime, ea împrumută acest procedeu pentru a se umaniza din nou

### Exercițiul 25

#### Observați :

Folosirea post-scriptum-urilor în cadrul corespondențelor comerciale :

- Ce informații conțin ?
- Cum sînt formulate ?

În ce mod sînt mai eficace informațiile vehiculate în acest cadru mai curînd decît în cadrul scrisorii propriu-zise ?

Post-scriptum-ul, anulînd utilizarea sa inițială – aceea de a acoperi o omisiune – profită de poziția apropiată de semnătură pentru a suscita „efectul de confidență”

## Transpunerea în situație a cititorului

### Exercițiul 26

#### Observați :

„Este foarte posibil ca, la vederea acestui titlu, trecătorul să exclame «încă o carte despre tehnologie !» Și nu s-ar înșela”

Jacques Ellul, *Le Bluff technologique*, Hachette, 1988

„Ce este un circ ? Mai există circ ? Pentru spectatorii care ieșeau de la spectacolul *Le cri du caméléon*, desfășurat în clădirea circului de la Châlons-sur Marne în aceste zile, fără îndoială da. Ei nu mai văzuseră așa ceva niciodată, dar era chiar circul, cu jonglerii, cu acrobații și cu clovni săi caraghioși.”

Jacky Pailley, *L'Événement du jeudi*, nr 582,  
din 28 decembrie 1995 – 3 ianuarie 1996.

În ambele cazuri, redactorul gîndește în locul cititorului său, îi anticipează reacțiile, prin intermediul transpunerii în situație



Transpunerea în situație a cititorului permite redactorului să afirme în mod discret paternitatea simțirii sale, a judecății sale...

### ***Repetiția aluzivă***

#### **Exercițiul 27**

##### **Observați:**

Există, **din** fericire, ghitara subtilă a lui Pierre Jaconelli în *Rêves d'Orient* de Jacques Lanzmann Există, **din** fericire, pianul lui Jean Mora care-i face ochi dulci unei foarte ronsardiene Lucie, semnată Lionel Florence

*Télérama*, nr. 2456, 8-14 februarie 1997.

Repetiția unui cuvânt accentuează expresia judecății autorului. Cititorul acceptă ca respectivul cuvânt, astfel repetat, să se desprindă de la sensul său inițial, să capete o tentă de ironie Între dumneavoastră și cititor, atunci când judecați o a treia persoană, se creează o stare de complicitate.

### ***Realismul***

Cu cit veți introduce în scrisul dumneavoastră mai multe precizări factice sau anecdotice, fie ele încifrate sau calitative, cu atât cititorul se va apropia concret, de situația descrisă.

#### **Exemplu**

##### **Scrieri realiste**

„Cînd cineva, la serviciu, ridică probleme prea delicate, șeful apela la directorul de departament, pentru ca acesta să intervină pe lângă cel care făcea neazuri Atunci cînd el propunea sancțiunea, făcea în așa fel încît rezultatul final să fie de fapt destul de pozitiv pentru el Toți se solidarizau în jurul lui împotriva directorului de departament perceput ca fiind autoritar și abuziv.”

Alain Cardon, *Le Manager et son équipe*,  
Editions d'Organisation, 1986.

„Istoria profesională a lui Gaston, așa cum o prezintă în cadrul interviului său, abundă în personaje, peripecii, răsturnări, și, la început, ne vine oarecum greu să ne orientăm aici. În timpul războiului, Gaston, provenind dintr-o familie de evrei, se refugiază în zona liberă împreună cu părinții săi. La sosirea nemților în zona liberă, el trebuie să abandoneze brusc școala. Are unsprezece ani și jumătate. În 1944, mama sa este ucisă în cursul unui bombardament german.”

Nicole Aubert, Max Pagès,  
*Le Stress professionnel*, Klincksieck, 1989

### Personalizarea scrierilor voastre

Unul dintre mijloacele utilizate pentru a ajunge aproape de cititor este acela de a ne adresa direct lui prin intermediul frazelor sau al cuvintelor personalizate

#### *Indicele interesului uman al lui Flesch*

Convins că un text trebuie să conțină o tonalitate emoțională minimă pentru a seduce cititorul și pentru a oferi astfel garanții de lizibilitate, Flesch a definit o scară de cuantificare a interesului pe care autorul îl trezește cititorului mergând de la:

0 : obositor  
↓  
la  
100 : pasionant

Cu ajutorul unei formule aritmetice, Flesch măsoară într-o manieră obiectivă ceea ce s-ar putea numi și încărcătura afectivă a textului.

Interesul uman evaluează doi parametri: **proporția frazelor adresate direct cititorului** și **proporția cuvintelor personalizate**.

#### Sfat

Vă recomandăm lectura cărții *La Langue de coton* de François-René Huygues sau *Le Journalisme sans peine* a lui Burnier și Rambaud apărute la editura Plon, pentru a cunoaște mai multe despre procedeele de comunicare manipulatorie la care poate conduce, prin exces, dorința de a obține complicitatea cititorului

- Se consideră că se adresează direct cititorului orice frază care :

conține un ordin, un sfat, o sugestie :

„Putem totuși încerca, bineînțeles **Haide**  
„Iubește-mă...”<sup>1</sup>

provine dintr-un dialog, adus între ghilimele sau introdus printr-o liniuță :

„Visează !” „Citește ! Dar citește, la naiba, îți ordon să citești !”<sup>2</sup>

se termină printr-o exclamație :

„Treci în camera ta și citește !”<sup>3</sup>

conține o întrebare :

„Rezultatul ?

Nici unul.

El a adormit cu cartea sa în brațe.”<sup>4</sup>

- Se consideră cuvinte personalizate :
- **pronumele personale** (subiecte sau complemente) care se referă la o persoană :

„El a adormit cu cartea în brațe Brusc, fereastra i s-a părut imens de deschisă asupra unui lucru demn de invidiat Pe acolo el și-a luat zborul Pentru a scăpa de carte Dar este un somn vigilent cartea rămâne deschisă în fața lui ”<sup>5</sup>

- **adjectivele personale** care se referă la o persoană :

„Noi doar ce deschideam ușa camerei sale și îl găseam serios, ocupat cu cititul Chiar de-am fi urcat noi și tiptil, prin somnul său el tot ne-ar fi auzit venind ”<sup>6</sup>

1. Daniel Pennac, *Comme un roman*, Gallimard, 1992

2. *Ibid.*, (continuare a extrasului).

3. *Ibid*

4. *Ibid*

5. *Ibid*

6. *Ibid.*

– **prenumele și substantivele proprii :**

„Oh, amintirea acelor ore șterpelite sub pătură la lumina lanternei ! Cum mai fugea **Anna Karenina** repede-repede către al său **Vronțki** în acel ceas de noapte ! ”<sup>7</sup>

– **termeni desemnând persoane\* :**

„Ei doi, se iubeau, era frumos, dar ei se iubeau împotriva interdicției de a citi, de aceea era și mai bine ! Ei se iubeau împotriva tatei și a mamei ”<sup>8</sup>

• **Formula lui Flesch**

Formula de calcul este următoarea

**Interesul uman = 0,314 S + 3,635 W**

în care :

**S** reprezintă procentajul de fraze adresate direct cititorului

**W** este procentajul de cuvinte personalizate.

Cele două numere : 0,314 și 3,635 sînt constante. Ele ponderează scorul și permit eșalonarea pe scara lui Flesch.

• **Condițiile de administrare a testului :**

- textul ales trebuie să fie complet ;
- textul trebuie să conțină cel puțin o sută de cuvinte ,
- articolele și prepozițiile sînt socotite cuvinte.

• Din această categorie excludem cuvintele care desemnează corporații, grupuri, clase sociale. Pentru a evita greșelile, un sfat : nu luați în calcul decît cuvintele care desemnează persoane avînd o formă feminină diferită de forma masculină, ca profesor-profesoară

**Exemplu de aplicare a testului**

Legendă .

Frazele adresate direct cititorului sînt cursive.

Cuvintele personale apar îngroșate.

„Verbul «a citi» nu suportă imperativul și împărtășește această aversiune cu alte cîteva : «a iubi», «a visa» .

7. *Ibid*

8. *Ibid*

Putem totuși încerca, bineînțeles *Haide «Iubește-mă' »*  
*-Visează' » «Citește' » «Citește' Dar citește, la naiba, îți*  
*ordon eu să citești ! »*

*Treci în camera ta și citește ! \**

*Rezultatul ?*

Nici unul.

El a adormit cu cartea sa în brațe. Brusc, fereastra i s-a  
 părut imens de deschisă asupra unui lucru demn de invidiat.  
 Pe acolo el și-a luat zborul. Pentru a scăpa de carte. Dar  
 este un somn vigilent. cartea rămâne deschisă în fața lui.  
 Noi doar ce deschideam ușa camerei sale și îl găseam serios,  
 ocupat cu cititul. Chiar de-am fi urcat noi și tiptil, prin  
 somnul său el tot ne-ar fi auzit venind.

*- Ei, îți place ?*

El nu ne va răspunde nu, ar fi o crimă de lez-majestate.  
*Cartea este sacră, cum s ar putea să nu fie iubită ?* Nu,  
 el ne va spune că descrierile sînt prea lungi.

Liniștiți, noi ne vom duce la televizorul nostru. Este posibil  
 chiar ca această reflecție să suscite o pasionantă dezbatere  
 între noi și ceilalți ai noștri...

*- El găsește descrierile prea lungi. Trebuie să-l înțelegem,*  
*noi sîntem în secolul audiovizualului, evident, romancierii*  
*secolului al XIX-lea trebuiau să descrie totul.*

Acesta nu este un motiv pentru a-l lăsa să sară jumătate  
 din pagini !

*Să nu ne obosem, oricum el a adormit din nou*

Este cu atât mai mult inacceptabilă, această aversiune pentru  
 lectură cînd noi aparținem unei generații, unui timp, unui  
 mediu, unei familii, în care tendința era mai degrabă de a  
 ne împiedica să citim.

*Dar nu mai citi, haide, ai să-ți strici ochii !*

*- Mai bine te-ai să te joci, e o vreme frumoasă afară*

*- Stinge ! E târziu !*

Da, era prea frumos ca să citești, atunci, și prea întuneric  
 noaptea.

Observați că a citi sau a nu citi, verbul era oricum conjugat  
 la imperativ. Chiar și la trecut, nu se poate altfel. În așa  
 fel încît a citi constituia atunci un act subversiv. La  
 descoperirea romanului se adăuga plăcerea gestului de a nu  
 asculta. *Dublă splendoare ! Oh, amintirea acelor ore*  
*șterpelite sub pătură la lumina lanternei ! Cum mai fugea*  
*Anna Karenina repede repede către al său Vronski în acel*  
*ceas de noapte ! Ei doi se iubeau, era frumos, dar ei se*

♦ Toate aceste  
 fraze subliniate pot  
 fi selecționate pe  
 mai multe criterii.  
 ele sînt imperative,  
 exclamative și pro-  
 vin dintr-un discurs  
 direct. Totuși, ele nu  
 vor fi socotite decît  
 o singură dată

iubeau împotriva interdicției de a citi, de aceea era și mai bine ! Ei se iubeau împotriva tatei și a mamei, ei se iubeau împotriva temei la matematică ce trebuia terminată, împotriva compunerii la franceză ce trebuia predată, împotriva camerei unde trebuia să fie ordine, ei se iubeau în loc să meargă la masă, ei se iubeau înaintea desertului, ei se preferau unul celuilalt meciului de fotbal și mersului la cules de ciuperci. Ei se aleseseră și se preferau oricărui alt lucru. Doamne, Dumnezeu, marea dragoste !  
Și cât de scurt era romanul."

Daniel Pennac, *Comme un roman*,  
Gallimard, 1992

### Rezultatele testului :

Din patruzeci și șase de fraze, douăzeci și trei sînt adresate direct cititorului.

Adică 50%. S = 50

Din patru sute șaiszeci și patru de cuvinte, cincizeci și opt sînt personale.

Adică 12%. W = 12.

Formula este deci :

$$(0,314 \times 50) + (3,635 \times 12) = 59,32$$

Scorul textului este de : 59,32 rotunjit la 60.

### Evitați o prea mare familiaritate

Căutarea complicității poate, în anumite cazuri, aproape să dăuneze relației. Într-adevăr, personalizînd relația, impuneți cititorului vostru un cadru afectiv. Astfel, tu marchează o mai mare apropiere afectivă decît **dumneavoastră**, întrebarea directă scoate mai mult în evidență spontanitatea voastră decît întrebarea indirectă, exclamația eliberează orice reținere etc.

De aceea, gradul de personalizare trebuie să fie în raport strîns cu gradul de familiaritate pe care-l întrețineți cu cititorul vostru

### Exercițiul 28

1. Aplicați testul pe un fragment pe care l-ați redactat chiar dumneavoastră. Unde vă situați pe scara lui Flesch ?
2. Căutați apoi să măriți interesul uman :
  - evitați formulările impersonale,
  - înlocuiți pronumele nehotărîte,
  - fiți mai puțin centrat asupra subiectului

obișnuit. În consecință, dacă natura relației vă autorizează spontaneitatea, nu autorizează același lucru și în scris. Dimpotrivă, cu greu ne putem închipui un subordonat fiind brusc familiar cu superiorul său ierarhic, când în vorbirea curentă e distant.

Ceea ce este spus „pe șleau” poate fi perceput ca agresiv sau insolent, așa cum o demonstrează și exemplul de mai jos :

Domnule Primar,

Vă semnalez că, pe strada Edgar Degas, serviciile dumneavoastră au construit o scară care leagă piața primăriei de parking. Această scară, care are numeroase trepte, nu are balustradă! Lipsa generează un risc cert pentru bunicile a căror vedere este deficientă! În măsura în care respectiva scară este în grija municipalității, veți remedia această stare de lucruri? Dacă nu, puteți atrage atenția responsabilului de imobil? Demersul meu se înscrie în simplul spirit al prevederii, care, veți fi de acord, trebuie să aibă câștig de cauză asupra conceptului a posteriori de reparare

După ponderare :

Domnule Primar,

Îmi permit să vă semnalez că, pe strada Edgar Degas, s-a construit o scară care leagă piața primăriei de parking. Această scară, care are numeroase trepte, nu este prevăzută cu balustradă. Lipsa generează un risc cert pentru persoanele în vârstă a căror vedere este slăbită. În măsura în care scara este inclusă între bunurile municipalității, este fără îndoială posibil să remediați această stare de

## Exercițiul 29

Comparați acest exemplu de traducere :

**1. Alegerea unui organism de formare**  
Grupurile de stabilimente (GRETA) depind de Educația națională. Ele propun stagii de inițiere, de perfecționare sau de readucere la nivel și pregătire cu diplome naționale recunoscute (de la CAP la BTS). Ele se adresează întregului public : șomeri, tineri, salariați în concediu individual de studii.

**2. Cum să alegeți un organism de formare**

Vă puteți adresa grupurilor de stabilimente dependente de Educația națională.

Dacă sînteți șomer sau salariat în concediu individual de studii, puteți urma stagile de inițiere și de perfecționare. Dacă, pentru a învăța o meserie, doriți să urmați o formare profesională care vă acordă o diplomă, GRETA vă pregătește pentru diplomele naționale, de la CAP și pînă la BTS

lucruri sau cel puțin să atrageți atenția responsabilului de imobil asupra problemei avute în vedere.

Demersul meu se înscrie în simplul spirit al prevederii, care, toată lumea este convinsă de acest lucru, trebuie să aibă cîștig de cauză asupra conceptului a posteriori de reparare.

### ***Orientați-vă cititorul în cadrul textului***

Textul vostru seamănă cu un supermarket: bogat în informații a căror natură, proveniență, termene de valabilitate diferă. Cum se poate orienta cititorul dacă nu urmărind săgețile și semnele de orientare? Cititorul este grăbit din lipsă de timp, din nerăbdare, în cel mai fericit caz din lăcomie, poftă de a cunoaște ceea ce îi veți spune. Ca și consumatorul, el nu va ceda decît cîteva minute din timpul său pentru a **repera**, a **alege**, a **surprinde informația**...

Dar un text fără semnale este un text care tace. În schimb, există un contact între voi — cunoștințele, părerile, convingerile voastre — și cititor, din clipa în care ajunge la voi urmîndu-vă semnalele.

Diferitele semnale pe care le folosiți compun **circuitul de lectură** al documentului vostru.

Ele sînt:

- titlurile
- „perturbările” vizuale, cum sînt graficele, fotografiile, chenarele inserate într-un text.

#### **Exercițiul 30**

Luai o lucrare pe care o considerai agreabilă la răsfoit, la citit. Observai ce semnale folosește redactorul pentru

- a întîmpina cititorul;
- a-i ușura reperarea, alegerea, surprinderea informației;
- a-l avertiza cu privire la ceva anume, dacă este cazul;
- a-l influența;
- a-l mulțumi;
- a-l concedia ..

Formula imagistică „circuit de lectură” sugerează mai multe idei:

- **Traseul:** într-adevăr, circuitul de lectură pe care-l oferiți cititorului vostru îi ușurează deplasarea dintr-un punct într-altul, scutindu-l de rătăcirii. Acesta poate atunci conduce o explorare metodică a textului vostru



pentru a găsi mai repede informația care-l interesează. Această funcție este asigurată mai ales de către **subtitluri și intertitluri**.

- **Itinerariul turistic** : așa cum broșura prezintă o vedere de ansamblu asupra țării vizitate, circuitul vostru de lectură face promovarea textului. Ceea ce este deosebit de frapant, original, inedit trebuie să sară în ochi și să atragă cititorului. Pentru a îndeplini această funcție, **chenarul, fotografia, grafica** reprezintă inserările cele mai utilizate.

- **Itinerariul în formă de buclă** : drumul parcurs în jurul unui lucru. Acesta este rolul șapoului - a descrie în câteva cuvinte interiorul textului, a-i rezuma informația esențială. Titlul poate de asemenea avea în vedere satisfacerea curiozității cititorului. Strategia opusă constă în a spori această curiozitate cu ajutorul titlului pentru a o mulțumi în text.

### Exercițiul 31

Acum căutați o lucrare pe care o considerați dificilă, confuză, plicticoasă și spuneți :

- cum puteți face textul mai interesant ;
- în ce fel cititorul s-ar putea simți mai în largul său.



## SCHIMBAȚI REGISTRELE LIMBII

Léo simte că făcînd apel la „OK”, poate comite o eroare de gust, afectînd negativ calitatea corespondenței. Întotdeauna doriți să primiți oaspeți creînd o ambianță, un climat specific, de aceea, grătarul destins din luna iulie nu va impune aceeași „artă a aranjării mesei” ca botezul copilului...; la fel, vocabularul ales îl va instala pe cititor într-un climat lexical favorabil sau nu comunicării voastre.

Care este vocabularul unde cititorul vostru se simte cu adevărat în largul său?

Ce vocabular va permite cel mai ușor schimbarea conținutului mesajului?

Alegînd un registru de vocabular, plasați cititorul într-un climat deosebit sugerat prin

- proprietățile lexicului utilizat;
- formele gramaticale privilegiate;
- caracteristicile de structură ale frazei

Atmosfera pe care doriți să o creați depinde de alegerea voluntară a termenilor, mai mult sau mai puțin populari sau „savanți”, de construcția frazelor (simple sau sofisticate) și a formelor gramaticale (frecvente sau foarte rare).

### Exemplu

#### Oral sau scris?

„Acest cocktail de inaugurare este în mod clar organizat pînă la cele mai mici detalii”, își spune Léo recitînd planul de acces pe care domnișoara atașat comercial tocmai i l-a dat. Fără a mai aștepta, Léo redactează cîteva rînduri de confirmare tinerei femei...

„OK” constituie, de altfel, principalul termen. Dar de fapt, dacă asta se spune, se și scrie? Se întrebă brusc Léo în momentul în care fax-modemul își încheie emiterea

Registrele limbii, desemnind tipuri variate de comunicare, se supun unei clasificări în patru categorii.

### > Diferitele niveluri ale limbii

Cine spune nivel spune scară, grad, ierarhie. Dar ce anume ierarhizăm? Modurile de exprimare, prin transcrierea limbii orale sau prin tipul de redactare, îndepărtându-ne de primatul oralului. Clasamentul în patru niveluri de limbă exprimă în consecință detașarea progresivă a oralului către scris.

#### **Nivelul 1 : (în)scrieți oralul**

Să luăm ca exemplu un ghid de ucenicie<sup>1</sup> adresat tinerilor interesați să-și aleagă o profesie, o meserie. „În acest ghid vorbim despre tine, despre ucenici, despre ucenicie”, explică prefața. Obiectivul este clar : adresându-se tinerilor, ghidul vorbește ca ei.

Într-adevăr, lexicul folosit este al lor, ușurind înțelegerea.

Autorii optează pentru termeni frecvenți în limbajul tinerilor, inclusiv termeni de argou, iar construcțiile gramaticale sînt simplificate, ca și în domeniul oral

- *Am luat vacanță* în loc de *Sînt în vacanță*
- *Cît voi cîștiga* în loc de *Cu cît voi fi plătit*
- Poate c-o să meargă* în loc de *Poate va merge ..*

Exprimarea sentimentului viu, a spontaneității este de asemenea frecventă :

- *Bravo !*
- *Ucenic ? De ce nu ?*

Primul nivel al limbii corespunde deci cel mai mult limbii vorbite, formînd **registrul familiar**. Expresile familiare, limbile vernaculare sînt aici autorizate, ca și întorsăturile tipic argotice. Regulile de gramatică și de

1 *Guide de l'apprentissage*, Les éditions ouvrières, 1993

sintaxă sînt prea puțin controlate, această neglijență voluntară făcînd loc incorectitudinilor. Barbarismele, anacoluturile pot chiar contribui la redarea stilului schimburilor orale, populare.

Veți utiliza acest nivel atunci cînd doriți :

- să intrați în **conversație** cu cititorul vostru :  
„Știși, șeful mă cam calcă pe nervi. Crede că lucrarea asta nu înaintează deloc.”<sup>2</sup>
- să insistați asupra unei **culturi populare, regionale, asupra unui anumit limbaj** :  
„Avem documente din partea Societății sînt cam «urite».”

Extras dintr-o dare de seamă

- să păstrați **latura „naturală”** a dialogurilor și mărturiilor...  
„Lysane Douénel spune «Realitatea mă scoate din sărite, eu caut aventura...»”<sup>3</sup>
- să **imitați ezităările, aproximările din zona oralului**, pentru a da o mai mare senzație de veridicitate :  
„E adevărat că o să plouă mine ? Eh, întotdeauna plouă cînd nu e prea frig. Programul de la televizor e vax ? Se pare că o să se care Collaro. Ei aș<sup>1</sup>, el sau un altul, tot un drac e.”<sup>4</sup>
- cînd doriți să mimați **ireverența** :  
„Evident, Sfînta trebuia să fie scoasă din piine.”<sup>5</sup>  
„Jimmy Carter, «țărănoiu», venit din fundul Sudului.”<sup>6</sup>

<sup>2</sup> Marc Oberlé, *L'Amour, la violence en plus*, Le Hameau

<sup>3</sup> Claire Boniface, *Les Ateliers d'écriture*, Retz, 1992

<sup>1</sup> Marc Oberlé, *op. cit.*

<sup>5</sup> *Le Petit Fute de Belgique*, Nouvelles Editions de l'Université

<sup>6</sup> Dominique Dhombres, *Le Monde*, noiembrie, 1996

**Exemplu**

„Împreună, ciorovăisem ceva timp. Destulă vreme pentru ca taică-meu, care încerca să dea de mine... Refuz absolut să mă servesc de semnalul de apel. Mă stresează să fac R2 și, evident, pe taică-meu îl scoate din sărite să-ncerce zadarnic să dea de mine timp de o oră. E o idee fixă de-a mea. Ca taică-meu să ajungă să zbiere la mine că nu venea acasă la cină și că-mi ceda porția lui congelată de pește preparată lejer cu sos spaniol. (De cînd cu bugetul, acasă eram super-campionii congelatelor) ”

Camille Todd, *La Couette*,  
Editions Seuil, 1994.

**Registrul familiar  
Semne particulare****Semne lexicale :**

Argou, dialect, termeni populari, expresii plăcute sau pitorești, abrevieri, prescurtări, barbarisme, anacolut, nonsens.

**Semne gramaticale :**

Mod indicativ, timpuri simple, minimă concordanță a timpurilor.

**Forme sintactice :**

Juxtapunere a propozițiilor, fraze neîncheiate, combinare fantezistă a cuvintelor, punctuație redusă la minim.

**Reprezentanți de marcă :**

François Villon, Frédéric Dard,  
zis San Antonio.

## **Nivelul 2 : în scris, corecți ceea ce în oral este tolerat**

Îndepărtați din exprimarea voastră orală construcțiile greșite sau neglijente. Supravegheați, limba se supune normelor gramaticale și sintactice uzuale. Fînd mai atenți la vocabular, veți putea controla ortografia și sensul. **Registrul natural** este curățat de impuritățile limbajului oral. El poate astfel circula liber în toate mediile, de aceea este registrul cel mai frecvent utilizat, în corespondența personală, administrativă, în mediul profesional sau chiar și în lucrările adresate marelui public.

- **Extras dintr-un manual de psihologie**

Lumea de astăzi este uneori foarte dură. Și nu doar la modul general (evenimentele mondiale, economia, problemele sociale), ci și în viața noastră de toate zilele.

• **Extras dintr-o dare de seamă :**

După o punere la punct privitoare la problemele bugetare ale XXX împreună cu M P , am hotărât că un maximum, ba chiar totalitatea investiției va fi facturată pe 1996.

• **Extras dintr-o corespondență pe probleme de impozit**

Situația mea actuală este mai degrabă stînjemitoare  
Tochmai am fost concediat și fiind fără slujbă, și fără bani, nu pot plăti suma pe care mi o cereți

Situațiile de folosire a registrului natural pot fi cotidiene. În serviciul comunicării spontane, acest registru este cel al corespondenței amicale, fax, memo, mesaj electronic, chestionar, anchetă, hîrtie redactată în grabă, în cele mai frecvente cazuri.

**Exemplu**

„A plouat mai multe zile la rînd. Mă duceam după ziar la chioșcul care se găsea la marginea grădini Alsace-Lorraine și mă întorceam la pensiunea Sainte-Anne pe ploare. Proprietara dădea de mincare păsărilor ei. Era îmbrăcată cu un impermeabil vechi și își înnodase un fular sub bărbie pentru a se proteja de ploare. Era o femeie de vreo șaiszeci de ani, cu o alură elegantă. Vorbea cu accent parizian.”

Patrick Modiano, *Dimanches d'aout*,  
Editions Gallimard, 1986

**Registrul natural  
Semne particulare**

**Semne lexicale :**

Cuvinte uzuale din dicționar

**Semne gramaticale :**

Forme simple

**Forme sintactice :**

Fraze cu structură simplă pe  
modelul subiect + predicat +  
complement

Reprezentanți : ziaristi

**Nivelul 3: schimbați felul de a vă exprima**

Din clipa în care faceți un efort hotărît pentru a vă îmbunătăți felul de a vorbi, căutînd mai multă eleganță sau stil, folosiți un **registru natural normalizat**, el întreține un raport strîns cu registrul natural — de unde și numele său — lustruindu-l, „făcîndu-i toaleta”.

Diferența dintre oral și scris se adîncește cu atît mai mult cu cît vă impuneți norme mai severe, exigențe mai stricte.

Trecute prin acest filtru, exemplele precedente devin :

**Actualitatea** este uneori dezagreabilă. Nu numai dintr-un punct de vedere general (evenimentele mondiale, economia, problemele sociale), dar, **de asemenea**, în viața noastră cotidiană.

După examinarea problemelor bugetare ale XXX împreună cu M P, noi am hotărât că o mare parte din investiție, chiar totalitatea sa, va fi facturată pe 1996

**Trec acum printr-o situație dificilă.** Într-adevăr, concediat de puțină vreme și, de acum înainte, fără venituri, mă aflu în incapacitate financiară, neputînd achita de suma pe care mi-o cereți

Documentele de serviciu - de exemplu : corespondența, darea de seamă, raportul, notele interne - sînt redactate în registrul natural normalizat. Același registru este folosit de studenți pentru a redacta referatele, lucrările, disertațiile .. La rîndul vostru, în anumite situații, vă supuneți de asemenea legilor genului

Registrul natural normalizat rămîne spațiul neutru al scrierii : supravegheat, el se opune libertăților din registrul familiar , convențional, el inhibă apariția unui mod de exprimare personal.

### Exemplu

„Societatea industrială se caracterizează prin centralizarea mijloacelor de producție, distribuția masivă de obiecte standardizate, specializarea sarcinilor și controlul lor ierarhic Modelul, împrumutat din geometrie sau din mecanică, este piramida sau angrenajul Cei trei stîlpi care fundamentează contractul de muncă, în sinul întreprinderii, reprezintă unitatea de loc, de timp și de funcție.”

Joel de Rosnay,  
„La révolution informationelle”,  
*Le Monde diplomatique*,  
nr. 1909, octombrie 1996

### Registrul natural normalizat Semne particulare

**Semne lexicale :**

Cuvinte tehnice.

**Semne gramaticale :**

Forme simple.

**Forme sintactice :**

Construcții de fraze independente sau principale + subordonate.

Reprezentanți  
autori de lucrări  
documentare, ziariști.



#### **Nivelul 4 : acordați scrisului un statut unic**

**Registrul susținut** obligă la folosirea unui vocabular selectiv, prețios, demodat chiar. De asemenea, construcțiile gramaticale și sintactice sînt mai complexe. Limba utilizată în acest registru este uneori arhaizantă

Preocupați fiind de justetea și precizia exprimării, nu ocoliți nici una dintre posibilitățile de transformare în operă. Procedeele de ornamentare sînt foarte căutate, la fel semnele stilistice particulare. Lirismul, emfaza se întîlnesc deseori...

„Deși comparatismul permite degajarea unor asemănări, a unor «arhetipuri» presupuse, oceanul de diferențe este atît de mare încît aceste cîteva picături de asemănare se înecă în el.”<sup>7</sup>

Registrul susținut este cel al producției literare rafinate sau al producției universitare.

#### **Exemplu**

„Intraseră una după alta în hoi celelalte verișoare, invitate la masă ca și noi. Între treizeci și patruzeci de ani, cam toate erau foarte frumoase. Nici una dintre ele nu era măritată. Blonde sau brunete, aveau un ten mat aragonez, ochi profunzi a căror blîndețe se ilumina uneori, după modelul ochilor domnișoarei de Pérélla, cu străluciri subite, sălbatice reflexii, ai fi zis, flăcări întunecate ale închiiziției.”

Pierre Benoit, *Montsalvat*,  
Albin Michel, 1957.

#### **Registrul susținut Semne particulare**

**Semne lexicale :**

Cuvinte rare, sensuri învechite.

**Semne gramaticale :**

Mod conjunctiv, timpuri compuse, perfectul simplu, concordanță riguroasă a timpurilor.

**Forme sintactice :**

Fraze complexe cu succesiune de subordonate, intercalări, forme eliptice, inversiuni, punctuație bogată.

Reprezentanți : Roland Barthes, Patrick Grainville, Pierre Benoit,

7 Michel Pastoureau, *Couleurs, images, symboles. Le léopard d'or*, 1989

## ➤ Adaptați-vă la registrul cititorului

Să observăm acum fiecare registru sub aspectul său cel mai dinamic în situație de comunicare

*Cititorul dispune de un evantai de registre echivalent cu al vostru :*



**Figura 1**  
Echivalența  
registrelor

Să presupunem că cititorul posedă un „echipament lingvistic” apropiat de al vostru . puteți începe comunicarea pornind de la unul dintre cele patru registre, cititorul va înțelege. Relația astfel creată va fi totuși diferită, în funcție de registru.

- Registrele **natural** și **natural normalizat** plasează comunicarea într-un spațiu comun. Relația se stabilește în cadrul unui conformism de bună calitate, în mod discret, sobru. Ambele registre oferă o securitate apreciabilă.
- Utilizarea registrelor **susținut** și **familiar**, a contrario, prezintă mai multe riscuri. Eficacitatea comunicării depinde într-adevăr de întrunirea a două condiții: stăpânirea și adeziunea în reciprocitate. O estimare justă a capacităților cititorului este, în consecință, indispensabilă. Puteți aprecia relevanța discursului calculând efectul produs asupra cititorului. Registrele „extreme” împing la complicitate, trezesc la joc și întrețin forma voastră lingvistică. Acrobațiile de limbaj se află adesea la originea unui stil de scriere ușor identificabil.

Schimbul reușit se bazează pe simetria echipamentelor lingvistice :



**Figura 2**  
Schimbul reușit

*Cititorul nu se simte în largul său  
când utilizați registrele „extreme” :*



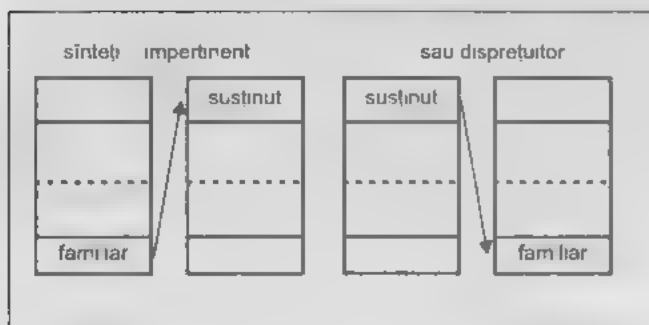
**Figura 3**  
Neînțelegere

- Solicitînd registrul susținut, atunci cînd acesta este inactivat, vă depreciați în mod implicit cititorul.
- Prin registrul familiar riscați să-l șocați

*Controlul asupra unuia dintre registre  
provoacă orgolul cititorului vostru...*

**Ce combinații vi se oferă ?**

- să vă alăturați înclinației sale și să deveniți complicele său ;
- să-l constrîngeți la registrele naturale și să-l plictisiți ;
- să-l agasați ;



**Figura 4**  
Combinăție  
de registre

## ***Este posibilă combinarea registrelor?***

### ***Erupția registrului familiar***

#### **• în registrul natural normalizat :**

„În povestea lui Jêrôme și a Sylviei era deja înscrisă ziua când ei trebuiau să aleagă ori să cunoască șomajul, ori să se integreze mai solid unei agenții, să intre cu normă întreagă, și să devină angajați ai acesteia. Sau să și schimbe meseria, să găsească un job în altă parte, dar aceasta nu însemna decât amânarea problemei.”<sup>8</sup>

[ ] opoziția dintre muncă și libertate nu mai constitua, de când hăul, spusese ei, un concept riguros”<sup>9</sup>

Registrul natural normalizat e „mărimimos” el tolerează cu ușurință intruziunile. Neutralitatea obligă !

#### **• în registrul susținut :**

Procedeeul provoacă obligatoriu o ruptură, schimbând atmosfera. Ieșind în mod abrupt din cîmpul lexical inițial, vă veți surprinde cititorul, chiar îl veți șoca. Date fiind atît forța și îndrăzneala erupției, cît și pragul de toleranță la contrarietate al cititorului, procedeeul provoacă :

8 Georges Perec, *Les Choses*, Julliard, 1965

9. *Ibid*

„Mantia de plumb hibernală se așterne deasupra locuitorilor Parisului și orașul o ia **razna**. Cine nu a întâlnit acei oameni care vorbesc singuri pe stradă? Cine nu a participat la agresivitatea endemică ce pare să i posede pe fiecare în parte? Noaptea, e și mai rău. Tragediile sordide ale **ierbii** și **crackului**, plinsete etilice, drame pitbull-ești, **bastoane** proletare la porțile templelor mic-burghize ale **branhitudinii**, în care tenorii nocturni întregesc ura celor refuzați din cauza unui **ten oacheș**”<sup>10</sup>

În orice caz, intensitatea termenului familiar crește vizibil, printr-un efect de contrast:

„În cadrul mediilor publicitare, în general situate, într-o manieră cvasimitologică, la stînga, dar mult mai ușor de definit prin tehnocratism, cultul eficienței, modernității, complexității, gustului speculației prospective, tendinței mai degrabă demagogice înspre sociologie, și părerea, încă destul de răspîndită, că nouă din zece oameni erau niște **țimpiți** de-abia capabili să...”<sup>11</sup>

### *Erupția registrului susținut*

Nimeni nu poate rezista în fața nevoii de prețiozitate:

Avem, în consecință, plăcerea de a vă invita la acest **areopag** care se va desfășura în incinta noastră pe data de 1 iunie la orele 14

Sau, dintr-o altă perspectivă:

Țin într-un mod absolut ca în rîndul echipei noastre să domnească un climat favorabil coeziunii și respectului mutual. De aceea, este preferabil de a vă **domni** colegii mai degrabă decît să folosiți o tutuire, după părerea mea, **prea familiară**...

10 „Pourquoi on pète tous les plombs”. Dosar întocmit de V. Borel și M. Muller în *NovaMagazine* martie 1997

11 Georges Perec, *op.cit.*

**Amestecul genurilor**

„[ ] ei ajunseseră la acele momente **confesive** în care **șeful** **detaliază** calitățile unui tânăr, se **felicită în petto** de a-l fi cooptat, se grăbește să-l formeze, să-l șlefuiască după imaginea sa, îl **invită la cină**, îl **bate pe burtă...**”<sup>12</sup>

Confesive, detaliază, în petto : registrul susținut.  
Șef, bate pe burtă : registrul familiar.

**Exercițiul 32**

Identificați registrul dominant pentru fiecare dintre aceste fragmente :

1. Jocul viitorului : cooperant, ecologic, solidar, el reunește, concertează copii și adulți, în timp ce principiul, care până atunci prevala, al învingătorului absolut ce-i doboră pe ceilalți, apare ca fiind total perimat.

2. Jocul viitorului sosește : el adună mici și mari pentru un moment de destindere împărtășită, în care fiecare ajută la victoria tuturor. Dimpotrivă, modelul cîștigătorului care reușește să-i zdrobească pe ceilalți este pe de-a-ntregul depășit.

3. Jocul viitorului debarcă : El este colectiv, ecologist și foarte plăcut. Se joacă între șapte și șaptezeci și șapte de ani. Are loc în jurul unei mese în care toată lumea face să cîștige pe toată lumea. E clar, moda învingătorului care cîștigă improșcîndu-i pe ceilalți a devenit de-a dreptul desuetă.

4. Jocul viitorului sosește : el îi adună la un loc pe cei mici și pe cei mari și face în așa fel încît să cîștige cu toții. Hotărît lucru, modelul cîștigătorului care învinge strîvîndu-i pe ceilalți nu mai este acum la modă.

☛ *Soluții la p. 192*

**Exercițiul 33**

Traduceți acest fragment natural normalizat în fiecare dintre registrele următoare : susținut, natural, familiar.

„Un fabricant britanic de alarme tocmai a pus la punct un dispozitiv simplu destinat să-i asigure pe automobilistii cuprinși de psihoza agresiunii. Avertizorul trebuie să permită conducătorilor aflați în pană ușor accidentați să obțină ajutor fără a părăsi mașina. Transmițînd în culori vii mesajul «Ajutor, chemați poliția», un panou fixat pe geamul lateral al vehiculului strică le ordonă trecătorilor gură-cască să nu se apropie, precizînd în același timp că persoanele accidentate sînt bine.”

☛ *Soluții la pp. 192-193*

## APRECIATI VIRTUTILE NORMELOR

### Exemplu

#### Formula eficientă

„Vom fi fericiți să vă întâmpinăm miercuri, 10 septembrie 1997, începînd cu orele 17, la un cocteil de inaugurare, cu ocazia deschiderii celui de al 101-lea hotel al lanțului Volonté. Cu cordialitate.”

Léo, citind această invitație la inaugurarea hotelului Volonté din Bercy, se miră puțin de formula de politețe. Simpatică, dar puțin cam îndrăznească, avînd în vedere principiul după care cordialitatea nu poate apărea decît după o primă punere în relație. Or, aici, nici un contact telefonic sau întîlnire cu „Juliette M. ”, semnatară mailing-ului. Deci, chiar de la început, aceasta din urmă pune în primejdie calitatea relațiilor lor. Poate că uzanțele și obiceiurile din domeniul hotelier, mai exact, cunoscuta vivacitate a celor din comerț sau chiar temperamentul extravertit al acestei Juliette M. autorizează atîta căldură? Un lucru este sigur, la BIM, la serviciul informatic, o asemenea formulă de politețe nu ar avea cîștig de cauză...

### ➤ Cunoașteți normele

„O atît de perfectă stăpînire a limbii”, „el stăpînea atît de prost limba maternă. ” Cunoașterea permite posesia, se pare. În definitiv, stăpîniți o limbă nedomesticită, care vă scapă întruna prin varietatea și prin complexitatea ei.

Ca și colecționarul care caută o nouă piesă, știți că un cuvânt nou nu va completa niciodată colecția. Același mit al universalismului îi unește fără îndoială pe colecționar, pe cititor, pe autor, pe student, pe lingvist cu toți cei care frecventează lexicul altfel decât din rutină. Până la urmă, ei sînt niște proprietari ciudați, care de-abia își cunosc teritoriul.

Acolo unde există teritoriu, rivalitatea este plauzibilă. Astfel, posesia limbii ne pune într-o situație de relativă concurență cu toți vecinii noștri. Ortografia cea mai fiabilă, lexicul cel mai pur. De ce nu?

În plus, suprafața acestui teritoriu este extensibilă în funcție de circumstanțe și de dorința voastră. Liberul acces la proprietatea lingvistică, expresia pare cum nu se poate mai adaptată. Ceea ce pare paradoxal într-o lume dominată de mercantilism este că sînteți fericitul proprietar cu titlu absolut gratuit al limbii voastre materne, cel puțin, și al altora, dacă vă străduiți..

Ucenicia limbii, practica, plăcerea sînt individuale. Discutați, scrieți după un model personal. Ați explorat, de-a lungul întregii voastre vieți, zonele lexicale aflate în cel mai apropiat raport cu interesele și sensibilitatea voastră. Și apoi, ce mai, semnînd, vă atestați responsabilitatea. Responsabilitate? Deci veți răspunde de utilizarea pe care o veți face, vă puneți garant al practicii voastre epistolare. Dar, s'ar spune că, deși sînteți proprietar, nu dețineți toate drepturile. Dacă veți comite o eroare, faceți. o greșeală! Morala se amestecă și ea, deci presiunile de ordin social. Într-adevăr, dacă faceți o greșeală, este posibil să amenințați bunul colectiv.

Da, limba scrisă ține și de patrimoniul colectiv, constituit, normal, prin împrumuturi de la civilizații sau limbi străine, prin decizii instituționale, intenții reformatoare. Patrimoniul se transmite, scrisul trăiește, se transmite din generație în generație.

Patrimoniul se păstrează, așa cum și trebuie, în biblioteci (nu păstrează ele toate aceste tentative de apropiere pe care le numim cărți?). Patrimoniul colectiv, limba dispune deci de comitete de susținere, de apărare,



de dezvoltare (Academia, Educația națională. ) dintre cele mai instituționalizate. În societatea noastră, dicționarul deține autoritatea de a clarifica întrebuintările lexicale.

Fiecare este, în consecință, coproprietar al limbii. Practica sa, mai curînd democratică, se supune dictatelor normele. Sînteți într-o anumită măsură răspunzător de salvarea limbii, de întreținerea ei, am putea spune. Numai că, iată, limba oscilează. Un cuvînt familiar poate părea bizar, prin contextul său de întrebuintare. Marina Yaguello\* ne mărturisește mirarea sa cînd a auzit un taximetrist parizian spunîndu-i : „mașina asta-i înțercată”. Izvorîte din cotidian aceste cuvînte se asociază pentru a rezulta o frază surprinzătoare, unică, într-un cuvînt, creativă. Primul paradox, și nu dintre cele mai lipsite de importanță. Fiecare este garant pentru conformisme, caracterul normal al limbii și totuși inițiativele personale și puțin deviante sînt cele care asigură limbii reînnoirea...

De aceea, normele trebuie cunoscute. Creativitatea transgresează. Ne propunem, în continuare, să reperăm zonele normate pentru a identifica mai exact zonele negociabile de libertate.

### ***A scrie după un sistem de norme***

Pentru a trăi fericiți, înțelepciunea orientală ne recomandă calea de mijloc, calea cumpătării, a echilibrului. Nici un exces, nici o fantezie, pentru că, într-adevăr, raporturile interumane preferă măsura. De altfel, de a lungul vieții, primum sfaturi similare, provenind fie dinspre mediul familial, fie dinspre cel profesional sau social, sfaturi care ne recomandă atenuarea divergențelor. Simțim, inconștient, că orice formă de marginalizare este periculoasă, ba chiar subversivă. Prea puțin contează direcția aleasă : dominarea este la fel de alienantă ca și supunerea, leadership ul este la fel de nefast ca și spiritul gregar ; disidența este la fel de incomodă ca și anumite colaborări.

♦ Marina Yaguello, lingvist, autor a numeroase lucrări, printre care *Alice au pays du langage* și *Le sexe des mots*

**Exercițiul 34****Reperați normele**

Gândiți-vă la corespondența dumneavoastră de serviciu

- Ce aspecte sînt reglementate ?
- Puteți spune cine fixează regulile și impune respect  
dumneavoastră, întreprinderea, corpul social ?
- Care este marja dumneavoastră de libertate ?

**Privitor la limbă :**

1. ortografia
2. gramatica
3. sintaxa
4. vocabularul
5. punctuația

**Privitor la organizarea informației :**

1. structura
2. lungimea

**Privitor la relația dumneavoastră cu cititorul :**

1. formulele de curtoazie
2. tonul
3. registrul limbii

**Privitor la prezentare :**

1. mențiunile obligatorii - referințe, obiect, texte incluse etc
2. prezentarea grafică
3. utilizarea mijloacelor vizuale
4. circuitele de lectură

Comunicarea scrisă se supune și ea aceleiași logici Contract social tacit prin care redactorul se angajează în fața cititorului său, comunicarea este reglementată printr-o un sistem de norme capabile să organizeze schimbul.

Astfel, fiecare situație de redactare impune respectarea unor convenții, cum ar fi ortografia, gramatica, bună-cuviința etc.

### Nevoia de model

„Din punct de vedere. .”. Vreți să continuați, dar apare îndoiala. Cântați, după ureche, acordul. „din punct de vedere al efectelor” sau „din punctul de vedere al efectelor”? Încercați una dintre variante și, după verificarea gramaticii, aflați că prezența articolului este obligatorie aici. Deci norma a hotărât

Simplitatea, rigiditatea, ireversibilitatea cimentează norma.

Norma vă asigură:

- o preferință: alegând între mai multe soluții posibile, ea permite tranșarea problemei;
- un punct de reper în timp, într-o situație echivalentă, ea oferă o constantă decizională;
- o justificare implicit, respectarea unei norme legitimează, verifică.

### Cum se articulează aceste norme?

Ați observat probabil că, în scris, puține aspecte scapă normei. Frecvent, chiar, se întâmplă ca un aspect să fie supus mai multor norme fixate succesiv de către corpul social, întreprinderea sau de către grupul de apartenență și chiar de dumneavoastră înșivă.

Fiecare teritoriu este construit parțial pe un altul, după un sistem de îmbinare ce caracterizează comunicarea scrisă.

1. Corpul social fixează legile cele mai generale, esențial lingvistice. Acestea reflectă istoria și cultura naționale: tradițiile franceze legate de formulele de politețe sau de prezentare sînt diferite de cele care se aplică în Statele Unite.

2. Grupul sociocultural sau socioprofesional își însușește normele sociale: el le întărește sau le modulează. Oricare ar fi orientarea decisă, el construiește în discurs

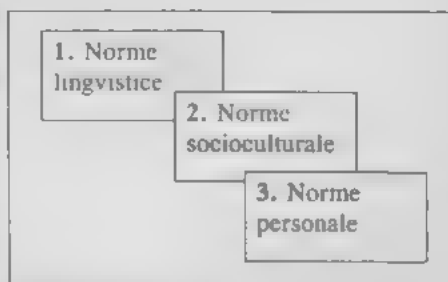


Figura 1  
Îmbinarea normelor

propria imagine. Astfel, se afirmă preferințele. În Administrație, comunicarea scrisă este adesea mai conformistă decât în sectorul privat, iar în interiorul unei aceleiași întreprinderi, serviciile comerciale – mai permeabile schimbărilor datorită apropierii lor de lumea exterioară – vor fi mai inclinate să introducă în corespondența lor forme de exprimare mai moderne decât serviciile administrative.

**3. Urmează amprenta voastră personală** Vă plac frazele scurte, prezentarea în stil american, vocabularul relaxat etc. În schimb, colegul cel mai apropiat este sensibil la construcțiile complexe, la așezarea în pagină în stil francez, la un vocabular susținut. Intrați în teritoriu în funcție de libertatea care v-o permiteți.

Această îmbinare ne face să înțelegem că :

- aplicînd o regulă gramaticală, adevărat implicit la trei niveluri de norme, ceea ce este confortabil pentru cititorii voștri ;
- ignorînd o regulă gramaticală, vă marginalizați involuntar față de corpul social ,
- definind normele personale în opoziție cu normele profesionale și/sau sociale, provocați diferite reacții

Atitudinea cea mai prudentă este conformismul față de ceea ce este dominant. Aplicați cu rigoare ceea ce mediul recomandă. Exploatați resursele teritoriilor asupra cărora influența voastră este slabă măriți șansele de a vă întâlni cititorul. Să nu uităm că aceste teritorii au drept finalitate ușurarea tranzacțiilor. Dacă n-ar fi așa, atunci pentru ce să mai suportăm atîtea constrîngeri ?

Să ni-l imaginăm acum pe Léo, informatician la BIM, adresîndu-se prin curier Juliettei, comercial în cadrul unui lanț hotelier.

Pe ce teritoriu se vor întâlni ? Teritoriul comun, fiind cel al normelor sociolingvistice, reprezintă cadrul unde tranzacția se poate efectua într-o manieră privilegiată ! În ceea ce privește normele socioprofesionale și personale, cîmpul de înțelegere va fi mai fluctuant .

### Exemplu

#### Léo își pune întrebări

Scurt cuvînt de mulțumire pentru a-i semnala Juliettei Morin venirea sa la cocteilul de inaugurare „În atenția Juliettei Morin”. Léo se oprește „Juliette Morin” sau „Doamnei Morin”. Ea a semnat „Juliette Morin”, dar acest lucru îi dă voie să-și spună așa? „În atenția” aici este sigur. Bun, pînă la urmă optează pentru folosirea „Doamnei”, după ce a consultat o corespondență anterioară de același fel, dintr-un alt dosar. Pentru a evidenția numele interlocutoarei sale, el alege, ca de obicei, caracterele italice.

Hotel Volonté

În atenția Doamnei Juliette Morin.

172 quai de Bercy

75012 Paris

Conform repertoriului normelor sociale și lingvistice, Juliette și Léo aplică aceleași norme:

În atenția...

Subrepertoriu al  
normelor socioprofe-  
sionale de la IBM Léo  
alege: *Doamnei*  
*Juliette Morin.*

Subrepertoriu al  
normelor socioprofe-  
sionale de la hotelul  
Volonté, Juliette ar fi  
preferat simplitatea  
relațiilor: *Léo Picard*

Ramură a normelor  
personale Léo alege  
*caracterele italice în*  
*scrierea numelui*

Ramură a normelor  
personale Juliette s-a  
obișnuit să *extragă*  
*numele din adresă*

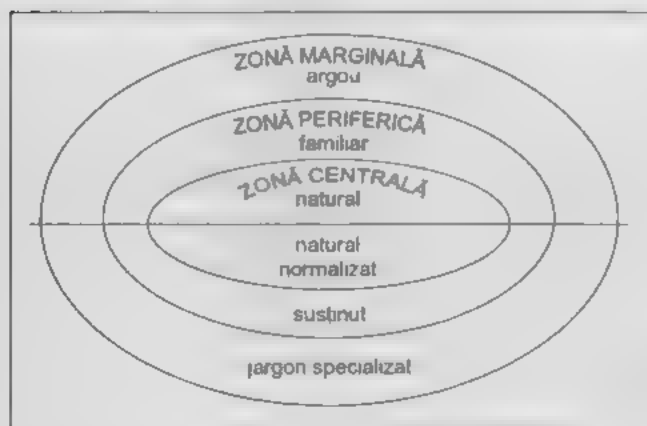
### A comunica înseamnă „a pune în comun”

Conformismul reprezintă, așa cum am văzut, modelul dominant de la care plecăm în cadrul opțiunilor redacționale. Aplicarea normelor scrierii răspunde în consecință unei necesități gregare, spiritului de grup.

Lexicul folosit este un revelator deosebit de interesant al naturii și gradului de conformism al redactorului. Acesta se exprimă cel mai adesea prin căutarea liniei mediane pe care o oferă registrul natural și cel natural normalizat. Într-adevăr, majoritatea oamenilor se exprimă cu ajutorul celor două registre. Registrele familiar și susținut sînt mai puțin convenționale, în sensul că folosirea lor este mai puțin răspîndită. Dincolo de acestea, jargonul oferă oportunități de exploatare a zonelor marginale. Cele trei zone sînt :

- zona centrală : registrul natural și cel natural normalizat,
- zona periferică : registrul familiar și susținut,
- zona marginală : jargonul

constituind ceea ce numim **fascicolul de normalizare**.



**Figura 2**  
Fascicolul de  
normalizare

Argoul reprezintă un martor remarcabil al încercării de a ne alătura unui grup restrîns prin intermediul unui lexic specific. Vinul își schimbă gustul atunci cînd îl numim : „poșircă”, „vinuț”, „oșet”, „borș” .

La cealaltă extremitate a fascicolului, se situează jargonul intelectual. În lucrarea *La langue de coton*, Francois-René Huygues denunță excesele de jargon ale „gînditorilor”.

„Starea de ostilitate în accepție darviniană a diferențierilor/performativizărilor în spațiul (spatium) post-modernității cool anticipează „violența” dogmatică a cotidianității tranului împreună etc.”

În realitate, jargonul nu este altceva decât un mijloc de a preciza granițele grupului de apartenență/de referință. Aceste granițe se constituie ca semn de recunoaștere pentru membrii acelorași clase sociale, vîrste și profesii. Inaccesibilitatea resimțită de orice persoană exterioară grupului permite ocrotirea, protejarea, disimularea unui teritoriu de expertiză, a unui sistem prețios de valori.

## ➤ Cum să conviețuiești cu normele

### *Echivocul normelor*

Citiți atent cele patru definiții propuse în cadrul exemplului următor – nu veți ști ce să mai faceți. Nu vă mai aflați în fața aplicării unei norme, ci chiar în fața luării unei decizii. Veți face o alegere care va trăda încrederea voastră într-un anume dicționar.

Gradul de specializare al dicționarelor – de neologisme, de sinonime, explicativ, ortografic și ortoepic etc – le supune unui principiu de organizare mai mult sau mai puțin explicit.

În fața foilor albe, de câte ori nu ați simțit necesitatea unor norme stabilite definitiv și univoce, în măsura anula toate ezitățile dumneavoastră?

### *Tentative de evitare*

Sigur, uneori, norma nu-și mai îndeplinește în mod suficient rolul, ea ne răspunzînd și „regulii minimului efort”, simplificării:

„Totul se explică prin succesul cărții, pline/plină de neprevăzut”.

Cele două forme . pline/plină sînt acceptate

**Exemplu\*****Juliette ezită**

„Intrarea nu este permisă decît cu” sau „...decît numai ”  
Juliette ezită o clipă...

Lucrările de gramatică precizează :

• Adverbele restrictive **numai** și **decît** se află în raport de complementaritate, contextele pozitive admit, exclusiv, adverbul **numai**, iar contextele negative, de asemenea exclusiv, îl admit pe **decît**. Această repartizare specifică celor două adverbe reprezintă o **regulă obligatorie a limbii literare**.

Unele gramatici\* ilustrează grafic situația discutată

Mulțimea contextelor  
pozitive  
**numai**

Mulțimea contextelor  
negative  
**decît**

Prin urmare, corect este „Intrarea **nu** este permisă **decît** cu invitație specială”.

♦ Exemplu adaptat  
la limba română  
(n.t.)

♦ Vezi G. Gruiță .  
*Gramatica norma-*  
*tivă*, Editura Dacia,  
Cluj-Napoca, 1994  
(n.t.).

**Normele evoluează**

Trebuie să știți că normele lingvistice au și ele o viață proprie, adică evoluează, se schimbă. Normele din secolul XIX diferă de normele la care ne raportăm la sfîrșitul secolului XX...

**Normele devin mai suple**

Bună-cuviința, raporturile ierarhice, ecleziastice, militare etc. fixează regulile ce se impun respectate în cadrul formulelor de politețe. Fie că sînt formulări de început, fie că sînt de încheiere, ele exprimă în general curtuozia ce trebuie arătată destinatarului vostru pentru a putea întreține cu el o relație cordială. Acesta reprezintă unul dintre obiectivele corespondențelor. Totuși, există două cazuri în care cordialitatea pare distonantă, fie că o considerați insuficientă, fie excesivă în raport cu contextul.



Să luăm primul caz. Trebuie să vă adresați, în scris, unui număr mare de persoane și atunci redactați o scrisoare-tip. **Formula de politețe vi se pare prea fadă din cauza caracterului său aplicabil unui mare număr de situații.** Vă temeți de faptul că unii dintre destinatarii voștri, cu care întrețineți o relație mai strânsă, s-ar putea simți jigniți. În consecință, trebuie să-i asigurați asupra caracterului unic al relației, în ciuda aparențelor.

Puteți adăuga o „bonificație” la formula de încheiere, o tușă a personalității dumneavoastră

- completați cu o mențiune, cum ar fi *cu prietenie*, *cu cordialitate* etc. În orice caz, veți evita repertoriul standard, dar veți alege, din suflet, exprimarea cea mai justă pentru a vă demonstra sentimentele, atașamentul. Într-adevăr, în mod contrar a ceea ce s-ar putea crede, nu este deloc necesar ca o formulă de politețe să fie admisă – ba chiar folosită – pentru a fi politicoasă<sup>1</sup>. Ea poate fi spontană, din moment ce exprimă, cu eleganță, un sentiment autentic
- puteți adăuga *vă rog să vă încredeți în devotamentul meu*, printr-o mențiune scrisă de mină pentru a încheia fraza lăsată în suspensie. Acest truc, destul de apropiat de procedeul dedicației reduce din uscăciunea corespondenței tip.

În cel de-al doilea caz, **cordialitatea este compromisă din cauza unui prejudiciu, a unui litigiu a cărui victimă vă considerați.** Sigur, vă enervați, simțiți decepționat sau chiar profund șocat. În aceste condiții, cum să transmiteți, fără a vă contrazice, cele mai bune sentimente, gânduri, considerația respectuoasă, devotațiile salutări? Ceva nu merge, într-adevăr, dacă scrisorile voastre de reclamație se încheie printr-o formulă afabilă de politețe, în opoziție cu uscăciunea tonului folosit pînă acolo, politețea devine impertinență și va șoca și mai mult decît lipsa ei.

Dimpotrivă, corespondența va câștiga în putere de convingere și în coerență dacă formula de încheiere reflectă cu adevărat starea dumneavoastră sufletească sau de spirit. Sînteți nemulțumit? Cereți destinatarului să creadă în decepția dumneavoastră profundă, sau în orice sentiment susceptibil de a-l face să reacționeze în sensul dorit.

### ***Motive întemeiate pentru a adăuga norme personale***

#### ***Ignoranța\****

„Nu trebuie să folosim «filozof», este incorect”, auzim uneori. În mod nedrept respins, „filozof” nu își datorează exilul decît unor precauții etimologice sau/și, cel mai adesea, stilistice. Norma există și aici, dar este dublă, ambele variante: filozof/filosof sînt valabile.

♦ Exemplu adaptat  
la limba română  
(n.t.).

#### ***Complexitatea sau teama de arbitrar***

Ea se exprimă fără reținere în domeniul punctuației. O simplă privire aruncată peste un îndreptar de punctuație vă va face repede să înțelegeți de ce cazurile utilizării, ale utilizării facultative și ale utilizării interzise pentru o inocentă virgulă sînt atît de multe încît o normă bună, care să simplifice și să reducă, pare, de departe, a fi preferabilă.

#### ***Gustul pentru grădinile în stil francez***

În *Le Français en cage*, Jacques Laurent ne amintește că „oscilația dragă clasicilor” fie că vorbesc, sau că scriu” este o construcție absolut regulată. Cu toate acestea, cite sfaturi privind necesitatea legii echilibrului ne-au fost date, justificînd: „sau . sau”, „fie . fie”.

#### ***Exercițiul puterii***

Zonele de slăbire a normei, datorate istoriei, folosirii, creează breșe ideale pentru exercitarea puterii dinspre corectorii prea zeloși.

***Norma personală  
marchează stilul dar...***

...ea nu este stilul. Norma personală vă permite să adăugați certitudini în momentul scrierii; ea reduce aria dumneavoastră decizională. În schimb, stilul este un revelator al marjei de libertate. Cu acest titlu, norma personală se înscrie, ca toate celelalte norme, în dimensiunea lui *a avea*. Stilul - nu se vorbește despre identitate stilistică? - îl eliberează mai degrabă pe *a fi*.

**Presiune și atracție  
a normelor**

Normele scrierii exercită, fără îndoială, în mod simultan, o presiune și o atracție asupra fiecăruia dintre noi.

Ele împacă :

- cîmpurile de forță externe individului, care sînt normele sociale și profesionale ;
- cîmpurile de forță interne individului, care reprezintă normele personale.

Fiecare dintre noi caută un punct propriu de echilibru între siguranță și îndrăzneală



## DESCOPERIȚI ATUURILE ÎNDRĂZNELII

### ➤ **Îndrăzneala: o gândire care se afirmă**

Acum știm : comunicarea este condiționată de un sistem de norme avînd ca obiectiv omogenizarea comportamentelor de redactare. Normele ușurează schimburile și fixează gradul minim de cordialitate necesar documentului, în limitele culturii în care se înscrie

Luați stiloul sau mouse-ul ! Imediat acționați, după termeni tacți ai contractului de comunicare care vă leagă de cititorul vostru. Astfel, de obicei :

- **Respectați limba :** ortografia, gramatica, sintaxa, vocabularul, punctuația sub aspectele sale particulare codificate. Le folosiți conform normei
- **Vă puneți în slujba informației :** structura, lungimea, conținutul documentului răspund unor exigențe de calitate fixate de către mediul profesional sau social. Vă supuneți regulilor ce există în domeniu. Așa cum aplicați procedeele de retorică în funcție de legile care le definesc, sînteți atent la aplicarea cu conștiințiozitate a regulilor de confidențialitate proprii eticii profesionale, parteneriatului etc.
- **Vă preocupați de prezentarea grafică :** mențiunile obligatorii ale unui document, așezarea sa în pagină sînt de asemenea normate. Aplicați conveniile în vigoare.

- Beneficiați de un statut în relația voastră cu cititorul. Oricare ar fi poziția ocupată – inferioară, dominantă, egală – vă conformați rolului asumat

Îndrăzneala se manifestă acolo unde rupeți mai mult sau mai puțin contractul de comunicare dintre voi și cititor, contract în baza căruia se presupune că aplicați normele deja menționate. Orice abatere devine, din acest moment, îndrăzneală. Dar a rupe contractul nu înseamnă automat a întrerupe comunicarea: dimpotrivă, obiectivul vostru este de a o menține, însă după anumite **reguli personale, care nu sînt negociabile** cu cititorul.

Îndrăzneala scoate gîndirea din clandestinitate și afirmă o serie de preferințe.

Îndrăzneala propune un tip de armistițiu în respectarea convențiilor. Să nu vă lăsați înșelat: nu este vorba aici despre un îndemn la dezordine și, cu atît mai puțin despre a încuraja trucarea codurilor voastre de comunicare. Nu, **îndrăzneala este un salt temporar și voluntar de la convențiile obișnuite, permițînd crearea unei relații deosebite cu cititorul.**

### Exercițiul 35

1. Faceți o anchetă în jurul vostru: Ce reprezintă îndrăzneala în scris? Unde se manifestă ea? Cînd sîntem îndrăzneți?

Reperati noțiunile următoare:

- **aroganța**, lipsa de delicatețe, lipsa de politețe;
- **provocarea**, pîrtinirea, parti pris-ul;
- **riscul**, disprețul față de obstacole și pericole;
- **curajul**, afirmarea de sine, angajamentul;
- **libertatea**, exprimarea, marginalitatea

2. Ce părere aveți despre această formulare, înțilnită în timpul anchetei: „A îndrăzni, în scris, e ca și cum ai ridica glasul!”

### > Unde și cum se manifestă îndrăzneala?

Acoperind multiple aspecte, îndrăzneala acceptă numeroase definiții. Așa fiind, din clipa în care revendicați dreptul la libertatea de expresie, ea se exercită pretutindeni. Deasupra a ce se ridică? Sau împotriva a ce? În mod cert împotriva convențiilor de comunicare pe care obișnuința riscă să le transforme treptat în locuri comune și stereotipuri. Îndrăzneala este o voce care știe să se facă auzită.

### ***Acolo unde vocea este liberă : în poezie***

Îndrăzneala se poate caracteriza, în poezie, prin abundența de formule ce sugerează o reacție emotivă

### ***Care este vocabularul emoției ?***

El atinge sensibilitatea afectivă și fizică a cititorului vostru, 1 se adresează sufletului său, instinctelor sale și îi solicită reacții imediate și iraționale Intensitatea reacției cititorului este proporțională cu violența sugerată de către termen.

#### **Primul indicator al îndrăznelii : emoția**

Acest mic glosar al emoției este compus din termeni sau întorsături puternic încărcate afectiv El vă va permite să vă familiarizați cu această noțiune.

El provine din registrul sentimentelor, senzațiilor, pulsionilor

*Viață - moarte - sex - copil - tată - mamă - sinucidere - naștere - terorism - crimă - a salva - dragoste - ură - trist - bucurios - parfum - piele - fericire - paradis - infern - plăcere - regret etc.*

### ***În literatură, unde sensibilitatea poate fi exacerbată***

„De-abia mult mai târziu, atunci când povestea lor evoluase bine de tot și fusese deja sfredelită de tot felul de crize „”<sup>1</sup>

#### **Al doilea indicator al îndrăznelii : figurile de stil**

Procedeu prin care despuiați limba de vechile sale obiceiuri pentru a o îmbrăca mai colorat<sup>1</sup> Imaginile, jocurile de cuvinte, de sunete sînt figurile de stil cele mai frecvent folosite.

1. Catherine Salvi, *La Relation*.

**Acolo unde nu există  
decît un dram de cenzură : în presă**

„Papa ar trebui să demisioneze. Atletul Domnului a devenit omul bolnav al Bisericii, ceea ce nu e bine, pentru nimeni. A nu se vedea vreo ostilitate la adresa lui Ioan-Paul al II-lea, pe care-l consider una dintre cele mai puternice și mai lucide figuri ale acestui sfîrșit de secol.”<sup>2</sup>

**Al treilea indicator al îndrăzneții : părerile tranșante**

Fie că ele se referă la idei – „eu gîndesc că” – fie la convingeri – „eu cred că” – părerile reprezintă poziții intelectuale referitoare la probleme religioase, morale, filosofice, politice.

Considerăm opinia „tranșantă” atunci cînd punctul de vedere este afirmat în așa fel încît nu admite nici o discuție.

„Orice individ are dreptul la libertatea de opinie [ ] ceea ce implică dreptul de a nu fi îngrijorat pentru părerile sale [...]”<sup>3</sup>

**Acolo unde pentru a convinge  
vreți să provocați**

Petreceți mai mult timp privind monitorul decît pe cei pe care îi iubiți. Fiți deci mai exigenți

*Publicité ViewSonic*

Autorul exprimă o judecată de valoare implicită pentru a excita culpabilitatea ca pe o pîrghie de influență...

2 Jacques Julliard, *Chronique du Nouvel Observateur*, nr 1656, 28 august 1996.

3. Articolul 19 din *Declarația universală a drepturilor omului*



### **Al patrulea indicator al îndrăznelii : judecata de valoare**

Cînd criticați, formulați o apreciere severă, evaluați sau atunci cînd estimați, complimentați, felicitați...

### ***În cadrul documentelor de serviciu interne : rapoarte, dări de seamă, note interne...***

Sîntem nevoiți să constatăm că „prestajia” președintelui în fața congresului nu a convins pe nimeni !

Cu acest semn al exclamării, critica este neîndoieală !

### **Al cincilea indicator al îndrăznelii : punctuația expresivă**

Punctuația are o funcție sintactică ca organizează elementele frazei și ale textului. În plus, deține și o funcție expresivă, ea traducînd starea sufletească. Se subordonează acestei funcții patru semne de punctuație

- **Semnul exclamării** reprezintă în scris ceea ce extravertirea marchează în comportament.
- **Punctele de suspensie** introduc un nivel al mesajului implicit, în general emoțional.
- **Semnul întrebării**, atunci cînd marchează îndoiala interioară, exprimă de asemenea starea sufletească.
- **Ghilimelele** accentuează exprimarea ironiei incluse într-un termen pe care îl încarcă cu subînțelesuri.

### **Al șaselea indicator al îndrăznelii : ironia**

Ironia constă în a spune, pentru a persifla, ridiculiza, contrariul a ceea ce vrem să afirmăm de fapt. Sarcasmul, zeflemeaua, luarea în ris sînt ironice din cauza răutății lor : *Din moment ce vă considerați un specialist*

### ***În corespondență***

- **Formulele „de politețe” :**

Fie că introduc :

Cu tot respectul datorat rangului dumneavoastră - și numai rangului dumneavoastră - îmi permit să vă comunic impresiile mele ca urmare a...

Fie că încheie :

Mă îndoiesc foarte mult că această scrisoare va ajunge pe biroul dumneavoastră și, cu toate acestea, vă rog, Domnule, să primiți, după cum se spune, asigurarea înaltei mele considerațiuni.

Cele două expresii și numai rangului dumneavoastră și după cum se spune, aproape acide, arogante sînt puternic încărcate cu subînțelesuri ! Acest dispreț ironic va da o coloratură emoțională specifică întregului text.

- La rîndul lor, majusculele au o semnificație particulară. . atunci cînd lipsesc, deși contextul le-ar fi reclamat :

Binevoîți, *domnule director*, să-mi faceți cunoscut răspunsul dumneavoastră cît mai repede posibil

- Corespondența dintre un cetățean și un parlamentar :

Domnule General,

Cu consternare am aflat că ministrul nostru al Afacerilor externe va asista la ceremoniile ce marchează cea de a 30-a aniversare a luptei armate pentru eliberare. Oamenii aceștia sînt liberi să comemoreze sau să trîncănească - aceste fapte înalte. Dar ca un ministru francez să îndreptățească, prin prezența sa, anii de terorism sălbatic, abandonul unui ., cesionarea unei etc. Aici mă revolt ! NU, e prea mult !

Domnule Inspector Principal,

Aveți de o mie de ori dreptate și eu am intervenit pe Europe 1 și RTL pentru a denunța o asemenea inițiativă . una în plus la activul acestui trist guvern incompetent. Da, totul se duce de ripă în Franța și eu mă tot învîrt în interiorul cercului ca să înțeleg Al dumneavoastră

Amestec total ! Virulența punctelor de vedere este amplificată de folosirea **auxiliarelor grafice** în timp ce recurgerea inopinată la registrul familiar exagerează și mai mult tendința discursului.

### **Al șaptelea indicator al îndrăznelii : auxiliarele grafice**

Acestea sînt mărcile de accentuare, de exemplu, caracterele îngroșate, subliniate, italice. Majusculele folosite în sublinierea unei idei devin de asemenea auxiliare ale îndrăznelii. Tipăriturile de culoare roșie au aceeași menire. Toate simbolurile, originale sau/și fanteziste, ce permit organizarea unui text contribuie de asemenea la creșterea îndrăznelii textului.

### **Al optulea indicator al îndrăznelii : registrul**

Registrul curent - natural normalizat - este propice în calitate de mediu neutru incursiunii termenilor proveniți din registrul familiar sau din registrul susținut. Această ciocnire lexicală reprezintă pentru cititor o „perturbare”, de aceea procedeul este îndrăzneț.

### ***Prea mult sau insuficient de îndrăzneț ?***

***Sînteți prea îndrăzneț cînd depășiți pragul de toleranță indus de contractul de comunicare ce vă leagă de cititor***

- Nu vă atingeți obiectivul de comunicare : această supralicitare de mijloace e dăunătoare textului. În plus, v-ați înecat literalmente mesajul și, pînă la urmă, sînteți prea puțin credibil.
- Cititorul, consternat, se neliniștește, se apără, se protejează...
- Contractul de comunicare este rupt, cel puțin provizoriu, așteptînd auspicii mai bune.

***Nu sînteți destul de îndrăzneț atunci cînd, din timiditate, tăceți***

- Dacă obiectivul vostru inițial este „să nu deranjați pe nimeni”, iar mesajul textului e foarte „elastic”, lipsit de fermitate, desigur că onestitatea intelectuală de care ar trebui să dați dovadă va avea de suferit. Nu exagerați în compromis și complezență !

- Cititorul este înșelat de aparențele de civilitate sau de rezerva ce vă maschează punctul de vedere real.
- Contractul de comunicare este temporar menținut pînă ce, obosit de ocolișuri și de banalități, dumnea-voastră sau, de ce nu, cititorul -, vă hotăriți să spuneți lucrurilor pe nume.

Prin exces sau prin lipsă, totuși practicați îndrăzneala. Restul este o chestiune de dozare. Dar cum să obțineți măsura justă?

### ***Tabelul indicatorilor îndrăzelii***

Indicatori	Fragmente exemplu
Expresii încărcate afectiv, suscitînd emoția	<ul style="list-style-type: none"> <li>• cu consternare</li> <li>• terorism sălbatic</li> <li>• trist</li> </ul>
Expresia ironiei	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Oamenii aceștia sînt liberi...</li> </ul>
Judecățile de valoare	<ul style="list-style-type: none"> <li>• guvern incompetent</li> <li>• e prea mult</li> <li>• totul se duce de răpă</li> </ul>
Părerii sau luări de poziție tranșante	<ul style="list-style-type: none"> <li>• de o mie de ori dreptate</li> <li>• a denunța</li> <li>• mă revolt</li> <li>• nu</li> <li>• da</li> <li>• liber să</li> </ul>
Abateri de la registrul dominant: incursiune în registrele extreme susținut sau familiar	<ul style="list-style-type: none"> <li>• se duce de răpă</li> </ul>
Figurile de stil	<ul style="list-style-type: none"> <li>• a comemora a trăncăni</li> </ul>
Punctuația expresivă	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Aici, mă revolt <sup>1</sup></li> <li>• Nu, este prea mult !</li> <li>• O asemenea inițiativă una în plus</li> </ul>
Semnele de accentuare grafică	<ul style="list-style-type: none"> <li>• NU</li> <li>• NU</li> </ul>

**Exercițiul 36****Evalueați articolul următor  
în funcție de cei opt indicatori ai îndrăznelii**

„Zgomotul a ucis orașul, muzica îl va învia oare? William Ketterer a găsit antidotul la vișitul asurzitor al avioanelor ce decolează de pe Roissy *Une ville et des musiques*, iată numele compilațiilor rock, rap, jazz (disponibile în studio) unde putem găsi tot ceea ce mișcă în materie de muzică William Ketterer, «boss-ul», semn de respect desăvârșit, a debarcat într-o zi a anului 1975 cu un proiect foarte original în minte acela de a se ocupa de copiii aflați în dificultate cu care statul «nu prea știe ce să facă». Pentru acest psihosociolog acțiunea reprezenta un job, dar și un mod de a da curs unui militantism foarte personal, compus din hippie pozitiv și din entuziasm. Foarte repede, omul și-a amintit că era și muzicoterapeut. Și iată ideea: muzica, ea care vă face să vă simțiți foarte bine în pielea dumneavoastră, poate să și transforme un portativ de note într-un contract de angajare.”

Adrienne Ribes, „Quand Goussainville nous fait franchir le mur du son”,  
*NovaMagazine*, nr. 27, martie 1997.

☛ *Soluții la p. 193*

**Evitați efectele de saturație**

„Atunci când e vorba să răsucescă cuțitul în rană, Burnier și Rambaud o comit cu precizie de entomologi. Iată-i că-și plantează steagurile în sieful celor intangibili. ziaristii înșiși. Și și bat joc de pasiunea lor pentru cuvinte goale, de felul lor de a-și da coate pe estrada golului mediatic, cu singurul scop de a intra în grațiile luminilor rampei.”<sup>4</sup>

Acest stil mediatic, umflat în mod ridicol cu clișee, va obosi foarte repede cititorul. Îndrăzneala devine agasare dacă unul dintre indicatori este exploatat fără măsură!

**În revanșă, varietatea constituie pentru cititor o sursă stimulativă:**

„Scrisoare deschisă celor cărora nu le place să scrie

<sup>4</sup> „Le journalisme sans peine, d'après Burnier et Rambaud”,  
*NovaMagazine*, februarie 1997.

Aveți dreptate Aveți de o mie de ori dreptate, este o corvoadă, o muncă de zilier nevoiaș, care sapă cu hîrlețul, centimetru cu centimetru, un șanț care nu se mai sfîrșește O muncă de uzură, mecanică și laborioasă, unde răbdarea nu e niciodată suficientă, o muncă maniacă, cu spaime și mici șmecherci care maschează incertitudinea...<sup>5</sup>"

### **Îndrăzneți !**

Exclamați ; denunțați , luați parte , emoționați , jucați-vă ;  
și, evident, semnați...

#### **Exercițiul 37**

1. Rescrieți următorul text adăugîndu-i îndrăzneala care îi lipsește :

„Mult timp apanajul unei minorități, turismul, care a căpătat o dimensiune planeteră, astăzi s-a democratizat În prezent, o mulțime de agenți oferă lumea în pliante Desigur, ghidurile turistice abundă, dar am căuta zadarnic, în multiplele invitații la călătorie, o metodă reală vizînd cunoașterea planetei ce numără astăzi 185 de țări.”

Gérard Chaliand, *Le Monde*, 1995.

2. Rescrieți următorul text temperînd îndrăzneala .

„Iată adevăratul parfum al Parisului, răspîdit prin anusul a 200 000 de cîini aparținînd celor 165 000 de familii pariziene care, în ciuda interdicțiilor municipale și a bombărilor citadine, continuă să depună baligile besturilor lor pe 2.700 de kilometri de trotuar În ciuda celor 72 de spații alocate de către Primăria Parisului, care ne costă modica sumă de 52 de milioane de franci, 10 tone de dejecții canine pe zi, adică 3.650 de tone pe an, îi fac pe cei ce se plimbă să alunece, fracturează colul femurului persoanelor în vîrstă, «împușînd» totodată mochetă și covoare, diseminînd toxoplasmoza și alți viruși, la fel ca și acești șobolani zburători numiți porumbei Dacă sînteți excedați de aceste mărturii îngreșoșătoare ale unei societăți egoiste și canibale, care reciclează hăicile de vacă ne bună în cîrnăciori domestici, nu uitați : mîngiați cîinii, dar mușcați stăpînii ”

Vincent Borel, „Crottes de chiens dans la ville”,  
*NovaMagazine*, nr 24, decembrie 1996.

■ Soluții la p. 194

5 Hervé Hamon, articol apărut în *Le Monde de l'éducation de la culture et de la formation*, martie 1997.



## CUM SĂ ARGUMENTEZI PENTRU A CÎȘTIGA INFLUENȚĂ

### Capitolul 10

- De ce să argumentăm ?*
- Impuneți-vă punctul de vedere
  - Elaborați o strategie

### Capitolul 11

- Aduceți dovezi convingătoare*
- Lipsa de dovezi este dăunătoare
  - Construiți dovezile

### Capitolul 12

- Construiți o argumentație solidă*
- Diferitele planuri al argumentației
  - Înlănțuirile logice

### Capitolul 13

- Influențați-vă cititorul*
- Argumentați în funcție de cititor
  - Implicarea cititorului
  - Controlați calitatea argumentației





## DE CE SĂ ARGUMENTĂM ?

Juliette simte că argumentația traversează textul dintr-o parte într-alta. Argumentația se dezvoltă mai ales în text și nu doar în cadrul unității de bază a comunicării, reprezentată de frază. A trece de la expresia comunicării la argumentație presupune deci schimbarea unității de bază și o gândire mai globală, mai sistemică. Într-adevăr, spațiul frazei este adesea prea mic pentru a conține și a etala o argumentație.

### Exemplu

#### Ce înseamnă a argumenta ?

Trebuie să argumentăm... A argumenta... A argumenta Argumentația, acest tip de putere, de influență, difuză în text, nictodată prizonieră a unui cuvânt, întotdeauna unduitor, de la începutul și până la sfârșitul textului. Fapt ce determină dificultatea oricărei definiții. Juliette simte foarte clar că argumentația mizează pe text, dincolo de cuvintele întrebinate. Plecând de la ce anume se face trecerea de la comunicare la argumentație? Din ce este constituită argumentația unui text?

### > Impuneți-vă punctul de vedere

Un punct de vedere, chiar afirmat în mod hotărât într-un pamflet, nu reprezintă o argumentație, este vorba tot despre expresie. Argumentați cu adevărat doar atunci când expuneți motive care vor reuși să-l convingă pe cititor să fie de acord cu respectivul punct de vedere.

„Homeopatia, memoria apei, vindecarea la distanță Nouă ani mai târziu, foiletonul despre «memoria apei» își face din nou apariția Experimente recente pretind că întăresc justificarea științifică a homeopatiei Și aflăm o noutate încă și mai stupefiantă. orice moleculă, chiar și atunci când a dispărut, își lasă

amprenta sub forma unei unde care se transmite nu numai în apă, ci și în spațiu. Această «proprietate» ar face posibilă terapia și vaccinarea prin Internet<sup>1</sup>. Totuși, savanți recunoscuți nu văd în continuare în experimentele asupra memoriei apei decît o aberație sau o escrocherie. Mistificarea reîncepe<sup>2</sup>.

**De fapt, argumentul răspunde la întrebarea : de ce este adevărat acest fapt ?**

De ce este adevărată ipoteza „memoria apei” ?

Argumentați din clipa în care aduceți, furnizați, invocați elemente, informații, dovezi în sprijinul unei teze. Argumentul reprezintă un mijloc în serviciul unei teze, propoziție sau teorie particulară considerată ca fiind adevărată și pe care ne angajăm să o apărăm. Teza precedă certitudinea, provizoriu admisă, argumentul, dovada demonstrată și demonstrabilă.

„Un roman-foileton în rîndul savanților : afacerea *memoria apei*.”

Astfel începea una dintre cele mai răsunătoare controverse științifice ale acestui sfîrșit de secol. Dacă ar fi verificate, lucrările doctorului Benveniste ar bulversa cunoștințele dobîndite de două secole în materie de biologie moleculară. Dar majoritatea savanților îl consideră în cel mai bun caz un naiv, iar în cel mai rău, un escroc. Timp de mai multe luni, colaboratorul nostru E. F. a anchetat principalii protagoniști ai unei «afaceri» care ține de un roman polițist și în care adevărul face figură de principală victimă<sup>2</sup>.

Argumentația urmărește în primul rînd să provoace ceea ce trebuie gîndit sau crezut și mai puțin să afirme un adevăr. Argumentația caută să modifice sau să perfecționeze judecata cititorului. Totuși, spre deosebire de o demonstrație matematică, o argumentație nu este niciodată suficient de imparțială, de completă sau de obiectivă pentru a distinge adevărul de fals.

1. Pierre Rossion, *Science & Vie*, nr. 955, aprilie 1997.

2. Eric Fattorino, „La Mémoire de l'eau”, *Le Monde*, nr. 16170, 21 ianuarie 1997.

Ambiguitatea unei argumentații provine tocmai din această dificultate : se pune problema de a influența în favoarea unei păreri sau a alteia, a unui cutare sau cutare comportament fără a dispune a priori de un sistem de legi, de dogme, de postulate universale capabile să supună pe oricine.

### **Argumentul și informația**

Printre condițiile necesare pentru ca o teză să fie admisă de către cititor, există una de primă importanță, aceea a credibilității informației aduse. Pentru a explica fenomenul, vom relua calitățile enunțate de către Guy Palmade :

- informația trebuie să fie exactă ;
- informația trebuie să fie utilă ;
- informația trebuie să fie completă ;
- informația trebuie să fie critică.

Să adăugăm că informațiile conexe trebuie să fie coerente

Astfel :

#### **„Mincarea și sănătatea**

Bun venit produselor îmbogățite<sup>1</sup> Vitamine, fier, magneziu, fibre și proteine, totul este în beneficiul sănătății. Pentru marele profit al industriei agro-alimentare.

Un iaurt care întărește sistemul imunitar Chambourcy, un iaurt de care nu te sature niciodată<sup>1</sup> Arma secretă se numește *Lactobacillus acidophilus* 1, LC 1 pentru cunoscuți. Danone dă replica printr-un «Bio» cu «bifidus activ», mai clar, un agent intestinal care atacă bacteriile nefaste. Pe vremuri, iaurturile răspundeau unor nume blinde Velouté, Taillefine sau Sveltesse. Astăzi, intră mai degrabă în jargonul medical. Și funcționează, francezii înghit anual 90 000 de tone de iaurturi care le garantează sănătatea. Și cheltuiesc pentru aceasta 1,3 miliarde de franci...<sup>2</sup>

<sup>1</sup> Christophe Labbé și Olivia Recasens, *L'Événement du Jeudi*, nr. 587, 1-7 februarie 1996.

- informații exacte : cifrele evocate fac trimitere la o informație verificabilă, al cărei caracter de exactitate pare deci indiscutabil.
- informații utile : informațiile selecționate aici denumirile iaurturilor de sănătate în raport cu strămoșii lor lactați, proprietăți terapeutice atribuite iaurturilor, admirația exagerată a publicului tradusă în cifre, toate acestea sînt utile pentru a servi tezei subiacente articolului — să apărăm consumatorul atrăgîndu-i atenția asupra noii strategii de marketing a iaurtului.
- informații complete : informația se bazează pe mai multe surse : la Chambourcy și Danone, aceeași luptă.
- informații critice, cinice chiar în spatele : „Bun venit produselor îmbogățite !”, „totul este în beneficiul sănătății”, „Chambourcy, un iaurt de care nu te sature niciodată !”, „iaurturile răspundeau unor nume blînde...” etc.
- informații coerente : toate informațiile alese servesc unui obiectiv unic — a demonstra că, din rațiuni economice, s-a produs o schimbare de strategie în relațiile cu consumatorii de iaurt.

### **Centrul unic de influență**

- Uneori, un singur argument deține în totalitate puterea de a convinge, ca în cazul mesajului publicitar<sup>o</sup> :

„...calitate pentru toate buzunarele”  
 „...ziarul care stă de vorbă cu oamenii”.  
 „...Amigo și ești ca nou”.

♦ Texte adaptate  
(n l)

- În alte cazuri, argumentele se structurează, se combină pentru a da viață unui text

„Toată lumea știe, deoarece presa n-a conținut s-o spună, că numeroși patroni din Franța și din lume fac angajări pe criterii împrumutate din superstițiile cele mai arhaice : astrologie, numerologie, morfopsihologie etc. Și trebuie să adăugăm aici o invenție care,

deși mai recentă, nu este mai puțin criticabilă - grafologia, în Franța și în Marea Britanie. Rezultatele sînt înspăimîntătoare pentru psihologi, mai ales în detrimentul Franței. În foarte multe întreprinderi, selectarea este din ce în ce mai mult încredințată unor persoane ce nu au nici o pregătire psihologică și numai cîteva indiscreții sau protestele individuale ale persoanelor întîlnite furnizează informații fragmentare și greu de sistematizat..."<sup>4</sup>

Rechizitoriul continuă în aceeași manieră pe mai multe pagini.

Fiecare frază dezvăluie un nou argument al cărui enunț este în mod clar angajat „superstițiile cele mai arhaice”, „o invenție care nu este mai puțin criticabilă”, „Rezultatele sînt înspăimîntătoare” etc.

### Exercițiul 38

#### Un text argumentat

Descoperiți teza susținută de următorul text

„Apocalipsa și mass-media

Principala noastră acuză vizează spectacularizarea, căutarea cu orice preț a senzaționalului putînd conduce la aberații (așa cum s-a văzut în afacerea Timișoara sau cu ocazia războiului din Golf) și la «mistificări». În Franța, un exemplu celebru rămîne cel al reportajului propus de către Jean Bertolino, în care Denis Vincenti a filmat niște figuranți într-o carieră din Meudon, pretinzînd astfel că îi prezintă pe noctambului ce bîntuiau catacombele din Paris ( ). Același tip de polemică a survenit, în ianuarie 1992, o dată cu reportajul în care Régis Faucon și Patrick Poivre d'Arvor se prefăceau că îl interviuează pe Fidel Castro, înregistrînd extrase dintr-o conferință de presă în care liderul cubanez răspundea la alte întrebări și altor confrăți.”

Ignacio Ramonet, *Le Monde diplomatique*,  
nr. 517, aprilie 1997.

☛ *Soluții la p. 194*

4 Raymond Carpentier, „L'irrationnel dans le recrutement”,  
*Le Journal des psychologues*, nr. 77, mai 1990

Structurați-vă argumentele astfel încît să obțineți o adevărată forță de convingere. Textul argumentat grupează, combină cîteva motive întemeiate, susținînd astfel teza și, implicit, poziția adoptată în discutarea problemei respective.

### ***Identificarea principalelor dificultăți***

- În privința fondului, o argumentație poate suferi uneori de un defect de credibilitate. În primul rînd, subiectivitatea redactorului ne poate incomoda și chiar crea sentimentul că sîntem victimele unor judecăți înșelătoare. În al doilea rînd, dacă ideile sînt prea șocante va apărea o reacție de respingere, iar dacă sînt prea banale vom avea senzația că autorul se chinuie să demonstreze adevăruri general valabile.
- În privința formei, o argumentație poate suferi în urma unei decupări stîngace a textului în secvențe prea scurte sau prea lungi: redactorul desfășoară ideile fără a le dezvolta suficient, nu conduce progresiv către punctul propriu de vedere, sau bate pasul pe loc, se repetă, diluează prea mult argumentele.

Fie că sînt de fond sau de formă, eșecurile noastre de argumentație provin din incapacitatea de a ne descentra, adică de a ne pune în locul cititorului. Or, a ține cont de legitima sa inocența pe de o parte și a evalua nu doar achizițiile prelingvistice, ci și cadrul său cognitiv de referință, afectiv și moral, pe de altă parte, reprezintă din acest moment mai mult decît o necesitate. O argumentație bună este **empatică**.

### **> Elaborați o strategie**

#### ***Alegerea unui prag informativ***

„Mărturisiți: cu excepția cîtorva funcții și opțiuni din Word și a cinci sau șase formule matematice din Excel, v ar veni greu să spuneți de ce sînt capabile cu adevărat aceste programe. «Toată lumea caută

produsele Microsoft din motive de securitate, observă un dealer, dar utilizatorii care le exploatează pînă la capăt sînt rari » Atunci, de ce să plătești un preț mare pentru un produs ale cărei capacități le vei folosi în proporție de 10%, în condițiile în care există o abundență de produse birotice ieftine ? »<sup>5</sup>

În prima parte, redactorul amintește cititorului un adevăr admis : el utilizează 10% din capacitatea programului său informatic. În acest fel, o idee periferică – el cumpără din rațiuni de securitate – are mai multe șanse să fie receptată.

Flerul redactorului este decisiv : într-adevăr, dacă argumentația sa pune la îndoială un consens prealabil, riscă să fie respins.

Cu alte cuvinte, anumite informații sînt considerate deja cunoscute de către cititor, fiind anterioare argumentației voastre. Acest contract, sprijinindu-se pe împărtășirea informațiilor anterioare, vă permite să avansați pe lângă cititorul vostru noi informații, neconsensuale la o primă abordare\*.

Stabiliți într-o anumită manieră, înainte de a argumenta, un prag consensual între voi și cititor.

• Anumite argumentații sînt favorabile explicitării consensului anterior, pentru a face mai acceptabilă, mai confortabilă zona de negociere. De exemplu, în textul următor, efortul este îndreptat spre reamintirea informațiilor cu care autorul și cititorul au fost a priori de acord :

De mai mulți ani, ați luat la cunoștință că 4 ore pe zi în fața televizorului pentru fiecare membru al familiei dumneavoastră înseamnă prea mult, mult prea mult abrutizare, lipsă de comunicare, indoctrinare, motivele nu lipsesc pentru a vă convinge că ce e prea mult strică. După cîteva zile de dezintoxicare, fără televizor deci, ați regăsit gustul vegherii, al comunicării și al gîndirii personale. Atunci de ce continuați ? Din obișnuință ? Din viciu ? Din masochism ? Din lene ?

\* A se vedea  
Haviland și Clark în  
1974. *Given New  
Contract*

5. Arnaud de la Boullerie, *L'Essentiel du Management*, nr. 25, martie 1997

Într-adevăr, rememorarea zonelor de înțelegere prealabile sau precizarea lor se dovedește utilă, dînd încredere cititorului.

**Definirea conceptelor și cuvintelor se află adesea chiar în centrul argumentației, ca un alt mijloc de a determina consensul cu cititorul**

De regulă, o definiție adevărată trebuie să răspundă unor exigențe :

- neutralitatea,
- folosirea termenilor distincți de conceptul care urmează a fi definit,
- echivalența,
- scoaterea în evidență a caracteristicilor esențiale ale conceptului de definit pentru a opera o adevărată distincție,
- claritatea pentru a ușura înțelegerea,
- exprimarea definiției în termeni de *este* mai curînd decît *nu este*.

În general, se evită circularitatea definiției, eliminînd sinonimele și antonimele

Astfel :

„Non-salariații lucrează mai mult decît salariații

Ziua de lucru a non-salariaților este mai lungă decît cea a salariaților - 8 ore și 55 de minute, în comparație cu 7 ore și 38. De asemenea, 61 % dintre non-salariați lucrează 6 sau 7 zile pe săptămînă, în timp ce dintre salariați se afla în această situație de 11 %. Găsim, la o extremitate a timpului de muncă, institutorii (31,5 ore pe săptămînă în 1993) și, la cealaltă, pe agricultori (pînă la 62,1 ore pentru marii fermieri). Artizanii, comercianții și șefii de întreprindere depășesc 50 de ore (respectiv 53,57 și 54 de ore), ca și profesiile liberale (50,4 ore).”<sup>6</sup>



Aici, opoziția salariat/non-salariat nu este înțeleasă decât cu ajutorul categoriilor de meserii precizate mai târziu: institutorii pentru a ilustra salariații, agricultorii, artizanii, comercianții și șefii de întreprindere, pentru a-i reprezenta pe non-salariați.

Totuși, în cadrul argumentației, caracteristicile proprii unei definiții imparțiale pot fi ocolite, chiar condamnate.

### Exercițiul 39

Observați natura definițiilor extrase din câteva texte de natură polemică.

1. „A anima o conferință despre extraterestru sau a pregăti un spot publicitar **majoritatea starurilor** micului ecran acceptă **atari îndeletniciri** pentru a-și **rotunji veniturile**.”

Anne-Cécile Sanchez, *L'Événement du Jeudi*,  
nr. 648, 3-9 aprilie 1997.

Ironia e evidentă „atari îndeletniciri, a-și rotunji veniturile”, anulând neutralitatea definiției.

2. „Informația a devenit **viermuitoare și prolifică**. Din ce în ce mai iefină, pe măsură ce debitul său crește, ea este la fel ca aerul și apa - din ce în ce mai **poluată, contaminată**.”

Ignacio Ramonet, *Le Monde diplomatique*,  
nr. 517, aprilie 1997.

Doar două caracteristici sînt reținute pentru a identifica informația, mascîndu-le pe toate celelalte.

3. „Identificată la șoareci și la muște, proteina memoriei, numită CREB, este situată în nucleul neuronilor - Ea funcționează cam ca un întrerupător, explică cercetătorul Alcino Silva, și procesul este același și la om • Activă, CREB declanșează sinteza altor proteine care întăresc amintirea creînd noi dendrite (conexiuni) între neuroni. Inactivă, ea suspendă producerea acestor proteine de întărire a conexiunilor, și amintirile nu se fixează ”

E.E., *Science & Vie*, nr. 955, aprilie 1997.

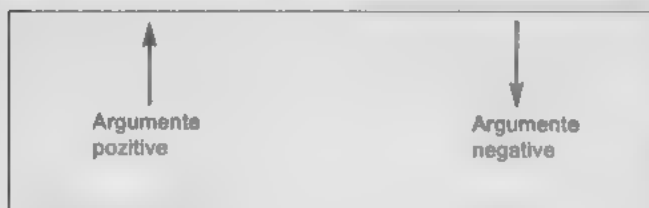
Iată o definiție ce răspunde tuturor criteriilor de exigență ale definiției imparțiale.

### ***Aționează asupra celui alt: convingere sau persuasiune ?***

Kurt Lewin, psihosociolog al anilor '50, a contribuit în mare măsură la reprezentarea schimbării de opinie. Să ne întoarcem către modelul său de reprezentare – pe care, de altfel, îl aplică oricărui act de influență socială.

Pentru a vă construi o părere, dispuneți în sinea voastră de un anumit număr de opinii prestabilite, de credințe, pe scurt, de un sistem de valori. În plus, în mod simetric, în fața acestei opinii care se înscrie într-un context particular, politic, religios, ați acumulat deja fapte, păreri, tot felul de lucruri care au alimentat, mai mult sau mai puțin, sistemul vostru de valori. În voi se găsesc, în majoritatea timpului, forțe opuse care coexistă atît timp cît nu trebuie să luați o decizie. Două forțe contradictorii vă constituie deci „zestrea”.

Faptul ne determină să nu mai discutăm actul de influență în termeni de „care sînt argumentele interesante, utile, ba chiar decisive?”, ci în termeni de „care este punctul de echilibru între informațiile pe care cititorul este susceptibil să le accepte sau să le respingă?”



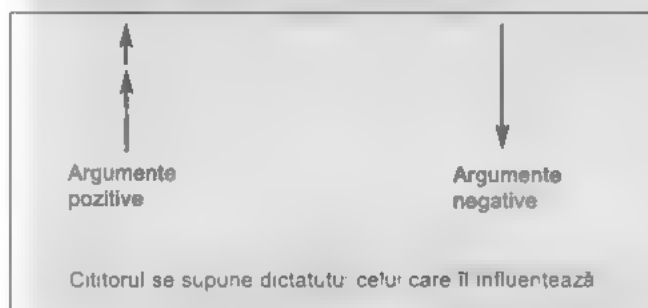
**Figura 1**  
Forțele  
contradictorii

### ***Primul procedeu : a convinge sau a învinge cu***

Redactorul sosește cu un text, al cărui conținut – speră el – va dezechilibra cele două forțe, evident în favoarea uneia dintre ele.

Pentru a determina ruperea punctului de echilibru, redactorul folosește supralicitarea argumentelor în favoarea tezei sale. Momentan, cititorul, tulburat în fața acestei avalanșe de argumente la care nu se gîndise pînă

atunci, va „uita” forța opusă și se va supune presiunii. Redactorul a căutat atunci să convingă.



**Figura 2**  
Acumularea argumentelor pozitive

În „a convinge”, dispozitivul războinic, deci ofensiv clasic, domină. A convinge înseamnă a adăuga cadrului de referință al cititorului noi elemente de informare, a le nega pe cele deja existente.

A căuta subvenții adaptate statutului și rațiunii de a fi a întreprinderii dumneavoastră, iată misiunea noastră. Pentru dumneavoastră, această căutare este o mare consumatoare de resurse – timp, bani, energie risipite risipite în labirintul subvențiilor existente. De altfel, meseria dumneavoastră nu vă obligă în mod necesar să cunoașteți itinerariile juridico-normative care să vă permită accesul la o cartografiere exactă a subvențiilor actuale. Cu alte cuvinte, noi vă propunem să vă mărim cifra de afaceri prin intermediul unei soluții la care reglementările în vigoare vă dau dreptul...

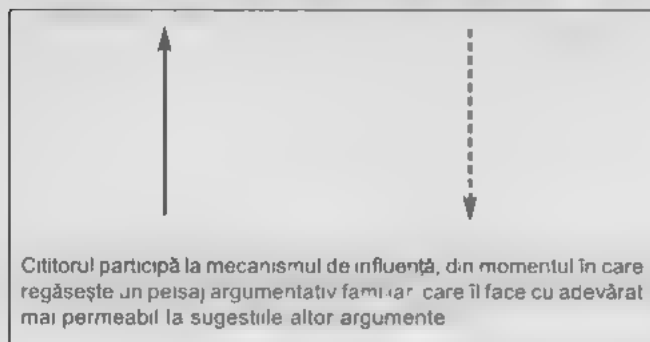
Cum este susținută teza ? Beneficierea de subvenții – teza – nu este posibilă decât cu prețul unor îndelungate și costisitoare căutări – timp, bani, energie, itinerarii juridico-reglementare.

### ***Al doilea procedeu :***

#### ***a persuada, acest „kung-fu” al argumentației***

Exprimarea sentimentelor negative în privința unui lucru îl ușurează pe cel care le resimte, pînă acolo încît aceste argumente, prin simpla lor verbalizare, își pierd

din impact, din forță, din credibilitate. Este ceea ce se numește efectul catartice, concept explorat și de psihologie.



**Figura 3**

Exprimarea și dec  
slăbirea argumen-  
telor

Cu alte cuvinte, putem spune că această metodă îi permite cititorului să diminueze inconfortul rezultat din coabitarea elementelor contradictorii generatoare de tensiune, de conflict intern. Redactorul se va strădui să exprime prin acest scenariu secundar – în locul cititorului, și pentru el – sentimentele negative legate de subiectul tratat.

Căutați cu siguranță noi soluții pentru a vă crește cifra de afaceri. Știți că 70 % dintre întreprinderile eligibile nu cunosc faptul că formarea lor poate fi subvenționată?

Închipuți-vă că clienții dumneavoastră vă pot plăti grație finanțării pe care dumneavoastră le-ați obținut-o. Este ceea ce noi vă propunem să realizați. Există astăzi multiple posibilități de ajutor pentru formare. Cu siguranță, cunoașteți câteva dintre ele, dar Dispuneți de ansamblul de informații utile privind finanțarea formării?

Cunoașteți toate mijloacele de subvenție existente în Europa?

Știți să explicați clienților dumneavoastră demersurile ce trebuie îndeplinite pentru a și dezvolta formarea lor?

Ați răspuns „nu” la una dintre aceste întrebări. Atunci veniți să asistați, timp de două zile la sesiunea pe care noi o organizăm pentru dumneavoastră în zilele de 2 și 3 iulie

În acest caz, **redactorul a utilizat persuasiunea**. Punîndu-se în locul cititorului, el a evocat întrebările posibile din partea cititorului și, din acest moment, a determinat exprimarea obiectelor

Ca și în kung-fu, unde energia adversarului servește drept „carburant”, atunci cînd redactorul persuadează, el își extrage forța din argumentele presupuse ale cititorului.

Etimologia termenului „per suadere” „pentru a sugera”, ne face să simțim în ce măsură persuasiunea respectă punctul de vedere inițial al cititorului.

#### „A deveni cititor

Cum învățăm să citim ? Pe ce cale un copil devine cititor ? Ce obstacole trebuie să învingă ? Ce se petrece în el în momentul faimosului «dehic» așteptat cu angoasă de către părinți ? De mai mulți ani, cercetătorii și profesorii își înmulțesc studiile și experimentele pentru a încerca să înțeleagă ce se petrece în mintea unui cititor-ucenic atunci cînd este confruntat cu scrisul. În sfîrșit, adaugă cercetătorii, este falsă afirmația că nivelul elevilor a scăzut. Dimpotrivă Competențele au progresat, dar mai încet decît așteptările societății.<sup>7</sup>

Cum este supusă atenției teza conținută în mod esențial în : „este falsă afirmația că nivelul elevilor a scăzut” ? Tot ceea ce precedă - și, în special, jocul întrebărilor puse cititorului (și în locul său) - permite pregătirea psihologică a acestuia în vederea acceptării tezei.

7. S. K., *Le Monde de l'éducation*, nr 207, septembre 1993

**Tabelul comparativ  
al caracteristicilor fiecărui model**

Modelul CONVINGERII	Modelul PERSUASIUNII
<i>Interesul pentru cititor</i> Strategia-convingere este mai ușor de reperat pentru cititor	<i>Interesul pentru cititor</i> Strategia-persuasiune este percepută ca fiind mai manipulantă, adică mai puțin transparentă, scăpînd mai ușor percepției cititorului.
<i>Interesul pentru redactor</i> Privilegiază exprimarea din punctul său de vedere, într-o manieră directă	<i>Interesul pentru redactor</i> Reduce riscul opoziției.

### Exemplu

#### Ravagiile produse de tutun

*Pe modelul convingerii* „ mii de morți din cauza cancerului provocat de fumat. Cît de mare trebuie să fie acest număr pentru a convinge? Poate că avem mai mult succes în a vă influența evocînd ridurile unei fumătoare în vîrstă de 40 de ani, în comparație cu tenul unei nefumătoare, de aceeași vîrstă. Sau vorbindu-vă despre acești copii fumători înainte de a se naște ”

*Pe modelul persuasiunii* „Cinci ani? Zece ani? Cincisprezece ani? De cît timp țigara și dumneavoastră respirați prin același plămîn? După lights, au urmat cele normale, pe cînd atunci țigările fără filtru? Nu vă ajunge aerul cînd urcați scările la etajul cinci la mătusa dumneavoastră Eulalie, cînd jucați volei pe plajă, cu copii, cînd faceți un jogging cu vecinul duminică? Cît timp veți o s-o mai duceți în ritmul acesta?”

### **Partea secretă a argumentației**

Cînd citiți: „Sînteți fumător?”, evident, veți decodifica informația în funcție despre ce este vorba

titlul dintr-un articol dintr-o revistă medicală,

- afișul dintr-o sală de reuniuni,
- afișul de la sediul firmei Marlboro.

În primul caz, veți vedea atenționarea, în al doilea interdicția, în cel de al treilea incitarea : trei mesaje implicite, clar diferite, chiar opuse.

Până la urmă contextul și particularitatea legăturii dintre cititor și redactor decid valoarea reală a mesajului.

### Exercițiul 40

#### Jucați-vă cu modurile

Redactați alternativ în modul convingerii și în cel al persuasiunii pornind de la următoarele teme

1. Vacanțele prin agenții
2. Viața la țară
3. Avantajele calculatorului

☛ Soluții la p. 194

### Exemplu

#### Mesajele publicitare

- Dureri de cap, insomnii, angoase Cardul bleu Visa Afaceri Și totul merge mai bine.

(Mesaj implicit cardul bleu vă ușurează viața )

- Cu Gepel Butagaz, economiile dumneavoastră nu se vor mai transforma în fum

(Mesaj implicit încălzirea costă scump )

- American Airlines vă prezintă noua sa Clasă Business 75% spațiu suplimentar pentru picioarele dumneavoastră, 100% confort în plus

(Mesaj implicit, într-un avion, spațiul reprezintă elementul de confort )

Acum, să observăm această frază :

Vreau să fac carieră,

Îmi voi depune deci candidatura la Curtea de Conturi

În acest caz, supoziția, mesajul implicit este, după cum spune Bernard Meyer în *Maîtriser l'argumentation*, veriga lipsă dintr-un raționament

Raționamentul se prezintă atunci ca silogism trunchiat, iar raționamentul inițial este următorul :

1. Vreau să fac carieră,
2. (A face carieră implică un loc de muncă mediatizat, o funcție importantă.)
3. Îmi voi depune deci candidatura la Curtea de Conturi.

Bernard Meyer ne spune că într-un raționament „orice segment al mesajului implicit poate bloca gîndirea și, într-un anumit fel, trișează” Dar, în același timp, o anumită doză de implicit este cvasi-ineluctabilă, dacă vrei să ții cont de informațiile predobîndite de către cititor, de sistemul său de referință. Acesta este paradoxul argumentației: pe de o parte, instrument în serviciul reflecției cititorului și, pe de altă, cenzură a reflecției asupra anumitor aspecte ale temei.

### Exemplu

#### Buna argumentație a Juliettei

Stimate Domn,

„Un informatician din trei dorește să-și întîlnească confrății săi! O cifră reconfortantă care dovedește vitalitatea deprinderii meserurilor legate de informatică. Totuși, cei care au într-adevăr ocazia de a-și concretiza această dorință sînt mult mai puțini. Din lipsă de spațiu sau de ocazie, mulți progresează singuri în tehnologu pe cît de multe, pe atît de instabile. Este regretabil!

De aceea, pentru a dezvolta acest neprețuit potențial competitiv, împreună cu Consiliul Național de Informatică, noi vom organiza primul salon al informaticienilor practicieni, care se va desfășura în zilele de 10 și 11 aprilie, în saloanele «Volonté», Porte de Bercy.

În mijlocul nostru, vă invităm să luați parte la un colocviu animat de cercetători și practicieni din diferite domenii: cercetători, ergonomi, psihologi. Cu toții tînd să propună o reflecție pluridisciplinară pe tema

«Informatica, un nou mod de comunicare în afaceri: constatări și perspective».

Convinși fiind de interesul pe care îl acordați acestui aspect, ne permitem să vă adresăm un dosar de prezentare al manifestării.

Rămînem, bineînțeles, la dispoziția dumneavoastră pentru orice informații suplimentare și vă asigurăm acceptați, Stimate Domn, de întregul nostru devotament

Juliette M.

Responsabilă de seminar”

Léo, pe jumătate amuzat, pe jumătate agasat, recitește scrisoarea Juliette M. ? Ah, da, domnișoara aceea drăguță, de la comercial, pe care a întîlnit-o la cocktail. Asta nu o împiedică să scrie bine! Chiar are chef să meargă la seminarul acesta



## **Cele șapte reguli de joc ale argumentației**

### **Regula nr. 1: Angajarea**

Redactorul se angajează. Semnătura reprezintă cea mai bună dovadă, iar „întregul nostru devotament”, de exemplu, califică angajamentul contract de subordonare, promisiune făcută aici de către furnizor clientului.

### **Regula nr. 2: Ritualizarea**

Formulele de adresare și de politețe subliniază aici un ritual de întâlnire epistolară. Repetiția „Stimate Domn” vizează înclinația cititorului spre regulă, spre deprindere. Ritualul scrisului, care pare fără valoare adăugată imediată, preia obișnuințele împărtășite de către redactor și cititor. Foarte previzibil, ritualul satisface nevoia de siguranță a cititorului, și aceasta cu atât mai mult cu cât argumentele ce compun scrierea sînt, ele însele, imprevizibile.

### **Regula nr. 3: Legitimarea**

Reamintirea funcției, a responsabilității sale îi asigură Juliettei dreptul de a invita, de a incita chiar.

### **Regula nr. 4: Un semn de credibilitate**

Utilizarea figurilor de autoritate, de exemplu, aduce credibilitate corespondenței, aici, „Consiliul Național de Informatică” joacă acest rol. Se pune problema folosirii elementelor care să impresioneze cititorul în mod favorabil.

### **Regula nr. 5: Reglarea**

Redactorul trebuie întotdeauna să controleze raportul de forțe, inițial aflate în favoarea sa.

### **Regula nr. 6: Adaptarea**

Juliette îl provoacă pe Léo pe terenul schimbului și al comunicării între confrăți de breaslă, argument care și extrage toată forța dintr-o profesie a cărei exercitare este adesea solitară. Argumentele Juliettei trebuie să fie pertinente și să se înscrie ușor în universul logic al lui Léo.

#### **Caracteristicile**

#### **„jocului de societate” :**

- demersul ludic asociat plăcerii, gratuității ;
- pe baza convențiilor împărtășite ;
- necesitînd facultăți (invenție, memorie, erudiție...);
- subînțins de un echilibru cîștig-pierdere între jucători.

**Regula nr. 7: Captarea**

Se realizează în special grație cuvintelor cu o mare putere sugestivă :

- vitalitate, a-și concretiza această dorință, regretabil, neprețuit potențial competitiv etc.

**Exemplu**

Să remarcăm prezența celor șapte reguli ale jocului în următoarea scrisoare publicitară .

**Doamnă, Domnule, (ritualizare)**

Lumea spectacolului vă privește și pe Dumneavoastră (ritualizare). Permiteți-mi doar câteva cuvinte pentru a vă prezenta noua revistă de actualitate *La Scène*, destinată profesioniștilor spectacolului. Douăsprezece luni de studiu și de reflecție (credibilitate) au permis pregătirea unei reviste, în același timp dinamică, utilă și completă adresându-se tuturor celor care creează, muncesc, conduc, administrează și își asumă responsabilități în domeniul spectacolului (regularizare).

Acest veritabil instrument de lucru (captare) vă aduce toate informațiile de care aveți nevoie în viața dumneavoastră profesională. El a fost conceput în strînsă legătură cu artiștii, cu companiile, cu spațiile de spectacol, producătorii, agenții, organismele instituționale și profesionale, cu autoritățile locale (credibilitate), pentru a răspunde preocupărilor dumneavoastră.

*La Scène* concepe în fiecare trimestru (angajarea) lista tuturor spectacolelor-turneu, clar prezentate, clasificate pe genuri: teatru, dans, liric, clasic, muzică ușoară, rock, varietăți, jazz, muzică tradițională, world, arte ale străzii, circ, public tînăr... O sursă unică de contacte demne de încredere, comunicate de către companii, producători și artiști. Cea mai completă și mai adusă la zi panoramă a spectacolelor. (adaptare)

N.M.

Director de promovare (legitimare)

Scrisoare publicitară a revistei *La Scène*, Caen

**Exercițiul 41**

Selectați câteva corespondențe primite recent și examinați-le pe rînd, avînd în vedere cele șapte reguli ale jocului :

- angajarea
- ritualizarea
- legitimarea
- credibilitatea
- regularizarea
- adaptarea
- captarea

Dacă o regulă lipsește, veți putea identifica o potențială zonă de fragilitate în sistemul de argumentare al corespondenței.

## ADUCEȚI DOVEZI CONVINGĂTOARE

### Exemplu

#### Juliette nu ezită să aducă dovezi

„-Juliette, argumentația ta este interesantă. Da, conține «ingrediente» de calitate: motive întemeiate pentru a alege lanțul nostru, motive care, în același timp, ating imaginarul. Îmi place de asemenea precizia informațiilor aduse. Dar de unde vor avea directorii generali, țința noastră, certitudinea că locația «birourilor virtuale» de la Volonté reprezintă soluția reducerii cheltuielilor lor generale?»

- Prin calcul poate?

- Mi-e teamă că o înșiruire de cifre devine plicticoasă pînă la urmă. În plus, faci deja o demonstrație economică a rentabilității acestui produs. Vezi tu, «biroul virtual» este un concept încă prea abstract. Cred că ar trebui să cauți exemple.

- Ar trebui, de fapt, să arăt foarte concret cum se poate evolua în acest nou spațiu de muncă: poate că putem evoca numele viitorilor noștri clienți? Un domn Dupont, de exemplu, care vine să facă o rezervare sau să se instaleze?

- Da, iată, compune un fel de scenariu foarte dinamic! Hai, Juliette, curaj!»

### > Lipsa de probe este dăunătoare

Urmînd exemplul procesului, unde reprezintă o dovadă hotărîtoare în trecerea de la prezumție la acuzație, proba constituie elementul care face argumentația voastră verificabilă, deci credibilă. Ea limitează în consecință riscul de contestare din partea cititorului, cucerindu-l cu ajutorul rațiunii. A scrie: „Cred că

măsurile guvernamentale în favoarea locurilor de muncă sînt insuficiente” are o bătaie limitată. De ce? Pentru că această teză nu este judecată, adică supusă aprecierii, nici de către redactor și nici de către cititor.

Însă, dacă scrieți „Măsurile guvernamentale în favoarea locurilor de muncă sînt insuficiente, numărul de șomeri s-a redus de-abia cu 4% în șase luni”, oferiți cititorului posibilitatea de a estima un procentaj, ceea ce trebuie să-l conducă la o concluzie similară cu a voastră. Este ca și cum l-ați invita să viziteze culisele pentru a-l face să înțeleagă ce se produce pe scenă.

**Iată munca de argumentație: dă de gîndit mai curînd decît să gîndești singur sau în locul celuilalt. Cititorul vostru vă învața atunci să raționeze.**

Exact cum un tribunal poate condamna sau achita, cititorul se află la rîndul său în poziția de a alege. În ceea ce vă privește, vă aflați în rolul avocatului sau al părții civile. apărați o cauză, o persoană, un punct de vedere sau, dimpotrivă, acuzați.

În sfîrșit, se adaugă și un beneficiu deloc neglijabil în zona calității textului vostru: **concretizarea**. Dovada aduce cu sine partea trăită, partea umană, deci eminamente simpatice. Ea poate lipsi unei demonstrații, „matematic” acceptabilă, dar din punct de vedere uman prea puțin seducătoare...

Cum să orientăm atunci în mod sigur și „uman” judecata cititorului?

## > Construiți dovezile

Iată noua manieră de a dovedi. Le vom prezenta pornind de la un exemplu

„Automobilul constituie o amenințare ecologică serioasă.”

**Dovadă:** justificare prin care dăm spre verificare că un lucru este adevărat

## **Dovedirea prin fapt**

Un fapt prezintă un eveniment real. El trebuie să fie datat sau databil, localizat sau localizabil. Verificat, el

fortifică argumentația. Un fapt pe care cititorul a avut el însuși ocazia de a-l valida este, prin urmare, de necontestat.

Folosind faptele, creați un raport concret între observat și gândit, ceea ce are drept avantaj indirect menținerea argumentației la îndemîna tuturor.

Ieri după-amiază, Domnul Dupont a fost internat de urgență la spitalul din Lyon. Prins către orele 18 într-un ambuteiaj în tunelul Fourvières, el a fost victima unei afecțiuni respiratorii...

**Anecdota** dezvoltă un fapt printr-o narațiune. Mai dinamică decît o simplă prezentare a faptului, ea face argumentația mai atractivă. Alegerea anecdotei depinde de țintă: ea se circumscrie sistemului de referință al cititorului, fără de care își pierde din eficacitate.

Domnul Dupont, director de producție la BIM, se întorcea cu mașina acasă, trecînd, ca mulți lyonezi, prin tunelul Fourvières, unde a fost nevoit să stea aproximativ treizeci de minute, prins în obișnuitul ambuteiaj. Deși domnul Dupont, în vîrstă de patruzeci și trei de ani și mai curînd sportiv, nu manifestase nici o incapacitate respiratorie, i s-a făcut brusc rău. Ambulanța l-a transportat în mare urgență la spital.

**Povestirea teatraliază** face faptul să alunece către ficțiune prin stil. Fără a-i denatura realismul, puteți într-adevăr să exagerați forța unui fapt așa cum caricaturistul îngroașă anumite trăsături. Pentru a elimina orice risc de grotesc, străduiți-vă să controlați sobrietatea povestirii.

Sînt oare de condamnat cei treizeci de mii de automobiliști, printre care și domnul Dupont, pentru că au mers prin tunelul Fourvières pe 23 aprilie la ora 18? Este adevărat că dacă te găsești prins între un camion de treizeci și opt de tone și un diesel timp de o jumătate de oră de ambuteiaj, este mai bine să te înarmezi nu numai cu răbdare, dar și cu o mască de oxigen. Prima victimă, dar nu și ultima, a dioxidului de sulf, domnul Dupont a fost transportat

de urgență la spital. Astfel, dacă un bărbat în plină maturitate și sănătos își pierde cunoștința din incapacitate respiratorie în tunelul Fourvières, cum vor rezista cei mai slabi, copiii, astmaticii, persoanele în vîrstă?

### ***Dovedirea prin cifre***

Data fiind precizia lor cifrele dau raționamentului rigoare aritmetică. Statistici, procentaje, valori absolute, ele asigură argumentației voastre o componentă rațională. În general prea puțin contestate, ele impresionează și prin faptul că descriu cu mijloace minime o realitate adeseori complexă.

Suprafața forestieră mondială produce X% din oxigenul planetei. Parcul auto al Statelor Unite degajă X% oxid de azot...

### ***Dovedirea prin calcul***

Datele brute sînt uneori prea puțin evocatoare, în special pentru cititorul căruiui îi lipsesc referințele sau care este prea puțin familiarizat cu domeniul tratat. Calculul simplifică informația determinînd imediat înțelegerea.

Autoturismele personale consumă de cinci ori mai multă energie de persoană transportată/kilometru decît transporturile în comun.

### ***Dovedirea prin comparație***

Comparația permite apropierea a două cîmpuri de cunoștințe analogice: cel pe care se sprijină teza și un altul, ales din experiența cea mai familiară a cititorului. Cel de al doilea alimentîndu-l pe celălalt, punctul vostru de vedere profită de cunoștințele preexistente ale cititorului.

Putem reproșa automobilului ceea ce s-a reproșat poluării industriale, în special uzinelor de cărbune din Rusia...

### ***Dovedirea prin contrariu***

Cînd spatele decorului spune mai multe decît fața

Să luăm cazul orașului Strasbourg pentru a proteja mediul înconjurător, oamenii efectuează o deplasare din trei cu bicicleta. Acolo se înregistrează cea mai slabă rată a poluării urbane. Nantes, Lorient, Rennes sînt de asemenea orașe-model.

### ***Dovedirea prin experiență***

A voastră sau a cititorului :

Aveți desigur experiența acestor ambuteiaje în care e mai bine să vă închideți geamurile dacă nu vreți să vă asfixiați !

### ***Dovedirea prin exemplu***

Pentru a ajuta cititorul să admită că teza dumneavoastră este fundamentată, puteți să i furnizați cîteva exemple care să aducă precizări. Consecințele unui fenomen pot fi chiar evocate cu această ocazie

Automobilele produc poluanți cancerigeni cum ar fi, de exemplu, oxizii de azot și hidrocarburile arse incomplet.

### ***Dovedirea prin autoritate***

Pentru a întări credibilitatea susținerilor voastre, puteți căuta garanții exterioare, fie că vă înconjurați cu figuri de autoritate ale căror expertize în domeniu nu sînt atacabile, fie că vă sprijiniți pe autorități morale

### ***Figurile autoritare***

Sînt persoane a căror reputație este, pe de o parte, stimabilă și bine stabilită și, pe de altă parte, recunoscută de un mare număr de specialiști în domeniu. Alegerea figurii autoritare trebuie de altfel să se efectueze în funcție de pertinența sa în domeniu. Pierre și Marie Curie au, de exemplu, autoritatea de a

valida o teorie derivată din radioactivitate, însă nu și pe aceea de a interveni în materie de industrie agro-alimentară...

Figurile autoritare sînt introduse în cadrul argumentației asemenea martorilor cărora li se cere să intervină într-un proces.

Discutăm aici o problemă față de care se arată deosebit de interesat ministrul mediului, care s-a și exprimat în această direcție pe canalul France 2, aseară.

### ***Autoritățile morale***

Este vorba despre autorități discrete, dar eficace. Orice autoritate morală, intelectuală, spirituală, care face obiectul unui larg consens, poate garanta spuselor voastre.

Trebuie să acționăm repede, în numele Umanității.

### ***Dovedirea prin încredere***

Mai irațională decît procedeele precedente, încrederea conferă totuși siguranță. Nu teza voastră trebuie apărată, ci propria voastră moralitate! Va fi auzit cel cărui cititorul îi recunoaște dreptul de a se exprima în virtutea parcursului său, a notorietății sale a experienței și carismei sale etc.

În rest, convingerile mele m-au determinat să particip la ultimul colocvii ecologic european. Teza mea a făcut obiectul unei comunicări publicate ulterior.

La alegere, puteți face referire la următoarele autorități morale

- Logica
- Rațiunea
- Justiția
- Progresul
- Democrația
- Istoria
- Știința
- Toleranța
- Cultura
- Pacea
- etc

### **Exercițiul 42**

Reperați dovezile din următoarele extrase

„Diversele forme ale iraționalului tind să se dezvolte

Dacă religia nu răspunde noilor sfidări ale vieții cotidiene, știința nu dă nici ea o explicație satisfăcătoare a lumii. Criza valorilor, a economiei și a religiei, apropierea anului 2000 explică, fără îndoială, nevoia, resimțită de mulți dintre francezi, de a căuta noi repere, noi explicații ale lumii, noi viziuni ale viitorului. Exemple ale acestui entuziasm nu lipsesc. Astrologii și clarvăzătorii (50.000 la număr, adică de două ori mai mulți decît preoții) sînt din ce în ce mai consultați: 10 milioane de francezi au apelat deja la serviciile lor. Întreprinderile recurg la ei pentru a-și recruta angajații obișnuiți sau șefii de



departamente ; ele nu ezită să recurgă la numerologie, ba chiar și la spiritism. Sectele recuperează o parte dintre decepționații raționalismului. Adepții New Age numără milioane. Prin cercetarea spirituală și prin căutarea sensului, se manifestă de fapt o enormă nevoie de armonie în cadrul societății actuale. Armonie în raport cu natura prin ecologie, în raport cu cosmosul prin intermediul transcendenței. Armonie cu sine însuși.

### Incendiile din Moirans

Afacerea Moirans a demonstrat că explicațiile iraționale și supranaturale sînt adesea preferate simplei realități. Polițiștii și savanții, neputînd explica imediat originea celor treisprezece incendii declanșate într-un interval de trei luni în imobilele satului, au fost repede înlocuiți de către parapsihologi și radiesteziști de toate felurile ce operau sub ochiul camerelor de luat vederi. Pînă în momentul în care un bărbat a mărturisit că declanșase aceste incendii pentru a se răzbuna ca urmare a unui diferend familial în legătură cu o moștenire."

Gérard Mermet,

*Francoscopie*, 1997, Larousse.

În primul extras fragmentul subliniat aduce o dovadă prin exemplu. Precizia dată de cifre – dovada prin calcul – întărește fiecare exemplu. Al doilea extras, în întregime subliniat, demonstrează prin fapt

### Exercițiul 43

Reperați dovezi care justifică teza :

Vîrsta constituie o variabilă esențială în întreținerea de legături amicale. Activitățile de petrecere a timpului liber, cum ar fi mersul la cinema, înscrierea într-un club, frecventarea localurilor de noapte scad în intensitate o dată cu vîrsta. Înainte de vîrsta de optsprezece ani, ieșirile sînt legate de practicarea unui sport, după care, pînă la treizeci și cinci de ani, interesul cultural se dezvoltă făcînd loc unor spectacole în cadrul orarului. De exemplu, un om între optsprezece și treizeci și cinci de ani merge de aproape trei ori mai mult la spectacole decît ceilalți. Cantitatea contactelor scade de asemenea o dată cu vîrsta : de la 20% la treizeci de ani la 13% la șazeci. De altfel, ancheta General Social Observation făcută în Statele Unite arată că și situația familială determină comportamentul social al individului. Dacă celibatarul ies în medie de două sute douăsprezece ori pe an, o dată căsătorit, ei nu mai ies decît de cincizeci și opt de ori.

☛ *Soluți la pp. 194-195*

### Sinteză

#### Cele nouă maniere de a dovedi

Faptul	Experiența
Cifrele	Exemplul
Calculul	Autoritatea
Comparația	Încrederea
Contrariul	

Oricare ar fi tipul de dovezi ales, supuneți interpretării cititorului vostru ceea ce îl informați. În consecință este primordial să-i indicați ce importanță să acorde dovezilor.

#### **Care aspect al dovezii trebuie pus în valoare?**

Toată lumea cunoaște povestioara aceea cu paharul pe jumătate plin sau pe jumătate gol, ca ilustrare pentru cele două fețe – opuse – ale unei aceleiași realități obiective. **Operatorii argumentativi** trebuie să insiste în special asupra aspectului pe care intenționați. Ei permit cititorului să situeze logica afectivă în care evoluează raționamentul vostru: sînteți mai degrabă optimist, grav, alarmant, decepționat etc.

S-ar spune că, în pofida obiectivității de care puteți face dovadă, raționamentul vostru se sprijină în parte și pe o estimare subiectivă. Prin urmare, argumentația, deși orientată către fondarea unei gândiri generalizante, nu se poate sustrage căilor gândirii originale, singulare.

În consecință, munca voastră constă în controlul acestei subiectivități nu pentru a o tăinui, ci pentru a face din ea un aliat.

#### • Mai devreme/mai târziu

Grija vestimentară apare mai devreme la fete, către vîrsta de opt ani.

### Exercițiul 44

Pentru fiecare teză, formulați dovezi :

1. Creșterea delincvenței
2. Relansarea economică nu este singura soluție a șomajului
3. Individualismul progresează
4. Inactivitatea este mai stresantă decît munca

Punctul de vedere se schimbă încă când „inversați” mesajul :

Grija vestimentară apare mai târziu la băieți, către vârsta de treisprezece ani.

În primul caz, sensibilizați cititorul față de precocitatea fetelor, în cel de al doilea, față de conștientizarea tardivă a aspectului vestimentar la băieți

• **Mai puțin de/aproape**

Pușini oameni – mai puțin de 13% - dispun de o a doua rezidență.

Aproape 13% dintre oameni dispun de o a doua rezidență

Valoarea atribuită lui 13% variază în funcție de formula aleasă. În prima, estimați o cifră scăzută, în cea de a doua, o considerați ca fiind semnificativă, ba chiar ridicată.

• **Mai mult/mai puțin**

În habitatul modern, camera care s-a schimbat cel mai mult este bucătăria, în opoziție cu sufrageria, care rămâne tradițională.

În habitatul modern, camera care s-a schimbat cel mai puțin este sufrageria, care rămâne tradițională, în opoziție cu bucătăria.

Ordinea propozițiilor nu poate fi arbitrară. Prima pune accentul pe evoluția habitatului, cea de a doua, invers, pune accentul pe stabilitatea habitatului. Pe scurt, în cadrul primei propoziții schimbarea este mai evidențiată decât în cea de a doua.

Francezii consumă mai puține produse de bază și (în consecință) mai multe preparate.

Francezii consumă mai multe preparate și (în consecință) mai puține produse de bază.

Ordinea termenilor în frază inversează imediat raportul cauză – consecință.

Să notăm că folosirea alternativă a lui aproape/nu chiar ; aproape/aproximativ ; puțin/mult ; majoritatea/

minoritatea ; niciodată/întotdeauna , încă/deja etc. trimit la aceeași logică.

### ***Furnizați cititorului vostru indicii de judecată***

Vom distinge judecățile bazate pe realitatea rezultind din observație de judecățile de valoare ce se referă la un sistem de valori sau la un cu totul alt cod moral sau social

### ***Judecățile bazate pe realitate***

Anumite cuvinte vor servi enunțării și dezvoltării tezei.

Astfel, puteți scrie : *Este de netăgăduit că la tineri consumul reprezintă unul dintre elementele de structurare a personalității sau „Este probabil că la tineri*

Observați că enunțul variază în funcție de modalizarea sa, adică în funcție de gradul de aserțiune pe care-l alegeți.

Într-adevăr, anumite formule afirmă : *este de netăgăduit , incontestabil , sîntem nevoiți să recunoaștem că , trebuie să admitem că , se observă fără greutate că etc.*

Altele introduc o îndoială : *se pare , ne-am putea gândi că , se crede că , ar trebui să se spună , este poate adevărat că , ne putem întreba dacă , etc*

### ***Judecățile de valoare***

Vă puteți de asemenea modaliza susținerea însoțind-o de o judecată de valoare :

- morală, care îi permite cititorului să distingă binele de rău ;
- logică, indicîndu-i adevărul sau neadevărul ,
- estetică, determinîndu-l să facă discriminarea între frumos și urît ;

### **Exercițiul 45**

**Raționament pozitiv sau negativ ?**

În fiecare frază, modificați operatorul argumentativ și apreciați schimbarea pe care această operațiune o aduce :

- **Aproape** toate activitățile acestui cercetător rămîn pînă în ziua de astăzi proprietatea sa exclusivă de drept.
- **Peste jumătate** dintre oameni dorm încă la ora șapte dimineața.
- **Mulți** oameni optează pentru telefonul mobil : aproximativ trei milioane din 53 sînt deja abonați astăzi.

☛ **Soluții la p. 193**

- afectivă, invitându-l de data aceasta să admită ceea ce este agreabil și ceea ce nu este

Calificativele de tip : *e bine, e scandalos, e drept, e util, e periculos, e regretabil, e frumos...* dau de fapt o orientare gândirii cititorului. Îi indicați maniera în care el trebuie să descifreze enunțul sau dovezile care urmează

În funcție de presupusa forță a convingerilor cititorului, vă hotărâți pînă la urmă asupra unei intenții proporționate pe care o putem reprezenta pe un continuum „îndoială-certitudine”.

*Este incontestabil* reprezintă o formulă acceptabilă pentru cititorul a cărui convingere este superficială; pentru un cititor profund convins, aceasta suscită respingerea.

### Exercițiul 46

Extrasului următor i-au fost luate indiciile de judecată, a căror listă urmează :

1. Este necesar să
2. Ar fi în mod evident abuziv să pretindem că
3. Putem arăta de asemenea și că
4. Este adevărat că

Restabiliți textul inițial, înlocuind spațiile punctate cu indiciul de judecată adecvat :

„Idea unei «creșteri a inegalităților» impregnează puternic climatul social actual [indiciu] / ea este sistematic eronată, dar [indiciu...] să cităm câteva domenii importante în care asistăm, dimpotrivă, la o scădere a lor în așa fel încît reechilibrează dezbaterea. Sentimentul inegalității crescînde este deosebit de puternic în ceea ce privește veniturile. [indiciu...], după ce s-a restrîns mult timp, evantaiul salarilor s-a deschis încet, începînd din 1984, și pînă la începutul anilor '90. [...]

[indiciu] inegalitățile școlare, chiar dacă rămîn prea puternice, tind să se reducă. Astfel, accesul la învățămîntul superior al copiilor aparținînd categoriilor sociale modeste a progresat mai mult decît cel al copiilor mai favorizați de mediul familial.”

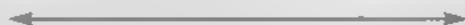
Gérard Mermel,

*Francoscopie* 1997, Larousse

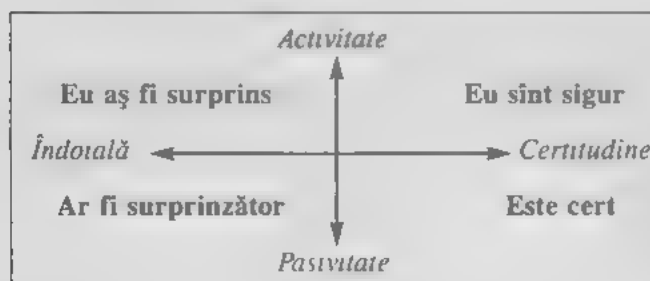
☛ Soluții la p. 195

Îndoială

Certitudine



Putem aprecia de altfel aceste judecăți bazate pe realitate sau de valoare în funcție de participarea activă sau nu a redactorului. Astfel, *eu sînt sigur* dovedește o certitudine activă, în timp ce *este cert* dezvăluie o certitudine pasivă.



**Figura 1**  
Sistemul de apreciere al activității sau pasivității, judecății or de valoare

### Evitați erorile de argumentație

Fiecare individ are propria sa hartă a lumii. El acordă deci, datorită experienței sale subiective, o semnificație deosebită, o rezonanță specifică tuturor lucrurilor existente. Acest fenomen poate dăuna argumentației, poate antrena anumite ambiguități, și, în sfîrșit, poate crea neînțelegeri.

### Generalizările

Ele sînt repetate în expresiile următoare.

*Întotdeauna e la fel  
Nimeni nu face nimic  
Asta nu merge niciodată  
Toată lumea este  
E întotdeauna...*

Aceste formulări introduc generalizări: procedeul prin care un caz particular este prezentat drept general.

### Omisuniile

Omisunea este procedeul prin care ascunzi într-o manieră mai mult sau mai puțin voluntară anumite informații.

### Distorsionările

Ele conțin interpretări pripite, nefondate și mai ales neexplicate. Ele maschează judecăți de valoare ce se opun judecăților bazate pe realitate.

### Exercițiul 47

Pornind de la teza *Anumite practici de firmă amenință libertatea individuală*, dezvoltăți o argumentație urmînd cele trei etape următoare:

1. Căutați dovezile spuselor voastre;
2. Reliefați dovezile cu ajutorul operatorilor argumentativi;
3. Furnizați indicii de judecată cititorului.

☛ *Soluții la pp. 195-196*

## CONSTRUIȚI O ARGUMENTAȚIE SOLIDĂ

### > Diferitele planuri ale argumentației

Atît timp cît textul vostru adună argumente, liste de dovezi, acumulează fapte, el nu convinge. El poate cel mult să fixeze gîndirea cititorului asupra unui punct anume. Pentru ca textul argumentativ să genereze o adevărată co-reflecție cu cititorul, trebuie să răspundă unei dispoziții. În parte, această mișcare trebuie să însoțească cititorul, secvență cu secvență, în confruntarea de idei, de convingeri.

Așadar, ele trebuie combinate, coordonate, armonizate. Cu alte cuvinte, trebuie subliniate raporturile existente între informațiile aduse de teză și dovezi.

Vă străduiți să prezentați simultan diferitele părți ale textului argumentat pentru a ușura înțelegerea cititorului și căutați echilibrul pentru a seduce.

La fel ca și alte discipline sau arte, argumentația posedă planurile sale tipice. Ele sînt în număr de patru și propun o organizare susceptibilă de a vă structura ideile într-un ansamblu coerent.

### *Planul retoric*

1. Prezentarea problemei propuse
2. Expunerea tezei

3. Construirea dovezii sau a argumentației
4. Digresiunea către un subiect exterior dezbaterii, dar susceptibil de a o clarifica
5. Concluzia

### ***Dinamica progresiei retorice : de la ignoranță la cunoaștere***

Modelul retoric vă permite crearea unui raport „pedagogic” cu cititorul într-adevăr, oferindu-i cititorului, încă de la începutul argumentației, locul „candidului”, ignorant prin natura sa, dar curios. Cititorul este înaintea de toate elevul sau chiar discipolul căruia, prin argumentație, îi dezvăluie realitatea. Cum are loc această dezvăluire ? Puneți cu voce tare întrebarea pe care cititorul se consideră că și-o pune cu voce joasă pentru ca răspunsul să provină din descoperire, după *maieutica* dragă lui Socrate.

### ***Planul medical***

1. Relevarea simptomelor
2. Diagnostic
3. Tratament

#### **Exemplu de plan medical**

1. Se observă o scădere a motivației profesionale mai mare la licențiați decît la autodidacți și licențiați sînt mai puțin capabili de a se adapta schimbării.
2. A nu-ți întreține sau îmbunătăți cunoștințele dobîndite conduce la insatisfacție personală
3. Dispozitivele de formare continuă mențin licențiaților un nivel bun de competență

#### **Exemplu de plan retoric**

1. Cine sînt intelectualii din Franța ?
2. Sînt autodidacți.
3. Dovada prin exemple de itinerarii profesionale sau politice (P. Mauroy, B. Lussato).
4. Se observă că democrațiile permit mai mult autodidacticismul decît regimurile totalitare.
5. Ceea ce face să progreseze cunoașterea este eliberarea de cunoașterea altora

#### **Scurtă istorie a retoricii :**

1. În secolul IV a. Chr. Aristotel definește retorică drept un instrument de educație civică
2. În anul 155 a. Chr., orașul Atena, condamnat la o amendă pentru că jefuise un oraș vecin, este asistat de către Caneade care îi pledează cauza în fața Senatului. El folosește pentru aceasta *controversa*
3. Primii retoriци fac apel la argumentație pentru a impresiona auditoriul.
4. Retorica se distinge prin trei genuri :  
- deliberativ, ce vizează sfătuirea,  
- epidictic, al cărui obiectiv este de a blama sau de a lăuda,  
- judiciar, care conduce la acuzare sau la apărare
5. Apariția figurilor retorice, dintre care cele mai cunoscute sînt : metafora, hiperbola, litota, perifraza, metonimia



### ***Dinamica progresiei medicale : de la problemă la soluție***

Punctul de pornire al argumentației este aici descrierea unei situații nesatisfăcătoare, generatoare de probleme, de tensiuni. Zdruncinat în certitudinile sale, cititorul este determinat să se îndoiască, să ia la cunoștință, apoi să dorească o soluție.

### ***Planul științific sau experimental***

1. Prezentarea ipotezei
2. Verificarea ipotezei
3. Propunere de acțiune

### ***Dinamica progresiei experimentale : de la intuiție la recomandare***

Prin intermediul modelului experimental, acordați cititorului rolul de observator sau chiar de judecător.

#### **Exemplu de plan științific sau experimental**

1. Autodidacții ar fi cei mai buni guvernanți
2. Observarea și analizarea itinerarilor lor profesionale și politice confirmă ipoteza
3. Crearea unui concurs extern de acces la marile școli în paralel cu concursurile interne

### ***Planul dialectic***

1. Prezentarea tezei
2. Prezentarea antitezei
3. Sinteza

### ***Dinamica progresiei dialectice : de la concluzia raționamentului la justificările sale***

Aici, procedați mai mult prin afirmații, prin aserțiuni. Chestionarea, proprie modelului retoric și medical, nu-și găsește locul aici. Considerați cititorul mai degrabă ca pe o țintă ce trebuie atinsă.

#### **Exemplu de plan dialectic**

1. Adevărații intelectuali sînt autodidacți
2. Universitarii ocupă cele mai înalte funcții în cadrul unei națiuni.
3. Un autodidact ar fi putut fi un strălucit universitar dacă ar fi urmat acest itinerar.

### Teoria inoculării a lui MacGuire

#### Argumentația se articulează

#### în jurul a două fațete ale problematicei

„Această prezentare bilaterală, ne spune autorul, înarmează subiectul împotriva propagandei ulterioare.” Într-adevăr, a evoca punctul de vedere contrar demonstrează deja preocuparea voastră pentru neutralitate și obiectivitate. De altfel, este mai bine să construiești antiteza pentru a-ți stăpîni efectele decît să-l lăsați pe cititor să o facă singur, fie mai puțin bine, fie mai bine, în ambele cazuri, cititorul este determinat să elaboreze un raționament care vă scapă în totalitate.

A prezenta antiteza vă permite de fapt să o respingeți, fapt ce rămîne imposibil dacă vă limitați să arătați un singur aspect al lucrurilor sau să împăcați puncte de vedere opuse.

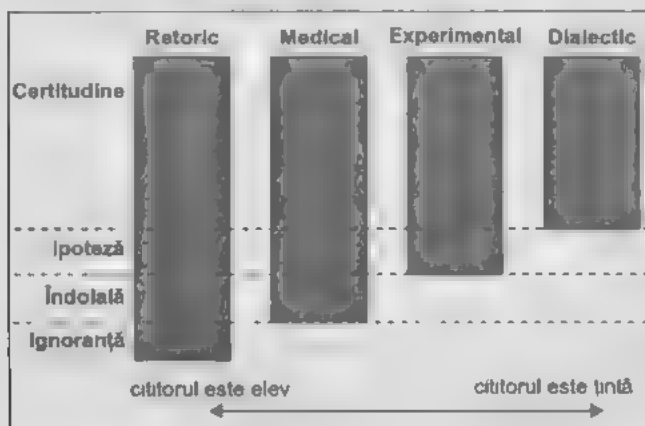


Figura 1  
Cele două planuri în  
funcție de profunzi-  
mea argumentației

## > Înlănțuirile logice

### Două mișcări complementare

#### Inducția

Pornind de la exemple particulare și reprezentative, generalizați. Rezultă de aici enunțul unei legi sau un principiu considerat adevărat. Rezultatul inducției nu este totuși decît o probabilitate. Într-adevăr, nimic nu ne asigură că această lege se aplică în toate cazurile de marcă.

„Serge, medic, are două fete la un liceu foarte apreciat din arondismentul 17. [...]

Marie, salariată și mamă a lui Benoît, excelent la franceză, nu mai vroia să cunoască angoasa colegiului din arondismentul 11, unde îl dăduse [ ] Cazuri limită? Nu, două exemple, printre altele, din această nouă rasă de «consumatori de școli», după vocabularul sociologilor, sau chiar «minorități alegătoare», dintre care se detașează două grupuri de părinți afectivi, profesile independente, orientați mai degrabă către învățământul privat și profesori, axați pe public. Dar nici o categorie nu scapă complet de neliniște»<sup>1</sup>

### **Deducția**

Ea leagă universalul de particular. Ilustrați atunci prin intermediul exemplelor concrete ceea ce conțin legile, principiile, conceptele...

Rezultatul unei deducții este mai fiabil decât cel al inducției, în sensul în care el este verificabil prin simplul fapt că particularul aparține deja generalului. Deducția este deci o extracție.

„Ghidarea acțiunii este esențială în activitățile de explorare, puse în practică în situațiile în care există un scop fără a se cunoaște vreun mijloc pentru a-l atinge. O tendință naturală este de exemplu aceea de a importa într-o situație nouă procedurile cunoscute pentru a îndeplini aceleași scopuri într-o situație analoagă. Astfel, erorile comise de către copii ce învață să utilizeze calculatoarele de buzunar provin în general din transpunerea procedurilor de calcul manual asupra lor.”<sup>2</sup>

### **Termenii articulării**

Ceea ce diferențiază textul argumentativ abil de unul inabil este locul acordat înlănțuirilor de idei. O slabă argumentație funcționează pe modul enumerativ, și nu există o reală coordonare între informații. Redactorul furnizează o succesiune de elemente neierarhizate. În

1. Anne Fohr, *Le Nouvel Observateur*, 1997.

2. Jean Francois Richard, *Sciences Humaines*, nr. 56, decembrie 1995

schimb, argumentația solidă pune în evidență raporturile ce articulează între ele părțile discursului.

Tabelul din pagina următoare clasează termenii articulării după funcția lor.

### ***Regulile de estetică***

Respectarea acestor reguli vă înarmează împotriva celor mai curente defecte de construcție și îl va cruța pe cititor de multe oboseli...

### ***Sobrietatea***

- Limitați la trei numărul de dovezi pentru un același argument : veți menține un ritm bun progresiei voastre.
- Prea multe cifre plictisesc.
- Anecdotele trebuie să fie scurte, altfel cititorul vă „pierde” mesajul.

### ***Varietatea***

- Trebuie să știți să utilizați evantaiul complet al „celor nouă dovezi”.
- Alternați mișcările raționamentului : inducția și deducția.
- Reinnoiți-vă indicile de judecată pe măsura argumentației și trebuie să știți să le ierarhizați.

### ***Echilibrul***

- Echilibrați volumul fiecărei părți : cînd diferențele depășesc 20 %, cititorul vostru are sentimentul că o parte este li ascunsă.

### ***Relieful***

- Feriți-vă de ideile, tacticile, exemplele tocite. Argumentația face apel și la originalitate.

### ***Coerența***

- Alegeți dovezi de același nivel ca și teza : dacă afirmațiile voastre sînt de dimensiune europeană, veniți cu ilustrații la această scară și nu cu exemple locale...

*Termenii articulării după funcția lor*

<b>Enumerarea</b> mai întâi în primul rând întâi și întâi înainte de toate  pe urmă apoi și în plus încă peste de altfel  în sfârșit în ultimul rând	<i>marchează începutul</i>  <i>marchează dezvoltarea</i>  <i>marchează sfârșitul</i>	<b>Concluzionarea unui raționament</b> în definitiv până la urmă în total pentru a încheia pe scurt în concluzie în rezumat
<b>Ilustrarea</b>  Adică De exemplu În special Astfel Ca Este cazul	<b>Marcarea adeziunii</b>  Cert Bineînțeles În mod sigur Desigur Fără îndoială De altfel	<b>Atenuarea</b>  Măcar Cel puțin
<b>Rectificarea</b>  Totuși Cu toate acestea Or De fapt Cu adevărat	<b>Opunerea</b>  Dar Dimpotrivă În revanșă În mod contrar În timp ce La polul opus	<b>Prezentarea unei alternative</b>  Fie fie Ori ori Primul al doilea
<b>Punerea în paralel</b>  Nu numai că... Dar De asemenea În același fel Pe de o parte Pe de altă parte	<b>Prezentarea unei cauze</b>  Căci Într-adevăr Pentru că Din moment ce Efectiv Dat fiind că Având în vedere că Sub efectul Grape Cu ajutorul	<b>Prezentarea unei consecințe</b>  La fel Deci În consecință De aceea Astfel Ca urmare În așa fel încît În așa manieră că În aceste condiții De unde Din acel moment



## INFLUENȚAȚI-VĂ CITITORUL

Fie că sînteți autorul unui slogan publicitar, al unui raport, al unei corespondențe sau al unui articol, vă faceți o reprezentare a raportului de influență întreținut cu cititorul.

Această concepție despre argumentație determină mijloacele puse în practică pentru a influența. Aveți o apropiere mai degrabă dominant-dominat, ce vă va determina să construiți o argumentație directă, ba chiar înșelătoare? Vă simțiți, dimpotrivă, mai apropiați de o concepție „pedagogică” a argumentației, caz în care, fără a neglija apărarea tezei voastre, veți ști să prezentați și argumentele în favoarea antitezei, lăsîndu-î astfel cititorului o zonă mai mare de libertate în alegerea modului de a gândi, de a crede, de a face?

Dacă este adevărat că în spatele influenței în scris este prezentă o autoritate, îi putem da acesteia două accepții. Prima, cea mai direct inspirată din etimologia cuvîntului: *a face să crească* privilegiază ideea de ajutor și de însoțire a reflecției. Cea de a doua accepție avantajează mai degrabă o viziune pragmatică a autorității: exercitarea unei influențe asupra celorlalți pentru a obține un anumit comportament.

### ➤ Fiecărui cititor, argumentația sa

*„Inamicii... apropiati de Allan J. Pakula*

Promisiune de afiș neonorată: ni se dă drept momeală un duel între staruri (Harrison Ford contra Brad Pitt, bătrînul soldat călit contra tînărului lup), și ne trezurn

cu o succesiune de evenimente care nu duc la nici un rezultat. Cu toate acestea, subiectul permitea o superbă confruntare: un caraliu din New York găzduiește un tânăr irlandez despre care nu știe că este un terorist pro IRA. Pe de o parte: legea, integritatea, pe de altă parte: lupta clandestină, minciuna. Dar realizatorul eschivează toate momentele în care s-ar fi putut innoda o legătură puternică și complexă între cei doi bărbați.<sup>1</sup>

*„Autobuzul vrea să-și schimbe imaginea*

Pe o piață stabilă, dar mai deschisă, autobuzul, instrument privilegiat al transporturilor colective urbane, își transformă imaginea. Strangulat între automobilul personal și noile mijloace de transport, autobuzul suferă de pe urma unei imagini din ce în ce mai degradate. Scăderea numărului de călători constatată în Franța începând din 1988 reprezintă o manifestare a acestui lucru.”<sup>2</sup>

În aceste două extrase, autorul a vrut să influențeze cititorul și să-l facă să-și schimbe părerea. Criticul literar în primul extras și expertul tehnic în cel de al doilea reprezintă de altfel figuri autoritare recunoscute ca fiind competente în schimbarea opiniei generale. Cu toate acestea, în funcție de tipul de cititor, anumite figuri autoritare funcționează mai mult sau mai puțin bine în calitate de pîrgii de schimbare.

Într-adevăr, aveți de a face cu:

- un cititor conformist?
- un cititor rațional?
- un cititor emotiv?

### Exemplu

75% dintre tinerii cuplurile ce trăiesc la Paris în ziua de azi au în vedere să se mute la periferie\*. Ca și ei, vă întrebați fără îndoială ce avantaje prezintă acest mod de viață. Trăind la periferie de zece ani, cuplul M. constituie un bun exemplu. Noi am întâlnit acest cuplu cu profesii liberale care „se eliberase” de presiunea vieții citadine pentru a trăi într-un sat încântător a cărui viață este ritmată de sunetul clopotelor. Faptul le impune 160 de km pe zi în contrapartidă cu câteva grătare la iarbă verde anuale. Profesorul X denunță patologile fizice și psihologice legate de excesul de drumuri cu mașina.

♦ Traducerm *banlieue* prin *periferie* în lipsa unui echivalent, deși termenul în limba franceză, în contextul dat, nu are conotațiile mai puțin pozitive din limba română, dimpotrivă (n.t.)

1 Philippe Piazo, *Télérama*, nr. 2464, 2 aprilie 1997

2 Arnaud Jadoul, *L'Usine nouvelle*, nr. 2571, 21 noiembrie 1996.



### Cititorul conformist

Argumentele la care este sensibil cititorul conformist se sprijină pe norma grupului de referință, pe obiceiurile sale, pe gradul său de inovație, pe experiența sa. El vă va fi recunoscător să evocați elemente care-l asigură în privința unui grup de referință valorizant, care-i întârește integrarea socială, și aceasta prin :

- citate,
- figuri autoritare recunoscute, lideri de opinie pe tema tratată,
- auxiliare morale convenționale,

Trebuie să scrieți o argumentație integratoare.

### Exemplu

A trăi la periferie pentru a accede la proprietate sau a accede la proprietate pentru a trăi la periferie ? Chestiunea nu este clar concluzionată pentru tinerele cupluri întrebate. La sfârșitul socotelii – și mai ales al socotelilor –, ei constată că soluția *periferie* este mai scumpă decât soluția *citadină* la achitarea politelor se adaugă într-adevăr costul călătorurilor (costul traseelor, întreținerea unei mașini mai scumpe), activități extrașcolare toate cu plată, o doică (creșele fiind inexistente) etc. Astfel, în menajul Y se plătește o sumă de 10 000 de franci pe lună pentru habitat (casă, doică, mașină) contra 6 000 la Paris (apartament, creșă, mașină inutilă) și toate acestea se întâmplă deși scopul mutării lor a fost căutarea unei optimizări bugetare !

### Cititorul rațional

Este sensibil la o logică bazată pe fapte, demonstrații. Cititorul conformist examinează o argumentație, prin prisma bunului său simț, a logicii sale. El va fi sensibil la o argumentație foarte clar informativă. Veți ști să-l tratați ca pe un adult responsabil, punându-i întrebări, dându-i informații precise, științifice. Argumentația voastră trebuie să fie rațională.

### Exemplu

Periferia sau Eldorado noilor proprietari. În urmă cu douăzeci de ani, Londra și periferia sa întinsă pe 100 de km treceau drept specific britanic. Astăzi, tinerele cupluri pariziene migrează și ele la 50, 70, ba chiar 100 de km pentru a se alătura tufelor, cîntecelor păsărilor și pavilioanelor. Să se autodenunțe cel care nu a visat dimineți de duminică blind ritmate de sunetul clopotelor... Familia M. a încercat experiența : diminețile lor de duminică sînt de acum blind ritmate de sunetul clopotelor și de cel al... mașinilor de tuns iarba etc.

### Cititorul emotiv

Este cel mai sugestiv. El este puternic călăuzit de motivațiile sale, în sensul forțelor mai mult sau mai puțin inconștiente care declanșează acceptarea, inclusiv – și

uneori mai ales – dacă acest lucru este declanșator de stress. Cititorul emotiv este deosebit de sensibil la factorii iraționali și afectivi aflați la originea deciziei – el are nevoie să fie sedus mai întâi. Citatul următor se aplică în mod deosebit cititorului emotiv: *Între două soluții care par echivalente, sentimentul este cel care hotărăște*. Trebuie să optați pentru o argumentație sugestivă.

### Exercițiul 48

Cărui tip de cititor se adresează acest extras – conformist ? rațional ? emotiv ?

Din lipsă de idei, mobilăm. Produsele Philippe Stark sînt în această privință edificatoare. Să nu devenim ridicoli contestînd creativitatea acestui designer care, ca și oamenii din publicitate, e întotdeauna cu un pas înaintea gustului comun. Ca și ei, el mărturisește cu o fascinantă candoare că „a vorbi despre obiect nu este interesant, este însă interesant să vorbești despre ceea ce gîndești despre el, despre memoria pe care o ai despre el”. Altfel spus, Stark vinde parfumul lucrurilor și nu lucrurile în sine. Cînd își prezintă scaunul Miss Tripp (ah, aceste nume care țin locul obiectelor care lipsesc!) Stark ne spune că acesta este „arhetipul scaunului de bucătărie pe care mama servea cafeaua cu lapte”. Nu cumpărăm o bucătărie, ci mirosul cafelei cu lapte, și pe mama în primul rînd.

☛ *Soluții la p. 196*

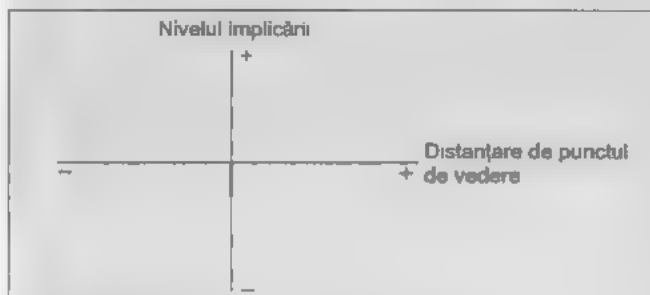
### ➤ Implicarea cititorului

Atunci cînd intrați în contact cu cititorul pe o temă dată, trebuie totodată să vă puneți următoarele întrebări:

- Ce reprezintă tema de argumentație pentru el ?
- Care sînt pentru el mizele, riscurile punctului de vedere circumscris temei ?

Altfel spus, care este implicația cititorului în tema argumentației ?

Iată o grilă care vă permite să observați două criterii : nivelul de implicare al cititorului în raport cu tema și distanțările de punctele de vedere posibile asupra subiectului.

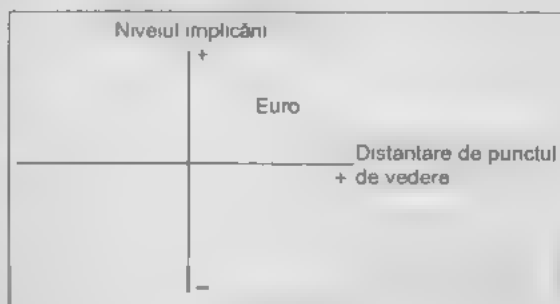


**Figura nr. 1**  
Grila de apreciere a  
implicării cititorului

**Prima situație : un nivel al implicării ridicat și distanțări semnificative ale punctelor de vedere**

**Exemplu : Euro**

- riscurile legate de schimbarea de opinie sînt ușor perceptibile,
- criteriile de apreciere sînt numeroase,
- masa de informație ce trebuie tratată este considerabilă.



**Argumentație de dezvoltat :**

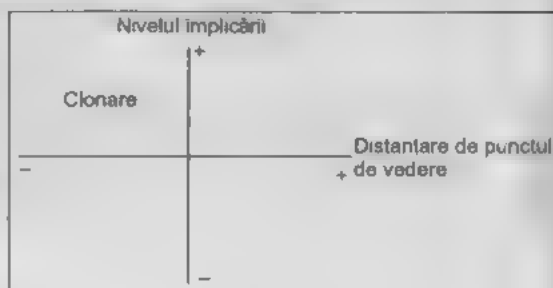
- asigurați cititorul,
- subliniați beneficiile personale legate de o schimbare de părere,
- evocați mai multe scenarii, mai multe puncte de vedere alternative,
- lăsați-vă timp pentru argumentație

**A doua situație : un nivel al implicării ridicat și mică distanțare între punctele de vedere**

**Exemplu : Clonarea umană**

- perspectiva schimbării de opinie pasionează dezbaterea,

- un criteriu de apreciere le domină pe toate celelalte; grila de decizie este deci simplificată,
- criteriul de apreciere dominant este un martor al culturii actuale.



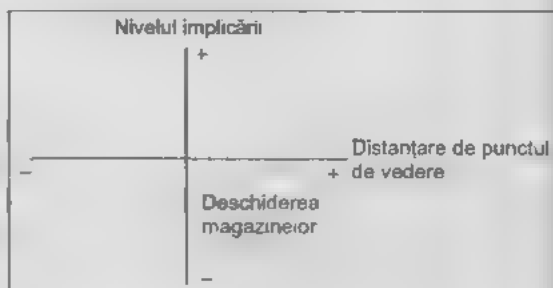
**Argumentație de dezvoltat :**

- demonstrați pertinenta punctului de vedere,
- prezentați argumentele după modul de raliere.

**A treia situație : un nivel al implicării scăzut și distanțări ale punctelor de vedere importante**

*Exemplu : Deschiderea magazinelor duminica în Franche-Comté*

- cititorul este sensibil la alți factori ce înconjoară istoria litigioasă,
- cititorului i se distrage repede atenția



**Argumentație de dezvoltat :**

- construiți o relație cu cititorul fondată pe complicitate,
- depășiți cadrul anecdotei,
- dovediți cititorului stima și recunoașterea voastră

**A patra situație : un nivel al implicării slab și distanțări ale punctelor de vedere puțin semnificative**

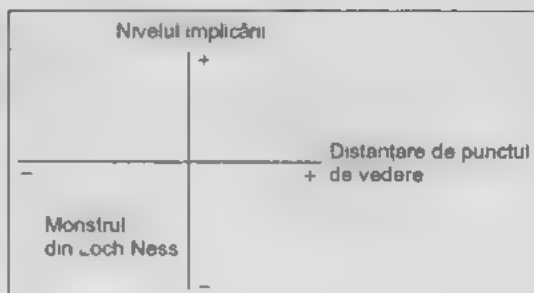
*Exemplu : Existența monstrului din Loch Ness*

- factorii personali predomină,

- circuitul luării deciziei este scurt; cititorul consacră puțin timp reflecției asupra acestei teme.

### Argumentație de dezvoltat :

- creați un adevărat parteneriat cu cititorul,
- lărgiți dezbaterea pentru a mări nivelul implicării.



### Exercițiul 49

Rotiți, urmărind punctul de vedere al cititorului, temele argumentației pe grafic, înscriind numerele temelor în căsuțe:

Tema nr. 1 : Săptămîna de 35 de ore de muncă

Tema nr. 2 : Internet

Tema nr. 3 : Bani în sport



*Soluții la p. 196*

## > **Controlați calitatea argumentației**

Exercițiul ce urmează – controlul calității argumentelor Juliettei – permite reamintirea diferitelor componente ale unei argumentații bine conduse.

### **Exercițiul 50**

#### **Controlați calitatea argumentației**

„Într-o firmă, ceea ce costă cel mai scump nu sînt salariile, ci metri pătrați !” Multe firme au adoptat atunci soluția de a și muta sediile într-o periferie tristă, pesimistă și mai ieftină. Dar care sînt costurile ascunse ale acestei prime soluții, totuși a priori avantajoase ? O demotivare a personalului supus unui mediu prea puțin stimulant , o discreditare a întreprinderii în fața clientelei, sedii ce contribuie la descalificarea imaginii de marcă , furnizori mai puțin grăbiți în privința termenilor impuși de periferie.

Astăzi vi se prezintă o soluție alternativă – biroul virtual. Despre ce este vorba ?

Concept născut o dată cu generalizarea comunicațiilor informatice, biroul virtual propune fiecărui salariat nu cîțiva metri pătrați alocați pentru a-și exercita meseria , ci posibilitatea unei găzduiri provizorii și variabile, în funcție de obiectivele sale și de actualitatea sa profesională. Astfel, domnul Dupont primește astăzi vizita a trei furnizori și își vede atribuit un birou înzestrat cu o sală de reuniuni , doamna Ferry, care primește candidați, va beneficia astăzi de un birou luxos fără ostentație, pe cînd domnul Durand, aflat în deplasare, nu lasă nici un birou vacant pe durata absenței sale. Optimizarea metrilor pătrați este imediată, directă.

Firmele cele mai avangardiste – din sectorul consultingului sau al vânzărilor – au adoptat astăzi acest concept, iar mulți dintre vecinii noștri germani îl practică deja de mult timp. Faza experimentului pilot a fost de mult depășită, dar uneori firmele ezită în fața unei gestiuni și a unor modalități practice oarecum puțin cunoscute.

În realitate, pe plan practic, biroul virtual se administrează ca o cameră de hotel, pe baza unui sistem de rezervare. Or, hotelurile noastre Volonté sînt specialiste în domeniul hotelier încă din anul '70, de aceea noi oferim astăzi firmelor acest know how pentru a coopera la dezvoltarea biroului virtual.

De asemenea, noi vom transforma mai multe etaje ale hotelului nostru Volonté Bercy în birouri virtuale, începînd cu data de 1 ianuarie 1999

Vă veți număra și Dumneavoastră printre cei care vor beneficia primii de un cadru de muncă excepțional – vedere spre Sena, spații concepute într-un hotel de 4 stele, mobilier proiectat de către Philippe Stark, personal de înaltă calificare, cartier de imobile în bulevardul Haussmann ? Și toate acestea realizînd economii substanțiale.

Juliette M., responsabilă de proiect, vă așteaptă pentru a stabili cît mai profitabil, împreună cu dumneavoastră, bugetul operațiunii extinse la unul sau mai multe servicii, însoțit de un studiu prospectiv pe o durată de cinci ani a cîștigurilor scontate

Cu cordialitate,  
Juliette M., Responsabilă de proiect

### **Reperați indicatorii de control**

#### **1. Care este nivelul argumentației ?**

- apărarea unei cauze
- apărarea unui interes personal
- apărarea unei interpretări a adevărului

#### **2. Care este teza ?**

#### **3. Juliette are în vedere schimbarea de acțiune sau schimbarea de convingere ?**

#### **4. A priori care este scenariul cititorului pe o temă ca aceasta ?**

- implicare ridicată și distanțare semnificativă a punctului de vedere
- implicare ridicată și distanțare prea puțin semnificativă a punctului de vedere
- implicare slabă și distanțare importantă a punctului de vedere
- implicare slabă și distanțare prea puțin importantă a punctului de vedere

**5. Juliette se adresează mai degrabă unui cititor :**

- conformist
- rațional
- afectiv

**6. Juliette se sprijină mai degrabă pe un demers de :**

- convingere
- persuasiune

**7. Pragul informativ explicit este adaptat la tipul de cititor ?****8. Ce model de argumentație a ales Juliette ?**

- retoric
- medical
- științific
- dialectic

**9. Ce reguli ale jocului regăsim în cadrul argumentației ?**

- angajare
- ritualizare
- legitimizare
- creditare
- regularizare
- adaptare
- captare

**10. Ce progresie ritmează argumentația ?****11. Informațiile aduse de Juliette sînt :**

- exacte ?
- utile ?
- complete ?
- critice ?
- coerente ?

**12. Definițiile se sprijină pe :**

- neutralitate ?
- utilizarea de termeni diferiți de termenul de definit ?
- echivalență ?



- scoaterea în evidență a caracteristicilor esențiale ale termenului de definit ?
- claritate ?

### 13. Ce dovezi reperați ?

- fapt, anecdotă, povestire teatralizată
- cifre
- calcul
- comparație
- contrariu
- experiență
- exemplu
- autoritate
- încredere

### 14. Care sînt indicii de judecată solicitați :

- realitate ?
- valoare ?

### 15. Care sînt operatorii argumentativi ?

### 16. Care sînt termenii articulării ?

### 17. Ce greșeli de argumentație diagnosticați ?

- generalizări
- omisiuni
- distorsionări

### 18. Ce reguli ale esteticii sînt respectate ?

- sobrietatea
- varietatea
- echilibrul
- reliefaarea
- coerența

## Răspunsuri

1. Pentru Juliette, este vorba despre apărarea unui interes comercial, limitat la lanțul hotelier. Cu toate acestea, ea participă la dezvoltarea unui nou concept în cadrul profesional.

2. Teza : închirierea de servicii la un hotel de 4 stele, aparținînd lanțului hotelier Volonté, cu noi aplicații biroul virtual.
3. Juliette are în vedere schimbarea de acțiune, devenită posibilă printr-o schimbare de mentalitate : biroul nu mai „aparține” nimănui.
4. Ne aflăm într-un scenariu unde :
  - în mod foarte clar, distanțările punctului de vedere privitor la temă sînt semnificative, deoarece avem de a face cu o idee nouă, deci prea puțin generalizată. În funcție de interlocutor - gestionar sau nu -, implicația va fi sau nu ridicată.
5. Juliette se adresează mai curînd unui cititor rațional, argumentația sa punînd esențial în valoare presupusele cîștiguri ale proiectului. Totuși, paragraful ce descrie atuurile hotelului, începînd cu „vederea spre Sena” se adresează mai degrabă laturii afective a cititorului.
6. Juliette adoptă un demers de convingere, presupunînd încă de la început că cititorul ei nu și-a imaginat că soluția biroului virtual reprezintă un răspuns la costurile metrilor pătrați. Ea impune deci argumentele sale în favoarea soluției.
7. În măsura în care corespondența se adresează în mod clar unui factor de decizie sau, în orice caz, unei persoane susceptibile de a influența decizia, nivelul informativ este suficient. Cu toate acestea, doar cîteva cuvinte explică noțiunea de birou virtual, încă prea puțin familiară. Juliette presupune că cititorul cunoaște hotelurile Volonté, deoarece informațiile privitoare la lanțul hotelier sînt prea generice, putem paria că clienții hotelului reprezintă ținta scrisorii.
8. Modelul argumentației se aseamănă cu modelul medical :
  - relevare a simptomelor și diagnostic în primul paragraf,
  - tratament cu ajutorul biroului virtual la Volonté

## 9. Regulile jocului argumentației la Juliette

- se angajează - ea semnează, Responsabilă de proiect,
- ritualizează - ritual propriu „curierului-mailing” (cu cordialitate, propunere de întâlnire),
- legitimizează *hotelurile noastre Volonté sînt specialiste în domeniul hotelier încă din anul '70, noi oferim astăzi firmelor acest know-how pentru a coopera la dezvoltarea biroului virtual,*
- aduce credit : *firmele cele mai avangardiste , au adoptat astăzi acest concept , vecinii noștri germani îl practică deja de mult timp,*
- regularizează : *uneori, firmele ezită în fața unei gestiuni și a unor modalități practice oarecum puțin cunoscute,*
- adaptează : cu ajutorul exemplelor evocate pentru a sugera disfuncțiile legate de o implantare în periferie, alegînd atuuri susceptibile să atingă întreprinderea în imaginea sa de marcă,
- captează în diagnostic, avalanșa de cuvinte sau de expresii care dramatizează situația . *costă mai scump, trist, pesimist, costuri ascunse, demotivare, mediu prea puțin stimulant, discreditație a firmei în fața clientelei etc.*

Dimpotrivă, în cadrul soluției captare : utilizare a adjectivelor evocatoare *optimizare imediată, directă, lux, mobilier desenat, de înaltă ținută, economii substanțiale etc.*

## 10. De la scenariu-catastrofă la soluție miracol

## 11. Informațiile aduse de Juliette se caracterizează în special prin :

- exactitudine, utilitatea lor în cadrul demonstrației, coerența lor internă , ele nu sînt nici complete, nici critice.

## 12. Definiția esențială dată de Juliette privește biroul virtual Această definiție se supune regulilor obișnuite, ea nestrălucind în mod deosebit prin neutralitate

**13. Dovezi reperate :**

- Fapt : citat și scenariu de pornire, transpunere în situație a domnilor Dupont și Durand și a doamnei Ferry,
- Calcul : propunere de calcul bugetar legat de operațiune,
- Exemplu : adoptare a sistemului biroului virtual în anumite întreprinderi franceze și în Germania,
- Autoritatea : valoare exemplară a ceea ce se face în sectorul consulting, Philippe Stark,
- Încredere : *a coopera la dezvoltarea.*

**14. Principalii indici de judecată solicitați sînt judecăți de valoare.****15. Operatorii argumentativi *multe întreprinderi au adoptat atunci..., numeroși vecini germani îl practică deja.*****16. Termenii articulării localizați mai ales în cea de a doua parte a curierului, mai argumentativă : *dar, astfel, în realitate, or. de aceea, la fel* ; prima parte, mai degrabă enumerativă, le justifică într-o mică măsură****17. Greșeli de argumentație. Sînt omise sistematic toate limitele practice și psiho-sociologice legate de biroul virtual *Numeroși vecini de-ai noștri germani* aduce de altfel cu o generalizare de-abia mascată.****18. Regulile estetice sînt bine respectate.**

## GLOSAR

**Adjectiv personal:** gramaticianul F. Brunot propune denumirea de „adjectiv personal atunci cînd determinativul are caracterul de a marca un raport de însușire” Astfel, în *casa sa*, determinativul este un adjectiv personal, în schimb în *fara sa*, el nu mai este decît un adjectiv posesiv.

**Alegorie:** metaforă dezvoltată în povestire simbolică.

**Așezare în pagină de tip francez/de tip american:** prima indică faptul că textul cuprinde contracții, alineate ce marchează începutul paragrafelor, cea de a doua prezintă textul aliniat la marginea din stînga, fără nici o contracție.

**Barbarism:** greșeală de limbă ce constă în folosirea unui cuvînt deformat sau introdus forțat în limbă

**Cartă grafică:** desemnează ansamblul convențiilor tipografice care normează documentele interne și externe ale unei întreprinderi.

**Circuit de lectură:** itinerar rapid de lecturare urmărind titlurile, subtitlurile, relansările, graficele.

**Cognitiv:** care se raportează la procesele intelectuale prin care un individ dobîndește informații din mediul său înconjurător.

**Comportament de evitare:** provine din latinul *evitare*, care înseamnă „a se sustrage unei nenorociri”

**Contrasens sau sens fals:** interpretare contrarie sau diferită de adevărata semnificație.

**Creier intuitiv:** această definiție provine din cercetările lui Sperry asupra specificităților hemisferice. După Sperry, creierul drept este cel al intuiției,

al creativității, al gândirii globale, în opoziție cu creierul stâng, unde își are locul gândirea analitică, rațională și logică.

**Dialectic**: raționament ce constă în analizarea realității punând în evidență contradicțiile acestea și căutând să le depășească\*.

♦ definiție din *Petit Larousse*, 1996

**Disonanță cognitivă**: stare de tensiune interioară datorată faptului că simțim împărțiti între două sau mai multe idei.

**Dublă constrângere**: presiune psihologică ce comportă două injuncții paradoxale care pun o persoană în imposibilitatea de a acționa. Exemplu „Fii spontan” Școala de la Palo Alto s-a preocupat în mod deosebit de analiza acestui fenomen.

**Empatic**: care manifestă capacitatea de a se pune în locul cuiva pentru a resimți ceea ce el resimte.

**Figură autoritară**: persoană, grup, instituție ce are pentru individ un statut de model, influențând comportamentele.

**Grup de apartenență**: grup căruia o persoană îi aparține prin fapte și vocabular, într-o manieră voluntară (grup sportiv) sau involuntară (familial)

**Grup de referință**: norme și valori la care o persoană dorește să adere „Acest grup model îndeplinește o funcție de socializare anticipată”\*

♦ Definiție a sociologului Robert K. Merton.

**Inhibiție**: fenomen psihologic caracterizat prin blocare sau încetinire a activității.

**Ipoteză**: propoziție de la care pleacă raționamentul pentru a rezolva o problemă sau a demonstra o lege

**Încărcătură afectivă**: desemnează cuvintele sau textele care provoacă o reacție emotivă la citirea lor

**Jargon**: vocabular propriu unei profesii, unei categorii de vîrste, unei discipline care-l ține la distanță pe novice

**Judecăți obiective/subiective**: judecata este obiectivă atunci cînd se bazează pe elemente factice și verificabile, și, dimpotrivă, subiectivă, atunci cînd provine dintr-o selecție parțială a elementelor

**Legea lui Pareto sau legea lui 80/20 :** raport după care sociologul și economistul Pareto a estimat eficacitatea 20% din timpul scurs generează 80% din rezultat, invers, cele 80% ce rămân din timpul scurs vor genera ultimele 20% din rezultat.

**Lizibilitate :** claritate a unui text atît în formă cît și în fond.

**Miză :** dintre elementele jocului se disting miza, aprecierea cîștigurilor, anticiparea posibilelor pierderi

**Neutralitate :** imparțialitate, non-directivitate

**Nevoie gregară :** nevoie răspunzînd unei voințe de conformism la normele unui grup, motivată de dorința de integrare.

**Niveluri de limbă sau registre :** categorii prin care vocabularul și construcțiile de fraze sînt clasate. Distingem registrele familiar, natural, natural normalizat și susținut.

**Recadrare :** explicare mentală a realității în vederea noilor informații selecționate. Tehnică preconizată de anumiți membri ai școlii de la Palo Alto. Hall, Watzlawick, Weakland, Bateson.

**Redundanță :** caracterul unui enunț ce prezintă aceeași informație sub mai multe forme

**Silogism :** raționament logic ce conține trei propoziții : concluzia este dedusă din prima prin intermediul celei de a doua.

*Exemplu :*

*Toți oamenii sînt muritori,  
Or, toți grecii sînt oameni,  
Deci toți grecii sînt muritori.*

**Solecism :** greșeală sintactică frecvent

**Șapou :** termen ziaristic desemnînd un scurt rezumat propus la începutul articolului.

**Valoare intrinsecă/extrinsecă :** fiecare cuvînt poartă în el o semnificație - aceasta este valoarea sa

intrinsecă – dar el are de asemenea și o valoare relativă la comportamentul său în cadrul frazei.

**Vizuale :** desemnează într-un text toate inserările vizuale, cum sînt fotografia, graficele, ilustrațiile

**Vocabular activ :** vocabular suficient de bine stăpînit pentru o utilizare spontană, adaptată și justă, în opoziție cu vocabularul pasiv, înțeles dar neutilizat

**Voci interioare necondiționate :** se exprimă în termeni de „eu nu sînt” Dimpotrivă, vocile condiționate se exprimă în termeni de „eu nu am” sau „eu nu fac”.

**Zgomote :** după teoria informației, zgomotele „desemnează atît paraziții fizici, tehnici cît și psihologici aflați la originea deformărilor în cadrul comunicării”.



## SOLUȚIILE EXERCITIILOR

### Capitolul 3

#### Exercițiul 10

##### *Funcțiile primare și secundare*

1. În timp ce teama face față unui pericol real, frica poate să înțilnească un pericol real sau imaginar.
2. Temeritatea conține o imprudență care nu este prezentă în curaj.
3. Comunicarea face loc interlocutorului, în timp ce informarea nu presupune decît emițător și mesaj.
4. Avertizarea sugerează o punere în gardă ignorată de anunțare.
5. Sugerarea este mai puțin afirmativă decît propunerea.

#### Exercițiul 12

##### *Correspondența sinonimică*

1. A exagera, a amplifica, a dramatiza, a întrece măsura.
2. A complimenta, a felicita, a lăuda.
3. A se îndoi, a oscila, a ezita, a tergiversa, a tatonă.
4. Neînțelegere, greșeală, quiproquo, confuzie.
5. Altruism, caritate, umanitarism, filantropie.
6. Natural, comod, ușor, facil.
7. Rezonabil, moderat, temperat.

#### Exercițiul 13

##### *Înlocuiți termenii printr-un sinonim*

Asiduitate/întîlneau/înteres/a sublinia/deplasări/dispozitiv.

### Capitolul 4

#### Exercițiul 15

##### *Faceți ideea inteligibilă*

1. Un hotel fără clienți nu mai este un hotel.
2. Astfel, putem observa mulți tineri ce rămîn să locuiască la părinții lor, chiar și după ce și-au găsit un loc de muncă.
3. Agentul comercial trebuie să cunoască caracteristicile și avantajele produsului său, și în plus, el trebuie să întrunească anumite calități de contact, de ascultare și de consiliere.
4. Serviciul de producție într-o fabrică de pantofi.

#### Exercițiul 16

##### *Găsiți un titlu*

1. Invitație la insolit
2. Picturinsolit
3. Pentru toate talentele : Academia Bellefond

## Capitolul 5

### Exercițiul 17

#### *Traducere stilistică*

1. Pentru protejarea mazării de primăvară: câteva reguli de urmat obligatoriu.  
Luptați împotriva maladiilor și a puricilor prin prevenire.
- Anticipați evoluția meteo.  
Trebuie să cunoașteți faptul că planta, cu cât are mai multe etaje de flori, cu atât mai mult riscurile de dezvoltare a maladiilor sînt mai mari.
2. Curățarea aparatului se face cu ajutorul prafului de curățat ce se va folosi cu bureți abrazivi metalici sau plastici. În ceea ce privește curățarea tabloului de comandă, cel mai bun rezultat se va obține cu produse pe bază de alcool sau cu ajutorul unui diluant de produse grase.  
De altfel, o spălare fără vesală, anuală, va permite întreținerea corectă a aparatului cu condiția utilizării unui produs special de curățare a cuvei, aflat în vânzare în comerț.
3. Participînd la acest colocviu internațional, care îi întrunește pe cei mai mari specialiști în cultura mazării, ați fost fără îndoială sensibil ca și mine la calitatea schimburilor dintre participanții la congres. Țin în mod deosebit să vă mulțumesc pentru interesul arătat cercetărilor laboratorului

nostru și pentru atitudinea dumneavoastră de validare a ipotezelor mele...

### Exercițiul 18

#### *Temperamentele stilistice*

1. Pentru a trata un același subiect, autorii au privilegiat respectiv :  
- fie dimensiunea tehnocrată,  
- fie dimensiunea pragmatică,  
- fie dimensiunea pragmatică asociată dimensiunii literare.

## Capitolul 7

### Exercițiul 32

#### *Registrul dominant*

1. registrul susținut
2. registrul natural normalizat
3. registrul familiar
4. registrul natural.

### Exercițiul 33

#### *Registrele susținut, natural, familiar*

1. Familiar : un fabricant britanic de alarme tocmai a migălit un dispozitiv simplu pentru a-i liniști pe automobilisti înnebuniți de agresiune. Soneria trebuie să permită șoferilor căzuți în pană obținerea de ajutor fără să iasă din mașina lor. O tabelă cu lumini intermitente, fixată pe geamul lateral al mașinii stricate, va anunța „ajutor, chemați poliția” și îi va descuraja pe trecători, spunînd în același timp că pasagerii sînt bine.

2. Natural : un fabricant britanic de alarme a inventat un dispozitiv pentru a-i liniști pe automobilisti ce se tem de agresiune. Avertizorul trebuie să permită șoferilor căzuți în pană, ușor răniți, obținerea de ajutor fără să iasă din mașina lor. Purtând un mesaj de culoare tipătoare: „ajutor, chemați poliția”, un panou fixat pe geamul lateral al mașinii stricate îi previne pe trecătorii gură-cască să nu se apropie, anunțând în același timp că pasagerii sînt bine.
3. Susținut : un fabricant britanic de alarme tocmai a conceput un mecanism simplu ce are drept scop liniștirea automobilistilor stăpîniți de psihoza agresiunii. Avertizorul trebuie să-i însoțească pe șoferii aflați în pană, ușor accidentați, în chemarea lor de ajutor și aceasta fără a fi nevoiți să-și părăsească vehiculul. Caracterizat prin culori stridente, un panou fixat pe geamul lateral al mașinii stricate le ordonă trecătorilor să se țină la distanță, semnalînd în același timp că persoanele accidentate nu suferă nici o leziune.

## Capitolul 9

### Exercițiul 36

#### *Cei opt indicatori ai îndrăzelii*

Indicatori	Fragmente relevante
Expresii încărcate afectiv suscitînd emoția	<ul style="list-style-type: none"> <li>• a ucis</li> <li>• a învia</li> <li>• copil în dificultate</li> <li>• Entuziasm</li> </ul>
Expresia ironiei	
Judecățile de valoare	
Opinile sau luările de poziții tranșante	
Distanțările în raport cu registrul dominant incursiune a registrelor extreme susținut sau familiar	<ul style="list-style-type: none"> <li>• job</li> <li>• boss</li> <li>• compilații</li> <li>• debarcat</li> <li>• omul</li> <li>• tot ce mișcă în materie de muzică</li> <li>• mi prea știe ce să facă</li> <li>• bine în pielea dumneavoastră</li> </ul>
Figurile de stil	• babacoolism
Punctuația expresivă	• „boss-ul”
Semnele grafice de accentuare	• Une ville et des musiques

**Exercițiul 37*****Adăugați sau temperați  
îndrăzneala***

1. Mult timp privilegiu al unei minorități, turismul-versiune mondială s-a pus astăzi la dispoziția tuturor buzunarelor. În prezent, puzderie de agenții oferă lumea la menu. Desigur, ghizi turistici sînt numeroși, dar am căuta degeaba o planetologie pentru a explora cele 185 de țări care-și împart lumea astăzi.
2. Parisul astăzi se caracterizează, olfactiv vorbind, prin cantitatea impresionantă de dejecții ale celor 200.000 de cîini ai săi. 165.000 de familii întrețin această stare de fapt, dăunătoare în special trecătorilor și persoanelor în vîrstă. Mirosuri, microbi și viruși scad calitatea mediului citadin și aceasta, în ciuda tuturor eforturilor de reglementare - hotărîri de toate genurile - și practice - cuști.

**Capitolul 10****Exercițiul 38*****Un text argumentat***

Mass-media „fac trafic” cu actualitatea pentru a o face mai spectaculoasă.

**Exercițiul 40*****Jucați-vă cu mediile***

1. Mai ieftin, mai convivial (convingere)/singurătatea și surprizele neplăcute evitate (persuasiune).

2. Mai puțină poluare, mai mult spațiu și calm (convingere)/Gîndiți-vă la copiii dumneavoastră, la plăminii bunicii, ce ați spune de un mic colț al dumneavoastră pentru meșterit? Trăiți poezia traseelor feroviare ale periferiei... (persuasiune).
3. Trebuie să trăim odată cu timpul nostru, produsele informatice care se democratizează se află la îndemîna oricui (convingere)/L-ați vizitat pe Leonardo da Vinci pe CD laser? Nu mai fiți niște dinozauri pentru copiii dumneavoastră (persuasiune).

**Capitolul 11****Exercițiul 43**

- cifre vîrste/procentaje/frecvență a ieșirilor
- calcul: de 3 ori mai mult
- exemplu: un om între 18 și 35 de ani...
- autoritate: ancheta americană

**Exercițiul 45*****Raționament pozitiv sau negativ?***

1. Puține dintre lucrările acestui cercetător nu sînt astăzi proprietatea sa exclusivă de drept.
2. Mai puțin de jumătate dintre oameni sînt treji la ora șapte dimineța.
3. Puțini oameni optează pentru telefonul mobil; peste cincizeci de milioane de oameni nu sînt încă abonați în ziua de azi.

**Exercițiul 46*****Indicele de judecată adaptat***

„Ideea unei «creșteri a inegalităților» impregnează puternic climatul social actual. Ar fi evident abuziv să pretindem că ea este sistematic greșită, dar este necesar să cităm câteva domenii importante în care asistăm, dimpotrivă, la o scădere, de manieră să echilibreze dezbateră. Sentimentul inegalității crescînde este deosebit de puternic în ceea ce privește veniturile. Este adevărat că, după ce s-a restrîns mult timp, evantaiul salariilor s-a deschis încet, începînd din 1984 și pînă la începutul anilor '90. [...]

Putem de asemenea arăta că inegalitățile școlare, chiar dacă ele rămîn prea puternice, tind să se reducă. Astfel, accesul la învățămîntul superior al copiilor aparținînd categoriilor sociale modeste a progresat mai mult decît cel al copiilor mai favorizați de mediul lor familial.”

**Exercițiul 47*****Dezvoltați o argumentație*****1. dovezii:**

Angajarea, din toate timpurile, pentru că acest moment este destinat judecății, și în mod mai deosebit astăzi pentru că acest moment este rar, poate fragiliza combativitatea candidaților în fața practicilor pe care în mod normal ei le-ar condamna. Practicile de selecție – morfopsihologia, astrologia sau numerolo-

gia – constituie agresiuni la libertatea individuală. Nici nu se pune aici problema contestării validității lor: faptul că toate cele trei se sprijină pe calitățile înnăscute ale candidatului și nu pe competențele sale dobîndite dovedesc un determinism scandalos...

2. Angajarea, din toate timpurile, pentru că acest moment este destinat judecății, și în mod mai deosebit astăzi pentru că acest moment este rar, poate fragiliza combativitatea majorității candidaților în fața practicilor pe care în mod normal ei le-ar condamna. Aproape toate practicile de selecție – morfopsihologia, astrologia sau numerologia – constituie agresiuni la libertatea individuală. Nici nu se pune aici problema contestării validității lor: faptul că toate cele trei se sprijină pe calitățile înnăscute ale candidatului și nu pe competențele sale dobîndite dovedesc un determinism scandalos...

3. Angajarea, din toate timpurile, pentru că acest moment este destinat judecății, și în mod mai deosebit astăzi, pentru că acest moment este rar, poate fragiliza combativitatea majorității candidaților în fața practicilor pe care, în mod normal, ei le-ar condamna. Este cert că aproape toate practicile de selecție – morfopsihologia, astrologia sau numero-

logia → constituie agresiuni la libertatea individuală. Nici nu se pune aici problema contestării validității lor : este regretabil că toate cele trei se sprijină pe calitățile înăscute ale candidatului și nu pe competențele sale dobândite ; aceasta dovedește un determinism scandalos...

## Capitolul 10

### Exercițiul 48

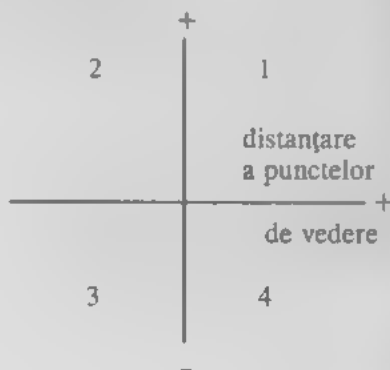
#### *Tipul de cititor*

Cititor emotiv.

### Exercițiul 49

#### *Temele de argumentație*

nivelul implicării



## BIBLIOGRAPHIE

- M C. Bayol et M.J. Bavencoff, *La Grammaire française*, Nathan, „Repères pratiques”, 1995.
- Henri Bénac, *Dictionnaire de synonymes*, Hachette, 1956-1982
- Claire Boniface, *Les Ateliers d'écriture*, Retz, 1992
- Alain Canu, *Rhetorique et communication*, Editions d'Organisation, 1992.
- Michel Dabène, *L'Adulte et l'écriture*, De Boeck, Université, 1987.
- De Marez, Desmarchelier, Gonifei, *Le Précis de d'orthographe*, Nathan, „Repères pratiques”, 1990
- A. Duchesne et T. Leguay, *Petite Fabrique de littérature*, Magnard, 1984.
- Alain Etchegoyen, *Le Pouvoir des mots*, Dunod, 1994.
- René Garrus, *Les Etymologies-surprises*, Belin, 1988.
- Maurice Grévisse, *Quelle proposition ?*, Duculot, 1993.
- A. Hamon, *Les Mots du français*, Hachette, 1992
- Francois-René Huygues, *La Langue de coton*, Robert Laffont, 1991.
- B. et F. Lanot, *L'Etude d'un texte argumentatif*, Studio Vuibert, 1995.
- Le Journal des psychologues*, 51, rue de l'Échiquier, 75010 Paris
- Bernard Meyer, *Maîtriser l'argumentation*, Armand Colin, 1996.
- Claude Peyrouet, *Style et rhétorique*, „Repères pratiques”, Nathan, 1994.
- Catherine et Odille Pierron, *Le Savoir-écrire aujourd'hui*, Marabout, 1995.
- Catherine et Odille Pierron, *5 leçons pour rédiger efficacement*, Marabout, 1996.
- Catherine et Odille Pierron, *Lire vite, lire mieux*, Marabout, 1996.
- Le Thésaurus*, Larousse, 1992.
- P. Valentin Berthier et J.-P. Colignon, *Le français qu'on malmène*, Belin, 1991.
- Michel Voirol, *Barbarismes et compagnie*, CFPJ, 1993.





**Seria : Practic**

Ewa Drozda-Senkowska - *Capcanele raționamentului*

Gilles Ferréol, Noël Flageul - *Metode și tehnici de exprimare scrisă și orală*

A. Neculau - *Noi și ceilalți. Teste psihologice pentru cunoașterea ta și a celuilalt*

Charly Cungi - *Cum să ne afirmăm*

Sylvie Lair - *Cum să memorăm*

Catherine și Odile Pierron - *Cum să scriem*

**în pregătire :**

André de Peretti, Jean-André Legrand, Jean Boniface - *Tehnici de comunicare*

Bun de tipar : august 1999. Apărut : 1999  
Editura Polirom • Bd. Copou 4, P.O. Box 266, 6600, Iași •  
Tel. & Fax (032) 214100 ; (032) 214111 ;  
(032) 217440 (difuzare) ; E-mail : polirom@mail.dntis.ro  
București, B-dul I.C. Brătianu nr. 6, et. 7 ;  
Tel. : (01) 3138978 ; E-mail : polirom@dnt.ro



Tiparul executat la Polirom S.A., 6600,  
Iași • Calea Chișinăului nr. 32  
Tel. : (032) 230323 ; Fax : (032) 230485



# Practic

Catherine și Odile Pierron

## CUM SĂ SCRIM

De câte ori nu vi s-a întâmplat să intrați în panică în fața foii albe?

De câte ori nu ați simțit că scrisul vă trădează, că vă lipsește stilul, nuanțele sau rigoarea necesară? Că nu reușiți să comunicați, în scris, cu prietenii, subalternii, șefii ori profesorii?

Catherine și Odile Pierron, specialiste în tehnici de comunicare și management, sînt alături de voi, oferindu-vă un excelent ghid practic (sfaturi, exemple, exerciții, teste):

### ■ A ști să formulezi ceea ce ai de spus

Depășiți frica de pagina albă • Reperați greșelile și termenii improprii  
• Evitați abuzul de repetiții • Ilustrați-vă ideile • Îmbogățiți-vă stilul

### ■ Ajustați-vă mesajul în funcție de cititor

Fiiți apropiați de cititor • Schimbați registrele limbii • Appreciați virtuțile normelor • Descoperiți atuurile îndrăzneli

### ■ Cum să argumentezi pentru a câștiga influență

De ce să argumentăm? • Aduceți dovezi convingătoare • Construiți o argumentație solidă • Influențați-vă cititorul

# Collegium



Editura POLIROM  
ISBN 973-683-304-6